

www.keu.kz

№4 (39) 2015

ISSN 1998-7862

**ҚЭУ Жаршысы: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция
ЖУРНАЛЫ**

ЖУРНАЛ

**Вестник КЭУ: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция**

JOURNAL

**Bulletin of KEU: Economy, Philosophy, Pedagogics,
Jurisprudence**

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

Аймагамбетов Е.Б. ректор Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА

Таубаев А.А. проректор по научной работе Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза, доктор экономических наук, (Казахстан)

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Татаркин А.И. директор Института экономики Уральского отделения РАН, академик РАН, доктор экономических наук, профессор (Россия)

Manuela Troschke Senior Researcher, Osteuropa-Institut Regensburg and Department of Economics, University of Regensburg, PhD, Professor (Germany)

Базилевич В.Д. декан экономического факультета Киевского национального университета им.Т.Шевченко, член-корреспондент НАН Украины, доктор экономических наук, профессор (Украина)

Сатубалдин С.С. академик НАН РК, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

Dilip K. Das Deputy Head of the Institute of Asian Business at Sol Bridge International School of Business, Professor of International Economics and Finance (Republic of Korea)

Алимбаев А.А. директор НИИ регионального развития, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

Азаров В.А. руководитель Омского регионального отделения Российской Академии Юридических наук, Заслуженный юрист Российской Федерации, доктор экономических наук, профессор (Россия)

Покрытан П.А. профессор кафедры политической экономии МГУ имени М.В.Ломоносова, доктор экономических наук (Россия)

Айнабек К.С. директор НИИ НЭСА, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

Ханов Т.А. директор НИИ ЭПИ, доктор юридических наук (Казахстан)

Шамурзаев Т.Т. заведующий кафедрой Уголовного процесса и криминалистики Кыргызско-Российского славянского университета, доктор юридических наук (Киргизстан)

Бакишев К.А. начальник института повышения квалификации и переподготовки кадров Карагандинской Академии МВД РК имени Б.Бейсенова, доктор юридических наук, профессор (Казахстан)

Касенов Б.К. доктор философских наук, профессор (Казахстан)

Муликова С.А. доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)

Пунтус Е.А. МНС НИИ ЭПИ, Карагандинский экономический университет, технический редактор (Казахстан)

ҚЭУ Жаршысы
Ғылыми басылым

Вестник КЭУ
Научное издание

Bulletin of KEU
Scientific publication

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры, информации
и общественного согласия Республики Казахстан.

Свидетельство № 3672-Ж от 11 марта 2003 года.

Подписной индекс: 74106

Учредитель: Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

Год основания журнала - 2003.

Периодичность издания- 4 номера в год.
Языки публикаций: казахский, русский, английский.

© Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 2014

МАЗМҰНЫ:

ЭКОНОМИКА

Ботагоз МАТАЕВА, Айғаным ОМАРОВА ҰЙЫМНЫҢ БӘСЕКЕГЕ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ ФАКТОРЫ РЕТІНДЕ АДАМ РЕСУРСТАРЫН БАСҚАРУДЫҢ ТИІМДІЛІГІН ТАЛДАУ.....	9
Қуандық АЙНАБЕК ҚАЗАҚСТАН ЭКОНОМИКАСЫН ИНДУСТРИЯЛЫҚ-ИНОВАЦИЯЛЫҚ ЖӘНЕ ИНТЕГРАЦИЯЛЫҚ ДАМУ ЖАҒДАЙЫНДА МОНОҚАЛАЛАРДА АДАМИ КАПИТАЛДЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК ЖӘНЕ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТЕТІКТЕРІН ДАМУТҰ.....	15
Назар УЛАКОВ, Меруерт АБДИКУЛОВА ЕУРАЗИЯЛЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ОДАҚ МЕМЛЕКЕТ-ҚАТЫСУШЫЛАРДЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК-ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫН ҚАМТАМАСЫЗ ЖАЙЫНДА ЖАНАМА САЛЫҚТЫН РӨЛІ.....	20
Жанар ГУСМАНОВА, Махаббат АУБАКИРОВА ИПОТЕКАЛЫҚ НЕСИЕЛЕУДІҢ ТЕОРИЯЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ.....	32
Азиза ДАУЛЕТОВА, Валерия ГОЛОВИНА ҚАРАҒАНДЫ ОБЛЫСЫ МОНОҚАЛАЛАРЫНДАҒЫ МАРГЕТИНГТІК АЙМАҚ.....	37
Азиза ДАУЛЕТОВА, Толғанай МУХТАРОВА ҚАРАҒАНДЫ АУМАҒЫ МОНОҚАЛАЛАРЫНЫҢ ДАМУ ЖАҒДАЙЫНДАҒЫ МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН КЕЛЕШЕГІ ТУРАЛЫ.....	41
Амир СЕМБЕКОВ, Махаббат ЕЛЕУЛОВА ЕУРАЗИЯЛЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ОДАҚ (ЕАЭО) КЕЙБІР ҚАТЫСУШЫ ЕЛДЕРДІҢ: РЕСЕЙ ФЕДЕРАЦИЯСЫ, ҚАЗАҚСТАН ЖӘНЕ БЕЛАРУСЬ САЛЫҚ САЛУ ЖҮЙЕЛЕРІН САЛЫСТЫРУ.....	45
Марьяна ЖАКСЫБАЕВА ДАМУШЫ ЭКОНОМИКАҒА ҚОР НАРЫҒЫНЫҢ БУХГАЛТЕРЛІК ФАКТОР БОЙЫНША ӘСЕР ЕТУДІҢ ӘДІСТЕМЕЛІК ЖАҒДАЙЫ.....	50
Гульмира ЕСЕНБАЕВА, Айгерим ЖАКУПОВА ЕТ ӨНІМДЕРІ МЫСАЛЫНДА ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ АЗЫҚ-ТҮЛІК ҚАУІПСІЗДІГІН САРАПТАУ.....	54
Амир СЕМБЕКОВ, Дана ЖЕТПИСБЕКОВА ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ЭКОНОМИКАСЫНЫҢ САЛЫҚ РЕТТЕУ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ.....	58
Роза БУГУБАЕВА, Әсем КАБЫКЕНОВА "ЖҰМЫСПЕН ҚАМТУ 2020 БАҒДАРЛАМАСЫ" ЖӘНЕ ОНЫ ЖҮЗЕГЕ АСЫРУ ПРОБЛЕМАЛАРЫ.....	63
Павел ЕМЕЛИН, Евгений КАРНАУХОВ ҚҰС ЕТІН ӨНДІРУ ТЕХНОЛОГИЯСЫНЫҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ.....	71
Сайранбек КУРМАНАЛИН САҚТАНДЫРУ ҚОРҒАНЫСЫ ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТАНДЫРҒЫШ ҚОҒАМНЫҢ ЖӘНЕ ОНЫҢ ДАМУЫНДАҒЫ РОЛІ ЗЕЙНЕТАҚЫ САҚТАНДЫРУ.....	75
Еркеназым МУКАЖАН, Назар УЛАКОВ ЕАЭО АЯСЫНДАҒЫ СЕРІКТЕСТІК ҮШІН ҚАЖЕТТІ ШАРТҚА ҚАТЫСУШЫ - ЕЛДЕРДІҢ ЖЕТКЕН ТРАНЗИТТІК ДӨЛІЗДЕРДІҢ ИНТЕГРАЦИЯ.....	82

Бакыт НАСАКАЕВА ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ҚОРШАҒАН ОРТАНЫ ҚОРҒАУДЫҢ ҰЙЫМДАСТЫРУ-ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТЕТІКТЕРІНІҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙЫ.....	88
Виктор ПОНАМАРЕВ, Юрий ОСИК, Гулнара ЖҰМЖҰМАЕВА ИНДУСТРИЯЛЫҚ ҚҰРЫЛЫС НЫСАНДАРЫНЫҢ БАСҚАРУ ЖОБАЛАРЫ	91
Айнұр ОМАРОВА, Юрий СЕСИН КӘСПОРЫНДА САТЫП АЛУ БАСҚАРУ.....	96
Динара СИХИМБАЕВА, Бексултан ИГИЛИК МҰНАЙ ӨНДІРУШІ АЙМАҚТАРДЫ ДИВЕРСИФИКАЦИЯЛАУ ШАРАЛАРЫН ЖЕТІЛДІРУ.....	100
Гульмира ЕСЕНБАЕВА, Асель ХАЙДАРОВА ЗАМАНАУИ ЖАҒДАЙДАҒЫ ҚАЗАҚСТАН ХАЛҚЫНЫҢ ТАМАҚТАНУ ЕРЕКШЕЛІГІ... .	104

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Болат САРСЕМБАЕВ, Даурен БАЛГИМБЕКОВ, Будат СЕЙТХОЖИН, Айман САРСЕМБАЕВА АДАМ САУДАСЫ ҚЫЛМЫСЫНЫҢ КРИМИНАЛИСТИКАЛЫҚ СИПАТТАМАСЫ.....	109
--	------------

СОДЕРЖАНИЕ:

ЭКОНОМИКА

Ботагоз МАТАЕВА, Айғаным ОМАРОВА АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	9
Куандык АЙНАБЕК СОЦИАЛЬНЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА МОНОГОРОДОВ В УСЛОВИЯХ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО И ИНТЕГРАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КАЗАХСТАНА.....	15
Назар УЛАКОВ, Меруерт АБДИКУЛОВА РОЛЬ КОСВЕННЫХ НАЛОГОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В СТРАНАХ-УЧАСТНИЦАХ ЕАЭС.....	20
Жанар ГУСМАНОВА, Махаббат АУБАКИРОВА ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ.....	32
Азиза ДАУЛЕТОВА, Валерия ГОЛОВИНА МАРКЕТИНГ ТЕРРИТОРИЙ В МОНОГОРОДАХ КАРАГАНДИНСКОЙ ОБЛАСТИ.....	37
Азиза ДАУЛЕТОВА, Толганай МУХТАРОВА ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОНОГОРОДОВ КАРАГАНДИНСКОГО РЕГИОНА.....	41
Амир СЕМБЕКОВ, Махаббат ЕЛЕУЛОВА СРАВНЕНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОТОРЫХ СТРАН УЧАСТНИЦ ЕАЭС: РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН, РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ.....	45
Марьяна ЖАКСЫБАЕВА МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПО УЧЕТУ ФАКТОРОВ ВОЗДЕЙСТВИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА НА РАЗВИВАЮЩУЮСЯ ЭКОНОМИКУ.....	50
Гульмира ЕСЕНБАЕВА, Айгерим ЖАКУПОВА АНАЛИЗ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН НА ПРИМЕРЕ МЯСНОЙ ПРОДУКЦИИ.....	54
Амир СЕМБЕКОВ, Дана ЖЕТПИСБЕКОВА ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН.....	58
Роза БУГУБАЕВА, Асем КАБЫКЕНОВА "ПРОГРАММА ЗАНЯТОСТИ 2020" И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ.....	63
Павел ЕМЕЛИН, Евгений КАРНАУХОВ ОСОБЕННОСТИ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ МЯСА ПТИЦЫ.....	71
Сайранбек КУРМАНАЛИН СТРАХОВАЯ ЗАЩИТА КАК ФИНАНСОВЫЙ СТАБИЛИЗАТОР ОБЩЕСТВА И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ПЕНСИОННОГО СТРАХОВАНИЯ.....	75
Еркеназым МУКАЖАН, Назар УЛАКОВ ПАРТНЕРСТВО В РАМКАХ ЕАЭС, КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ ДЛЯ СТРАН - УЧАСТНИЦ В ДОСТИЖЕНИИ ТРАНЗИТНЫХ КОРИДОРОВ В ИНТЕГРАЦИИ.....	82
Бакыт НАСАКАЕВА СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В РК.....	88

Виктор ПОНАМАРЕВ, Юрий ОСИК, Гильнара ЖУМЖУМАЕВА ПРОЕКТНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ ОБЪЕКТОВ ПРОМЫШЛЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА	91
Айнура ОМАРОВА, Юрий СЕСИН УПРАВЛЕНИЕ ЗАКУПКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ	96
Динара СИХИМБАЕВА, Бексултан ИГИЛИК СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДИВЕРСИФИКАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ РЕГИОНОВ	100
Гульмира ЕСЕНБАЕВА, Асель ХАЙДАРОВА ОСОБЕННОСТИ ПИТАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	104

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Болат САРСЕМБАЕВ, Даурен БАЛГИМБЕКОВ, Будат СЕЙТХОЖИН, Айман САРСЕМБАЕВА КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТОРГОВЛИ ЛЮДЬМИ	109
--	-----

CONTENTS:

ECONOMY

Botagoz MATAEVA, Aiganym OMAROVA ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF PERSONAL MANAGEMENT AS A FACTOR OF COMPETITIVENESS OF THE ORGANIZATION.....	9
Kuandyk AINABEK SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF MECHANISMS OF HUMAN CAPITAL IN THE MONOCITIES INDUSTRIAL-INNOVATIVE AND INTEGRATIVE ECONOMIC DEVELOPMENT OF KAZAKHSTAN.....	15
Nazar ULAKOV, Meruyert ABDIKULOVA THE ROLE OF INDIRECT TAXES IN THE SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT IN THE COUNTRIES MEMBERS OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION.....	20
Zhanar GUSMANOVA, Makhabbat AUBAKIROVA THEORETICAL ASPECTS OF HYPOTHECARY LENDING.....	32
Aziza DAULETOVA, Valery GOLOVIN MARKETING OF TERRITORIES IN SINGLE-INDUSTRY TOWNS OF KARAGANDA REGION.....	37
Aziza DAULETOVA, Tolganay MUKHTAROVA THE PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF MONOTOWNS OF KARAGANDA REGION.....	41
Amir SEMBEKOV, Mahabbat ELEULOVA COMPARISON OF SYSTEM OF THE TAXATION OF SOME COUNTRIES OF PARTICIPANTS OF EUROASIAN ECONOMIC UNION (EEU): RUSSIAN FEDERATION, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN AND REPUBLIC OF BELARUS.....	45
Mariana ZHAKSYBAYEVA METHODICAL POSITIONS ON ACCOUNTING FACTORS AFFECT STOCK MARKETS OF EMERGING ECONOMIES.....	50
Guimira ESENBAEVA, Aigerim ZHAKUPOVA THE ANALYSIS OF FOOD SECURITY CONCERNS REPUBLIC OF KAZAKHSTAN ON THE EXAMPLE OF MEAT.....	54
Amir SEMBEKOV, Dana ZHETPISBEKOVA FEATURES OF TAX REGULATION OF ECONOMY OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN....	58
Rosa BUGUBAEVA, Assem KABYKENOVA "EMPLOYMENT PROGRAMME 2020" AND PROBLEMS OF ITS REALIZATION.....	63
Pavel YEMELIN, Eugene KARNAUKHOV PECULIARITIES OF TECHNOLOGY FOR POULTRY PRODUCTION.....	71
Sairanbek KURMANALIN INSURANCE PROTECTION AS FINANCIAL STABILIZERS SOCIETY AND ITS ROLE IN THE DEVELOPMENT PENSION INSURANCE.....	75
Erkenazym MUCAJAN, Nazar ULAKOV PARTNERSHIP WITHIN THE EAEC AS A PREREQUISITE FOR THE COUNTRIES - PARTICIPANTS IN THE ACHIEVEMENT OF TRANSIT CORRIDORS IN INTEGRATION.....	82
Bakyt NASSAKAYEVA CURRENT STATUS: ORGANIZATIONAL-ECONOMIC MECHANISM OF ENVIRONMENTAL PROTECTION IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN.....	88

Viktor PONAMARIEV, Yuri OSIK, Gulnara ZHUMZHUMAEVA PROJECT MANAGEMENT OF OBJECTS INDUSTRIAL BUILDING	91
Ainura OMAROVA, Yuri SESIN PROCUREMENT MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE	96
Dinara SIKHIMBAYEVA, Bexultan IGILIK IMPROVEMENT OF DIVERSIFICATION ACTIVITY OF OIL-EXTRACTING REGIONS	100
Guimira ESENBAEVA, Assel KHAIDAROVA THE EATING HABITS OF THE POPULATION OF KAZAKHSTAN IN MODERN CONDITIONS	104

JURISPRUDENCE

Bolat SARSEMBAYEV, Dauren BALGIMBEKOV, Bulat SEYTHOZHIN, Aiman SARSEMBAYEVA CRIMINALISTIC CHARACTERISTIC OF HUMAN TRAFFICKING	109
--	------------

Botagoz MATAEVA, candidate of economic sciences, professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademichaeskaya str. 9, +77025102006
Aiganym OMAROVA, master's degree of second course, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademichaeskaya str. 9, aiganym128@mail.ru, +77021280845

ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF PERSONAL MANAGEMENT AS A FACTOR OF COMPETITIVENESS OF THE ORGANIZATION

This paper tries to emphasize why in the era of globalization human resources are viewed as a source of competitive advantage? Therefore, the aim of this paper is to reveal that human resources management is essential to ensure the success of any organization, which is based on the belief that an organization gains competitive advantage by using its people effectively and efficiently. Regarding this new challenge of HRM, this paper strives to identify whether the HRM can be considered as a source of competitive advantage of the firms or not? Finally the result of this study highlights the value of human resources (HR) and its strategic activities which have an influence on organizations performance and competitive abilities.

Keywords: personnel management, organization, relationship, human resource, market scope and etc.

Ботагоз МАТАЕВА, экономика ғылымдарының кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, +77025102006

Айғаным ОМАРОВА, 2 курс магистранты, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, aiganym128@mail.ru, +77021280845

ҰЙЫМНЫҢ БӘСЕКЕГЕ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ ФАКТОРЫ РЕТІНДЕ АДАМ РЕСУРСТАРЫН БАСҚАРУ ДЫҢ ТИІМДІЛІГІН ТАЛДАУ

Бұл мақалада жаңадану дәуірінде, адам ресурстарын бәсекелестік артықшылықтарын көзі ретінде қарастырылады. Бұл жұмыстың мақсаты ұйым дағы адам ресурстарын басқаруды тиімді жүзеге асыру және оның нәтижелері арқылы нарықта ұйымның бәсекеге қабілеттілігін арттыру. Адам ресурстарын басқарудың осы жаңа қыр келсек, ұйымның бәсекеге қабілеттілігінің бұл ресурсы және де алға жылжытушы іске асырар көзі ретінде қарастыруға болады. Соңында, осы зерттеулер нәтижелері адам ресурстарын (HR) мен ұйымдардың жұмысының тиімділігін және бәсекеге қабілеттілігіне әсерін, стратегиялық қызметінің маңыздылығын атап көрсетеді.

Түйін сөздер: персоналды басқару, ұйымдастыру, қарым-қатынас, адами ресурстар, нарық, сфера.

Ботагоз МАТАЕВА, кандидат экономических наук, доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, +77025102006

Айғаным ОМАРОВА, магистрант 2 курса, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, aiganym128@mail.ru, +77021280845

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

В данной статье предпринята попытка подчеркнуть, почему в эпоху глобализации человеческие ресурсы рассматриваются в качестве источника конкурентного преимущества? Таким образом, цель данной работы - выявить, что управление людскими ресурсами имеет важнейшее значение для обеспечения успеха любой организации, которая основана на убеждении, что организация получает конкурентное преимущество, используя его людей эффективно и качественно. Что касается этой новой задачей управления человеческими ресурсами, можно рассматривать как источник конкурентного преимущества фирмы или нет? Наконец, результаты данного исследования подчеркивается значение человеческих ресурсов (HR) и ее стратегических мероприятий, которые оказывают влияние на эффективности работы организаций и конкурентоспособности.

Ключевые слова: управление персоналом, организация, отношения, человеческие ресурсы, рынок, сфера.

Constant growth and expansion of human needs, growth of the world population and decrease of the world resources to meet the human needs lead to the necessity of encouraging the economic growth, to the

necessity of raising the economic efficiency (both at the national level and the level of individual corporations). Earlier economic theories singled out labor, capital and natural resources among the factors

influencing the increase of the economic growth. In the economic growth theories of the first half of the 20th century greater attention was paid to physical capital, increase in the labor force and the technical process, to the factors contributing to the increase in labor and capital productivity. The interest to human capital as a factor of the state economic growth arose in the 1960-s. Calling attention to human capital was connected with the realization of the fact that economic growth and development are not only a function of the originally existing productive factors (such as resources, geographic location, size of the state) but also of human created phenomena (such as culture, education and politics). People start to regard human capital as a resource which is no less important than natural resources or capital, as a cornerstone of competitiveness, economic growth and efficiency. Originally human capital was estimated as a certain aggregate of factors influencing the performance of an individual person, forming their "wealth". Further on assumptions were put forward regarding the influence of human potential on forming the corporate or even the state "wealth", on stimulating the economic growth. The term 'human resource management' (HRM) is simply the reflection of three words that does not provide much enlightenment. Where, 'human' implies it has something to do with people; 'management' places it in the domain of business and organization; but 'resource' is a highly ambiguous concept that many people find difficult to relate to [1],[2]. Now the question arises what exactly is the 'HRM'? According to Storey [3], HRM is a distinctive approach to employment management which seeks to achieve competitive advantage through the strategic development of a highly committed and capable workforce. On the other hand, concerning to HRM, American Management Association (AMA), mentioned it can be described as the organizational function accountable for obtaining and maintaining qualified employees [4]. Therefore, from the various approaches of HRM, we came to know that one of the major sources of competitive advantage of a firm are the employees, i.e. HRM. In short it can be said that HRM is an important tool that includes: (a) planning and directing; (b) development and proper utilization of human resources; (c) counseling employees; (d) build public relationship; (e) classify jobs and prepare wage and salary scales; (f) deal with disciplinary problems; (g) negotiate with labor unions and service union contracts; (h) develop safety standards and practices; (i) manage benefit programs, such as group insurance, health, and retirement plans; (j) provide periodic reviews of the performance of each individual employee; (k) recognition of employees strengths and their needs for further development[1].

Туризм Қазақстан экономикасындағы қарқынды салалардың

Personnel Management originated at the turn of the Nineteenth Century, at the dawn of the first Industrial Revolution, and saw an abundance of factories and manufacturing plants across much of the UK significantly multiply. It was the conditions that employees were subject to that was the reasoning beamed the introduction of Personnel Management. It came about due to the unrestrained capitalism of the owners and investors of these factories and

manufacturing plants. In the UK these owners were subject to some minimum levels of legalization in the form of the 'Factory Acts of the 1840 s 5. These Acts called for some consideration towards the safety and welfare of the employees that worked in these mudstones "Enlightened capitalists such as Rowntree and Cadbury, who were often motivated by religious convictions, appointed 'welfare officers' to monitor and improve the conditions and lives of workers. Their actions would often seem intrusive and paternalistic today - for example, they discouraged drinking out of work hours as well as during" (Henderson, 2011 6). According to this writer the concept of providing care, and giving due care and attention to the welfare of employees in this instance, was the beginnings of Personnel Management and the foundation stone towards HRM as we see it today "Critical to a Corporation's growth and prosperity is gaining and retaining competitive advantage. Although corporations may pursue many paths to this end, one that is frequently not recognized is capitalizing on superior human resource management. Currently many companies recognize the growing importance of their human resources but few are capitalizing on them in strategic terms - in many ways to gain competitive advantage ". The purpose of this article is to expand on the previous work of MacMillian the year before in which his article presented the concept of strategic initiative. He defines it as 4th ability of a company or a strategic business unit to capture control of strategic behavior in the industries in which it competes ". The initiative of a company, who proactively games competitive advantage, forces its competitors to respond with a reactive role in order to remain competitive or face being left beamed. The company occupying the proactive position has the greater power. Consequently it is from this idea that MacMillian and Schuler drew their hypothesis that "if it can gain strategic advantage, a company can control its own destiny and to that extent it can gain an advantage that's difficult for competitors to remove and stay in control longer. Thus the financial benefits of gaming competitive advantage are enormous " (Schuler & MacMillian, 1984). There is a group of thinkers who remain skeptical about the value that HR can bring to an organization. Some authors still promote skepticism and warn caution about the total success of HRM overall. Academics have formed and added models, theories and schools of thought to the field of HRM over the last 20 years and there has there been a real uptake in this area. Chapters of books and whole text-books have introduced the subject, among others. However, according to (Dainty, Bagihole & Neala, 2000) whilst there is a surge in academic input into publications regarding HRM there is a distinct segregation between this and its uptake in forming part of the HRM policies and practices. аймақтардың экономикасының дамуына

The theoretical frame work of this paper shows Human Resource Management (HRM) plays a crucial role to address and ensure the success of the firms from a global perspective. Consequently, HRM is the function within an organization which is predominantly tasked with the different issues. These are as the role of recruitment, selection and introduction, personnel

administration, training and development, performance and reward management, talent management, succession and career planning, labor relations and HR planning that is providing a general direction to the employees. Furthermore, the purpose of this study is to make an analysis and identifies the value of human resources in an organization for achieving the competitive advantage as well as to find the answer for the following queries: What is the role of the HRM in today's business world. халықаралық саяхаттау тіркелді.

On this new challenge of HRM this paper tries to describe that there are various important factors playing an important role for increasing organizational performance that leads an organization or a firm to promote its core competences. Among them human resource is one of the most essential factor in an organization that need to be taken into consideration. Several authors have different opinions, among them O'Reilly and Pfeffer [5] said that, we do live in a world in which knowledge, intellectual capital, rather than physical capital, is increasingly important and we need smart people who can do great things - increase productivity, build new products and services - and do so even more quickly. Currently, the 1st role played by HRM in a firm is being support system that provides guidance and supervision for the people management in the workplace. The 2nd role is human resourcing that includes necessary tasks as training, development, recruitment, selection and planning. Another role is the strategic management that plays an important part of corporate strategy, which is a key part of the decision making cycle. In short, it is to be noted that HRM in modern enterprises has two inter-related roles: (i) to foster the performance of an enterprise, and (ii) to act as a support for achieving competitiveness through people [6]. Thus, HR strategy is an important determinant of intensity and diversity of human resource practices that assist and guide managers, and affect the success of the organization [7-9]. Similarly, Hamel and Prahalad [10] pointed out that human capital represents the only sustainable source of competitive advantage. Халықаралық туризм While analyzing the strategies and driving forces of human resources it is necessary to mention that in the era of globalization human resources are viewed as a source of competitive advantage. According to various management experts, there are different HR strategies, which are as follows: (i) building and guiding coalition; (ii) imaging the future; (iii) understanding current capabilities and identify the gap between business strategy and corporate strategy; (iv) creating a map of the whole management system; (v) modeling the dynamic of the vision; (vi) developing network into action. Also researcher Khandekar and Sharma mentioned that organizational learning influence strategic HRM to implement human resource practices that can positively impact the knowledge creation process and achieve the strategic goals of the firm [5],[6].

Then again, the strategies of HRM enable a firm to identify and to adopt the human capital initiatives, which are probable for enhancing the competitiveness and shareholders' value [1],[8]. On the other hand, driving forces are the knowledge, skills, abilities and initiatives of human capital, i.e. the innovative perspective that

measures the performance of an economic value added firm. Recent management experts believe that knowledge is one of the vital and major driving forces of HRM to keep pace with the change and to identify the performance driven behavior of a firm. Performance driven behavior means a combination of performance orientation and professional excellence [7]. Nowadays, it has been observed that business world has shifted its focus from physical assets to knowledge and information i.e. human capital and Fig 1 is the reflection of the importance of HRM. Fig. 1 illustrates that how gradually the source of value has shifted from tangible to intangible assets in 2014, where the implied market value of intangible assets reached 81%. This is the most valuable asset that guides the organization to be in a correct path, to be on time, to meet the right person at right place [9]. In a nutshell, this paper shows the strategies of HRM that encourage high individual performance to lead enterprises and to meet competitive advantage [4].

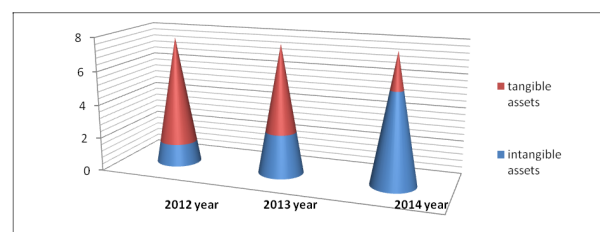


Fig. 1: Source of Market Value Shifted from Tangible Assets to Intangible Assets [15].

Currently, the question arise is HRM can enable firms to sustain their growth, maximize their economic opportunities, build the capability to meet the social goals in order to critically challenge the twenty-first century. It is necessary to see that in which way HRM can be a source of competitive advantage. Competitiveness refers to a firm's ability to maintain and gain market share in its industry. It is related to firm's effectiveness, which is determined by whether the firm satisfies the needs of stakeholders. In order to justify the proposed assumptions this paper represents the Fig. 2 with reference to the other researchers' opinion concerning the importance of human resource management. Fig. 2 demonstrates that a firm can achieve competitive advantage only if it has adequate knowledge-based worker and if firm realize the significance of knowledge and necessity of knowledgeable employee. Generally, organizational knowledge consists of two broad categories: (1) knowledge that is explicit codified knowledge and (2) knowledge that is not codified but exists primarily within the minds of employees, tacit knowledge. Further, Fig.2 shows that the distinction between organizational explicit and tacit knowledge is the difference between "know-what" and "know-how" in which organizational "know-how" puts "know-what" into action. One can view tacit knowledge as being intuitive, difficult to express, gained through experience, and shared with others through interaction. Thus tacit knowledge is the information about work processes and products that individuals hold.

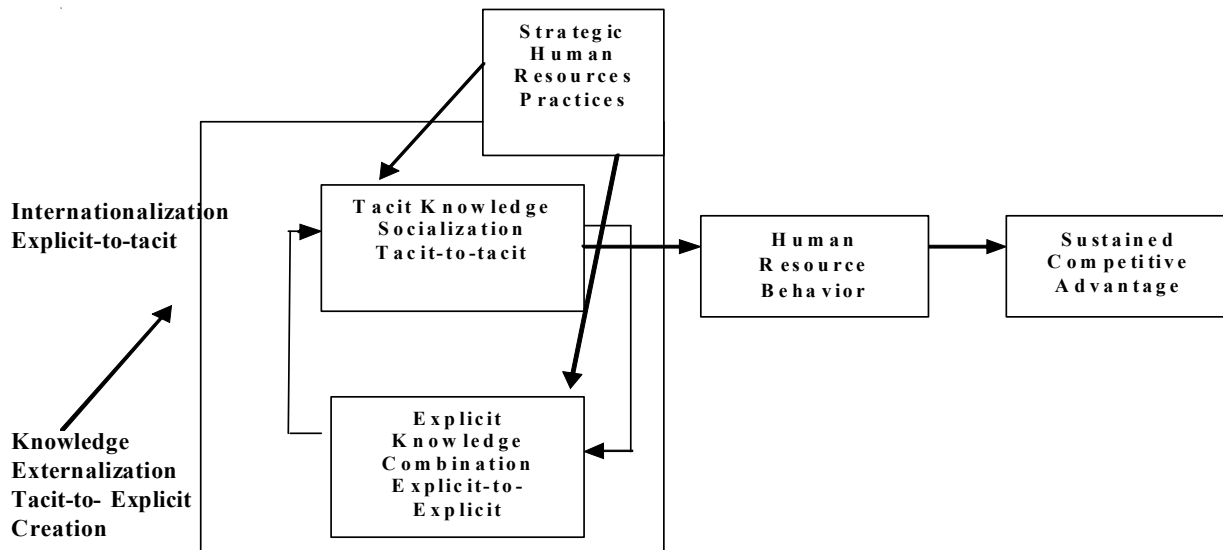


Fig.2: Human Resource Management as a Source of Sustained Competitive

Thus, HRM not only influence the human behavior in an enterprise, but it also affects the crucial development of human resources as a source of competitive advantage. Researcher Stata, Dertouzos, Whipp and Pettigrew have argued that growing numbers of organizations realize the importance of human resources as a key to be innovative and successful enterprise [10].

Evidently, HR proves to be the key factor for increasing employees' productivity, meaning that HR practices turn employees into resource of development, as well as into source of competitiveness. On the other hand, Porter[2] suggested that competitive advantage theory not only considers the factor endowments such as human resources, physical resources, knowledge resources, capital resources or the infrastructure inherited by organizations industries or regions, but it also emphasizes how these factors are being created and upgraded consistently [6]. Accordingly, Fitz-Enz also showed in his study that how HR systems contribute to a firm to improve its productivity, by three phases. While phase one- deals with human capital; phase two- deals with task and process design, business units and outputs; phase three- deals with competitive and enterprises goals (profit, market share, companies reputation)[5]. Therefore, based on the illustration of Fig.2 it can be recommended that Proposition 1: suggests that socialization activities (such as teaming and developmental assignments) aid in developing tacit knowledge as a source of sustained competitive advantage. Proposition 2: suggests that formal training practices aid in developing explicit knowledge, indirectly leading to new tacit knowledge as a source of sustained competitive advantage. Proposition 3: suggests that appropriate human resource practices that elicit productive employee behavior moderate the relationship between tacit knowledge and sustained competitive advantage.

Finally, on the basis of empirical evidence this study suggests some recommendations for effective

utilization of human resources in an organization that can act as a tool for enhancing the competitive advantage of the firms. Such as: (a) to increase the superiority of the firms' managers should provides a framework that not only offers performance measurements, but helps planners to identify what should be done and measured; (b) to get the best output management should provide better opportunities for their employees truly to implement and execute their modern strategies for business development; (c) to increase the excellence of the firm management should offer education and guidance about the development and advancement of their members; (d) to improve the firms' competitiveness managers should develop cooperation with other firms in order to enhance joint development as well as to reduce cultural divergences.

To achieve the stated goal it is necessary to analyze the notion of the state national competitiveness. Currently one of the basic tasks facing both states and individual corporations is the creation of competitive advantages. Currently considerable changes are taking place in the world practices: most emphasis is put not on the comparative advantages (presented by labor costs and natural resources costs), as the case was before, but on competitive advantages based on the developed institutional environment, new organizational and institutional forms, unique goods and technologies. In the present paper we will consider the notion of competitiveness at the macro level, i.e. at the level of the states. Analyzing and generalizing a number of definitions one can draw a conclusion that the productivity level of production factors of the present country, the ability of the national companies to compete successfully on the international markets, the ability to maintain high levels of economic growth, the creation of competitive advantages stable in the medium-term and long-term prospect are regarded as the competitiveness of the national economy or state competitiveness. The authors consider that the most complete definition of international competitiveness is

the one suggested by the experts of the World Economic Forum. This definition does not only explain the notion under consideration but also discloses its certain, specific components and suggests the tools for their analysis and research [The Global Competitiveness Report, 2009-2010]. According to this definition, national competitiveness is understood as the ability of the national economy to produce and consumer goods and services under the competitive conditions existing on the international market, while raising the standard of living of the population and conforming to the international ecological standards [Kudrov, 2002]. 10 One can refer the following as the components of international competitiveness: басымды сала ретінде көңіл бөлуі.

Institutions - factor reflecting long-term competitiveness of a country and defining state stability during economic shocks, such as the current economic crisis which did not exert influence that would considerably change the competitive positions of the countries by this factor, comparing the indicators of 2009-2010 and previous years. The institutions play one of the central roles in forming the competitive advantages of a country, as they define its investment attractiveness, allow not only to set efficient rules for the interaction of individuals and organizations but also efficient ways of redistribution of economic goods and resources; Қазақстан экономикасы 2-3 жұлдызды орта, шағын мейманхана

Infrastructure - factor contributing to faster interaction among the regions, companies, countries, its good condition prevents overspending of time and resources; деңгейі, жылдық демалыс күндері мөлшері,

Macroeconomic stability creates conditions for normal and stable development of the country. This factor reflects the condition of the state budget, existence of foreign debts, level of inflation and the existence of the national savings;

Health and secondary education - factor reflecting the most complete use of human potential, the level of labor productivity and the existence of basic knowledge;

Higher education and further education include not only high quality and accessible education system in the country but also its constant improvement, development of supplementary and specialized education, quality of management and level of in workplace training;

Commodities market efficiency reflects timeliness and usefulness of commodities produced in the country, success of their sales, presence of competition between both national and international goods;

Labor market efficiency is a factor indicating the level of access to the information for the potential employees, the level of cooperation between the employer and the employee, gender equivalence during the employment process, remuneration of labor; Монголия туризмді дамытуға барлық күшін салуда

Financial sector condition is defined by the reliability of financial institutions, easy access to loans, protection of investors;

"Technological equipment level" factor reflects access to the latest technologies and technological products, condition of telephone network, internet access, availability of hi-tech mechanisms;

Market scope is defined by using two indices: national market scope and foreign market scope, and also the market scope of separate foreign countries;

Business condition is characterized by the quality and quantity of local suppliers, marketing development, spread and character of clusters, regulation of foreign distribution, nature of competitive advantages; саяси тұрақтылық

Innovation include both technological products along with innovations and research, level of scientists' grounding, condition of laboratories, availability of production patents. It was necessary to single out indices which could serve an "indicator" of competitiveness condition to achieve the goals of this paper. There are several opinions concerning this issue. One of them is that the country competitiveness belongs to macroeconomic phenomena governed by such factors as exchange rate, interest rates and budget deficit which is, however, disproved by the experience of a number of countries which have raised the living standard of their citizens considerably in spite of budget deficit or high interest rates. The second group of opinions regards national competitiveness as something which follows from resources which the country has in abundance (e.g. cheap labor force or rich natural reserves). This supposition is also disproved by the experience of a number of states which have reached prosperity having high labor force costs, deficit of labor force (e.g. Sweden and Switzerland), and also under conditions of limited natural reserves (e.g. Japan, Germany and some other states). There is also an opinion that state competitiveness is defined by the government policy: for instance, facilitation of import, grants etc. Another explanation of national competitiveness is that management practices differ considerably in various countries, the relation between the management and the employees, management styles also vary. However, this opinion does not disclose completely the essence of national competitiveness phenomenon either. According to Michael Porter, the only reasonable concept of national competitiveness is the productivity level, the level of achievement of the main goal of the state - that of ensuring high and constantly growing living standard of its citizens. Productivity is the main indicator which defines long-term living standard in the country, which defines average income per capita. That is why in this paper we will regard the living standard of the population in a certain country, average income per capita and GDP per capita as the indicators of national competitiveness. 12 National competitiveness of the state influences the formation of competitiveness of various branches and individual companies as it influences an aggregate of factors providing for the creation of the national environment where companies are born, the environment leading to the formation of competitive advantages.

Moreover, it can be concluded that the key dimensions of the present business environment mainly concentrating on proper access of knowledge, skills and technology up gradation. Where, HRM is considered to be a key player. And people are the only repository of knowledge, i.e. the main resource. In the current climate of rapid technological change, it is becoming necessary for knowledge workers to be in a continuous

learning mode for the betterment of the firm. These days, Government agencies often find difficulties to hire new technical workers and at the same time are showing a decline in training of existing employees. This is a leading indicator of 'brain drain' that must be reversed. So nowadays there is a tendency of modern firms to implement the competitive modern strategies and methods to expand the level of productivity and enhance the competitive advantage. In this circumstance, it is essential to mention that HRM is the backbone of any business, enabling firms to enhance their core competencies through interaction and pooling of information between individuals within an organization. It is assumed that the added value of this knowledge development process will lead the firms to achieve their competitive advantages through the transfer of specific individual knowledge to the collective knowledge, and vice versa.

References:

1. J. Storey, *Human Resource Management: A Critical text*, 2nd ed., UK: Thomson Learning, 2001.
2. American Management Association (AMA) *Auditing Your Human Resources Department*, AMACOM, 2000.
3. C. O'Reilly, J. Pfeffer, J. *Hidden Value: How Great Companies Achieve Extraordinary Results with*

Ordinary People, Boston, Mass.: Harvard Business School Press, 2000.

4. V. N. Poloski, M. Vidovic, HRM as a significant factor for achieving competitiveness through people- The case of Croatia. Working paper series PaperNo.07-0, 2007. Available from [Accessed on 28.5.2012].
5. C.A. Lengnick-hall, and M.L Lengnick-hall, *Strategic Human Resource Management: A Review of the Literature and A Proposed Typology*, *Academy of Management Review*, 1998, 13, (3): 454-470.
6. Mathieu, J.E., & Zajac D.(1990). A review and meta- analysis of the antecedents, correlates, and consequences of organizational commitment. *Psychological Bulletin*, 108, 171-194.
7. Meyer, J. P., Stanley, D. J., Herscovitch, L., & Topolnytsky, L. (2002). Affective, continuance, and normative commitment to the organization: A meta-analysis of antecedents, correlates, and consequences. *Journal of Vocational Behavior*, 61, 20-52.
8. Meyer, J.P., & Allen, N.J. (1991). A three-component conceptualization of organizational commitment. *Human Resources Management Review*, 1, 61-98.
9. Meyer, J.P., & Allen, N.J. (1997). *Commitment in the workplace: theory, research and implications*. Thousand Oaks, CA: Sage.

Назар УЛАКОВ, кандидат экономических наук, доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9
Меруерт АБДИКУЛОВА, магистрант специальности "Финансы", Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, meryert-meryert@mail.ru, +77015576537

РОЛЬ КОСВЕННЫХ НАЛОГОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В СТРАНАХ-УЧАСТНИЦАХ ЕАЭС

В статье рассмотрено социально-экономическое значение косвенного налогообложения в странах-участниках ЕАЭС. На основе статистических данных, выявлены отрицательные стороны и проблемы применения НДС и предложены рекомендации. Также предоставлены изменения в ставках акцизов по некоторым подакцизным товарам.

Ключевые слова: налогообложение, косвенные налоги, акцизы, налог на добавленную стоимость, Евразийский экономический союз.

Назар УЛАКОВ, экономика ғылымдарының кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9
Меруерт АБДИКУЛОВА, "Қаржы" мамандықтың магистр дәрежесің алушы, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, meryert-meryert@mail.ru, +77015576537

ЕУРАЗИЯЛЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ОДАҚ МЕМЛЕКЕТ-ҚАТЫСУШЫЛАРДЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК-ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫН ҚАМТАМАСЫЗ ЖАЙЫҢДА ЖАНАМА САЛЫҚТЫҢ РӨЛІ

Мақалада жанама салықтың әлеуметтік-экономикалық құны қарастырылған. Статистикалық мәліметтер бойынша қосымша құн салықтың қолдану мәселелерімен кемшіліктері анықталған және ұсынымдар ұсынылды. Сонымен қатар кейбір акцизделетін тауарлар бойынша акциз ставкасының өзгерістері көрсетілген.

Түйін сөздер: салық салу, жанама салық, акциздер, қосымша құн салығы, Еуразиялық экономикалық одақ.

Nazar ULAKOV, candidate of economic sciences, assistant professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9
Meryuert ABDIKULOVA, master's degree in "Finance", Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9, meryert-meryert@mail.ru, +77015576537

THE ROLE OF INDIRECT TAXES IN THE SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT IN THE COUNTRIES MEMBERS OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION

The article describes the socio-economic importance of indirect taxes. Based on statistical data were revealed negative sides and problems of application value added tax. Changes in rates of excises on some excise goods are also provided

Keywords: taxation, indirect taxes, excises, value added tax, Eurasian Economic Union.

Государство поступательно продвигается в своем развитии, стараясь выйти за рамки национальной экономики. Когда страна выходит на мировой уровень, появляются большие возможности для перемещения элементов и факторов деятельности таких как финансы, труд и капитал. В условиях развития интеграционных процессов и глобализации мировой экономики, большую роль играет гармонизация налогов, которая подразумевает под собой координацию налоговой политики и налоговой системы, унификацию и систематизацию налогов стран, входящих в интеграционное сообщество.

Концепция налоговой гармонизации возникла в процессе развития экономической интеграции в рамках Европейского Союза. Изучение налоговых

систем зарубежных стран дает возможность уяснить общие закономерности развития и функционирования налогового механизма, а также учитывать опыт налогообложения государств со сложившейся рыночной экономикой.

Евразийский экономический союз - международная организация региональной экономической интеграции, в которой обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики [1].

Исследованиям вопросов косвенного налогообложения уделено большое внимание в работах таких ученых, как Д. Рикардо, М. Фридман, А. Смит, А. Лаффер, Д. Хикс, В. Пети, А. Вагнер.

Среди отечественных ученых изучением и исследованием косвенного налога занимались З.Д. Исакова, В.Д. Мельников, Н.К. Кучукова, О.Б. Баймуратов и т.д.

Начало работы ЕАЭС пришлось на достаточно непростой экономический период: падение цен на нефть и курса рубля, взаимные санкции Европы и России, девальвация тенге и многое другое. Но эти сложности пока не смогли нанести евразийской интеграции существенного ущерба. Более того, они открывают перед государствами ЕАЭС новые возможности, связанные с импортозамещением, развитием собственной промышленности и внутреннего рынка, совершенствованием порядка взимания косвенных налогов и налогового администрирования. Главное, умело ими воспользоваться. В перспективе необходимо рассмотреть возможность формирования валютного союза, ввести серьезный вступительный взнос для всех желающих войти в этот защитный пояс, что повысит общую ответственность и привлекательность ЕАЭС, гармонизировать ставки НДС и акцизов для свободного перемещения товаров.

Косвенные налоги имеют большое социально-экономическое значение и играют важную роль в экономике страны.

1. Косвенный налог является одним из основных поступлений в бюджет страны, опережая поступления от доли налога на прибыль.

Таблица 1 - Ставки НДС в странах ЕАЭС.

Республика Казахстан	Российская Федерация	Республика Беларусь	Республика Армения	Кыргызская Республика
12 (0)	18 (10; 0)	20 (10; 0)	20 (0)	12
Примечание – составлено автором по данным: [3], [4], [5], [6], [7]				

2. Посредством косвенного налогообложения происходит распределение и перераспределение денежных средств между различными отраслями экономики и слоями населения.

3. Косвенные налоги оказывают влияние на уровень цен, повышая ее примерно на 30 %, то есть они являются фактором регулирования уровня цен.

4. Косвенные налоги регулируют движение сфер товарного и денежного оборота в соответствии с целями, установленными для развития экономики, то есть происходит воздействие на производство, торговлю и потребление, способствуя росту этих факторов или сокращению.

В настоящее время страны ЕАЭС широко применяют 2 косвенных налога: акциз и налог на добавленную стоимость. В 2014 году общий размер поступлений в бюджет ко косвенным налогам в России составил 43,5 %, из которых 35,1 % пришелся на НДС, а 8,4 % - на акцизы. В Казахстане доля косвенных налогов в государственном бюджете оценивается в 36,6%, на НДС пришлось 32,6 %, на акцизы - 4%. Динамика роста налоговых сборов оценивается положительно как по НДС и акцизам,

так и по остальным видам налогов в целом. Надо отметить, что косвенные налоги как источник дохода бюджета страны очень важны, т.к. их общая сумма превышает даже налог на прибыль с корпораций [2].

Россия, Казахстан и Белоруссия в экономическом плане сотрудничают вместе с начала действия Таможенного Союза. Армения подписала договор о присоединении к ЕАЭС 2 января 2015 года. 12 августа вступил в силу Договор о присоединении Кыргызской Республики к Договору о Евразийском экономическом союзе

Сам Договор о Евразийском экономическом союзе, подписанный Российской Федерацией, Республикой Беларусь и Республикой Казахстан в г. Астане 29.05.2014, вступил в силу с 1 января 2015 года. В нем отдельно оговариваются условия регулирования, порядок взимания косвенных налогов и механизм контроля за их уплатой при экспорте товаров.

Ставки НДС в странах ЕАЭС различны, но есть и определенное сходство. Различие ставок можно объяснить различиями экономических систем (соотношением сырьевой и промышленной составляющей), а также ходом экономических реформ. Особенностью является наличие пониженной ставки НДС в 10% в Республике Беларусь и Российской Федерации на группы товаров социального значения. В таблице 1 приведены ставки НДС в странах ЕАЭС.

В Российской Федерации налог на добавленную стоимость функционирует с 1992 года и регулируется законом порядок исчисления, уплаты и начисления данного налога. Аналогичный вид налога также является основным источником формирования доходной части бюджета и создает существенную нагрузку для коммерческих предприятий в Республике Казахстан.

В Республике Беларусь товары и услуги импортируются и экспортируются при НДС по ставке 20%. Данный налог функционирует в РБ с 1 января 1992 года в соответствии с налоговым кодексом Республики Беларусь от 29 декабря 2009 г. N 71-3.

Ставка налога на добавленную стоимость на территории Республики Беларусь, является показателем ниже среднего среди стран Европы. Существенно ниже ставки только у Кипра, Испании, Мальты и Швейцарии. В России сумма налога на добавленную стоимость в 2013 году уменьшилась на 150,87 млрд. рублей. На данный момент ставка НДС в РФ составляет 18%, но она может понижаться при продаже особых товаров, например, медикаментов,

детских товаров, продуктов питания. Следует отметить, что снижение ставки НДС приводит прямым потерям федерального бюджета на величину потенциальных доходов от НДС. В случае принятия сравнительно низкой ставки налога на добавленную стоимость доходы бюджета, связанные с этим налогом существенно сократятся, это повлияет на государственный бюджет, т.е. он попросту "потеряет" дополнительные финансовые средства, которые могли быть направлены на инвестиции в промышленность. С другой же стороны в случае завышения ставок НДС, государственный бюджет также может недополучить финансовые средства из-за того, что часть предприятий уйдет в теневую экономику в связи с нежеланием платить высокие налоги. Поэтому для эффективного развития малого и среднего бизнеса, и экономики страны необходимо поддерживать сбалансированную ставку. Ниже в таблице 2 представлены ставки НДС в разрезе стран Казахстан-Россия-Беларусь-Армения-Киргизия.

Таблица 2 - Ставки Налога на добавленную стоимость в Российской Федерации, Республике Беларусь, Республике Казахстан, Армении и Киргизской республике за 2012-2015 год, в %

	Республика Казахстан	Республика Беларусь	Республика Армения	Российская Федерация	Кыргызская Республика
2012 г.	12%	20%	20%	18%	12%
2013 г.	12%	20%	20%	18%	12%
2014 г.	12%	20%	20%	18%	12%
2015 г.	12%	20%	20%	18%	12%

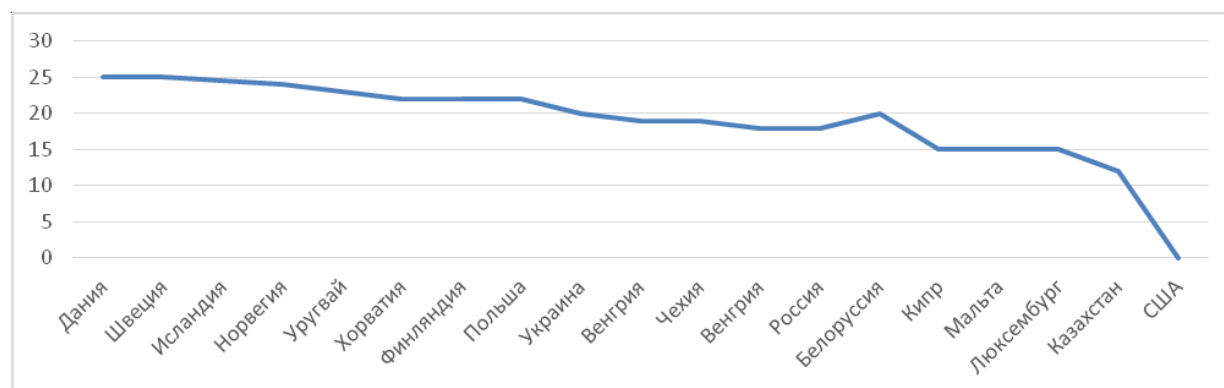
Примечание – составлено автором по данным: [3], [4], [5], [6], [7]

Из таблицы 2 следует, что за последние 4 года в странах ЕАЭС ставки НДС за экспортируемые и импортируемые товары (работы и услуги) остались неизменны. При рассмотрении таблицы, следует вывод, что в большинстве случаев, применяемые ставки варьируются в промежутке от 12 до 20%. Также стоит отметить, что помимо ставок различны и количество применяемых ставок НДС среди стран Евразийского экономического союза. Необходимо также отметить, что количество применяемых ставок налога данных странах различно. Например, в Республике Казахстан и Армении применяются 2 ставки, по которым осуществляется расчет НДС, в Российской Федерации и Республике Беларусь количество применяемых ставок

равно 3, включая нулевую ставку. А вот в Киргизии применяется 1 ставка налога. Товары, облагаемые по данной ставке, отличаются от товаров, освобожденных от налога, тем, что владелец товаров в первом случае не только не платит налог при их реализации, но ему еще возмещаются суммы НДС, уплаченные поставщикам. Для сравнения рассмотрим в рисунке 1 уровень ставок НДС в различных странах мира.

Как следует из рисунка 1, среди стран Европейского союза по самым высоким процентным ставкам по налогу на добавленную стоимость лидируют Швеция и Дания. С небольшим отрывом уступает Исландия, в который ставка НДС равна 24,5%. С различием в 0,5% далее располагается - Норвегия, ставка - 24%. Возможно, самые высокие процентные ставки по НДС встречаются в странах, в которых имеется высокий уровень жизни, но в стране не с высоким уровнем жизни как Уругвай ставка НДС равна 23%. Следующими по уровню процентной ставки расположились сразу 3 европейские страны, такие как Финляндия, Польша и Хорватия.

Процентная ставка НДС в этих странах составляет 22%. Следующей страной в рейтинге является Россия. Как упоминалось выше ставка НДС равна 18%. так называемая стандартная ставка НДС - 18%. В странах Евросоюза процентные ставки колеблется от 15%, это такие страны как Мальта, Люксембург и Кипр и до 25% в Швеции и Дании. В Венгрии импортируемые и экспортируемые товары учитываются по ставке 18%. В Словакии и Чехии ставка составляет 19%. В Казахстане ставка НДС равна 12%. А в США данный вид налога и вовсе отсутствует. Далее рассмотрим таблицу 3, в которой приведены данные по суммам налога на добавленную стоимость за товары, которые были реализованы на территории трех стран.



Примечание - Составлено автором на основе налогового кодекса каждой страны
Рисунок 1. Ставки НДС в зарубежных странах в 2014-2015гг., в %

Таблица 3 - Суммы налога на добавленную стоимость за товары (работы и услуги) реализованные на территории страны: в РФ, РБ, РК, РА и Киргизской Республики в национальных валютах стран за 2011-2013 гг.

	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Республика Беларусь	154,6 млрд. бел. руб.	164,1 млрд. бел. руб.	164,3 млрд. бел. руб.
Российская Федерация	1735,58 млрд. руб.	1886,45 млрд. руб.	1868,5 млрд. руб.
Республика Казахстан	831,08 млрд. тенге	886,94 млрд. тенге	1253,48 млрд. тенге
Республика Армения	396 693,7 млрд. драмов	440 361,4 млрд. драмов	313 420,6 млрд. драмов
Кыргызская Республика	8034,3 млн. сом	8783,8 млн. сом	7297,6 млн. сом
Примечание – составлено автором по данным: [3], [4], [5], [6], [7]			

Как видно из таблицы 3, доходная часть в бюджет Казахстана по НДС значительно увеличена по сравнению с другими странами-участницами ЕАЭС, хотя за предыдущие несколько лет возрос удельный вес притока от корпоративного подоходного налога с физических лиц и налога на прибыль предприятий. В некотором смысле это является положительной стороной, так как косвенные налоги имеют признаки фискальной функции, а как мы знаем, основной целью фискальной функции налогообложения является увеличения части государственной доходности.

В настоящее время имеют место быть проблемы по совершенствованию налога на добавленную стоимость. На данный период времени происходят нескончаемые прения относительно необходимости его взимания, уровней процентной ставки и порядке исчисления обязательств по налогу, величине льгот и т.д.

На основе вышеизложенного можно выделить следующие проблемы НДС в Казахстане:

1. Значительной проблемой введения налога на добавленную стоимость является то, что мелкий бизнес стал неконкурентоспособным, так как из-за применения НДС ограничился доступ к большим деньгам для мелкого бизнеса. И как следствие практически все крупные организации выражают свое нежелание работать с предприятиями, которые не платят НДС или находятся на специальных налоговых режимах.

2. Следующим предметом внимания является возмещение налога. Помимо того, что проблематичным является само возмещение из бюджета, так к нему еще и необходим требуемый пакет документов. Сбор данного пакета документов способствует развитию коррупционной деятельности и является одним из способов отмывания денег.

Так же не следует забывать, что в условиях нынешнего времени в развитии экономики, с прогрессирующим благосостоянием страны, значительным ростом уровня денежных средств увеличиваются и факты мошенничества, с каждым разом увеличивается факт незаконных методов уклонения от уплаты НДС. В следствии этого необходимо уделить пристальное внимание налоговому администрированию, а также совершенствованию системы управления рисками.

Реализация товаров и услуг осуществляется по ценам с учетом НДС и, в конечном счете, налоговое бремя несет потребитель.

На основании вышеперечисленных проблем можно применить такие решения:

1. Ввести в использование зарубежную систему возмещения налогов "tax free". Это подразумевает то, что если иностранный турист совершил покупки на территории нашей страны, превышающие тысячу долларов, то ему будет возмещен налог на добавленную стоимость

2. Оказать льготу налогоплательщикам в виде понижения ставки налога на социально значимые товары и услуги.

Также целесообразно будет рассмотреть правительствами стран ЕАЭС замены налога на добавленную стоимость на налог с продаж. Это обусловлено тем, что при исчислении НДС не учитывается, принесла ли реализация товаров, работ и услуг дохода. Целесообразнее было бы платить налоги только с доходов. Данная мера во многом может снять налоговую нагрузку с малого и среднего бизнеса.

И совсем недавно вопрос о замене НДС на налог с продаж был поднят на ежегодном послании Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана. В этом послании было рассмотрено пять направлений антикризисных и структурных преобразований. И в одном из этих направлений было определено, что уже в 2017 году произойдет замещение налога на добавленную стоимость налогом с продаж [8].

Что касается акцизов, то на сегодняшний день значительных различий в ставках не наблюдается. Несмотря на имеющиеся различия в уровнях ставок акцизов, сами уровни ставок более чем в половине случаев гармонизированы, то есть уровни ставок акцизов имеют достаточно сближенные значения, либо размер отклонений уровней акцизов между собой невелик.

Для более полной гармонизации в январе 2015 года отчисления в бюджет с табачной промышленности повысились в 2 раза только за счет одномоментного повышения табачных акцизов (на 94%). Доходы от табачных акцизов выросли с 46 млрд. тенге в 2014 году до 79 млрд. тенге в 2015 году, при снижении годовой реализации сигарет на 3 млрд. штук.

Аналогичная ситуация наблюдалась и при существенном повышении ставки акцизов на алкогольные напитки. В 2015 году ставка акциза на водку была повышена в 2 раза и поступления в бюджет выросли с 13 млрд. тенге до 22 млрд. тенге. В 2012 году ставка акциза на пиво была повышена на 70%: поступления в бюджет от акциза на пиво выросли с 7 млрд. тенге в 2011 году до 12 млрд. тенге в 2012 году.

Было предложено пересмотреть ставки акцизов в документах ЕАЭС и включить в число разработчиков Министерство здравоохранения и социального развития РК, а также инициировать повышение акцизов на табачную продукцию уровня 12000 тенге за 1000 сигарет к 2018г и на алкоголь аналогично. Акцизы на вредные товары, это очевидно, реальная мера исполнения поручения Президента РК в рамках восполнения дефицита бюджета.

Поскольку акциз приводит к повышению цены блага, он уменьшает его потребление. Отсюда следуют два вывода.

Во-первых, государство получит большой доход только в том случае, если будет устанавливать акцизы на блага с неэластичным спросом.

Во-вторых, государство может акцизами уменьшать потребление "плохих" благ - установить высокие акцизы на табак и алкоголь.

Применение косвенных налогов является одним из экономических методов управления и обеспечения взаимосвязи общегосударственных интересов с коммерческими интересами предпринимателей и предприятий. При помощи косвенных налогов регулируется

внешнеэкономическая деятельность. С помощью косвенных налогов государство получает в свое распоряжение ресурсы, необходимые для выполнения своих общественных функций.

Список литературы:

1. Официальный сайт ЕАЭС. - Режим доступа: <http://www.eaeunion.org/#about>
2. Кодекс Республики Казахстан от 10.12.08 г. № 100-IV "О налогах и других обязательных платежах в бюджет" (Налоговый кодекс). - Режим доступа: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30366217
3. Официальный сайт Комитета государственных доходов министерства финансов Республики Казахстан. - Режим доступа: <http://kgd.gov.kz>
4. Налоговая служба Кыргызской Республики. - Режим доступа: <http://www.sti.gov.kg/taxservice/report-sts>
5. Налоговая служба Республики Армения. - Режим доступа: <http://www.taxservice.am/Content.aspx?itn=TTaxStatData>
6. Официальный сайт Министерства финансов Республики Беларусь. - Режим доступа: <http://www.minfin.gov.by>
7. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. - Режим доступа: <http://www.minfin.ru>
8. Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана. 30 ноября 2015 г. - Режим доступа: <http://www.akorda.kz/ru/addresses/poslanie-prezidenta-respubliki-kazahstan-nnazarbaeva-narodu-kazahstana-30-noyabrya-2015-g>

Қуандық АЙНАБЕК, доктор экономических наук, профессор, директор Научно-исследовательского института новой экономики и системного анализа при КЭУК, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

СОЦИАЛЬНЫЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА МОНОГОРОДОВ В УСЛОВИЯХ ИНДУСТРИАЛЬНО-ИННОВАЦИОННОГО И ИНТЕГРАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КАЗАХСТАНА

В статье рассматриваются различные социально-экономические механизмы развития человеческого капитала моногородов в современных условиях экономики Казахстана. Предлагаются институциональные и социальные формы организации трудовой деятельности и кооперации как факторов влияющих на развитие человеческого капитала.

Ключевые слова: современные формы и факторы развития человеческого капитала, социально-экономические механизмы.

Қуандық АЙНАБЕК, экономика ғылымдарының докторы, профессор, ҚКЭУ жанындағы Жаңа экономика және жүйелік талдау ғылыми зерттеу институтының директоры, 100009, Қарағанды қ., Академическая көш, 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

ҚАЗАҚСТАН ЭКОНОМИКАСЫН ИНДУСТРИАЛЫҚ-ИНОВАЦИЯЛЫҚ ЖӘНЕ ИНТЕГРАЦИЯЛЫҚ ДАМУ ЖАҒДАЙЫНДА МОНОҚАЛАЛАРДА АДАМИ КАПИТАЛДЫҢ ӘЛЕУМЕТТІК ЖӘНЕ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТЕТІКТЕРІН ДАМУ

Мақала Қазақстан экономикасының моноқалалардың қазіргі заманғы жағдайында адами капиталды дамытудың әртүрлі әлеуметтік-экономикалық тетіктері қарастырылған. Адам капиталының дамуына әсер ететін факторлар ретінде жұмыс және ынтымақтастық ұйымының қолжетімді институционалдық және әлеуметтік нысандары.

Түйін сөздер: адами капиталды дамытудың қазіргі нысандары мен факторлар, әлеуметтік және экономикалық механизмдері.

Kuandyk AINABEK, *Dr. of Economics, Prof. of Economics, the director of Research institute of new economy and the system analysis at KEUK, 100009, Karaganda, Akademicheskaya St., 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).*

SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF MECHANISMS OF HUMAN CAPITAL IN THE MONOCITIES INDUSTRIAL-INNOVATIVE AND INTEGRATIVE ECONOMIC DEVELOPMENT OF KAZAKHSTAN

The article discusses the various socio-economic mechanisms of development of human capital in modern conditions of single-industry towns of Kazakhstan's economy. Available institutional and social forms of organization of work and cooperation as factors affecting the development of human capital.

Keywords: modern forms and factors of development of human capital, social and economic mechanisms.

Постановка проблемы выражается в определении социально-экономических механизмов развития человеческого капитала. Для определения социально-экономических механизмов развития человеческого капитала моногородов необходимо исходить из объективно действующих экономических законов, затем установить связь между факторами и элементами, и условиями, предопределяющими функционирование трудового капитала и его различных форм проявления. Только после этого можно говорить об особенностях и механизмах проявления человеческого капитала моногородов.

Анализ последних исследований и публикаций. Система экономических законов обуславливают развитие человеческого капитала. Собственность, как исходное и основное отношение, предопределяет присвоение и отчуждение наемным работником

часть доходов от произведенных товаров или услуг. Закон спроса и предложения регулирует количество наемных работников через рынок труда и величину их заработной платы. При этом закон стоимости обуславливает развитие человеческого капитала через систему взаимосвязи отраслей, усредняя и оптимизируя их взаимодействия, что будет влиять на коррекцию заработной платы, поскольку общее тенденция непосредственно предопределяет развитие его частности.

Человеческий, трудовой капитал предопределен параметрами действия системой законов и, в частности, законом стоимости, требующий оптимизацию, усреднение затрат. Это можно выявить через взаимосвязь капитала и труда.

Капитал, как агрегированное понятие, включает стоимости средств труда и предметов труда.

Последние имеют различные функциональные значения. Поэтому фирме приходится делать выбор между разнообразными средствами труда и предметами труда, что не отражается в традиционных графиках "изокосты" и "изокванты", представленных в учебниках по экономической теории [1, с. 226, 228]. Далее точка пересечения линии "изокосты" и кривой "изокванты" на традиционном графике якобы определяет оптимальное сочетание количественных величин. Однако в методике определения предельных величин преобладает субъективизм, что в действительности не позволяет выявить эффективный способ решения проблемы. Любой вариант определения соотношения капитала и труда должен оцениваться по предполагаемым результатам их взаимодействия. Без взаимосвязи оценки результата и комбинации капитала и труда теряется экономический смысл определения соотношения данного процесса.

В модели определения соотношений стоимостных выражений средств труда, предметов труда и рабочей силы линия бюджетной возможности фирмы должна быть единой для всех векторов направлений поиска общественно необходимой величины денежного эквивалента факторов производства. В связи с этим можно предложить следующую модель определения взаимозависимости средств труда, предметов труда, рабочей силы (трудового капитала), результатов труда и бюджетной возможности фирмы на рисунке 1.

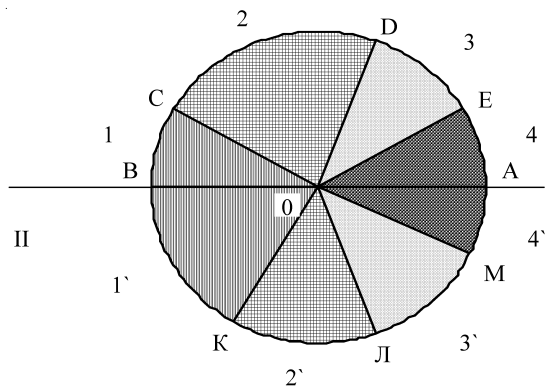


Рисунок 1. Модель взаимосвязи амортизации средств труда (3,3'), промежуточного продукта (2,2'), заработной платы (1,1'), прибыли (4,4') с бюджетной возможностью (AB) фирмы: 1' - заработная плата (стоимость рабочей силы); 2' - промежуточный продукт (стоимость предметов труда); 3' - амортизация средств труда; 4' - прибавочная стоимость, прибыль.

В нем римскими цифрами обозначены альтернативные варианты (I, II) реализации бюджетной возможности фирмы. В I-ом варианте CO, DO, EO представляют линии разделения взаимозаменяемых ресурсов и результатов труда. Цифры 1, 2, 3, 4 показывают соответствующие секторы с объемами затрат овеществленного и живого труда:

- 1 - величина стоимости рабочей силы (заработная плата);
- 2 - стоимость предметов труда (промежуточного продукта);
- 3 - стоимость средств труда (амортизация);
- 4 - прибавочная стоимость (прибыль).

Здесь нужно отметить, что $CO = DO = EO$. Поэтому величина линии разделения взаимозаменяемых ресурсов и результатов труда предопределяет объективные предельные границы затрат овеществленного и живого труда.

Во втором, альтернативном варианте КО, ЛО, МО представляют линии разделения взаимозаменяемых ресурсов и результатов труда равных $AB/2$. Цифрами 1'-4' обозначены соответствующие секторы с объемом затрат овеществленного и живого труда.

Итак, бюджетную возможность (AB) фирмы лучше реализовывать по I альтернативному варианту, поскольку соотношение взаимозаменяемых ресурсов позволяет иметь больше прибыли (сектор 4), чем во II варианте, где сектор 4' меньше чем в I варианте.

Именно таким образом следует сопоставлять и определять эффективные альтернативные варианты соотношения различных факторов производства с бюджетной возможностью фирмы, влияющие на величину стоимости рабочей силы, обуславливающие развитие человеческого капитала, через призму сопоставления объективно предельных величин, вытекающих из требования закона стоимости.

Ниже рассмотрим влияние на стоимость рабочей силы, трудового капитала закона спроса и предложения.

По традиции американский известный экономист П.Самуэльсон придерживается следующей схемы определения равновесной цены посредством графических изображений пересечения кривых спроса (D) и предложения (S) в плоскости координат цены (P) и количества (Q) товаров (в качестве товара может быть и рабочая сила, трудовой капитал). В то же время он отмечает о существовании условий при построении графиков в качестве недостатков - "двух камней преткновения": а) "...за любой промежуток времени, в течение которого все прочие факторы должны оставаться неизменными, чтобы не влиять на результат эксперимента", и б) "смысл равновесия" [2, с. 57-59]. Вместе с этим П.Самуэльсон, критикуя оппонентов, считает целесообразно использовать вышеупомянутые графики определения кривых спроса, предложения и равновесной цены. "Простая модель спроса и предложения существует уже почти 200 лет. В течение последнего столетия она, - подчеркивает К.Эклунд, - в более развитой форме - составляет ядро теории политической экономии. ...Данная модель далека от всеобъемлющей картины действительности, но она в простой форме описывает некоторые из действующих в хозяйстве сил и тем самым отображает важные аспекты реальной жизни" [3, с. 55-56].

Однако здесь нужно отметить, что данные графики определения равновесной цены абстрактны

и не обеспечивают понимания взаимодействия спроса и предложения в отрыве от множества факторов, которые непосредственно или опосредованно формируют равновесную цену и определяют линию соотношения спроса и предложения. Модель соотношения спроса и предложения, с учетом многофакторности воздействия на них, можно проиллюстрировать, введя данное соотношение сторон в рамки стоимости, общественно необходимых величин, объективно предельных величин. Только в этом случае можно говорить о реальности модели соотношения спроса и предложения и не нужно вносить положения о "неизменяемости прочих условий", а также уточнять "смысл равновесия". Тогда модель можно представить в следующем виде (Рис.2).

В данной модели учитывается воздействие всех факторов на соотношение спроса и предложения, так как в пределах стоимости включается взаимодействие субъектов общественного производства, а не только отношение продавца и покупателя какого-либо отдельного сектора или сегмента рынка. В этой модели спрос равен предложению, поэтому цена равна стоимости товара (рабочей силы, трудового капитала) ($P = K = 1$), где единица выражает коэффициент совпадения спроса и предложения ($D = S = 100\%$). Далее можно показать взаимодействие цены спроса и цены предложения и формирование равновесной цены, что видно, по следующему рисунку 3.

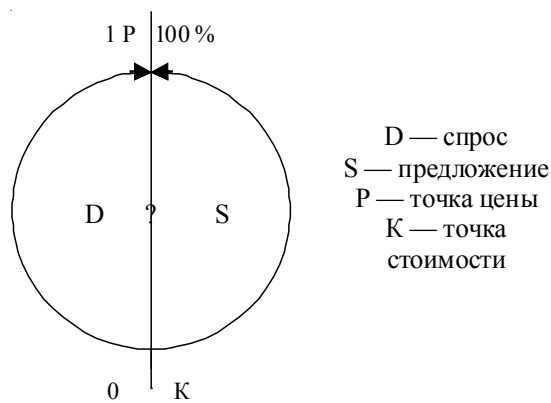


Рисунок 2. Модель равновесного соотношения спроса и предложения в пределах стоимости (ОНЗТ)

Продавец и покупатель найдут общую точку соприкосновения или согласия в точке Б, которая представится равновесной ценой. Данная модель показывает, что равновесная цена выражает промежуточную величину между ценой предложения и ценой спроса, а не равенство спроса и предложения. Как видно из нашего примера спрос превышает предложение, поэтому цена предложения повышается до точки Б и преобразуется в равновесную цену.

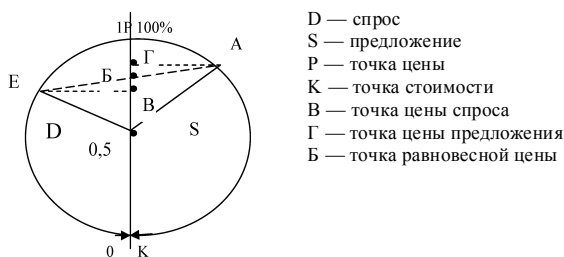


Рисунок 3. Модель формирования равновесной цены

Далее предположим, что цена (P) превышает стоимость (K) на 0,25 единиц и в точке Г составляет величину равную 1,25. Это можно наблюдать по рисунку 4.

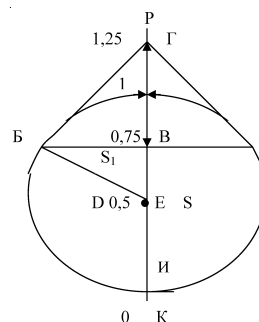


Рисунок 4. Модель взаимодействия цены (P), предложения (S), спроса (D) и стоимости (K)

При превышении цены (P) на 0,25 единиц величины стоимости (K), равной прямой от 0 до 1, увеличивается предложение на величину площади S1. В данном случае спрос падает и сокращается его площадь в пределах БЕИ. Этот процесс в дальнейшем может вызвать резкий спад цены (P) до 0,75 единиц от стоимости (K), поскольку уровень спроса ниже предложения. Но также повышение цены может произойти и по другой причине. Наглядно это видно по рисунку 5.

Первоначальное проявление роста цены (P) до величины 1' представляется результатом и повышения спроса и предложения. Процесс взаимодействия спроса и предложения и пропорциональный их рост приводит к увеличению стоимости (K) от 0-1 до 0'-1' на прямой КР.

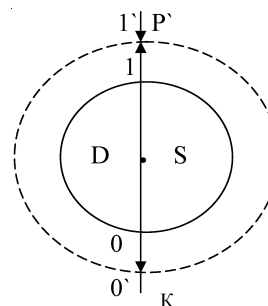


Рисунок 5. Модель пропорционального повышения спроса и предложения, стоимости и цены (рабочей силы, трудового капитала)

При таких изменениях цена устойчива, поскольку основывается на стоимости (К), которая выражает сбалансированность спроса и предложения. Далее, если соотношение спроса и предложения будет изменяться, то, естественно, цена среагирует на эти процессы, но в то же время она будет тяготеть к своей основе - стоимости.

Модель взаимосвязи спроса и предложения, стоимости и цены позволит рассмотреть издержки фирмы как составную часть в структуре стоимости и цены. Для этого следует обратиться к рисунку 6.

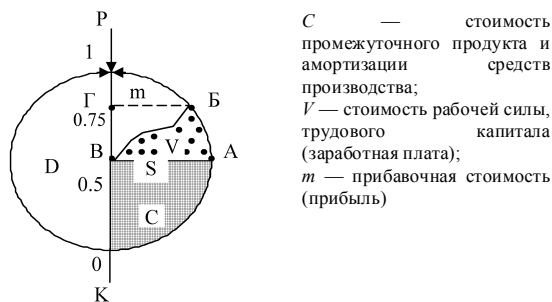


Рисунок 6. Модель взаимодействия спроса и предложения, стоимости и цены.

В данной модели сумма стоимостей (С) и (V) представляет совокупность стоимостей факторов производства. В структуре издержек производства более изменчива и подвижна стоимость рабочей силы (V) по отношению к стоимости промежуточного продукта и амортизации (С). Часть m (прибавочная стоимость) получается за счет возникновения разницы между стоимостью (ценой) и издержками производства. В цифровом значении по рисунку видно, что С равно 0,5 единиц, V - 0,25 и общая сумма издержек производства выражается в точке Г равной 0,75 единиц, следовательно, m будет равна 0,25. Однако, в случае превышения издержек производства величины стоимости (цены), фирма не обеспечит условия простого и расширенного воспроизводства, а также эффективности затрат труда.

Цены в определенной степени предопределяют производительность труда и эффективность фирмы. Так, если цены ниже общественно необходимых величин, то производительность труда и эффективность фирмы снижается, поскольку при оптимизации цен наблюдается обратный процесс, происходит повышение производительности и эффективности труда. Последние относятся к основным показателям фирмы, поэтому от правильности исчисления производительности и эффективности труда будет зависеть степень объективности управленческих процессов, развитие человеческого капитала и экономический рост фирмы.

Для определения методов исчисления производительности и эффективности труда необходимо знать различие их содержания. Данная проблема разрешима, исходя из выявления причин и условий возникновения необходимости учета производительности и эффективности труда. Существует мнение о том, что производительность и

эффективность труда являются производными формами закона экономии времени. Так, например, российский автор А.Ф.Шишкин пишет: "Закон экономии времени - это один из всеобщих экономических законов, который характеризует источник и способ повышения эффективности общественного производства. ...Содержание закона экономии времени включает в себя экономию живого и овеществленного труда, т.е. сбережение как рабочего времени, затраченного в данный период, так и результатов затрат рабочего времени прошлых периодов. Конкретными формами проявления закона экономии времени выступают: рост производительности труда, снижение материалоемкости производства, оптимизация хозяйственных пропорций..."[11, с. 4]. Здесь вышеприведенный автор традиционно подходит к выявлению основ функционирования показателей производительности и эффективности труда. Однако в действительности процесс экономии времени, определение производительности и эффективности труда вытекают из исходных и основных отношений собственности и конкуренции. Закон конкуренции предопределяет сопоставление результатов деятельности субъектов общественного производства, что позволяет выявить лидеров и аутсайдеров, открывая дорогу жизнеспособным фирмам. Поэтому конкурирующие субъекты нацелены на экономию времени, определение и учет производительности и эффективности труда. Тем самым сэкономленное время, производительность и эффективность труда характеризуют количественные параметры проявления отношений конкуренции.

В экономической литературе путают и смешивают понятия "производительность труда" и "эффективность труда", что непосредственно влияет на определение методов их расчета[4, с. 132, 136; 5, с. 186, 187]. В основе содержания "производительности труда" и "эффективности труда" выражают результативность. Однако первая связана с результатом труда в целом за определенный промежуток времени, тогда как вторая выражает соотношение видов затрат в структуре произведенного товара за сравниваемый период. Поэтому производительность труда можно выразить в следующих формулах:

$$ПТ = \frac{Q}{t} \quad (1), \quad ПТ = \frac{Q}{Чt} \quad (2), \quad ПТ = \frac{W}{t} \quad (3), \quad ПТ = \frac{W}{Чt} \quad (4), \quad ПТ = \frac{DC}{t} \quad (5),$$

$$ПТ = \frac{DC}{Чt} \quad (6), \quad ПТ = \frac{m}{t} \quad (7), \quad ПТ = \frac{m}{Чt} \quad (8),$$

где ПТ - производительность труда; Q - количество произведенных товаров; t - время, потраченное на производство данного количества товаров; Ч - человек (количество людей); DC - добавленная стоимость; m - прибавочная стоимость (прибыль); W - выручка за товары.

По формулам 6 и 7 определяются физические величины производительности труда, тогда как по остальным - стоимостные параметры. Выявление выработки количества товаров на работающего человека за определенный период времени позволяет более точно видеть процессы изменения производительности труда, так как непосредственно

от людей, участвующих в функционировании субъекта общественного производства зависит объем производимых товаров, поскольку "производительная сила труда всегда принадлежит только живому труду"[4, с. 134].

Понятие "производительность труда" шире по содержанию "эффективности труда". По этому поводу американские исследователи пишут, что "производительность может обеспечивать получение большего или меньшего объема продукции и включает такие понятия, как "эффект" и "эффективность"[6, с. 54].

Для сравнения эффективности и производительности труда можно предложить следующие формулы определения эффективности затрат фирмы.

$$\Theta = \frac{W}{V+m} \cdot 100\% \quad (9), \quad \Theta = \frac{C}{V+m} \cdot 100\% \quad (10), \quad \Theta = \frac{m}{C+V} \cdot 100\% \quad (11),$$

$$\Theta = \frac{C}{V} \cdot 100\% \quad (12), \quad \Theta = \frac{m}{V} \cdot 100\% \quad (13), \quad Y_3 = \frac{[C:(V+m)]_ф}{[C:(V+m)]_сп} \cdot 100\% \quad (14),$$

$$Y_3 = \frac{W_ф}{W_сп} \cdot 100\% \quad (15),$$

где C - овеществленные затраты

труда; (V + m) - затраты живого труда; [C:(V + m)]_{сп} - среднее соотношение затрат овеществленного и живого труда из совокупности общественного производства; [C:(V + m)]_ф - соотношение овеществленных и живых затрат труда фирмы; W_ф - выручка фирмы; W_{сп} - общественно необходимая величина выручки фирмы; Y₃ - уровень эффективности фирмы.

По формуле 9 видно, сколько выручки приходится на единицу затрат живого труда (V + m). Формула 10 позволяет определить количество овеществленных затрат на единицу затрат живого труда, тогда как формула 11 - прибавочную стоимость на единицу издержек производства (C + V), а формула 12 - овеществленные затраты (C) на единицу необходимого живого труда (V) или заработной платы. Формула 13 позволяет определить создание массы прибавочной стоимости (прибыли) на единицу необходимого живого труда или заработной платы. Результаты уровней эффективности фирмы по формулам 14 и 15 позволяют сопоставлять затраты различных фирм, поскольку они исходят из расчета на основе "общего знаменателя", выражающего усредненные условия развития в целом общественного производства.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Показатели эффективности и производительности труда взаимодополняющие, характеризующие конкурентоспособность фирмы в рыночной среде. Определяя уровни и динамику изменения данных показателей, можно выявить тенденцию развития фирмы и человеческого капитала во временном измерении.

В рамках фирмы субъектами трансакций являются собственник средств производства, предприниматель и наемные работники. Чтобы отстоять свои права, наемные работники объединяются в профессиональные союзы, которые

в цивилизованных странах имеют большую действенную силу. Так, например, в Германии коллективные трудовые соглашения обычно заключаются между профессиональными союзами и ассоциацией предпринимателей и носят в основном региональный характер. Профсоюзы хорошо организованы и многие из них входят в Объединение немецких профсоюзов. В трудовых соглашениях оговариваются такие вопросы, как режим и объем работы, продолжительность отпуска, величина заработной платы, премий, обязанности и др. Германия относится к странам с самой короткой годовой продолжительностью рабочего времени и высокой оплатой труда[7, с. 79-80].

В Германии и Японии контрастное развитие профсоюзов. В Японии основные трансакции и компромиссы вырабатываются на предприятии, тогда как в Германии соглашения заключаются на уровне отрасли, регионов, поднимаясь до высот национальной политики [18, с. 99].

В таких странах, как Швеция, Германия, Япония, соглашения между предпринимателями и профессиональными союзами позволяют снимать противоречия между трудом и капиталом, участвовать наемным работникам в управлении качеством производимой продукции или услуг, поддерживать дисциплину и организованную деятельность фирмы, сохранять конкурентоспособность данной организации. В Японии, например, отношения между трудом и капиталом менее конфликтные, чем в других развитых странах. Подтверждение этому служит показатель количества дней, теряемых ежегодно из-за конфликтов наемных работников с предпринимателями. Он является наиболее низким для всех промышленно развитых стран: в 50 раз меньше, чем в США, более чем в 7 раз ниже, чем в Великобритании[9, с. 119].

На шведском рынке труда количество забастовок оставалось также низким на протяжении нескольких десятилетий. Шведская модель экономики характеризуется активной политикой государства на рынке труда, централизацией коллективных договоров и низким числом забастовок, высоким уровнем организованности профессиональных союзов, степень участия трудящихся в которых очень высока[10, с. 101-102].

Трансакции между трудом и капиталом существенно влияют на развитие человеческого капитала, эффективность издержек, повышение уровня организованности деятельности фирмы, взаимной выгоды. "Такого рода модель строится, конечно, не за один день. Она - плод неспешных и терпеливых компромиссов между социальными партнерами, что, однако, никаким образом не исключало (совсем наоборот) фаз жестких столкновений, в ходе которых профсоюзы должны были решительно бороться за сохранение и развитие некоторых главных завоеваний этой "модели"[8, с. 97].

Профсоюзы вносят большой вклад в организацию деятельности фирмы, облегчают координацию функционирования элементов внутренней структуры, контролируют проявления

экономической недобросовестности и приспосабливаются к изменениям в деловом окружении и конъюнктуре[11, с. 434].

Профсоюзы, воздействуя на развитие трудового капитала, увеличение заработной платы наемных работников, закладывают основы повышения качества работы, что улучшает качество товаров, услуг, а значит, в свою очередь, - повышает эффективность фирм. Профсоюзы "уменьшают стоимость организации сложных сделок, особенно тех, в которых участникам приходится привлекать на большой срок специализированные ресурсы"[11, с. 434].

Если по Р.Коузу представлять фирму как систему отношений между людьми, то между противостоящими сторонами при выборе общей цели, механизма реализации и организации деятельности и т.д. необходима транзакция. В структуре фирмы профсоюзы представляют организацию наемных работников в транзакции для решения общей цели - гармонизации интересов наемных работников и собственников. Любое ущемление интересов сторон соглашения приводит к увеличению издержек транзакции, снижению качества труда и эффективности расходов фирмы, потере доходов собственника. Если профсоюзы настают на таких условиях, которые фирме не выгодны, и это повлечет большие расходы, то разорение организации лишит наемных работников "куска хлеба". С другой стороны, жесткое давление на наемных работников, снижение экономических и моральных стимулов может привести фирму к отрицательным результатам. Поэтому профсоюзы и ассоциации предпринимателей должны искать компромисс для достижения общей выгоды и справедливости по отношению друг к другу.

В Казахстане более чем за 20 лет становления рыночной экономики профсоюзы потеряли свой авторитет и сейчас не имеют популярности среди наемных работников. "Профсоюзная организация остается некоей аморфной массой", - пишет председатель ЦК профсоюза работников угольной промышленности Республики Казахстан[12, с. 5]. К основным причинам такого положения профсоюзов можно отнести отсутствие научной организации их деятельности; разграничения прав в структуре, согласованности, взаимодействия ее составных частей; подконтрольности лидеров рядовым членам организации; систематического и непрерывного образования актива с целью решения тактических и общественных задач; солидарности в борьбе за достижение общей цели.

Если профсоюзы защищают преимущественно интересы наемных работников, то ассоциация предпринимателей - интересы собственников, фирм. Она должна не только находить компромисс с профсоюзами, но и отстаивать интересы фирмы по вопросам государственного воздействия. Данные институты должны способствовать развитию самоорганизации и формальной организации общественного хозяйствования.

Воздействие ассоциации предпринимателей и профсоюзов на государство происходит

опосредовано через парламент, в результате изменений в законодательстве и правилах взаимоотношений фискальных и контролирующих органов государственной власти с субъектами рыночной экономики. Одним из главных предметов в отношениях государства, фирм, и домохозяйств являются налоги и платежи, от величины которых зависит судьба наемных работников, собственников и в целом национальной экономики.

Для наглядности приведем схему взаимозависимости налогов и платежей и издержек воспроизводства, заработной платы, сверхприбыли (рис. 7).

По данному рисунку видно, что при увеличении налогов и платежей с r_1 до r_2 происходит сокращение издержек воспроизводства от C_2 до C_1 , (отрезки OC_2 до OC_1). Это в свою очередь уменьшает заработную плату от V_2 до V_1 , (отрезки OV_2 - OV_1) и сверхприбыль от P_2 до P_1 (отрезки OP_2 - OP_1). При уменьшении величины налогов и платежей наблюдается обратный процесс, то есть увеличиваются издержки воспроизводства, заработная плата и сверхприбыль. Зависимость налогов и платежей от издержек воспроизводства, заработной платы и сверхприбыли, как показывают исследования обратная.

По рисунку 7 видно, что интересы предпринимателей и наемных работников становятся по отношению к государству одинаковыми. Они могут и должны бороться за более благоприятные условия функционирования фирмы и оптимизацию налогов и платежей. Такая солидарность ассоциации предпринимателей и профсоюзов будет служить оппозицией и балансом, способным удерживать государство от произвола.

Государство имеет свои интересы, хотя в идеале оно должно гармонизировать интересы всех субъектов общества, поэтому оппозиция в лице ассоциации предпринимателей, профсоюзов, политических партий должна через парламент и общественность воздействовать на исполнительную власть для эффективного развития человеческого капитала, экономики и повышения благосостояния общества.

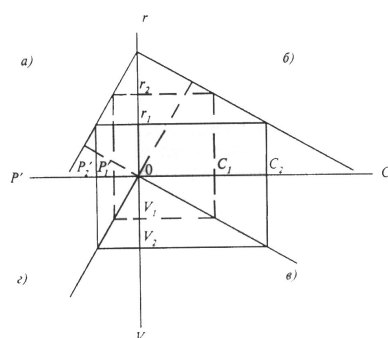


Рисунок 7. Модель взаимосвязи налогов и платежей (r), издержек воспроизводства (C_v), заработной платы, цены рабочей силы (V), сверхприбыли (P')

Цель исследования выражается в определении социально-экономических механизмов развития человеческого капитала.

Основные результаты исследования. Критерии определения основных факторов производства требуют самостоятельность существования, непосредственную принадлежность к экономическим ресурсам, реально вовлекаемые в процесс производства, обобщенность формы. Поэтому правильно будет представлять средства производства как основной фактор производства, включающий землю и капитал в качестве составляющих элементов. А наемных работников, безработных, домохозяек и предпринимателей можно обобщить в следующей форме как трудовые ресурсы. Следовательно, к основным факторам производства будут относиться трудовые ресурсы, информационные экономические системы, средства производства.

Если традиционно считают, что труд является основным фактором производства, то он представляется производным от трудовых ресурсов: наемных работников, предпринимателей, поскольку труд - процесс и возникает с момента функционирования последних. Труд, экономические отношения, научно-технический прогресс, представляющие процесс, состояние функционирования и вытекающие из экономических ресурсов, являются производными формами основных факторов производства.

Основные факторы взаимодействуют в процессе производства, товарного обращения и в определенных пропорциях преобразуются в издержки производства, издержки обращения, издержки воспроизводства, приобретают товарную форму готовой продукции. Данные факторы производства должны постоянно возмещать свои потери, как в вещественных, так и в стоимостных формах через издержки воспроизводства.

Трудовые ресурсы - наемные работники, предприниматели в процессе трудовой деятельности организуют и "оживляют", обеспечивают функционирование средств производства - орудий и предметов труда. Информационные системы воздействуют на организацию производства, товарного обращения, изменение свойств товаров, определение масштабов деятельности и объемов выпуска продукции или услуг. "Информационная технология изменяет, - подчеркивает М.Э.Портер, - способ осуществления деятельности компаний. Она влияет на весь процесс производства продукции. Более того, она меняет форму самой продукции, т.е. физическую сущность товаров, услуг и информации, представляемых компанией в целях создания потребительской ценности"[13, с. 86].

Информационные системы, изменяя свойства товаров и качество услуг, непосредственно влияют, как фактор производства, на издержки производства, издержки обращения, издержки воспроизводства. Вместе с тем стоимость информационных систем должна возмещаться через воспроизводство издержек и стоимости товаров и услуг.

Интересно рассмотреть взаимозависимость и взаимообусловленность основных факторов производства, издержек воспроизводства и объем производимой и реализуемой продукции, товаров. Для этого обратимся к рисунку 8.

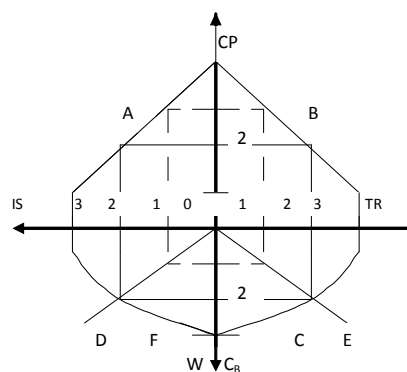


Рисунок 8. Модель взаимозависимости основных факторов производства: трудовых ресурсов (человеческого и предпринимательского капитала) (TR), средств производства (CP), информационных систем (IS) и объема товаров (W), издержек воспроизводства (Cв)

Данное расположение основных факторов производства и объема товаров, издержек воспроизводства на линиях рисунка обосновывается тем, что зависимость средств производства (CP) является прямой по отношению к объему товаров, издержек воспроизводства до определенного предела и обратная к трудовым ресурсам (TR) и информационным системам (IS). В то же время использование большего количества трудовых ресурсов требует увеличение объема информации. Однако отношение между (TR) и (IS) приобретает обратную зависимость в определенных пределах при учете их стоимостных значений в процессе купли-продажи. Если цена информационных систем довольно высокая, то её использование требует ограничение трудовых ресурсов и, наоборот, увеличение (TR) ограничивает потребление (IS) как фактора производства.

По рисунку 8 видно, что трудовые ресурсы (TR) и средства производства (CP) имеют обратную взаимосвязь, то есть при увеличении первых (TR) до 3 единиц, происходит сокращение последних (CP) до 1, и наоборот. Такая же картина наблюдается в отношении между средствами производства (CP) и информационными системами (IS), когда данные факторы производства покупаются для потребления в сфере производства или товарного обращения.

В данном рисунке линия A устанавливает связь между (CP) и (IS), между (CP) и (TR) определяется отношением через прямую B, кривая C определяет отношение между (TR) и (W, Cв), кривая F - между (IS) и (W, Cв). Для установления взаимосвязи между (CP), (W, Cв) нужно рассматривать через прямую A и линию D, а определение отношения (CP), (TR) и (W, Cв) осуществляется через прямую B и линию E.

Рисунок 8 показывает, что чрезмерное увеличение средств производства (CP) до 3 единиц требует сокращения трудовых ресурсов (TR) и другого фактора производства (IS) до 1 единицы на соответствующих прямых, тем самым снижая объем товаров (W) и издержки воспроизводства (Cв) до 1.

Однако снижение средств производства (CP) до 2 единиц соответственно требует перемещения на линии (TR) и (IS) с точки 1 до 2, что обуславливает увеличение объема товаров (W) и издержек воспроизводства (Cв) до 2 единиц. Также по рисунку виден и третий вариант, который характеризует неэффективный путь расходов следующих факторов производства: (TR) и (IS) до 3 единиц, при снижении средств производства до 2 единиц, что позволяет сохранить тот же уровень объема товаров (W) и издержек воспроизводства (Cв) равной 2 единицам. Самым оптимальным является предыдущий, второй вариант, обозначенный координатной точкой 2 на линиях (CP), (TR), (IS), (W), (Cв).

Рисунок 8 представляет усеченную форму модели взаимосвязи основных факторов производства, в том числе информационных систем (IS) в формировании издержек воспроизводства, трудовых ресурсов и объема товаров. Однако многие зависимости, существующие на практике в данной схеме невозможно отразить. Поэтому требуется более подробный анализ выявления прямых и обратных взаимосвязей (IS), (CP), (TR), (W), (Cв).

Информационные системы воздействуют на развитие средств производства, совершенствуя и коренным образом изменяя свойства средств и предметов труда. Появление в XX веке компьютера и соответствующей технологии в информационной системе ускорило преобразование рыночной экономики в информационную и инновационную экономику. Современные технологии информационных систем, новые поколения компьютеров, как средства приема, обработки, автоматического управления технологическими процессами, позволили создать целые заводы, предприятия, функционирующие и производящие продукции без вмешательства человека. Это только начальный этап господства информационных систем.

Современные средства связи: пейджеры, сотовые телефоны, модемная связь, электронная почта, интернетовская связь, компьютерная паутина позволяют объединить множество субъектов рыночной экономики в единое целое во временном и территориальном пространстве. Процесс формирования органически целостной системы хозяйствования в масштабе как отдельно взятой страны, так и всей мировой экономики, позволяет через интеграцию усилить возможности многократно во всех сферах общественной деятельности, в увеличении объемов товаров и услуг, повышении эффективности издержек производства, издержек обращения, издержек трансакций и издержек воспроизводства, развитии человеческого капитала.

Информационные системы, воздействуя на технологию производства, снижают издержки производства, увеличивают прибыль. Возрастание размеров прибыли позволяет расширить масштабы воспроизводственного процесса на основе увеличения издержек воспроизводства для последующего возобновления цикла производства в рамках предприятия.

В рыночной экономике важную роль играет информационная система в обеспечении получения первыми сведения о спросе и предложении, ценах на товары и услуги, и других данных. Лидерство во владении информацией позволяет субъектам раньше других принимать решения и осуществлять действия для реализации поставленных целей и получения сверхприбылей по отношению к аутсайдерам. В данном случае информационная система способствует оживлению конкурентной борьбы, где субъекты хозяйствования заинтересованы в обладании первыми необходимой информации в рыночном пространстве.

Развитие потребностей домохозяйств, фирм, субъектов рыночной экономики зависимо от информационной системы. Она воздействует на формирование образа мышления человека, информативное поле деятельности субъектов, что предопределяет степень эффективности функционирования трудового капитала. Обновленное информативное поле субъектов обуславливает возникновение и развитие потребностей. В то же время данные потребности удовлетворяются за счет современных товаров и услуг, изменивших свойства воздействием информационными системами.

Информация, систематизированная по содержанию и представленная в современной форме, имеющая преимущественно социальную, гуманистическую ценность, способствует формированию рациональной потребности, разумного поведения индивида, повышению профессионального и общего уровня развития наемных работников и позитивной традиции общества во благо сохранения окружающей среды, эффективного общественного производства и экономии ресурсов.

К сожалению, в странах СНГ, ЕАЭС в период переходной экономики преобладает информативное поле негативного индивидуализма. Сама реальность быстро наполняется негативом в общественной жизни. Конечно, основой всего происходящего в обществе является переходное состояние национальной экономики, которое представляется результатом разрушительной силы политики "шоковой терапии". Теория "шоковой терапии" явилась информационной ядерной бомбой в руках зарубежных и национальных политиков, использование которой в "один миг" сделала "слуг народа" капиталистами, а народ оказался в нищенских условиях.

Теория "шоковой терапии", как информационное оружие, позволило осуществить процесс первоначального варварского накопления в странах СНГ по примеру тех государств, которые пережили это по объективной необходимости несколько столетий назад. Это нужно было администраторам стран конкурентов и номенклатурно-командным политикам переходной экономики, поскольку их интересы совпадали в том, что для первых открываются большие возможности в широком пространстве дешевого сырья, рабочей силы и неэквивалентного обмена в рыночных

отношениях, а последним - обогащаться за счет богатства недр, посредством оппортунистических действий.

Дальнейшее следование за реализацией асоциальной теории рынка может привести к ещё более разрушительным последствиям, так как резкое колебание "маятника", дошедшее до предела, обрушивается с большим грузом негатива по траектории обратного направления. Поэтому необходимо менять основное содержание информативного поля функционирования переходной экономики в направлении ориентира на цивилизованную социально ориентированную рыночную экономику не на словах, а в действии. Нужна экономическая теория в информационном поле согласованных действий субъектов рыночной системы, где сочетались бы интересы и выгоды отдельного индивида, и соблюдалась справедливость для всех. На базе позитивной, созидательной экономической теории необходимо строить социально-правовую информативную основу гармонизации интересов субъектов рыночных отношений, экономики и общества. Только такой подход позволит обеспечить преимущественно прогрессивное развитие человеческого капитала, общественного воспроизводства и высокоэффективно расходовать издержки воспроизводства, как в масштабе отдельного субъекта хозяйствования, так и в целом по стране.

Эффективность и производительность труда тесно взаимосвязаны с системой оплаты труда и развитием человеческого капитала. В настоящее время еще не отрегулирована оптимальная взаимосвязь между уровнем заработной платы, производительностью и эффективностью[14, с.165]...

Под заработной платой неоклассики понимали цену труда наемного работника. Тогда как К.Маркс определял сущность заработной платы величиной стоимости рабочей силы. Заработная плата имеет следующие формы: повременная, сдельная, аккордная, премиальная, денежная, натуральная, номинальная, реальная и другие виды оплаты труда. Повременная оплата труда представляет вознаграждение за труд, проработанный в течение определенного времени. Разновидностью повременной оплаты труда являются сдельная, аккордная, премиальная. Отличие последних форм заключается в том, что они имеют специфику, которая выражается в условиях оплаты труда. Так, сдельная и аккордная формы представляют оплату за количество произведенных товаров или услуг в течение обговоренного времени в договоре. Премиальная же форма представляет доплату за перевыполнение норматива. Кроме денежной используются натуральные формы оплаты труда. Далее под номинальной заработной платой нужно понимать такую денежную величину, которую получают за проработанный период, тогда как её покупательная способность представляется реальной её формой.

В основном при формировании величины заработной платы по теории классического направления (подход К.Маркса) исходят из цены

(стоимости) рабочей силы, но на практике делается упор на спрос и субъективную оценку труда (неоклассический подход). При этом исходная нижняя величина цены наемного труда определяется величиной прожиточного минимума. Верхний же потолок заработной платы ограничивается меньшей частью дохода фирмы. Вся проблема здесь заключается в определении конкретной величины заработной платы, которая послужила бы мотивационной основой в трудовой деятельности. Практика хозяйственной деятельности показала, что в высокоразвитых странах формирование величины заработной платы наемных работников, государственных служащих происходит под воздействием профсоюзов, которые ведут борьбу за права трудящихся. Под их влиянием растет заработная плата наемных работников в пределах до 70 % от дохода фирмы. Противниками роста заработной платы являются предприниматели, поскольку это сокращает прибыльность фирмы. Так, где же золотая середина? Она и выявляется, как показала практика высокоразвитых стран, в борьбе между профсоюзами и предпринимателями и сотрудничестве их в нахождении компромисса. Этот процесс у нас в стране еще слабо развит и поэтому его влияние на формирование достойной заработной платы трудящихся представляется незначительным.

В Казахстане остро стоит проблема определения верхнего предела заработной платы высокопоставленных государственных чиновников, руководителей и ведущих специалистов крупных национальных компаний, высококвалифицированных кадров в сферах науки и образования, здравоохранения и других, поскольку от их труда зависит переход в новое качество конкурентоспособной, инновационной экономики.

В реалии жизни были и такие курьёзы, когда бывший президент национальной компании "Казахтелеком" назначил себе месячную заработную плату в размере 365 тысяч долларов США. Здесь видно, что амбиции и самооценка велики у данного руководителя. Такая вседозволенность до абсурдности быстро приведет к банкротству не только национальную компанию, но и всю страну, если дать волю подобным руководителям, а такие были. Другой крайностью является нищенская величина зарплата ученых, педагогов, врачей и рядовых государственных служащих, рабочих и работников различных отраслей национальной экономики.

Заработная плата высокопоставленных государственных чиновников, руководителей крупных национальных компаний и трудящихся должна быть связана с их вкладом в повышение валового внутреннего продукта (ВВП) и роста ВВП на душу населения, то есть она должна вытекать из достижения страны, а не из остаточного подхода.

По нашим подсчетам верхний предел заработной платы, включая и премии, бонусы, высокопоставленных государственных чиновников не должен превышать ВВП на душу населения. Любая сумма их зарплат, превышающая ВВП на душу населения, должна быть изъята в форме налога.

Модель определения заработной платы для работников можно вывести на основе сопоставления ВВП на душу населения и заработка госслужащих, ученых, педагогов, врачей и других на примере высокоразвитых стран: Финляндии, США, Японии и др. Затем эти пропорции перенести к ВВП на душу населения в Казахстане, тогда получим те суммы, приемлемые к нашей реальности.

В данной ситуации с учетом вышеназванного подхода исходная средняя сумма заработной платы высококвалифицированного работника должна составляться по следующей формуле:

$$V = Y/2 \cdot k, \quad (16)$$

где V - заработная плата в месяц; Y - валовой внутренний продукт на душу населения; k - коэффициент, позволяющий определить окончательную величину заработной платы, исходя из учета должности, уровня и степени квалификации специалиста, менеджера, которая ограничена верхним пределом - 2 и нижним, превышающим следующую величину - 0. Далее необходимо ввести двенадцатиступенчатую градацию основных величин заработной платы для вышеназванных категорий работников: от 1, 1/2 до 1/12 ВВП на душу населения.

Введение данной системы оплаты труда существенно изменит мотивацию труда в сферах науки и образования, здравоохранения и государственной службы.

Сейчас большую работу проводят по поиску эффективных методов и путей стимулирования работников. Перенимается передовой опыт Запада и Востока по эффективному управлению наукой, образованием, экономикой, государством и обществом.

Американские исследователи ещё в 1988 году предложили эффективную систему оплаты труда [14, 164-167]. Они пишут, что "пришло время обеспечить тесную связь между уровнем зарплаты, производительностью и эффективностью... Доля переменных и стабильных выплат должна меняться и зависеть от производительности и прибыльности... Система оплаты должна создаваться таким образом, чтобы обеспечить объединение, а не разобщение работников в рамках фирмы, стимулировать сотрудничество, а не конфликты между работниками" [14, с. 165]. Эти положения могли бы способствовать в создании прогрессивной системы расчета и выплаты заработной платы [15, с. 97-101].

Функционирование экономического инструмента, направленного на воспроизводство рабочей силы, обеспечение развития фирмы и общества, предопределяет такую систему заработной платы и премий, которая побуждала бы работников на выполнение той или иной работы с учетом показателей качества и объемов, устанавливающая непосредственную зависимость результата индивидуального труда с коллективным и наоборот. Поэтому предлагается следующая система расчета и выплаты заработной платы и премий исходя из требований объективной необходимости. Организация оплаты труда должна способствовать

эффективной деятельности и обеспечению воспроизводства потребностей рабочей силы с учетом возможностей и потенциала развивающейся экономики. Зарботную плату обозначим через V , производные формы - V_1, V_2, V_3, V_4 .

V_1 - минимальная заработная плата. Она равна нижней границе стоимости рабочей силы. В настоящее время данная величина должна быть тождественна стоимости физиологических потребностей трех членов семьи наемного работника, поскольку общество нацелено на расширенное воспроизводство.

V_2 - средняя заработная плата, которая определяется как средняя величина между минимальной и предельной, и ее можно рассчитать по следующей формуле:

$$V_2 = \frac{V_1 + V_3}{2}, \quad (17)$$

где V_3 - предельная заработная плата. Она определяется как произведение минимальной заработной платы и коэфф

$$V_3 = V_1 \cdot k_p. \quad (18)$$

V_3 определяется и другим способом:

$$V_3 = V_2 + \Delta_p, \quad (19)$$

где Δ_p — величина прироста от V_2 до V_3 .

V_4 - максимальная или полная заработная плата, которая представляет сумму предельной зарплаты и дополнительной премии, являющейся частью сверхприбыли. Определение формулы V_4 можно представить в следующем виде:

$$V_4 = V_3 + \Delta_m, \quad (20)$$

где Δ_m — премия как часть сверхприбыли.

Теперь рассмотрим методы организации оплаты труда в зависимости от конечных результатов деятельности субъектов товарного обращения.

а) Метод организации оплаты труда при достижении конечных результатов за месяц: наемным работникам нужно выдавать среднюю зарплату (V_2), а повторение плановых достижений за квартал позволит получать предельную величину (V_3) за все три месяца.

б) Метод организации оплаты труда при отрицательных результатах: выдается средняя зарплата (V_2) наемным работникам, а часть Δ_p , как разница между V_3 и V_2 , удерживается в конце квартала для покрытия плановой прибыли организации.

в) Метод организации оплаты труда в случае превышений намеченных рубежей в коммерческой деятельности. В начале прибыль, полученная как разница между фактической и плановой величиной, делится на три части, которые распределяются как дополнительные платежи в государственный бюджет, часть остается для нужд развития самой фирмы, а третья часть используется в форме премии как дополнительная плата за высокопроизводительный труд работникам данной организации. При этом целесообразно будет распределять прибыль для поощрения работников за перевыполнение напряженного плана, основываясь на нормативах,

предопределенных требованиями объективной необходимости, равномерно среди всего коллектива. Мы исходим из того, что, во-первых, часть сверхплановой прибыли, идущая на поощрение, будет незначительной по сравнению с фондом заработной платы; во-вторых, равная доля премии для каждого члена коллектива усилит стимулирование труда низко- и среднеоплачиваемых категорий работников, которые составляют основную массу коллектива, на перевыполнение в целом плана организации. Такая система организации оплаты труда, рассматривающая вместе основную и дополнительную (премиальную) формы, не способствует уравниловке оценки трудовой деятельности работников фирм... Вышеприведенную систему оплаты труда можно условно назвать прогрессивной. Прогрессивная система расчета и организации выплаты заработной платы и премии обеспечивает укрепление трудовой дисциплины в коллективе, заинтересованность каждого работника в выполнении плана организации, повышении производительности труда и эффективности фирмы товарного обращения...

В условиях формирования и развития социально-рыночной экономики надо исходить из критерия определения объективно верхних пределов заработной платы в повышении эффективности и мотивации труда для высокопрофессиональных специалистов, затем рассчитывать размеры оплаты более низких категорий работников, приводя в соответствие со статусом и рангом в системе иерархии организации. При этом, учитывая требования экономического закона спроса и предложения на их труд, не забывая и о существовании категорий духовности и морали. Здесь нужно помнить, в-первых, что объективно верхним пределом заработной платы должна быть величина ВВП на душу населения в год, а нижним - величина тождественная стоимости физиологических потребностей трех членов семьи наемного работника, где общество нацелено на расширенное воспроизводство. Во-вторых, сужение объективных величин оплаты труда ведет к сокращению потребительского спроса и масштаб рынка товаров и услуг, тем самым воздействует на ограничение развития человеческого капитала, малого и среднего бизнеса, и в целом на национальную экономику[16].

Развитие человеческого капитала зависит от соотношения заработной платы и прибыли в добавленной стоимости. В высокоразвитых странах это соотношение имеет тенденцию 70% к 30%, тогда как в странах СНГ и ЕАЭС 30% к 70%. Поэтому производительность труда и объемы производства в высокоразвитых странах выше, чем в развивающихся странах. При этом в высокоразвитых государствах рентабельность в большинстве фирм и корпораций не превышает 15-20%, тогда как в предприятиях развивающихся стран может зашкаливать за пределы 100% и намного более. Это говорит о том, что в развивающихся странах еще не сформировалась тенденция гармонизации отношений между хозяевами собственности и хозяевами процессов(наемными работниками).

На развитие человеческого капитала и общества непосредственно влияет соотношение рабочего времени и свободного времени. Здесь нужно отметить, что чем выше уровень производительных сил, технологий и техники, включая и уровень развития населения, тем больше нужно увеличивать свободное время по сравнению с рабочим временем. Это позволит работникам иметь больше времени для повышения профессиональной квалификации, постоянно заниматься самообразованием, уделять достаточное внимание домохозяйству для создания комфортных условий вне рабочее время, что позволит более полноценному развитию человеческого капитала и переходу к инновационной экономике. Поэтому поводу в 2014 году Международная организация труда при ООН проявила инициативу по переходу фирм, организаций, компаний на четырехдневную рабочую неделю исходя из того, что это позволит сократить число безработных, улучшить здоровье работающих и экологическую обстановку. В Казахстане официальные госорганы по этому поводу дали отрицательный ответ[17].

Однако российские эксперты отмечают, что "идея сразу же нашла как сторонников, так и противников, причем, по всей вертикали власти и горизонтали населения. ... По данным, которые приводит Московская Федерация профсоюзов, почти 60% участников соцопросов не против заняться в пятницу личными делами. Остальные, в принципе, тоже не против, но боятся потерять в зарплате. А вот среди работодателей сторонников идеи не набралось и 20%"[18].

Далее они подчеркивают, что "необходимость чередовать труд и отдых во временных отрезках неоспорима и имеет под собой физиологическое обоснование. ... Каждый человек имеет свои пределы расходования энергии, но есть и общие "усредненные" затраты. ... Так, при помощи многочисленных исследований было установлено, что работник в течение 1-2 от начала работы "въезжает" в рабочий процесс, далее следует всего 2-3 часа эффективной работы, а потом наш организм уже требует отдыха, для чего и предусмотрен обеденный перерыв. После обеда процесс повторяется, но к вечеру производительность снижается еще больше, чем в предобеденное время. При помощи нехитрых математических вычислений видно, что эффективная работа человека в день составляет 5-6, ну 7 часов. И это не говоря о том, что наш мозг устроен так, что большие нервные нагрузки "выбивают" его из устойчивого состояния уже в среднем, минут через 40. Это не значит, что мы можем работать по 40 минут в день, однако для повышения производительности труда необходимо переключаться с одного вида деятельности на другой или хотя бы отвлекаться примерно один раз в час"[18]. Однако официальные российские госорганы не поддержали инициативу Международной организации труда при ООН ссылаясь на то, что еще не созрели условия для этого[19].

На наш взгляд, для полноценного и эффективного развития человеческого капитала и

домохозяйств в моногородах Казахстана необходимо экспериментально ввести четырехдневный режим работы в неделю. Это позволит резко снизить безработицу, создаст условия для развития домохозяйств, и малого домашнего и семейного бизнеса, а также развить кооперативные организации по производству и услугам, торговли. Для этого важно развивать самоуправление и самоорганизацию в моногородах, где руководство города всех уровней должны способствовать на начальном этапе становления и развития новых форм организации труда, малого и семейного бизнеса и особо поощрять инновационные направления их развития. При этом малый и семейный бизнес ориентировочно должен участвовать в развитии и ведущих компаний города при поддержке городской администрации.

Выводы. Для ускорения процесса диверсификации промышленности моногородов нужно использовать институциональные подходы в создании таких институтов, которые бы способствовали развитию самоорганизации домохозяйств, семейного и малого бизнеса, кооперативов, общественных организаций по оказанию услуг для повышения профессиональной квалификации, и институтов заслуг по оценке деятельности чиновников, бизнесменов в направлении эффективного и повышения качественного уровня развития человеческого капитала. Институт заслуг является инструментом самоорганизации и поэтому может способствовать развитию местного самоуправления, участию населения в общественном хозяйствовании, принося пользу себе и всем, гармонизации отношений в обществе и выявлению достойных людей для участия в управлении в различных государственных структурах, политике, обществе и экономике моногородов.

Нами предлагается также Научно-образовательные кластеры по развитию моногородов и человеческого капитала, которые охватывали бы научно-исследовательские институты, университеты и местные региональные, и общественные организации самоуправления. Данные кластеры с общественными и государственными организациями могут создать условия для развития инновационного малого бизнеса, кооперативов по производству и услуг, семейного бизнеса, народных или коллективных предприятий. Данная идея полностью вписывается в приоритетные направления развития кластеров в Казахстане, которые опубликованы Институтом экономики МОН РК. В них отмечается, что "кластерные структуры создают положительные эффекты не только для самого кластерного объединения и его участников, но и для регионов базирования: увеличение занятости, рост заработной платы и прибыли, интенсификация предпринимательской активности и т.д. Кластерные структуры обеспечивают экономический рост для региона в целом, а не только для участников кластера, повышение благосостояния всего населения, ускорение регионального научно-

технического прогресса, совершенствование региональной инновационной системы"[20].

Для координации и эффективного развития человеческого капитала, домохозяйств, малого, семейного бизнеса в моногородах рекомендуем создание Ассоциации малого, семейного бизнеса и кооперативов моногородов Казахстана. При этом финансирование диверсификации экономики моногородов должно быть осуществлено как государством, так и ведущей компанией города.

Список литературы:

1. Курс экономической теории /Под общ. ред. Чепурина М.Н., Киселевой Е.А. - Киров, 1998.
2. П.Самуэльсон. Экономика. Т.1. - М., 1997.
3. К. Эклунд. Эффективная экономика: шведская модель. - М., 1991.
4. Шишкин А.Ф. Экономическая теория. Кн.1. - М., 1996.
5. Экономическая теория/Под ред. А.И. Добрынина, Т.С. Тарасевича. - СПб., 1999.
6. Грейсон Джексон К. младший, О`Делл Карла. Американский менеджмент на пороге XXI века. - М., 1991.
7. ФРГ/Отв. ред. Г.А. Буланов. М., 1990.
8. Социально-экономические проблемы региона/Выпуск пятый. Институт рыночных отношений МОН РК. - Караганда, 1999.
9. Япония/Отв. ред. Г.К. Войтоловский и С.А. Дийков. - М., 1990.
10. Волков А.М. Швеция: социально-экономическая модель. - М., 1991.
11. Доланд Э.Дж., Линдсей Д.Е. Рынок: Микроэкономическая модель./Пер. с англ. - СПб., 1992.
12. "Сана"/ Ежедневная газета Республики Казахстан. 20 июля.- №28(30). 2000.
13. М.Э. Портер. Конкуренция./Пер. с англ. - М., 2000.
14. Грейсон Джексон К. младший, О`Делл Карла. Американский менеджмент на пороге XXI века. - М., 1991. - 320с.
15. Айнабек К.С. Диалектика рыночной экономики. - Астана, 2001.- 288с.
16. Айнабек К.С. Теория общественного хозяйствования (Альтернатива экономической теории и экономикса). - Караганда: КЭУК, 2014. - 608с. http://www.aup.ru/books/m250/3_2_3.htm
17. "Четырехдневка" Казахстану не грозит - Дуйсенова. http://tengrinews.kz/kazakhstan_news/chetyrehdnevka-kazahstanu-ne-grozit-duysenova-263112/; Досаев: Казахстану пока рано переходить на четырехдневку <http://meta.kz/novosti/kazakhstan/928990-dosaev-kazahstanu-poka-rano-perehudit-nachetyrehdnevku.html>
18. Четырехдневная рабочая неделя: плюсы и минусы. <http://www.ohranatruda.ru/news/896/153690/>
19. Депутат от СР: Россия не готова на переходе на четырехдневку. 8 октября 2014. <http://argumentiru.com/society/2014/10/369570>
20. Приоритетные направления развития кластеров в Казахстане. <http://www.ieconom.kz/index.php/ru/assasia-klasterного-razvitya/prioritetnie-napravlenia>

Жанар ГУСМАНОВА, кандидат экономических наук, доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, gusmanova78@mail.ru, +77212441634

Махаббат АУБАКИРОВА, магистрант специальности "Финансы", Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, a_maxabbat@mail.ru, +77012555985

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

В статье рассмотрены теоретические аспекты ипотечного кредитования. Раскрыты классификации ипотеки, а также характерные отличительные черты ипотечного кредитования. Уделяется внимание развитию системы ипотечного кредитования в Казахстане.

Ключевые слова: ипотека, ипотечное кредитование, кредитор, заемщик

Жанар ГУСМАНОВА, экономикалық ғылыми кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, gusmanova78@mail.ru, +77212441634

Махаббат АУБАКИРОВА, "Қаржы" мамандықтың магистранты, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, a_maxabbat@mail.ru, +77012555985

ИПОТЕКАЛЫҚ НЕСИЕЛЕУ ДІҢ ТЕОРИЯЛЫҚ АСПЕКТІЛЕРІ

Мақалада ипотекалық несиелеудің теориялық аспектілері қарастырылған. Ипотеканың сыныптамасы, сонымен қатар, ипотекалық несиелеуге тән айқын сипаттары анықталды. Қазақстандағы ипотекалық несиелеу жүйесінің дамуына көңіл бөлінеді.

Түйін сөздер: ипотека, ипотекалық несиелеу, несиеле беруші, қарыз алушы

Zhanar GUSMANOVA, candidate of economic sciences, dosent, Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9, gusmanova78@mail.ru, +77212441634

Makhabbat AUBAKIROVA, master's degree in "Finance", Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9, a_maxabbat@mail.ru, +77012555985

THEORETICAL ASPECTS OF HYPOTHECARY LENDING

The article deals with the theoretical aspects of hypothecary lending. The classifications of the mortgage, and also individual definitive trips of hypothecary lending were described. Also we focused on developing of system of the hypothecary lending in Kazakhstan.

Keywords: mortgage, hypothecary lending, lender, borrower

Приобретение собственного жилья - первоочередная потребность для каждой семьи. Традиционная схема финансирования строительства жилья в Казахстане, как часть бывшей советской системы жилищного финансирования, представляла собой централизованное распределение бюджетных ресурсов для строительства государственного жилья и его бесплатного распределения среди граждан, стоящих в очереди на улучшение жилищных условий. Эта схема показала свою несостоятельность в период обретения Казахстаном независимости и перехода к рыночной экономике.

В условиях сокращения бюджетного финансирования строительства и обеспечения населения жильем, основным источником средств для приобретения жилья становятся собственные средства населения, а также кредиты банков, как это происходит в большинстве экономически развитых стран мира. В этих условиях объективно возникает потребность в долгосрочных кредитах населению на

жилищное строительство, минимально подверженных воздействию инфляции и максимально обеспеченных своевременным возвратом. Именно этим требованиям отвечает ипотечный кредит, обеспеченный залогом товарно-материальных ценностей.

Ипотечное кредитование - один из самых эффективных способов привлечения инвестиций в жилищную сферу. Именно ипотека позволяет согласовывать интересы населения - в улучшении жилищных условий, банков - в эффективной работе, строительный комплекс - в ритмичной загрузке производства и государства, заинтересованного в экономическом росте, которому будет способствовать широкое распространения ипотечного кредитования населения.

Опыт многих зарубежных стран свидетельствует о том, что при правильной организации и ведении взвешенной государственной политики ипотека постепенно трансформируется в

самофинансируемую систему, которая обеспечивает и в значительной степени определяет функционирование рынка жилья. При этом за счет резкого расширения платежеспособного спроса со стороны населения активизируется новое строительство, увеличивается выпуск строительных материалов, специализированной техники, появляются новые улучшенные архитектурные проекты, происходит ускоренное развитие многих смежных отраслей экономики.

Все вышесказанное подтверждает актуальность и практическую значимость темы данной научной работы.

Ипотека (греч. *hypothekē* - залог, заклад) - сдача в залог земли и другого недвижимого имущества с целью получения денежной ссуды - ипотечного кредита (кредита под закладную). Ипотечкой называют и саму закладную-документ, удостоверяющий сдачу имущества в залог, а также в долг по ипотечному кредиту

Слово "ипотека" греческого происхождения. Впервые оно было употреблено в законодательстве Солона (6 в. до н. э.).

Само понятие "ипотека" основывается на древнеримских принципах залога, являясь более совершенной его формой. Со временем менялись лишь условия предоставления, объемы и цели ипотечного кредита, надежность его обеспечения, кредитных отношений, связанных с ипотекой.

Ипотека - это одна из форм имущественного обеспечения обязательства должника, при которой недвижимое имущество остается в собственности должника, а кредитор в случае невыполнения последним своего обязательства приобретает право получить удовлетворение за счет реализации данного имущества [1, с.88].

Обязательство должника может быть не только банковским, но и обязательством, основанным на купле-продаже, аренде, подряде, другом договоре, причинении вреда и т. п.

Ипотека характеризуется следующими отличительными чертами:

Во-первых, ипотека, как и всякий залог, - это способ обеспечения надлежащего исполнения другого (основного) обязательства - займа или кредитного договора, договора аренды и т. д. Следовательно, ипотека базируется на основном обязательстве, так как без него она теряет смысл.

Во-вторых, в качестве предмета ипотеки всегда выступает недвижимость. К недвижимому имуществу относятся земельные участки и все, что прочно с ними связано: предприятия, жилые дома, другие здания, сооружения.

В-третьих, предмет ипотеки всегда находится во владении должника. Он же остается собственником, пользователем и фактическим владельцем этого имущества, но лишается права распоряжения им, по крайней мере без согласия кредитора, на время залогового периода.

В-четвертых, договор кредитора и должника об установлении ипотеки оформляется специальным документом - закладной, которая сопровождается нотариальным удостоверением и государственной регистрацией.

В-пятых, при значительном превышении стоимости залога над суммой выданного кредита ипотека дает возможность получить дополнительные ипотечные ссуды под залог того же имущества (вторая, третья ипотека). Права ипотечных кредиторов по одному и тому же недвижимому имуществу удовлетворяются в порядке регистрации ипотеки, т. е. внесения записи о регистрации ипотеки в специальные ипотечные книги.

И, наконец, в случае неисполнения обязательства, обеспеченного ипотекой, кредитор вправе требовать продажи заложенного имущества с публичных торгов. При реализации имущества, заложенного по договору ипотеки, ипотечный кредитор имеет преимущества перед другими кредиторами в размере суммы, указанной в закладной [2, с.14-39].

Из сказанного выше следует, что можно выделить следующие принципы ипотеки:

1. гласности, или публичности, - доступ каждого заинтересованного лица к информации, содержащейся в ипотечной книге;

2. специальности - возможность установления ипотеки только к определенной недвижимости и в определенном объеме;

3. достоверности - записи в публичных книгах означают, что в отношении данного имущества нет иных прав и правовых ограничений, кроме обозначенных;

4. старшинства - преимущество одного закладного права перед другим в зависимости от времени внесения его в ипотечную книгу;

5. бесповоротности - ипотека прекращается лишь в случаях, прямо предусмотренных в законе или договоре;

6. неприменимости погасительной давности к занесенным в ипотечную книгу правам.

Ипотечное кредитование - это залог недвижимого имущества при получении займа банке, дающее право кредитору преимущественного удовлетворения претензий к должнику на сумму заложенного имущества [3, с. 25].

Ипотечные кредиты классифицируются по различным признакам.

1. По объекту недвижимости:

- земельные участки;

- предприятия, а также здания, сооружения и иное недвижимое имущество, используемое в предпринимательской деятельности;

- жилые дома, квартиры и части жилых домов и квартир, состоящие из одной или нескольких изолированных комнат;

- дачи, садовые дома, гаражи и другие строения потребительского назначения;

- воздушные, морские суда, суда каботажного плавания и космические объекты;

- объекты незавершенного строительства.

2. По целям кредитования

- приобретение готового жилья в многоквартирном доме либо отдельного дома на одну или несколько семей в качестве основного или дополнительного места жительства;

- приобретение дома для сезонного проживания, дачи, садовых домиков с участками земли; приобретение земельного участка под застройку.

- на строительство, реконструкцию, капитальный ремонт индивидуального жилья, домов сезонного проживания, на инженерное обустройство земельного участка (прокладку коммуникационных сетей);

- строительство и приобретение готового жилья с целью инвестиций.

3. По виду кредитора:

- банковские;
- небанковские.

4. По виду заемщиков:

4.1 Как субъектов кредитования:

- кредиты, предоставляемые застройщикам и строителям;

- кредиты, предоставляемые непосредственно будущему владельцу жилья;

4.2 По степени аффилированности заемщиков

кредиты могут предоставляться:

- сотрудникам банков;
- сотрудникам фирм - клиентов банка;
- клиентам риэлтерских фирм, клиенты;

- лицам, проживающим в данном регионе;

- всем желающим.

5. По способу рефинансирования. Ипотечным кредитованием занимаются различные кредитные институты. Особенности их деятельности заключены в способе рефинансирования выдаваемых кредитов (Таблица 1).

Из таблицы 2 видно, что имеются различные виды кредитных институтов, занимающихся выдачей ипотечного кредита, но данные институты различаются по способу рефинансирования, а именно по выпуску ипотечных облигаций; по наличию собственных, привлеченных и заемных средств и т.д. Различаются ипотечные и универсальные банки, стройсберкассы и кредитные учреждения, занимающиеся ипотечным кредитованием.

6. По срокам кредитования. В ряде стран классификация кредитов различается по срокам (Таблица 2).

Таблица 1 - Классификация кредитов по способу рефинансирования выдаваемых кредитов

№ п/п	Способ рефинансирования	Вид кредитного института
1	Выпуск ипотечных облигации	Ипотечные банки
2	Предварительные накопления заемщиков, государственные субсидии	Стройсберкассы
3	Собственные, привлеченные и заемные средства (в том числе займы международных организаций)	Универсальные банки
4	Продажа закладных ипотечному агентству или крупному ипотечному банку, собственные, привлеченные и заемные средства (в том числе займы международных организаций)	Кредитные учреждения, занимающиеся ипотечным кредитованием и заключившие договор с ипотечным агентством или крупным ипотечным банком

Таблица 2 - Классификация кредитов по срокам на примере развитых стран

Виды кредитов	Великобритания	Страны континентальной Европы	США	Россия	Казахстан
Краткосрочные	До 3-х лет	До 1 года	До 1года	До 1года	До 1 года
Среднесрочные	3-10 лет	1 -5 лет	1-10лет	1-3 года	До 5 лет
Долгосрочные	Более 10лет	Более 1 лет	Более 10 лет	Более 3-х лет	Свыше 10 лет

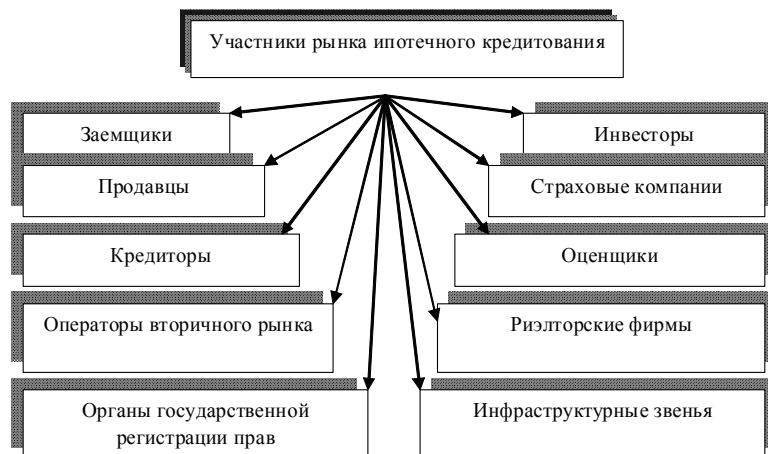


Рисунок 1 - Участники рынка ипотечного кредитования

Более полную характеристику субъектам рынка ипотечного кредитования представим ниже:

1) *заемщики* - физические лица, заключившие кредитные договора с банками (кредитными организациями) или договора займа с юридическими лицами (не кредитными организациями) по условиям которых полученные в виде кредита средства используются для приобретения недвижимого имущества. Обеспечением исполнения обязательств по договорам служит залог приобретаемого недвижимого имущества - ипотека.

2) *продавцы недвижимого имущества* - физические и юридические лица, продающие недвижимое имущество, находящиеся в их собственности или принадлежащие другим физическим и юридическим лицам по их поручению.

3) *кредиторы* - банки (кредитные организации) и иные юридические лица, предоставляющие заемщикам в установленном законом порядке ипотечные кредиты (займы). Основными функциями кредитора являются:

- предоставление ипотечного кредита на основе оценки платежеспособности и кредитоспособности заемщика в соответствии с требованиями и условиями кредитования;

- оформление кредитного договора и договора об ипотеки;

- обслуживание выданных ипотечных кредитов.

4) *операторы вторичного рынка ипотечных кредитов (агентства по ипотечному кредитованию)* - специализированные организации, осуществляющие рефинансирование кредитов, выдающих долгосрочные ипотечные кредиты населению.

5) *Органы государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним* - государственные органы, обеспечивающие государственную регистрацию прав на недвижимое имущество и сделок с ним.

6) *Страховые компании* - имеющие лицензии на осуществляющие страхования залога ипотечного кредитования.

7) *Оценщики* - юридические и физические лица, имеющие право на осуществление профессиональной оценки недвижимого имущества, являющиеся предметом залога при ипотечном кредитовании.

8) *Риэлтерские фирмы* - юридические лица, помощь в заключении сделок по купле-продаже, организация продажи недвижимого имущества по поручению других участников рынка недвижимого имущества, участие в организации посредничества на рынке купли-продажи недвижимого имущества для заемщиков и продавцов проведения торгов по реализации недвижимого имущества, на которое обращено взыскание.

9) *Инвесторы* - юридические и физические лица, приобретающие ценные бумаги, обеспеченные ипотечными кредитами, эмитируемые кредиторами или операторами вторичного рынка. К их числу относятся пенсионные фонды, страховые компании, инвестиционные банки и др.

10) *Инфраструктурные звенья системы ипотечного кредитования* - нотариат, паспортные службы, органы опеки и попечительства, юридические консультации и т.д., обеспечивающие необходимое юридическое сопровождение сделок с недвижимым имуществом, регистрацию граждан по месту жительства (в том числе в заложенных квартирах и домах), защиту прав несовершеннолетних при заключении сделок с недвижимостью.

Ипотечное кредитование выступает существенным фактором экономического и социального развития страны. Его роль становится особенно заметной для страны в период выхода из экономического кризиса. Для постоянного роста совокупного производства, и, следовательно, совокупного дохода и совокупного потребления необходимо, чтобы часть сбережений от совокупного дохода направлялась через инвестиции в развитие производства. Тогда может возникнуть цепная реакция наращивания экономических показателей.

Одной из наиболее значимых проблем является проблема "конвертируемости" материальных активов в наличные и депозитные средства, в ценные бумаги. Особо значимым механизмом такой "конвертации" является ипотека из-за капитала, который входит в понятие "недвижимость", и наличия у недвижимости уникального свойства - неспособности перемещаться через границу. Ипотека является не только важнейшим механизмом решения жилищной проблемы, но и важнейшим механизмом улучшения инвестиционного климата, регулирования денежной массы, социально-экономического прогресса в целом.

Не случайно "новый курс" Рузвельта начался с развития кредитования домовладельцев (жилищная ипотека). Так было не только в США, но и в других странах, где оздоровление экономики, как правило, сопровождалось развитием ипотечного кредитования.

Развитие ипотечного бизнеса позитивно сказывается на развитии реального сектора экономики.

Ипотека способствует реализации построенных домов, рост же строительства вызывает оживление в производстве строительных материалов и конструкций, строительного и дорожного машиностроения, в деревообработке и производстве мебели и т.д. Промышленное ипотечное кредитование дает возможность модернизировать производство, что приводит к повышению качества и конкурентоспособности продукции-все это ведет к увеличению экономического потенциала страны. [4, с. 49]

Развитие ипотечного кредитования оказывает положительное влияние на преодоление социальной нестабильности.

Ипотека влияет на проблему занятости (дополнительные рабочие места в строительстве и других отраслях) и помогает удовлетворить потребность населения в жилье. [5, с. 54]

Огромное значение ипотека имеет и для повышения стабильности и эффективности функционирования банковской системы страны. Обеспеченные кредиты более безопасны (по сравнению с бланковыми) для банков, так как при невозврате кредита банк реализует залог и возвращает свои средства. (Разумеется, в случае с ипотекой для этого необходима правильная оценка недвижимости, а также развитый рынок недвижимости.) Снижению риска при ипотечном кредитовании также способствует целевой характер ссуд. Операции с недвижимостью зачастую являются менее рискованными по сравнению с текущими кредитными операциями коммерческих банков.

Ипотечное кредитование, бесспорно, - перспективное направление банковской деятельности. Ипотечный банк является относительно устойчивым и рентабельным экономическим институтом. Поэтому, чем больше в банковской системе таких надежных банков, тем стабильнее и эффективнее ее деятельность в экономической системе в целом.

Ипотечные банки на национальном уровне обычно объединяются в ассоциации. Создание в рамках ассоциации ипотечных банков дополнительных резервов, гарантирующих вклады, помещенные в ипотечные банки, также укрепляет банковскую систему.

Существует еще одна важная сторона влияния системы ипотечного кредитования на стабильность банковской системы, связанная с функционированием вторичного рынка ссуд, обеспеченных залогом. Этот рынок способствует переливу капитала в более рентабельную сферу экономики (диверсификация банковского капитала), а также уменьшает разницу между процентными ставками в различных географических районах, что способствует формированию единой цены капитала в масштабе страны. [6, с. 78]

Поэтому на данном этапе развития Республики Казахстан необходимо уделять должное внимание развитию системы ипотечного кредитования. Т.к. развитие данной системы - это очередной шаг в развитии рыночных отношений в Казахстане.

Таким образом, значение ипотеки для экономики страны заключается в следующем:

- вовлечение капиталов в виде недвижимости в хозяйственный оборот через механизмы залога, через вторичный рынок залоговых ценных бумаг - существенный фактор оздоровления экономики;

- рынок недвижимости "связывает" значительную часть денежных средств и этим самым является важным антиинфляционным фактором. Например, в США 25% дохода среднего американца уходит на оплату долгов по недвижимости,

- денежные средства населения, включаемые в недвижимость, фактически включаются в развитие села, города, местного строительного комплекса, в создание и поддержку рабочих мест, а не уходят на сторону (например, не финансируют зарубежных производителей через покупку импортных потребительских товаров);

- применительно к работе банков освоение технологии кредитования под залог, в особенности под залог недвижимости, позволяет сделать шаг к общепринятой в мире системе обеспечения гарантий возвратности кредитов.

Все вышесказанное обуславливает объективную необходимость развития ипотеки (залога недвижимости) в Казахстане.

Список литературы:

1. Антбаева У., Ахметова К., Колебаева И., Банковское дело: Зарубежный опыт и казахстанская практика: Учебное пособие - Алматы, 2004, 784 с.
2. Сейткасимова Г.С., Деньги, кредит банки: Учебник - Второе переработан, и дополнен, издание. - Алматы; Экономика, 1999. - 432 с.
3. Лобанов А.А. Энциклопедия финансового риск-менеджмента / Лобанов А.А., Чугунов А.В - М.: Альпина, 2009. - 936 с.
4. Цылигина Г.А. Ипотека: жилье в кредит. Астана, 2001 г.
5. Балабанов И.Т. Экономика недвижимости.- СПб.: С-Петербург, 2002 г.
6. Дияров С.К. Экономика недвижимости. Кызолорда, 2003 г.

Азиза ДАУЛЕТОВА, кандидат экономических наук, доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, dauletova1972@mail.ru, +77212441624(вн.145)

Валерия ГОЛОВИНА, магистрант, учетно-финансовый факультет, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9

МАРКЕТИНГ ТЕРРИТОРИЙ В МОНОГОРОДАХ КАРАГАНДИНСКОЙ ОБЛАСТИ

В условиях современного экономического состояния регионов Казахстана одним из критических вопросов является перспектива развития моногородов Республики Казахстан, в том числе Карагандинского региона. Несмотря на объем выделяемого финансирования в рамках реализации программы "Развитие моногородов на 2012-2020 годы" следует объективно отметить необходимость применения мер по улучшению инвестиционного имиджа моногородов. В статье авторами дается анализ текущего состояния моногородов Карагандинской области, и излагаются предложения по внедрению маркетинга территорий в процесс развития и переориентации моногородов Карагандинского региона.

Ключевые слова: Моногорода, маркетинг территория.

Азиза ДАУЛЕТОВА, экономика ғылымдарының кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ. Академическая көш 9, dauletova1972@mail.ru, +77212441624(ішкі 145)

Валерия ГОЛОВИНА, Есеп-қаржы факультетінің магистранты, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ. Академическая көш 9

ҚАРАҒАНДЫ ОБЛЫСЫ МОНОҚАЛАЛАРЫНДАҒЫ МАРКЕТИНГТІК АЙМАҚ

Маңызды мәселелер Қазақстан бір аймақтарының бүгінгі экономикалық жағдайда Қарағанды облысы, оның ішінде Қазақстан Республикасының моноқалаларды, дамыту болашағы болып табылады. Дегенмен "2012-2020 жылдарға арналған моноқалаларды дамыту" объективті болуы тиіс бағдарламасы бойынша бөлінген қаржыландыру көлемі моноқалалардың инвестициялық имиджін жақсарту бойынша шараларды қабылдаудың қажеттілігін атап өтті. Автор Қарағанды облысының моноқалаларды ағымдағы жай-күйін талдау және даму процесінде маркетинг аудандардың енгізу және Қарағанды облысының моноқалаларды қайта бағдарлауға арналған ұсыныстар белгілейді.

Түйін сөздер: моноқалалар, маркетингтік аймақ.

Aziza DAULETOVA, Docent, Candidate of Economik Sciences, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009 Republik of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya St. 9, dauletova1972@mail.ru, +77212441624(in.145)

Valery GOLOVIN, graduate student, Accounting and Finance Department, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009 Republik of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya St. 9

MARKETING OF TERRITORIES IN SINGLE-INDUSTRY TOWNS OF KARAGANDA REGION

In today's economic condition of the regions of Kazakhstan one of the critical issues is the prospect of the development of single-industry towns of the Republic of Kazakhstan, including Karaganda region. Although the amount of funding allocated under the program "The development of single-industry towns for 2012-2020" should be objectively noted the need for measures to improve the investment image of single-industry towns. The author analyzes the current state of the single-industry towns of Karaganda region, and sets out proposals for the introduction of marketing areas in the development process and the reorientation of single-industry towns of Karaganda region.

Keywords: monocities, marketing area.

Постановка проблемы. Возникновение моногородов на территории Республики Казахстан во многом было обусловлено исторически сложившейся сырьевой направленностью региона. Со времен существования СССР на территории Казахстана велась активная разработка полезных ископаемых, поэтому большинство городов создавались на месте месторождений, горнодобывающих и перерабатывающих предприятий. Города, которые образовались подобным образом, долгое время не имели

возможности и причины развивать другие производства и отрасли, не имеющие прямого отношения к градообразующим предприятиям.

В условиях современного развития экономики в Республике Казахстан расширение направлений деятельности компаний и переориентация в сторону сокращения сырьевой зависимости и увеличения сектора обрабатывающей промышленности становится основным ориентиром для политики государства.

Нерешенные части общей проблемы. Согласно Программе "Развитие моногородов на 2012-2020 годы" в число моногородов входят города с численностью жителей от 10 до 200 тыс. человек. Согласно условиям, монопрофильными считаются города, где не меньше 20% объема промышленного производства и работающего населения сосредоточено на одном-двух градообразующих предприятиях, как правило, одного профиля и сырьевой направленности. Кроме того, в перечень вошли бывшие моногорода, где в настоящее время бездействуют или работают частично градообразующие предприятия. [1]

Программа "Развитие моногородов на 2012-2020 годы" целью, которой является устойчивое социально-экономическое положение и расширение моногородов в среднесрочной и долгосрочной перспективе, разработана в рамках реализации Послания Президента Республики Казахстан народу Казахстана "Социально-экономическая модернизация - главный вектор развития Казахстана".

Программа является закономерным продолжением действий по правительственной поддержке развития областей в рамках программ "Развитие регионов", "Дорожная карта бизнеса 2020", Программы занятости 2020, объединяя и дополняя их предложения в приложении к улучшению состояния монопрофильных городов в долгосрочной перспективе в условиях развития государства, преодолевающего кризис.

Реализация Программы монопрофильных городов направлена на обеспечение увеличения конкурентоспособности, диверсификацию отраслей экономики, развитие предпринимательской деятельности и деловой активности, общественной и инженерной инфраструктуры, повышение качества условий жизни населения, постоянное развитие города в среднесрочной и долгосрочной перспективе, которая уже на первом этапе показала свою состоятельность, мобильность, своевременность и масштабность.

В рамках программы выделены 27 моногородов с количеством населения 1,5 млн. человек, что составило 16% городского населения Республики Казахстан. Большая часть моногородов сосредоточена в Карагандинской области - 8, по 4 - в Восточно-Казахстанской и Костанайской областях, по 2 - в Жамбылской и Павлодарской областях. В Карагандинской области в число монопрофильных городов входят 8 городов: Абай, Балхаш, Жезказган, Каражал, Темиртау, Сарань, Сатпаев, Шахтинск. [2]

В 2013 году на все монопрофильные города Карагандинской области направлено 5 920 844,0 тыс. тенге, в том числе на осуществление 11 инвестиционных проектов - 2 256 332,0 тыс. тенге. На осуществление Программы улучшения уровня жизни в моногородах Карагандинской области в 2014 году целевыми трансфертами из республиканского бюджета направлено 8 млрд.тенге, в том числе на финансирование предпринимательства 1,1 млрд.тенге (на субсидирование 58 проектов на 622 млн.тенге, на гранты 32 проекта на 102,5 млн.тенге, на улучшения инженерно-коммукационной инфраструктуры 8 проектов на 92,2 млн.тенге,

микрокредитование 251 млн.тенге). Распределение целевых трансфертов на развитие предпринимательства в процентном соотношении представлено на рисунке 1.

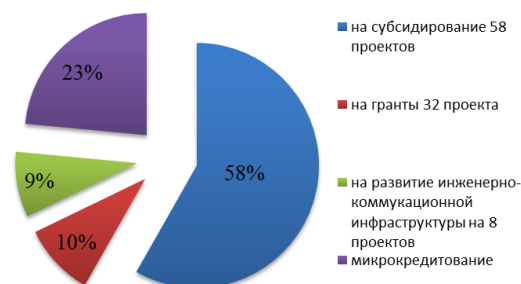


Рисунок 1. Диаграмма распределения целевых трансфертов на развитие предпринимательства в Карагандинской области в 2014 году.

Результатом реализации Программы стали положительные показатели экономического и социального развития монопрофильных городов. По результатам 11 месяцев 2014 года: объем промышленности моногородов вырос на 6,3% (11 мес. 2014г. - 912,8 млрд.тенге), рост объема розничной торговли на 10,4% (11 мес. 2014г. - 103,7 млрд.тенге), количество активно функционирующих компаний и предприятий выросло на 3,2% (с 20817 ед. до 21474 ед. - 11 мес. 2014г.), субъектами малого и среднего бизнеса было создано продукции на 3,5% больше аналогичного периода прошлого года (11 мес. 2014г. - 99,6 млрд.тенге).

За 9 месяцев отчетного года больший объем продукции промышленности выработан в г.Темиртау (265,5 млрд. тенге), г.Караганда (187,6 млрд. тенге), г.Балхаш (169,2 млрд. тенге) и г.Жезказган (133,6 млрд. тенге). На них приходится 79,3% областного объема произведенной продукции промышленности.

Несмотря на положительную динамику развития Карагандинского региона, кризисные ситуации в экономике наглядно продемонстрировали острую социальную уязвимость и отрицательную динамику развития моногородов. В связи с уменьшением объемов выпуска продукции, градообразующие предприятия были вынуждены сократить рабочие места, что ввиду отсутствия альтернативного выбора места трудовой деятельности для жителей, для большинства моногородов грозила социальной катастрофой. Решением основных проблемных вопросов, связанных с развитием и положительными изменениями в моногородах, должен стать "маркетинг территорий".

Маркетинг территорий, в данном случае, рассматривается как анализ возможностей внедрения и использования производственных, экономических, природных, социальных и культурных ресурсов территории для решения следующих задач:

- увеличения инвестиционной привлекательности региона для его экономического и производственного развития;
- повышение имиджа территории для улучшения культурно-социального уровня жизни населения моногорода. [3]

Исходя из этого, маркетинг территории резко отличается от маркетинга товаров и услуг именно тем, что ключевую роль для маркетинга территорий играет создание привлекательности и имиджа региона для всех субъектов рынка: инвесторов, государства и населения. Основной задачей становится ускорение темпов повышения конкурентоспособности и привлекательности для инвестиций в регион по сравнению с другими территориями или городами. В отличие от маркетинга услуг и товаров, в котором основную роль выполняют рыночные и производственные факторы развития, для маркетинга территории важны следующие объективные условия: природные условия, ресурсный потенциал и климатические условия, геополитическое положение, инфраструктура региона, финансовые ресурсы и человеческий капитал региона. Стоит отметить, что основополагающим является отличие от маркетинга товаров и услуг выраженное в экономическом эффекте, который достигается общим "суммарным" действием геофизических, финансовых, производственных и кадровых ресурсов, увеличением объемов промышленности и производства, активизацией внешнеэкономической деятельности и участием в международных проектах.

В настоящий момент выделяют 16 основных концептуальных подходов к разработке понятия "маркетинга территорий". Анализ научной литературы определил, что наиболее известными и используемыми на практике в современное время являются следующие подходы к маркетингу территорий:

- подход "Маркетинг место" Ф. Котлера, Д. Хайдера, И. Рэйна, Т. Метаксаса;
- подход "Маркетинг территорий" А.П. Панкрухина;
- подход "Маркетинг регионов" И.В.Арженовского;

- подход "Маркетинговая стратегия региона" Д.В. Визгалова.

На основе последней методики проектирования стратегии развития региона, предложенной исследователем Д.В.Визгаловым, составлен план развития моногородов в Карагандинской области. Верно составленные мероприятия, выделенный бюджет и поэтапное выполнение плана не дают гарантию городу на улучшение имиджа и ускорения развития региона. В данном случае, основная задача планирования заключается не в том, чтобы разработать подробный список целей и мероприятий и выполнить его полностью. Своевременное определение направления действий, прогнозирование лучших вариантов решений с большей вероятностью эффективности - основная цель маркетинга территорий моногородов Карагандинского региона. Учитывая данный подход, составленный план обязан быть максимально гибким, способным к быстрым и своевременным корректировкам, которые могут оптимально подходить под изменяющиеся обстоятельства моногородов Карагандинского региона.

Основные результаты. Маркетинговая стратегия развития моногородов Карагандинского региона будет разбита на два последовательных этапа, которые можно обозначить как позиционирование города и продвижение или маркетинговая коммуникация.

Первый этап - создание и формирование закодированного послания о моногороде всем субъектам целевой аудитории. Второй этап - доставка данного послания до субъектов целевой аудитории. Образно обозначить этапы построения маркетинга территорий следует следующим образом: на первом этапе идет построение и создания образа моногорода, на втором этапе изложение этапов продвижения данного принятого образа или имиджа моногорода.

Схема запланированных действий представлена на рисунке 2.

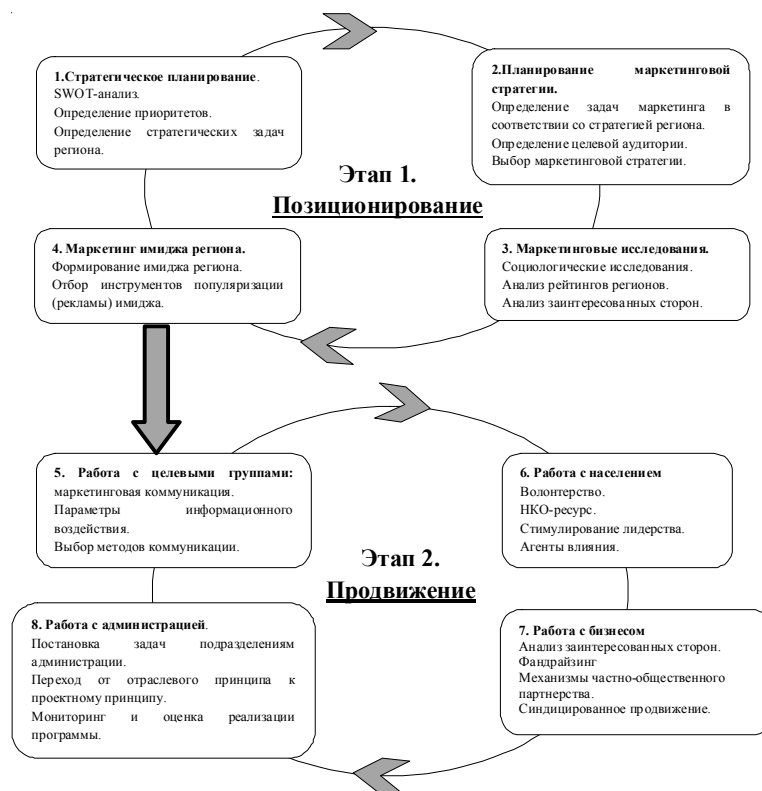


Рисунок 2. Планирование маркетинговой стратегии моногорода Карагандинского региона.

Разработанную схему можно изменять в зависимости от целей и специфики отдельно взятого моногорода Карагандинской области. Модернизация и дополнения представленного подхода маркетинга территорий позволит расширить возможности, увеличить результативность проводимых действий, окупаемость инвестиций и ускорить процесс развития моногородов Карагандинской области.

Стоит отметить, что вице-министр регионального развития Республики Казахстан Серик Жумангарин в интервью для официального сайта премьер-министра Республики Казахстан сообщил, что в моногородах уже в ближайшее время будет применена концепция маркетинга территорий. "Наша задача выявить факторы, благодаря которым город станет интересен людям", - отметил вице-министр регионального развития Республики Казахстан С.Жумангарин.[4]

Список литературы:

1. Постановление Правительства Республики Казахстан от 25 мая 2012 года №683 Об утверждении Программы развития моногородов на 2012-2020 годы (с изменениями и дополнениями по состоянию на 30.10.2014 г.)

2. Кайрат Джиембаев "Перспективы градостроительной политики" //Индустриальная Караганда №15 от 01.03.2013г

3.Визгалов Д.В. Маркетинг города. М.: Фонд "Институт экономики города", 2008.

4.Официальный сайт премьер-министра Республики Казахстан Карима Масимова, <http://primeminister.kz/>

Азиза ДАУЛЕТОВА, кандидат экономических наук, доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, dauletova1972@mail.ru, +77758444072

Толганай МУХТАРОВА, магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, tolganay93@mail.ru, +77786025828

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОНОГОРОДОВ КАРАГАНДИНСКОГО РЕГИОНА

В статье рассмотрены вопросы развития моногородов Карагандинского региона, проанализированы основные социально-экономические показатели городов, обозначены проблемы и перспективы их развития.

Ключевые слова: моногород, монопрофильный город, градообразующее предприятие, рынок труда, моноспециализация отрасли.

Азиза ДАУЛЕТОВА, экономика ғылымдарының кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, dauletova1972@mail.ru, +77758444072

Толганай МУХТАРОВА, магистрант, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, tolganay93@mail.ru, +77786025828

ҚАРАҒАНДЫ АУМАҒЫ МОНОҚАЛАЛАРЫНЫҢ ДАМУ ЖАҒДАЙЫНДАҒЫ МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН КЕЛЕШЕГІ ТУРАЛЫ

Мақалада Қарағанды аумағы моноқалаларының даму жағдайы қарастырылған, сонымен қатар моноқалалардың негізгі әлеуметтік-экономикалық көрсеткіштеріне сараптама жасалып, олардың проблемалары мен келешегі белгіленген.

Түйін сөздер: моноқала, бір салалы қала, қала құрушы кәсіпорын, еңбек нарығы, саланы мономамандандыру.

Aziza DAULETOVA, Candidate of Economics, Assistant Professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str., 9, dauletova1972@mail.ru, +77758444072

Tolganay MUKHTAROVA, postgraduate, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str., 9, tolganay93@mail.ru, +77786025828

THE PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF MONOTOWNS OF KARAGANDA REGION

In article there are considered the problems of monotowns' development in Karaganda region, as far as the main socio-economic indicators of cities are analyzed and the problems and prospects of development are marked.

Keywords: monotown, monoprofile trends, forming enterprise, labour market.

Постановка проблемы. Развитие моногородов чрезвычайно актуально для нашей страны. По поручению Президента Н.А. Назарбаева в мае 2012 года была принята Программа развития моногородов на 2012-2020 годы [1]. В Программе определены три основных приоритета: решение первоочередных острых проблем моногородов с низким потенциалом, создание условий для развития моногородов со средним потенциалом и дальнейшее устойчивое развитие моногородов с высоким потенциалом.

К монопрофильным городам относятся города, где основная часть (20% и более) объема промышленного производства и занятого населения сосредоточена на 1-2 градообразующих предприятиях одного профиля и сырьевой направленности. В Казахстане насчитывается 27 моногородов с численностью населения 1,5 млн человек, что составляет 16% городского населения

страны. Из них наибольшее количество 8 - в Карагандинской области. Это города Темиртау, Балхаш, Жезказган, Каражал, Сатпаев, Сарань, Шахтинск, Абай. В них проживают 44% населения региона.

Анализ последних исследований и публикаций. Проблемы развития моногородов вышли на первый план с началом нового кризиса 2008-2009 гг., хотя они и возникали еще в 1991-1992 гг. В условиях экономической нестабильности градообразующее предприятие из источника жизнедеятельности и развития монопрофильного города превращается в источник угроз его существованию. В настоящее время в той или иной степени, монопрофильные города присутствуют в экономике любой страны, особенно - обладающей большой территорией, богатой различными природными ресурсами.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Можно выделить основные проблемы

экономического развития, общие для всех малых городов Казахстана:

- наличие городских поселений с преобладанием одной отрасли промышленности, что означает полную зависимость от градообразующего предприятия;

- ограниченность экономической базы и невыгодные конкурентные позиции в привлечении квалифицированных кадров и инвестиций;

- технологическая отсталость промышленных предприятий, высокий уровень износа основных фондов,

- неблагоприятная демографическая ситуация;

- недостаточный уровень развития социально-культурной сферы.

Цель исследования. Учитывая масштабность монопрофильных городов в экономике страны, ее административно-территориальном устройстве, системе расселения и в обеспечении геополитических интересов, а также резкое обострение в них социально-экономической ситуации представляется важным рассмотреть причины и факторы, наиболее существенно влияющие на развитие моногородов. Следует отметить, что казахстанские моногорода оказались в сложном положении не только по вине кризиса. Кризис стал катализатором копившихся в течение десятилетий финансовых, правовых и социальных проблем. В условиях финансово-экономического кризиса обострились следующие проблемы моногородов:

- удалённость от основных экономических центров и неразвитость транспортной инфраструктуры;

- высокая зависимость муниципальных бюджетов от налоговых платежей градообразующих предприятий;

- накопившаяся задолженность по заработной плате;

- снижение объёмов ввода жилья;

- чрезмерная экологическая нагрузка на территории, где расположены градообразующие предприятия;

- устаревшие технологии, износ основных фондов градообразующих предприятий.

Основные результаты исследования. В 2007-2008 годы в Карагандинской области сильнее всего пострадали моногорода металлургии (Балхаш, Темиртау и др.), начались просрочки в выплате платежей, особенно по жилищным кредитам. Также, в 2007-2008 годы наблюдается снижение индекса физического объема производства под влиянием сокращения спроса на продукцию экспортоориентированных предприятий ТОО "Корпорация Казахмыс" и АО "АрселорМиттал Темиртау" в связи с финансовым кризисом, вызванным снижением мировых цен на металлы. Кроме того в Карагандинской области за период с 2007 по 2011гг. в промышленности отмечена динамика в сторону оттока работников в другие отрасли экономики.

В таблице 1 представлены основные социально-экономические показатели Карагандинской области за период с 2012г. по 2014г.

С 2012г. в Карагандинской области отмечается положительная динамика основных социально-экономических показателей региона: валовый региональный продукт вырос на 391,7 млрд. тенге, объём промышленного производства - на 95,8 млрд. тенге, на 88,1 млрд. тенге увеличились инвестиции в основной капитал. Рост объёма промышленного производства за анализируемый период составил 107,3%. За период с 2012г. по 2014г. снизилась доля бедного населения, имеющего доходы ниже прожиточного уровня - с 3,9 до 3,5%, что существенно ниже, чем в целом по республике, где эти показатели составили 7,7 и 5,3% соответственно. За анализируемые годы уменьшилась безработица и составила в 2014 г. 4,9% против 5,2% в 2012 г., что также ниже республиканского показателя - 6,3% и 5,4% соответственно.

Несмотря на рост показателей, базовые отрасли промышленности Карагандинской области имеют ряд проблем, к числу которых можно отнести:

- доминирование традиционных и устаревших технологий;

- медленное обновление основных производственных фондов;

- дефицит инвестиций;

- высокие процентные ставки по кредитным ресурсам;

- низкая активность национальных и региональных институтов развития в поддержке промышленных предприятий области.

Таблица 1 - Основные социально-экономические показатели Карагандинской области

млрд.тенге

	Показатели	2012г.	2013г.	2014г.	2014г./2012г. в %
1	Валовый региональный продукт (ВРП), млрд. тенге	2576,8	2634,3	2968,5	115,2
2	Объём промышленного производства, млрд. тенге	1315,6	1398,1	1411,4	107,3
3	Темпы роста промышленного производства, %	97,6	102,1	103,7	-
4	Инвестиции в основной капитал, млрд. тенге	323,8	403,4	411,9	127,2
5	Степень износа основных средств,%	41,8	41,5	41,1	-
6	Уровень безработицы,%	5,2	5,0	4,9	-
7	Показатель бедности населения (доля населения, имеющего доходы ниже прожиточного минимума),%	3,9	3,8	3,5	
8	Уровень экономической активности населения, в процентах	69,2	69,7	66,7	-
Примечание – Составлено автором по источнику [2]					

Таблица 2 - Основные социально-экономические показатели моногородов Карагандинской области (г. Темиртау, г. Балхаш, г. Сатпаев)

млн.тенге

г. Темиртау					
	Показатели	2012г.	2013г.	2014г.	2014г./2012г. в %
1	Объем промышленного производства, млн. тенге	265 644,7	330 006,4	431 565,1	+62,5
2	Удельный вес региона в объеме промышленного производства области, %	33,0	32,7	32,1	-0,9
3	Экономически активное население, человек	91 336	91 443	93 931	+2,8
4	Инвестиции в основной капитал, млн. тенге	38 878,2	55 000,2	71 085,6	+82,8
5	Индекс реальной заработной платы к предыдущему году, %	95,1	111,9	103,1	+8,0
г. Балхаш					
	Показатели	2012	2013	2014	2014г./2012г. в %
1	Объем промышленного производства, млн. тенге	126 685,0	8 124,6	317 461,0	+150,6
2	Удельный вес региона в объеме промышленного производства области, %	0,7	0,8	24,0	+23,3
3	Экономически активное население, человек	37 384	38 150	38 509	+3
4	Инвестиции в основной капитал, млн. тенге	7 598,4	9 549,4	9 858,1	+29,7
5	Индекс реальной заработной платы к предыдущему году, %	98,5	106,1	110,6	+12,1
г. Сатпаев					
	Показатели	2012	2013	2014	2014г./2012г. в %
1	Объем промышленного производства, млн. тенге	2 631,4	3 309,4	5 944,4	+125,9
2	Удельный вес региона в объеме промышленного производства области, %	0,4	0,4	0,5	+0,1
3	Экономически активное население, человек	40 681	41 155	39 214	-3,6
4	Инвестиции в основной капитал, млн. тенге	6 012,8	15 942,9	11 650,6	+93,8
5	Индекс реальной заработной платы к предыдущему году, %	119,1	118,4	111,3	-7,8
Примечание – Составлено автором по источнику [3]					

Так, к примеру, на предприятиях области износ основных средств весь анализируемый период оставался стабильно высоким - более 40,0% против 35,4% в целом по Казахстану.

Рассмотрим динамику изменения основных социально-экономических показателей за 2012-2014гг. в наиболее пострадавших от кризиса моногородах Карагандинской области (таблица 2).

Как видно из таблицы, по уровню экономической активности населения особых изменений не наблюдается как в г. Балхаше, так и в городах Темиртау и Сатпаеве. Специфика занятости в данных моногородах обусловлена узкой сферой приложения труда. В условиях кризиса к этой проблеме добавилась также проблема потери части рабочих мест. Снижение платежеспособного спроса вследствие падения уровня доходов населения приводит к сокращению занятости в сфере обслуживания.

В то же время за анализируемый период наблюдается значительный рост объемов промышленного производства в г.Темиртау на 62,5%, в г.Балхаш на 150,6%, в г.Сатпаев на 125,9%. В г.Балхаш вырос удельный вес в объеме

промышленного производства более, чем в 3 раза. По показателю привлечения инвестиций за период с 2012г. по 2014г. отмечаем, что почти в 2 раза больше инвестиций привлечено в г.Темиртау и г.Сатпаеве.

Анализ показывает, что, несмотря на рост основных социально-экономических показателей моногородов Карагандинской области, часть градообразующих предприятий выплачивает работникам заработную плату на уровне, не превышающем размер прожиточного минимума, часть предприятий периодически отправляет работников в вынужденные административные отпуска. Это вызывает увеличение уровня бедности и, как следствие, рост социальной напряженности среди населения. В базовых городах крупные компании вынуждены сохранять ядро занятых, уменьшая издержки путем снижения заработной платы, перевода на сокращенную рабочую неделю, в частично оплачиваемые или неоплачиваемые отпуска.

Следует отметить, что моногорода Карагандинской области имеют определенную специфику: моногорода здесь преимущественно являются городами-спутниками в зонах крупных

агломераций и в агломерационном поясе сосредоточены крупнейшие предприятия металлургии (гг. Темиртау, Балхаш). Специфика рынка труда данных моногородов обусловлена их тесной связью с рынками труда полифункциональных населенных пунктов. Многие монопрофильные города являются зоной влияния крупных холдингов, таких как ТОО "Корпорация "Казахмыс" (г. Сатпаев) [4].

К сожалению, моногорода Карагандинской области, так же как и других областей республики, не имеют нормально функционирующих рынков труда. Поэтому решение проблем рынка труда моногородов представляет собой стратегическую задачу, рассчитанную на продолжительный период времени. Главная задача, требующая решения в этих городах - создание новых эффективных рабочих мест, чтобы экономически активное население могло найти себе работу с приемлемым уровнем оплаты труда.

В этой связи в рамках реализации программы в республике было запланировано 47 крупных проектов с созданием более 25 тыс. новых рабочих мест и привлечением инвестиций более 950,0 млрд. тенге. В 2012 году в рамках пилотной реализации 170 проектов выделено 6 млрд. тенге на благоустройство моногородов. Первым этапом в реализации полномасштабной программы стал 2013 год, когда фактически было выделено 18,8 млрд. тенге на проведение мероприятий по развитию предпринимательства, решению вопросов благоустройства, строительства арендного жилья, субсидированию процентной ставки по кредитам банков, развитию инженерной инфраструктуры. В 2014 году на осуществление программы развития моногородов израсходовано 15 млрд. 583 млн. тенге. Запланировано выделение средств в 2015-м - 12 млрд. 583 млн. тенге, в 2016-м - 12 млрд. 583 млн. тенге.

В восьми моногородах Карагандинской области в настоящее время активно реализуются проекты, связанные с их развитием. Облик городов, экономика которых прежде базировалась на градообразующих предприятиях, заметно изменился в лучшую сторону - благоустроены территории, восстановлено уличное освещение, отремонтированы тепловые сети, проведено озеленение и обустройство детских игровых площадок.

Важным инструментом решения проблем моногородов является реализация совместных партнерских программ с крупными градообразующими предприятиями. Так, в настоящее время реализуются пилотные программы в Карагандинской области с ТОО "Казахмыс", АО "АрселорМиттал" и ТОО "ENRC Kazakhstan".

Одним из необходимых условий развития моногородов является поддержка социальной и инженерной инфраструктуры моногородов. По Карагандинской области на 2013-2015 годы на поддержку 8 моногородов выделено 33 млрд 376,6 млн тенге, в том числе на текущие трансферты для решения вопросов обустройства - 4 млрд 159,8 млн тенге и на развитие социально-инженерной инфраструктуры - 29 млрд 216,8 млн тенге.

В настоящее время в моногородах республики завершаются работы по реализации проектов для решения первоочередных вопросов обустройства. В рамках программы развития моногородов проведены работы на сумму более 2 млрд тенге по благоустройству дворов, установке детских площадок, восстановлению уличного освещения. До 2016г. в данном направлении предусмотрено освоить более 40 млрд тенге.

Таким образом, реализация программы должна обеспечить достижение следующих целевых индикаторов:

1. Путем реализации "якорных" инвестиционных проектов увеличить объем промышленного производства моногородов с низким экономическим потенциалом - не менее чем на 20%.

2. Увеличить в 2 раза количество активно действующих малых предприятий в моногородах.

3. Снизить долю населения с доходами ниже прожиточного минимума в моногородах - до уровня не более 6%.

4. Снизить уровень безработицы - до уровня не более 5,5%.

5. Полностью снести аварийные, пустующие и ветхие жилые дома.

Для решения проблем малых городов монопрофильного характера на современном этапе их развития, на наш взгляд, необходима реализация следующих задач:

- реструктуризация градообразующих предприятий путем расширения номенклатуры выпускаемой продукции и обновления основных фондов предприятий;

- создание перерабатывающих производств;

- расширение функциональной специализации города;

- содействие развитию небольших предприятий с высоким уровнем подетальной и технологической специализации;

- содействие развитию малого и среднего предпринимательства путем предоставления грантов, субсидий, льготного финансирования, государственных гарантий по кредитам;

- реализация в моногородах Стратегии занятости населения путем переобучения, обучения и переподготовки кадров;

- развитие объектов социальной и жилищно-коммунальной инфраструктуры.

Список литературы:

1. Постановление Правительства Республики Казахстан от 25 мая 2012 года №683 Об утверждении Программы развития моногородов на 2012-2020 годы (с изменениями и дополнениями по состоянию на 30.10.2014г.)

2. Данные с официального сайта www.karaganda.stat.gov.kz

3. Официальная статистика Министерства Национальной экономики Республики Казахстан. Комитет по статистике. www.stat.gov.kz.

4. Казахстанская правда 9.01.2014г. № 4 (27625)

Амир СЕМБЕКОВ, доктор экономических наук, профессор, Карагандинский экономический университет
Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9
Махаббат ЕЛЕУЛОВА, магистрант специальности "Финансы", Карагандинский экономический
университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9,
eleulova-mahabbat@mail.ru, +77023701507

СРАВНЕНИЕ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОТОРЫХ СТРАН УЧАСТНИЦ ЕАЭС: РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН, РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В статье рассмотрены налоговые системы стран участниц ЕАЭС: Республики Казахстан, Российской Федерации и Республики Беларусь. Раскрыты различия в подходах построения налоговых политик исследуемых стран, взимания акцизов по подакцизным товарам, осуществлен сравнительный анализ основных ставок по налогу на добавленную стоимость.

Ключевые слова: налог, налоговая система, льготное налогообложение, акциз, налог на добавленную стоимость.

Амир СЕМБЕКОВ, экономика ғылымдарының докторы, профессор, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9
Махаббат ЕЛЕУЛОВА, "Қаржы" мамандықтың магистранты, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9,
eleulova-mahabbat@mail.ru, +77023701507

ЕУРАЗИЯЛЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ОДАҚ (ЕАЭО) КЕЙБІР ҚАТЫСУШЫ ЕЛДЕРДІҢ; РЕСЕЙ ФЕДЕРАЦИЯСЫ, ҚАЗАҚСТАН ЖӘНЕ БЕЛАРУСЬ САЛЫҚ САЛУ ЖҮЙЕЛЕРІҢ САЛЫСТЫРУ

Мақалада Еуразиялық экономикалық одаққа (ЕАЭО) қатысушы елдердің: Ресей Федерациясы, Қазақстан және Беларусь салық жүйелері қарастырылған. Зерттелінген елдердің салық саясатының айырмашылықтары, акцизделетін тауарлар бойынша акциз жинау тәсілдері анықталды, қосымша құн салықтың негізгі мөлшерлемесі бойынша салыстармалы талдау орындалды.

Түйін сөздер: салық, салық салу жүйесі, салық жеңілдіктері, акциз, қосымша құн салығы.

Amir SEMBEKOV, doctor of economic sciences, professor, Karaganda Economic University of
Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9
Mahabbat ELEULOVA, master's degree in "Finance", Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz,
100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9, eleulova-mahabbat@mail.ru,
+77023701507

COMPARISON OF SYSTEM OF THE TAXATION OF SOME COUNTRIES OF PARTICIPANTS OF EUROASIAN ECONOMIC UNION (EEU): RUSSIAN FEDERATION, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN AND REPUBLIC OF BELARUS

The article deals with the tax systems of the countries participating in the Eurasian economic union: Republic of Kazakhstan, Russian Federation and Republic of Belarus. Revealed differences in the approaches of the tax policies of countries studied, collection of excise on excisable goods, the comparative analysis of the main rates on a value added tax is carried out.

Keywords: tax, tax system, tax rebates, excise tax, value added tax.

В настоящий момент мировая экономика находится на новом этапе развития, происходит процесс прогрессирующей глобализации международных отношений. В этой связи налоги играют важную роль в регулировании экономических процессов. Они являются основным источником существования любого государства и финансирования его деятельности. В связи с этим государство формирует свою налоговую систему, которая включает в себя совокупность налогов различного вида. Каждое государство имеет разные подходы к налогам и налоговой политике, и это сказывается при взаимодействии юридических и физических лиц из разных стран в процессе

осуществлении экономической деятельности. При постоянном развитии и совершенствовании налогового законодательства Республики Казахстан особое значение приобретает уяснение основных понятий, составляющих сущность налоговой системы и системы налогов и сборов. С переходом к рыночным отношениям возрастает роль финансовой системы государства, при этом усиливается значение системы налогообложения, являющаяся на данный момент основой, оказывающая решающее воздействие на течение всех социально-экономических процессов. В условиях активизации процессов интернационализации и интеграции мировой экономики, с одной стороны, происходит

все большая глобализация национальных хозяйств, что должно вести к уменьшению государственного воздействия на экономику, с другой, - возникают новые формы организации мирового хозяйства, где государственное регулирование должно приспосабливаться к новым условиям. Важной проблемой современной экономической политики в Казахстане, России и Беларуси является формирование эффективной системы налогообложения, отвечающей требованиям времени, разумно сочетающей интересы государства и налогоплательщиков.

С экономической точки зрения налоговая система обеспечивает финансовую поддержку деятельности государства, представляет собой совокупность социально-экономических отношений между различными государствами, между государством и налогоплательщиком. Исследование теоретических и практических аспектов влияния налоговой системы на экономический рост и предпринимательскую среду является актуальной для разработки эффективных программ государства по реформированию налоговой системы страны.

В экономической литературе детально представлены теоретические аспекты налогов и налогообложения. Имеется множество изданий и публикаций. Проблемам налогов посвящены труды классиков западной политэкономии, в том числе А. Смита, Д.Рикардо, Д. Кейнса, современные учебники и монографии Д. Гелбрейта, П. Самуэльсона, К.Р. Макконела, С.Л. Брю и другие. Данные проблемы освещали в своих трудах российские ученые М.В. Романовский, Т.Ф. Юткина О.В. Врублевская, А.В. Брызгалин, В.Р. Берник, И.Г. Русакова, Д.Г. Черник. В Казахстане проблемам становления и реформирования налоговой системы отражаются в трудах У.Б. Баймуратова, А.Б. Зейнельгабина, К.К. Ильясова, М.Т. Оспанова, Б.Ж. Еремекбаевой, Н.Н. Хамитова, Э.К. Идрисовой и других ученых. Их труды внесли огромный и значительный вклад в разработку вопросов теории, методологии и практики формирования и развития налоговой системы и налоговой политики государства в индустриальном и постиндустриальном обществе. Вопросы повышения экономической эффективности налогообложения, особенности теоретической и практической реализации методик, механизмов налогообложения разработаны и обоснованы отечественными учеными и государственными деятелями: Адамбековой А.А., Бекболсыновой А.С., Еремекбаевой Б.Ж., Идрисовой Э.К., Интыкбаевой С.Ж., Кысыковым А.Б., Омирбаевым С.М., Сагадиевым К.А., Сейдахметовой Ф.С., Тусеевой М.Х., Тусеевой И.Х., Шыныбековым Д.А. и другими [1].

Сравнение и анализ налоговых систем. Налоговая политика Казахстана предусматривает постепенное снижение налоговой нагрузки для не сырьевых секторов экономики, особенно для малого и среднего бизнеса. В Беларуси в последние годы также проводится политика снижения налогового бремени на экономику, которая нередко вступает в противоречие с фискальными интересами казны.

Согласно новым налоговым правилам, эффективным с 2015 года, некоторые личные долги теперь подвергаются налогу. В первую очередь, это относится к людям, которые получили ссуду или кредит от других людей, от иностранных организаций, у которых нет представительств в Беларуси, или от иностранных предпринимателей. Во-вторых, новые правила применяются только в случаях, когда граждане купили что-то дорогое (к примеру недвижимость), но его личный доход не покрывает расходы. Если декларация укажет, что приобретение сделано с заемными средствами, то это будет склонно к подоходному налогу за исключением кредитов от белорусских организаций (банки и другие финансовые организации) и отдельные предприниматели. Налог не относится к деньгам, занятым от родственников.

Казахстан - это страна с быстро развивающейся экономикой. Реформы налогового законодательства Казахстана направлены на модернизацию и диверсификацию экономики страны, улучшение условий ведения бизнеса для предпринимательства, увеличение инвестиций в производство. В Послании Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана от 30 ноября 2015 года говорится о необходимости пересмотра всей системы государственных доходов и расходов. По словам главы государства, "прежде всего, следует расширить доходную базу бюджета. В 2017 году надо ввести вместо нынешнего НДС налог с продаж. Следует отменить все неэффективные налоговые льготы. Налоговые режимы надо оптимизировать - оставить только три уровня. Это - общий, патент для индивидуальных предпринимателей и специальный налоговый режим для малого и среднего бизнеса, а также аграрного сектора. Такой механизм будет выводить "теневую экономику" на свет". А также важным моментом является необходимость в повышении прозрачности налоговой сферы. Поскольку это будет способствовать увеличению заинтересованности субъектов экономики в том, чтобы платить налоги в полном объеме [2].

В Налоговом кодексе Республики Беларусь был реализован ряд стимулирующих мер: введена нулевая ставка налога на добавленную стоимость в отношении услуг по ремонту транспортных средств нерезидентами Республики Беларусь в целях расширения экспорта услуг и обеспечения ценовой конкурентоспособности. В изменениях Налогового кодекса Республики Беларусь был реализован ряд мер по усилению налогового контроля. Кроме того, с 2015 года ужесточены подходы по применению упрощенной системы налогообложения. Сама упрощенная система налогообложения была направлена на стимулирование развития среднего и малого предпринимательства, но она стала в ряде случаев использоваться для минимизации налоговых обязательств. Вводится запрет на применение упрощенной системы налогообложения: с 1 апреля 2015 года - организациями и индивидуальными предпринимателями, предоставляющими в аренду, иное возмездное или безвозмездное пользование капитальные строения, их части, не находящиеся у

них на праве собственности, хозяйственного ведения, оперативного управления; с 1 июля - организациями, доля участия других организаций в которых составляет более 25% [3].

Налоговые системы Республики Казахстан, Российской Федерации и Республики Беларусь имеют общие черты, обусловленные историческими предпосылками. Вместе с тем условия развития национальных экономик привели к формированию многочисленных отличий как по отдельным налоговым понятиям, терминам и институтам, так и в целом налоговых систем. В Республиках Беларусь и Казахстан действует двухуровневая система налогообложения: республиканский и местный уровни; в Российской Федерации - трехуровневая. Трехуровневая система налогообложения Российской Федерации является одной из сложнейших в мире. Разделение на федеральные, региональные и местные налоги влечет за собой множество проблем, что не показывает должной эффективности системы. Нестабильность является главной проблемой налогообложения [4].

В исследуемых странах предусмотрено льготное налогообложение малого бизнеса. Но существуют некоторые отличия по идентификации субъектов малого и бизнеса и налоговым ставкам. Субъекты малого бизнеса Республики Казахстан вправе самостоятельно выбрать только один из ниже перечисленных порядков исчисления и уплаты налогов, а также представления налоговой отчетности по ним:

1. общеустановленный порядок;
2. специальный налоговый режим на основе патента;
3. специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации.

Малые предприятия Российской Федерации могут функционировать в условиях одной из четырех систем налогообложения:

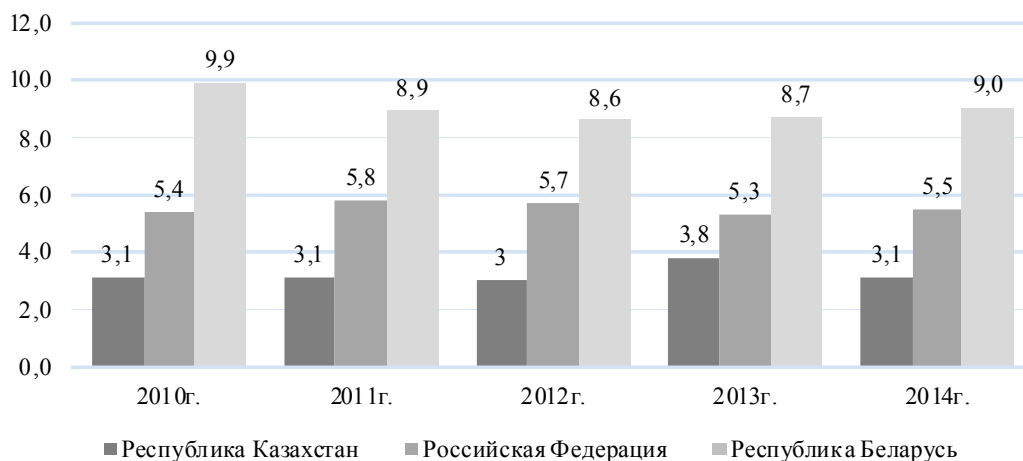
1. общепринятая система налогообложения;
2. общепринятая система с использованием льгот по налогу на прибыль;
3. упрощенная система налогообложения, учета и отчетности;

4. система единого налога на вмененный доход

В законодательстве Российской Федерации предусмотрено три вида налоговых платежей - налоги, сборы и пошлины, а в законодательстве Республики Казахстан - налоги, сборы, пошлины, платы и платежи.

В Беларуси продолжают снижать налоговые льготы с "целью стимулирования экономической активности", это позволит снизить общую налоговую нагрузку. В Беларуси применение упрощенной системы налогообложения предполагает замену уплаты совокупности разных налогов и сборов уплатой единого налога, исчисляемого по результатам хозяйственной деятельности. Для организаций, применяющих эту систему, сохраняется лишь действующий порядок уплаты акцизов, налога на доходы, таможенных пошлин, госпошлины, лицензионных сборов, отчислений в государственные целевые бюджетные фонды, сверхлимитного экологического налога. Снижение налога с оборота, отчислений на социальное обеспечение и базы налогов на собственность наряду с постоянными усилиями, поощряющими электронную подачу деклараций, облегчили компаниям процесс уплаты налогов и снизили затраты на уплату налогов. Внедрение электронного декларирования экспорта и импорта ускорило ведение торговли.

Следует отметить различия в налоговых ставках рассматриваемых стран. Так, например, самая высокая ставка налога на прибыль в Республике Беларусь, она составляет 24%, в Российской Федерации и Республике Казахстан ставка составляет - 20%. Доходы физических лиц в ЕАЭС, получаемые по трудовым договорам, облагаются по ставке НДФЛ для резидентов государства, на территории которого осуществляется трудовой договор. В Беларуси - 13%; в Казахстане - 10%; в Российской Федерации - 13%. Таким образом, исключается дискриминация по признаку резидентства при налогообложении доходов физических лиц, что способствует формированию единого рынка рабочей силы и свободного ее перемещения. При этом доходы, получаемые физическими лицами по



Примечание - составлено по данным [6]

Рисунок - Отношение налога на добавленную стоимость к ВВП на 2010 - 2014 гг. (в %)

гражданско-правовым договорам, регулируются в рамках двусторонних Конвенций об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доход и капитал и облагаются по принципу резидентства [5].

Основную роль в налоговой системе данных стран играют косвенные налоги, в частности налог на добавленную стоимость (НДС). Обложение данным налогом охватывает как товароборот на внутреннем рынке, так и оборот, складывающийся при осуществлении внешнеторговой деятельности. В условиях сложившейся структуры налоговых доходов бюджета вопрос собираемости НДС является стратегически важным для реализации экономических и социальных программ государства.

Как видно на рисунке, в Республике Казахстан и Российской Федерации отношения НДС к ВВП относительно стабильны, тогда как в Беларуси они варьируют в широких пределах. Отношение поступлений от НДС к ВВП в Казахстане гораздо ниже, чем в остальных странах. Можно предположить, что налоговая база гораздо уже или широко распространены уклонение от налогов и нарушения налогового законодательства. В таблице 1 представлены ставки налога на добавленную стоимость (НДС) в разрезе трех стран.

Согласно данным таблицы отметим, что ставки НДС за товары (работы и услуги) в динамике последних 3-х лет остались неизменны. Таким образом, можно сделать вывод, что в основном ставки установлены на уровне 12-20%. В Республике Казахстан и Российской Федерации ставки НДС ниже, чем в Республике Беларусь. Так как обе эти страны формируют значительные доходы бюджета от нефтегазового сектора. Так же во всех трех странах применяется нулевая ставка при экспорте товаров. В целом налог на добавленную стоимость занимает важное фискальное значение, поскольку на долю НДС приходится заметная часть бюджетных поступлений.

В странах участниц ЕАЭС рассматривается проект уравнивания ставок на акцизы по наиболее чувствительным подакцизным товарам и совершенствование системы взимания налога на добавленную стоимость, в том числе с применением информационных технологий. Условия налогообложения акцизами во взаимной торговле подакцизными товарами регулируются Договором о ЕАЭС и приложениями к нему. Взимание акцизов осуществляется по принципу страны назначения с учетом характера сделки.

Например, при экспорте табачной продукции из Казахстана в Россию казахстанский налогоплательщик освобождается от уплаты акцизов (при предоставлении в налоговый орган соответствующих документов). При импорте, например, из Беларуси в Россию вино-водочной продукции акциз подлежит уплате российским налогоплательщиком по ставкам, установленным Налоговым кодексом Российской Федерации. В Беларуси и России акцизы по подакцизным товарам (алкоголь, табак) взимаются таможенными органами, в Казахстане - налоговыми органами. Что касается граждан государств Союза, то при ввозе алкогольной или табачной продукции с территории одного государства на территорию другого в пределах Союза не в целях предпринимательской деятельности такая продукция не подлежит обложению акцизами [9, с. 70].

Выравнивание акцизов приведет к увеличению отчислений в бюджет и падению спроса на подорожавшую продукцию, возможен рост доли контрафактной продукции. Но с другой стороны, производители снимут с себя часть экспортных рисков, и в целом для их продукции увеличится рынок сбыта.

Казахстан продолжает улучшать и упрощать свою систему налогообложения для малого и среднего бизнеса. Сохранение ставок налогов на разумном уровне выступает важным моментом в поощрении развития частного сектора и выхода бизнеса из "тени". В Казахстане действуют относительно низкие по международным стандартам ставки налога на прибыль и налога на доходы физических лиц. Однако законодательством предусмотрены высокие штрафы за неуплату налогов и занижение обязательств в налоговой отчетности. Предусматривается совершенствование механизмов взимания косвенных налогов.

Одной из проблем в современной налоговой системе исследуемых стран является уклонение от уплаты налогов. Уклонение от уплаты налогов, включая мошенничество в области налогообложения, тормозят возможности стран по увеличению доходов бюджета и, соответственно, возможности по осуществлению запланированной экономической политики. Проблема уклонения от налогов и нарушения налогового законодательства касается многих странах мира, в том числе и развитых.

Существуют недовольства со стороны предпринимателей и в области администрирования налогообложения. Налоговые правила

Таблица 1 - Основные ставки налога на добавленную стоимость в Республике Казахстан, Российской Федерации и Республике Беларусь

	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Республика Казахстан	12	12	12
Российская Федерация	18	18	18
Республика Беларусь	20	20	20
Примечание – составлено автором по данным [7-8]			

применяются непоследовательно и зачастую с нарушениями. Это может объясняться внесением частых изменений в налоговые правила и наличием огромного количества подзаконных документов и инструкций. Некоторые малые предприятия не в состоянии осилить расходы, связанные с выполнением определенных требований, предусмотренных действующим налоговым законодательством. Тем не менее, следует отметить, что сегодня в органах налоговой службы нашей республики большое значение придается качеству услуг, оказываемых государственными органами. Об этом неоднократно упоминал Глава государства в ежегодных Посланиях народу, и, как следствие, задача по повышению качества государственных услуг нашла отражение в различных программах. Увеличено количество электронных налоговых услуг, улучшение системы обслуживания в операционных залах, сокращение очередей из-за доступности отдельных услуг в электронном виде, совершенствование информационных систем, следствием чего стало сокращение сроков сдачи налоговой отчетности, соответственно, повышается уровень оценки качества работы органов налоговой службы [10].

Налоги являются наиболее эффективной формой регулирования экономического рынка. В настоящий момент реформы налоговой системы в Казахстане, России и Беларуси практически завершены, в целом их результаты следует оценить положительно, хотя все еще имеются недостатки.

Подводя итоги необходимо отметить, что налоговые ставки в Республике Казахстан среди трех стран наиболее привлекательны для инвестиции и бизнеса. Но, несмотря на это, необходимо продолжать повышать меры, способствующие сокращению теневой экономики, улучшать налоговое администрирование, применять зарубежный опыт.

Налоговая политика трех государств направлена на расширение стимулирующей роли налоговой системы с учетом необходимости поддержания сбалансированности бюджетной системы. Главная задача - снижение налоговой нагрузки для субъектов экономики, повышение прозрачности налоговых служб, социального и экономического развития, применение обмена информацией и сотрудничества в налоговых целях и упрощение административных процедур при вычислении и оплате налогов. Таким образом, для устранения и решения существующих проблем необходимо вносить изменения, как в целом, так и в отдельные элементы налоговой системы, которые способствуют более полному развитию экономики государства. Необходимо рациональное распределение системы налогов, сборов и иных обязательных платежей между государственным бюджетом и местными бюджетами. Стабильность налоговой системы должна быть обеспечена стабильностью законодательной базы, посредством которой осуществляется регулирование элементов налогообложения, оказывающих влияние на распределение и перераспределение ресурсов не

только между экономическими субъектами и государством, но и между бюджетами разных уровней. Возможно сегодня не самое лучшее время, с учетом того, что произошло и происходит для изменения налогов, но это одно из необходимых мер для укрепления стабильной экономики в стране.

Список литературы:

1. Инкербаев Ж.Д. Диссертация: Модернизация налоговой системы в условиях интеграции Казахстана в мировое рыночное хозяйство // Университет Международного Бизнеса. -2010.
2. Официальный сайт Президента Республики Казахстан [электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.akorda.kz/ru/addresses/poslanie-prezidenta-respubliki-kazahstan-nazarbaeva-narodu-kazahstana-30-noyabrya-2015-g>.
3. Портал Бухгалтер.by, Материалы online конференции "Направления налоговой политики в Беларуси в 2015 году" [электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://bukhalter.by/news/show/13862/>.
4. Карева С.А. Налогообложение в Российской Федерации: анализ проблем // Журнал SCI-ARTICLE.RU [электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://sci-article.ru/stat.php?i=1433077930>.
5. Зеленкевич М.Л., Агарок А.А. Проблемы унификации налоговых систем в рамках Таможенного Союза // Вісник Черкаського університету. - 2012. - № 4 (217)
6. Финансовая статистика. Оперативные данные за 2014 год. Статистический сборник / Евразийская экономическая комиссия. - Москва, 2015. - 122 с.
7. Кодекс Республики Казахстан О налогах и других обязательных платежах в бюджет (Налоговый кодекс) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 02.01.2016 г.).
8. Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть вторая (С изменениями на 28 ноября 2015 года) (редакция, действующая с 1 января 2016 года).
9. Финансовая политика в рамках Евразийской интеграции / под ред. Б.В. Хулхачиева. - МОСКВА, 2015. - 91с.
10. Алисенов А.С. Диссертация: Проблемы экономической безопасности в процессе интеграции налоговых систем России и Казахстана // Экономическая библиотека. - 2004. - 141с.

Марьяна ЖАКСЫБАЕВА, магистр финансов, младший научный сотрудник НИИ НЭСА
Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009 Республика Казахстан
г. Караганда, ул. Академическая. gmi2776@mail.ru +77013542656

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОЛОЖЕНИЯ ПО УЧЕТУ ФАКТОРОВ ВОЗДЕЙСТВИЯ ФОНДОВОГО РЫНКА НА РАЗВИВАЮЩУЮСЯ ЭКОНОМИКУ

Рассмотрены методические положения по учету факторов, которые влияют на фондовый рынок развивающейся экономики. В качестве объектов влияния выступают отрасль, регион и макроэкономика. Методические положения учитывают воздействие с позиции подходов, с позиции объекта влияния, с позиции видов оценок и системы показателей.

Ключевые слова: Фондовый рынок, развивающаяся экономика, отрасль, регион, макроэкономика.

Марьяна ЖАКСЫБАЕВА, қаржы магистрі, кіші ғылыми қызметкер, Қазтұтынуодағы
Қарағанды экономикалық университеті 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ.
Академическая көш.9. gmi2776@mail.ru +77013542656

ДАМУШЫ ЭКОНОМИКАҒА ҚОР НАРЫҒЫНЫҢ БУХГАЛТЕРЛІК ФАКТОР БОЙЫНША ӘСЕР ЕТУДІҢ ӘДІСТЕМЕЛІК ЖАҒДАЙЫ

Дамушы экономика қор нарығына әсер ететін бухгалтерлік фактор бойынша әдістемелік жағдай қарастырылған. Әсер ету нысаны ретінде макроэкономика, аймақ және салалар қатысады. Бағалау және бағалау парақтарын түрлері тұрғысынан, объектінің орнына ықпал ету, әдістемелік жағдай назарына позициялық тәсіл әсері ескеріледі.

Түйін сөздер: қор нарығы, дамушы экономика, сала, аймақ, макроэкономика.

Mariana ZHAKSYBAYEVA, Masters in Finance of Karaganda Economical University of Kazpotrebsoyuz,
100009, Karaganda, Academicheskaya, 9. gmi2776@mail.ru +77013542656

METHODICAL POSITIONS ON ACCOUNTING FACTORS AFFECT STOCK MARKETS OF EMERGING ECONOMIES

Methodical provisions on account of factors that affect the stock market is a developing economy. The objects are the influence of industry, region, and macroeconomics. Methodical positions take into account the impact from the position approaches from the point of impact of the object from the position evaluations, and scorecards.

Keywords: The stock market, a developing economy, industry, region, macroeconomics.

На современном этапе развития экономической мысли не существует единого подхода к разработке оценки воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику, а именно отрасль, регион и макроэкономика, и разработать методологические положения по оценке воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику.

Методические положения:

1. Изучение подходов ключевыми моментами, которых является выполнение специфических функции исследуемого рынка, анализ субъектов фондового рынка, является недостаточным и позволяет говорить о необходимости изучения результативности воздействия фондового рынка на объекты в развивающейся экономике.

Нами будет рассмотрено три подхода, а именно:

- функциональный (с точки зрения эффекта выполнения функции)

- субъективный (с точки зрения интересов участников фондового рынка)

- объективный (с точки зрения результата влияния на экономику)

2. Объектные (отрасль, регион, макроэкономика)

3. Виды оценки (количественные и структурные)

4. Система показателей (прогнозные, целевые)

Воздействие фондового рынка на развивающуюся экономику с позиции функционального подхода представляет собой, прежде всего насколько полно и эффективно осуществляются его функции.

Современные представления о функциях фондового рынка базируются на его базовой функции - перераспределительной, отвечающей за аккумуляцию свободных денежных средств и их трансформацию в инвестиции. В частности целый ряд исследователей указывали на эффективность той или иной функции фондового рынка, такие ученые как Ф. Энгельс [1], Р. Гильфердинг [2], М. Туган-Барановский [3] выделяли перераспределительную функцию отвечающую за развитие экономики в целом. Я.М. Миркин [4], Карпушкина А.В.[5], Галанов В.А.[6], Криничанский В.К.[7], Бердникова Т.Б. [8] и другие также определенное первенство разделяли между перераспределительной и информационной функциями, и также выделяли их в группы общерыночные и специфические, сущностные и институциональные, экономические и социальные, первого и второго порядка. В этой связи

эффективность функции фондового рынка и их воздействие на развивающуюся экономику может меняться исходя из целей устойчивого развития экономики, что будет выражаться в корректировке состава выполняемых им функций.

Воздействие фондового рынка на развивающуюся экономику с позиции субъективного подхода определяется с точки зрения интересов участников фондового рынка. Главными субъектами фондового рынка выступают эмитенты, инвесторы и посредники. Эмитентами в развивающейся экономике выступают государство, местные органы власти и юридические лица, их задача заключается выгодно разместить выпущенные ценные бумаги. Для достижения эффективного размещения ценных бумаг в экономике должны быть достигнуты определенные результаты: это использование стандартов корпоративного управления, открытость и информационная прозрачность на всех стадиях крутооборота ценных бумаг. Важной целью развития фондового рынка в развивающейся экономике является оптимизация регулятивных издержек эмитентов, обеспечение для них максимально гибкого режима выхода на финансовые рынки за инвестициями и капитализацией [9].

Инвесторы это юридические и физические лица, которые имеют свободные средства и желают вложить их в ценные бумаги с целью получения доходов. Как правило, на развивающихся рынках основную роль играют инвесторы с краткосрочными позициями или преобладает спекулятивный капитал. Последние три года прямые инвестиции сократились более чем на 10% и составили 1,3 трлн. дол., доля России составила 16,6%, Казахстан 13,4%. Потеря интереса инвесторов к развивающимся странам растет с каждым годом основные риски это растущая инфляция, ужесточения валютной политики и геополитические риски. Также можно сюда добавить плохое качество корпоративного управления, что во многом это связано с тем, что компаниями управляют крупные акционеры, а не инвестор, отсутствие ликвидности и действенных мер по защите прав инвесторов.

Основную роль на фондовом рынке играют посредники, к которым относятся юридические лица, деятельность которых тесно связана с предоставлением профессиональных услуг для эмитентов, инвесторов и населения. Это брокеры, дилеры, банки и институциональные фонды. Обязательным условием является предоставление услуг по инвестиционному консультированию, по управлению портфелями ценных бумаг, доверительные операции с ценными бумагами, регистрационные функции, так как для развивающейся экономики даже по истечении двадцати лет данная сфера является малознакомой для регионов, отраслей и в целом для экономики.

В Казахстане количество брокеров, дилеров на 1 января 2015 года составляет всего 49, управляющие инвестиционным портфелем - 26, что на единицу меньше чем в предыдущем году. За первый квартал 2015 года наблюдается в целом снижение совокупных финансовых показателей профессиональных участников рынка ценных бумаг. Так, совокупные активы за январь-март 2015 года уменьшились на 0,7%

и составили 1,02 млрд. дол., обязательства увеличились на 4,7% и составили 0,1 млрд. дол., капитал уменьшился на 1,5% и составил 0,6 млрд. дол. [10].

Совершенствование корпоративного управления и защиты прав участников фондового рынка позволит не только повысить эффективность их присутствия на рынке, но и будет способствовать обеспечению активизации инвестиционного процесса в развивающейся экономике.

Объективный подход нами будет рассмотрен с позиции результата влияния фондового рынка на экономику, так как динамичность фондового рынка отображает ход экономических процессов в стране и уровень развития экономики.

Фондовый рынок в развивающейся экономике не всегда выполняет свою значимую функцию привлечения инвестиции [11] в реальный сектор для развития отраслей и региональных производств. Данное обстоятельство ведет к необходимости анализа оценки воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику, который базируется на результатах деятельности с позиции отрасли, региона и макроэкономики.

2. Результат воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику должен быть рассмотрен с позиции следующих объектов: отрасль, регион, макроэкономика.

Экономические процессы представляют собой сложную и многоуровневую систему различных отношений, в которой любой из входящих в эту систему экономических объектов можно представить как узел в сети отношений [12].

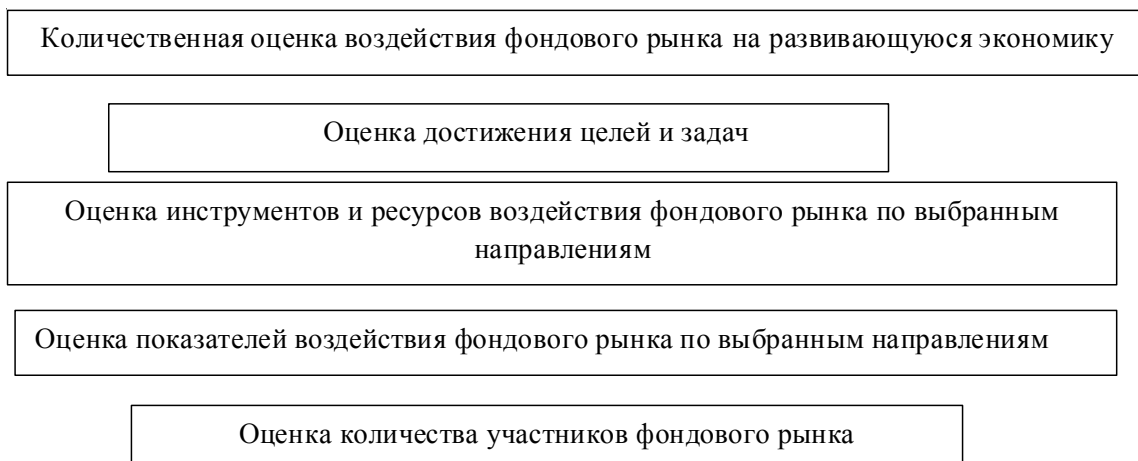
Фондовый рынок в развивающейся экономике активно влияет на финансовые отношения, возникающие между отраслью, регионом и макроэкономикой с целью повышения инвестиционной активности и производительности, через систему влияния отрасли на эмитента; инвесторов на отрасль; предприятия отрасли на регион; регион на население.

Отрасль - представляет собой совокупность предприятий, объединённых однородностью сырья, общностью материально-технической базы и технологичностью процессов.

Регион, по мнению Э. Кушлински, это составная часть экономической системы, где господствуют силы конкуренции. "Регионы, которые - благодаря своей более высокой конкурентоспособности - могут привлечь значительную долю отечественного и зарубежного рынка. Таким образом, регионы можно в принципе рассматривать как острова инноваций и духа предпринимательства в более широком контексте пространственной сети".

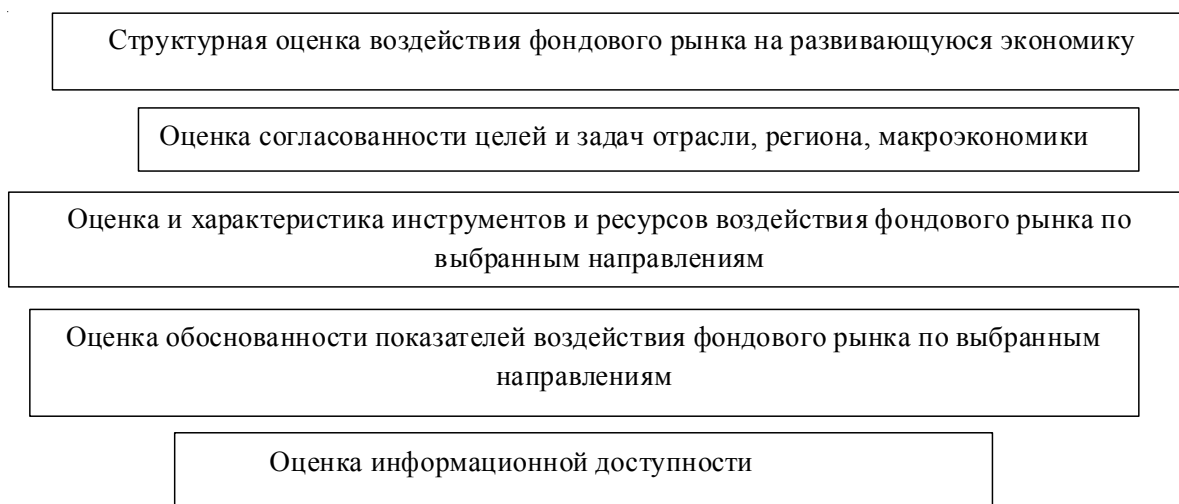
Макроэкономика направлена на изучение экономики в целом. Как объект изучения исследует экономические явления и закономерности, охватывающие все субъекты экономики, и факторы, определяющие долгосрочные темпы экономического роста, оперируя агрегированными показателями инвестиции, ВВП и занятость, доход и т.д.

3. Использование оценки воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику применяется виды оценок: количественные и структурные, которые будут производиться по следующим схемам рисунки 1,2.



Примечание - Составлено автором

Рисунок 1 - Схема количественной оценки воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику.



Примечание - Составлено автором

Рисунок 2 - Схема структурной оценки воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику.

4. Одним из важных этапов методического положения по учету факторов воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику, является применение системы показателей: прогнозные, целевые.

На этом этапе оценивается достижение целевых показателей. Анализ степени достижения целей и задач направлен на контроль достижения целевых показателей в сравнении с прогнозными по трем направлениям, достижение целей в отрасли, регионе и макроэкономике. Оценка целевых показателей в отрасли заключается в достижении целевых показателей инвестиции, объема производства и доходов. Оценка целевых показателей в регионе заключается в достижении целевых показателей инвестиции, занятости и уровня поступления налогов. Оценка целевых показателей в макроэкономике заключается в достижении целевых показателей инвестиции, ВВП и занятости.

Таким образом, при разработки методических положения по учету факторов воздействия фондового рынка на развивающуюся экономику необходимо:

Во-первых, в рамках институционального обеспечения, выявить необходимость принятия адекватных решений органами власти, жестко регулировать финансовый рынок, делегировать полномочия с СРО, выявлять эффективные каналы поступления инвестиций в экономику, и условия для долгосрочных инвестиционных проектов.

Во-вторых, организационно-экономические методы применять на все объекты: отрасль, регион и макроэкономика с учетом условий и особенностей, и обеспечить согласование целей и задач с направлениями развития фондового рынка и экономики в целом.

В-третьих, необходимо обеспечить должный уровень защиты прав и экономических интересов

участников фондового рынка и улучшить систему связей между как государственными органами регулирования, так и профессиональными участниками фондового рынка.

Список литературы:

1. Энгельс Ф. Биржа. Дополнение к третьему тому "Капитал". В кн. К. Маркса. Капитал. Том третий. Ч. 2.-М.: Издательство политической литературы, 1978.-с.990-991.
2. Гильфердинг Р. Финансовый капитал. Глава 8 "Фондовая биржа", пар.2 "Функции биржи". М.: Государственное социально-экономическое издательство, 1931.-с.152-153.
3. Туган-Барановский М.И. Значение биржи в современном хозяйственном строе. В кн.: Банковская энциклопедия, том II.-Киев: Издание Банковская энциклопедия, 1913.-с.38-39.
4. Миркин Я.М. Ценные бумаги и фондовый рынок. М.: Перспектива, 2014.-с. 38.
5. Карпушкина А.В. Рынок ценных бумаг в условиях переходной экономики России// Автореферат диссертации на соискание уч.ст. к.э.н. - Челябинск: Челябинский филиал Института экономики Уро РАН, 1999.

6. Галанов В.А. Рынок ценных бумаг: Учебник.-М.: ИНФРА-М.-2009.- С.21.

7. Криничанский К.В. Эволюция и трансформация институтов рынка ценных бумаг// Автореферат диссертации на соискание уч.ст. д.э.н.-Москва, 2009.

8. Бердникова Т.Б. Рынок ценных бумаг: прошлое, настоящее, будущее.-М.: ИНФРА-М, 2011.- С.19.

9. Миркин Я.М. Стратегия развития рынка капитала - 2020// Экономические стратегии. № 12, 2011 г. с. 18-19

10. Текущее состояние рынка ценных бумаг Республики Казахстан на 1 апреля 2015 года.

11. Иноземцева Ю.В. Формирование методологии исследования деятельности субъектов фондового рынка// Известия МГТУ "МАМИ" № 1(15), 2013, т. 6

12. Ивлев В.Ю., Ивлева М.Л., Иноземцев В.А. Становление новой философско-методологической парадигмы современной науки в условиях информационного общества. М., 2012.

Гульмира ЕСЕНБАЕВА, доктор педагогических наук, профессор, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая №9, esenbaeva_keu@mail.ru

Айгерим ЖАКУПОВА, магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая 9, zh_aika_91@mail.ru, 87026933323

АНАЛИЗ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН НА ПРИМЕРЕ МЯСНОЙ ПРОДУКЦИИ

В статье мы выявили факторы, которые оказывают наибольшее влияние на изменение цены на мясо. Нами были выведены уравнения регрессии, позволяющие прогнозировать цены на мясо, а также установлены некоторые закономерности ценообразования на рынке мясной продукции.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, пищевая безопасность, мясная продукция, цены на мясо

Гульмира ЕСЕНБАЕВА, педагогика ғылымдарының докторы, профессор, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көшесі №9, esenbaeva_keu@mail.ru

Айгерим ЖАКУПОВА, магистрант, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көшесі № 9, zh_aika_91@mail.ru, 87026933323

ЕТ ӨНІМДЕРІ МЫСАЛЫНДА ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ АЗЫҚ-ТҮЛІК ҚАУІПСІЗДІГІН САРАПТАУ

Мақалада біз ет өнімдерінің бағасына әсер ететін факторларды айқындадық. Ет өнімдерінің бағасын және де ет өнімдері нарығында қалыптасқан кейбір баға белгілеу заңдылықтарын болжамдауға мүмкіндік беретін регрессия тендеуі шығарылды.

Түйін сөздер: азық-түлік қауіпсіздігі, тағам қауіпсіздігі, ет өнімдері, ет өнімдерінің бағасы

Guimira ESENBAEVA, Doctor of Pedagogical sciences, professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, esenbaeva_keu@mail.ru

Aigerim ZHAKUPOVA, Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, zh_aika_91@mail.ru, 87026933323

THE ANALYSIS OF FOOD SECURITY CONCERNS REPUBLIC OF KAZAKHSTAN ON THE EXAMPLE OF MEAT

In this article we have identified factors that have the greatest impact on the change in the price of meat. We have derived a regression equation to predict the price of meat and some regularities of pricing in the market of meat products.

Keywords: food security, food safety, meat products, meat prices

Проблема продовольственной безопасности страны является важнейшим приоритетом экономической стратегии политики любого государства, от эффективности решения которой зависит не только социальная, но и политическая, межнациональная стабильность в обществе.

Между продовольственной безопасностью и пищевой безопасностью имеются существенные различия. Продовольственную безопасность необходимо понимать как постоянную способность государства и общества обеспечивать доступность продуктов питания для всего населения в количестве и качестве, необходимом для активной и здоровой жизни. Таким образом, одним из важных критериев, характеризующих состояние продовольственной безопасности в стране является уровень экономической доступности продовольственных товаров для населения.

По мнению Ж.Ж. Есжановой и О.Н. Чикунова экономическая доступность продовольствия определяется как возможность приобретения населением продовольственных товаров при сложившемся уровне цен и доходов в размерах, заложенных минимальной потребительской корзиной [1].

Потребление пищи напрямую влияет на здоровье, как отдельных людей, так и целых наций. Недоедание наносит ущерб здоровью человека и ложится тяжелым экономическим бременем на общество. Многочисленные исследования продемонстрировали, что в связи с недоеданием, во многих странах происходило замедление экономического роста.

ООН и казахстанское законодательство определяют продовольственную безопасность как: "состояние экономики, в том числе

агропромышленного комплекса, при котором государство способно обеспечивать права и потребности населения в продуктах питания и питьевой воде в количестве и качестве, предусмотренном физиологическими нормами потребления, достаточных для физического и социального развития личности, обеспечения здоровья и расширенного воспроизводства народонаселения". Являясь составной частью национальной безопасности страны, обеспечение продовольственной безопасности во многом зависит от развития агропромышленного комплекса (АПК) страны [2].

На сегодняшний день в Казахстане насыщение потребительского рынка продовольственными товарами обеспечивается посредством производства отечественной продукции и импортных поставок. Состояние внутреннего рынка характеризуется пороговым уровнем продовольственной зависимости от внешнего рынка. Государство слабо контролирует рынок продовольствия, страна уже не может прокормить себя самостоятельно. По большинству видов продуктов питания продовольственной корзины импорт составляет от 40 до 60%, а по отдельным пунктам "зашкаливает" до 100%. Лишь по таким позициям как хлеб и хлебобулочные изделия, Казахстан обеспечивает себя сам и кормит близлежащие страны [3].

Однако нельзя не согласиться с Искаковой А.Ж., которая утверждает, что Казахстан - агроиндустриальная страна, традиционной отраслью сельского хозяйства в Казахстане является животноводство, оно обеспечивает население продуктами питания, а легкую промышленность - сырьем [4].

Испокон веков для казахов домашние животные (лошади, бараны, коровы, верблюды) были основой "экономики семьи". Поэтому в силу национальных особенностей разведение сельскохозяйственных животных для производства животноводческих продуктов является неотъемлемой частью отечественного аграрного сектора. На сегодняшний день почти 70% численности крупного рогатого скота находится в хозяйствах населения.

Кроме этого, пищевой рацион местного населения состоит, в основном, из мясных продуктов. И обеспечение населения нашей страны мясной продукцией это приоритетная задача государства в рамках обеспечения продовольственной безопасности. На диаграмме (Рисунок 1) отражены доли отечественного производства и импорта мяса и птицы по данным Агентства РК по статистике на декабрь 2014 года.

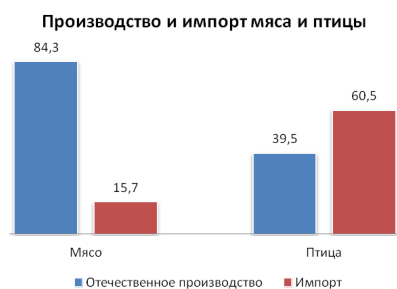


Рисунок 1. Производство и импорт мяса и птицы

Таким образом, производство мяса в Казахстане обеспечивается в основном отечественными ресурсами (84,3% от общего объема). А производство мяса птицы осуществляется по большей части за счет импортных поставок (60,5%).

С целью подъема экономики села в последние десять лет были приняты две Государственные программы по развитию и поддержке АПК и села, а также конкретные поэтапные программы развития животноводства, подкрепленные мощной финансовой поддержкой. Однако данные меры оказались недостаточными. По графику (Рисунок 2) динамики поголовья скота и птицы мы видим, что данный показатель крайне нестабилен для поголовья свиней и птиц. Наблюдается тенденция падения поголовья крупного рогатого скота, овец и коз. Следует также отметить, что темпы прироста поголовья лошадей подвержены меньшей вариации. Согласно официальным статистическим данным, в год в Республике Казахстан производится около 50 тысяч тонн конины. И отдавая дань национальным традициям, потребление конского мяса будет расти с увеличением численности населения Казахстана. Более того, Республика обладает огромным потенциалом в развитии животноводства, так как имеет достаточно территорий для разведения скота.

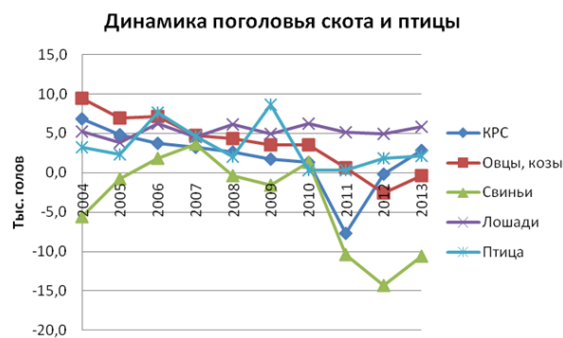


Рисунок 2. Динамика поголовья скота и птицы

Мясо и мясные продукты являются неотъемлемыми элементами структуры стратегической продовольственной безопасности страны. Показатели потребления продукции животноводства на душу населения являются основными показателями, характеризующими благополучие нации.

С точки зрения Гизатовой А.И. экономическая доступность означает, что уровень покупательного спроса населения при сложившихся ценах обеспечивает возможность приобретения населением основных пищевых продуктов в объемах и ассортименте не ниже установленных рациональных норм потребления, необходимых для обеспечения здоровья и активной жизни населения [5].

Согласно стандартам пищевых товаров в советское время на одного человека приходилось по 82 килограмма мяса в год. Эта норма была определена учеными. В начале 2000-х годов правительство Казахстана снизило эти нормы с 82 до 41 килограмма. По подсчетам Агентства РК по статистике, в 2014 году годовое производство

Таблица 1 - Потребление мяса и мясопродуктов 10% наиболее и наименее обеспеченного населения* (на одного члена домохозяйства в год)

	Минимальная норма потребления	2006	2014
Мясо и мясопродукты, кг	42,1	18/72	38,7/113,5
Источники: stat.gov.kz, pda.mzsr.gov.kz			
* В числителе доля потребления у 10% наименее обеспеченного населения, в знаменателе у 10% наиболее обеспеченного населения			
Примечание - составлено автором			

говядины на душу населения в нашей стране составило 23,6 кг, баранины - 7,9 кг, конины - 5,8 кг, мяса птицы - 17,7 кг, свинины - 6,4 кг (всего - 61,4 кг) [6]. Таким образом, наше государство обеспечивает потребности населения в мясных продуктах в соответствии с физиологическими нормами потребления.

Однако, само потребление населения различных доходных групп в сильной степени различается от норм потребления, разработанных Казахской академией питания исходя из концепции обеспечения энергетической ценности и потребления основных пищевых веществ на физиологическом уровне. Норма и объемы потребления мяса и мясопродуктов крайними децильными группами населения республики отражены в таблице 1.

В целом по стране отмечается существенный разрыв в потреблении мяса и мясопродуктов между 10% наименее обеспеченного и 10% наиболее обеспеченного населения - почти в 3 раза в 2014 году. По сравнению с 2006 годом этот разрыв сократился на 28%. Тем не менее, реальные объемы потребления мяса и мясопродуктов у 10% наименее обеспеченного населения не достигают минимальных норм потребления, рекомендованных Министерством здравоохранения и социального развития. Что обусловлено, прежде всего, недостатком денежных средств для приобретения данного вида продуктов.

Доступность продуктов питания, в том числе и мясных, для всего населения должна обеспечиваться Правительством РК посредством контроля цен на продукцию. Для этого важно знать факторы, влияющие на изменение цены на мясо и мясные продукты.

Мы предположили, что наиболее значимые факторы, которые могут оказывать влияние на цену на мясо КРС (Y_1 , тг/т), на мясо свинины (Y_2 , тг/т) и на мясо птицы (Y_3 , тг/т) - это:

- поголовье скота или птицы (X_1 , тыс. голов);
- урожайность зерновых (включая рис) и бобовых культур (X_2 , ц/га);
- индекс цен на корм (X_3 , %);
- индекс цен на бензин (X_4 , %);
- объем производства мяса (X_5 , тыс. т).

На основании данных Агенства РК по статистике за период с 2001 по 2013 годы была получена корреляционная матрица, отражающая взаимосвязь между всеми переменными:

	Y_1	X_1	X_2	X_3	X_4	X_5
Y_1	1					
X_1	0,68	1				
X_2	0,09	-0,04	1			
X_3	0,35	0,22	0,22	1		
X_4	-0,14	0,01	0,14	0,09	1	
X_5	0,88	0,68	0,12	0,16	-0,26	1
Примечание - составлено автором						

Таким образом, из рассматриваемых факторов наибольшее влияние на формирование цен на мясо КРС оказывают объемы производства мяса КРС ($r_{y_1x_5} = 0,88$) и поголовье КРС ($r_{y_1x_1} = 0,68$), в меньшей степени - индекс цен на корм ($r_{y_1x_3} = 0,35$). Такие факторы как урожайность зерновых (включая рис) и бобовых культур, а также индекс цен на бензин не оказывают влияние на формирование цен на мясо крупного рогатого скота ($r_{y_1x_2} = 0,09, r_{y_1x_4} = -0,14$). Следовательно факторы X_2 и X_4 можно не включать в регрессионную модель.

Модель, описывающая взаимосвязь между ценой на мясо, объемом производства, поголовьем КРС и индексом цен корм, в результате аппроксимации данных получилась следующая:

$$Y_1 = -348615,1 + 19,79X_1 + 2261,7X_3 + 424,2X_5, R = 0,91.$$

Суда по коэффициентам уравнения регрессии увеличение поголовья КРС и объемов производства мяса не способствует снижению цены на него. Между ценой на мясо и индексом цен на корм также существует прямая зависимость, т.е. с увеличением индекса цен на корм на 1% цена на мясо вырастет на 2262 тг. Значение коэффициента множественной корреляции $R=0,91$, свидетельствует о том, что уравнение регрессии адекватно описывает взаимосвязь между рассматриваемыми признаками.

Абсолютно противоположные результаты были получены в результате исследования зависимости цены на свинину от перечисленных выше факторов:

	Y_2	X_1	X_2	X_3	X_4	X_5
Y_2	1					
X_1	-0,44	1				
X_2	0,03	-0,05	1			
X_3	0,28	-0,44	0,03	1		
X_4	-0,10	0,21	0,14	0,05	1	
X_5	-0,19	0,54	-0,08	0,15	0,33	1
Примечание - составлено автором						

Анализ парных коэффициентов корреляции показал, что связь между ценами на мясо свиньи и

факторами X_2 (урожайность зерновых и бобовых культур), X_3 (индекс цен на корм), X_4 (индекс цен на бензин) и X_5 (объем производства мяса свиньи) практически отсутствует. Средней тесноты связь наблюдается между ценой на свинину и поголовьем свиней ($r_{y_2x_1} = -0,44$), причем связь - обратная. То есть, увеличение поголовья свиней способствует снижению цены на мясо. Отсутствие влияния на цену свинины объемов производства мяса цены объясняется тем, что большинство супермаркетов делают закуп не мяса свиньи, а целой туши. Отсюда и не высокая связь между поголовьем и объемами произведенного мяса ($r_{x_1x_5} = 0,54$).

Модель регрессии, отражающая зависимость цены на мясо свиньи от поголовья, имеет вид:

$$Y_2 = 598038 - 291,31X_1.$$

Таким образом, увеличение поголовья свиней на 100 голов приведет к снижению цены на мясо в среднем на 29131 тг за тонну.

Несколько иные результаты были получены нами в процессе исследования зависимости цен на мясо птицы от тех же факторов:

	Y_3	X_1	X_2	X_3	X_4	X_5
Y_3	1					
X_1	0,98	1				
X_2	0,05	0,07	1			
X_3	0,03	0,02	0,05	1		
X_4	-0,12	-0,16	0,14	0,03	1	
X_5	0,94	0,92	0,03	0,14	-0,19	1

Примечание - составлено автором

Парные коэффициенты корреляции между ценой на мясо птицы и поголовьем ($r_{y_3x_1} = 0,98$), а также между ценой и объемом производств мяса птицы ($r_{y_3x_5} = 0,94$) свидетельствуют об очень тесной взаимосвязи между данными показателями. Причем тесная взаимосвязь существует также и между поголовьем птицы и объемом производства мяса ($r_{x_1x_5} = 0,92$). Что вполне логично, учитывая тот факт, что производство мяса птицы практически безотходное и объем производства напрямую зависит от поголовья птицы.

Поэтому мы сочли целесообразным в модель регрессии включить не фактор X_1 (поголовье птицы), а фактор X_5 (объем производства мяса птицы), причем для прогнозирования цен на мясо птицы лучше использовать нелинейную модель. А именно полином второй степени:

$$Y_3 = -5,2112X_5^2 + 1759,3X_5 + 84738.$$

График зависимости цены на мясо птицы от объемов производства мяса представлен на рисунке 3.

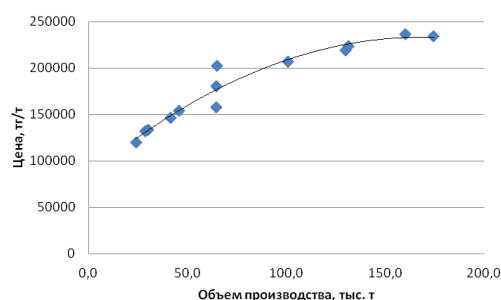


Рисунок 3. Зависимость цены на мясо птицы от объемов производства мяса

По уравнению регрессии получаем, что прогнозное значение цены 1 тонны мяса птицы при объемах производства в 180 тыс. тонн составит 232569 тенге. Т.е. дальнейший рост объемов производства приведет к снижению цен на мясо птицы.

Таким образом, мы выявили факторы, которые оказывают наибольшее влияние на изменение цены на мясо. Нами были выведены уравнения регрессии, позволяющие прогнозировать цены на мясо, а также установлены некоторые закономерности ценообразования на рынке мясной продукции.

Результаты данного исследования могут быть в дальнейшем использованы государственными органами, как пример при планировании их деятельности в сельском хозяйстве для более эффективного управления по результатам. Простота применения метода корреляционно-регрессионного анализа, позволяет использовать его широкому кругу лиц, занятых в государственном планировании, как на уровне отдельного Министерства, так и на уровне регионов.

Список литературы:

1. Есжанова Ж.Ж., Чикунев О.Н. ВКГТУ, г. Усть-Каменогорск, Экономика ISSN 1561-4212.// Вестник ВКГТУ, 2006, №4.
2. Нурушева Д. Продовольственная безопасность как неотъемлемая часть национальной безопасности Казахстана, 07.06.2013, <http://www.sarap.kz>
3. Мергалиева Л. Государственная собственность в системе обеспечения экономического суверенитета, интересов и безопасности // Деловая неделя, 2008, № 37.
4. Искаков А.Ж. Сельское хозяйство республики Казахстан: вчера и сегодня// Вестник КазНУ, 2010.
5. Гизатова А. Современное состояние и направления развития агропродовольственного рынка Западно-Казахстанской области // Вестник науки КазТУ им. Сейфуллина, 2011, №4 (71).
6. Лаханулы Н. Казахстан импортирует мясо в 200 раз больше, чем импортирует, 02.07.2014, <http://rus.azattyq.org>

Амир СЕМБЕКОВ, доктор экономических наук, профессор, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9;
Дана ЖЕТПИСБЕКОВА, магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, dana_92krq@mail.ru, +77027631664

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

В статье рассмотрены вопросы налогового регулирования современной экономики Республики Казахстан. В связи с действующей налоговой системой, как инструментом налогового регулирования экономики, автором была предложена интерпретация новых функций налогов. Также в статье рассматривается организационный механизм регионального бюджетно-налогового планирования и выделен основной фактор воздействия налоговой политики на экономическое положение государства.

Ключевые слова: Налоговое регулирование, налоговая система, функции налогов, экономика, бюджетно-налоговое планирование.

Амир СЕМБЕКОВ, экономика ғылымдарының докторы, профессор, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9;
Дана ЖЕТПИСБЕКОВА, магистранты, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9,
dana_92krq@mail.ru, +77027631664

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ЭКОНОМИКАСЫНЫҢ САЛЫҚ РЕТТЕУ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

Мақалада Қазақстан Республикасының қазіргі заманның экономикасының салық реттеу сұрағы қарастырылды. Экономиканың салықтық реттеу құралы ретінде ағымдағы салық жүйесімен байланысты, автор салықтардың функцияларын жаңа интерпретациясын ұсынды. Сонымен қатар мақалада облыстық фискалдық жоспарлау институционалдық механизмі зерттелді және мемлекеттің экономикалық жағдайы туралы салық саясатының негізгі фактордың әсерін атап өтті.

Түйін сөздер: салық реттеу, салық жүйесі, салықтардың функциялары, экономика, бюджет және салық жоспарлау.

Amir SEMBEKOV, doctor of economic sciences, professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9
Dana ZHETPISBEKOVA, master's, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str. 9, dana_92krq@mail.ru, +77027631664

FEATURES OF TAX REGULATION OF ECONOMY OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

The paper deals with the tax regulation of the modern economy of the Republic of Kazakhstan. In connection with the current tax system as a tool of the tax regulation of the economy, the author proposed a new interpretation of the functions of taxes. The article also examines the institutional mechanism of the regional fiscal planning and highlighted the main factor effects of tax policy on the economic situation of the state.

Keywords: tax regulation, the tax system, functions of taxes, the economy, the budget and tax planning.

Налоговые отношения, их характер и природа, а также механизм функционирования налоговых отношений являются предметом исследования ученых-экономистов всех времен, так как именно налоговые отношения дают возможность государственного регулирования экономики. Однако проблема построения оптимальных налоговых взаимоотношений регулирующих социально - экономическое развитие является актуальной как в экономической теории, так и в практике.

В государственном регулировании экономики, налоги являются, во-первых, главным источником финансирования государственных расходов, материальной основой бюджетной политики, а во-вторых инструментом регулирования. Задачей государственных бюджетных органов является не в

простое обложение налогами различных источников поступления средств, а создание работающего механизма воздействия на хозяйственное поведение юридических и физических лиц. С этой целью используют временно или селективно предоставляемые налоговые скидки, а также отсрочку уплаты налогов [1, с. 74].

Зарубежные и отечественные ученые в своих трудах уделяли большое внимание налоговому регулированию экономики. Они отмечали социально-экономическую значимость налогового регулирования. Такие известные зарубежные ученые как Д. Риккардо, А. Смит, В. Петти, А. Маршалл, Мэнкью, Дж. Кейнс, и др. занимались теоретическим исследованием социально-экономической природы налоговых отношений и их

влиянием на экономическую жизнь общества. Среди отечественных и российских ученых экономистов внесших значительный вклад в изучении природы и роли налоговых отношений можно отметить А.Б. Зейнелгабдину, К.К. Ильясову, М.Т. Оспанова, В.Д. Мельникова М.Н. Соболеву, Ю.Д. Шмелеву, которые оценивали влияние налоговых отношений на экономическую жизнь общества с разных сторон.

При изменении налоговых ставок, государство может создавать или уменьшать дополнительные стимулы для капиталовложений, а маневрируя уровнем косвенных налогов - воздействует на уровень цен и фонд потребления в целом.

Существует две стороны воздействия налогового регулирования:

- поощрительная
- ограничительная

Поощрительное налогообложение в первую очередь проявляет механизм налоговых льгот, при котором плательщик, совершает предусмотренные налоговым законодательством действия, но при этом приобретает возможность сохранить определенный размер подлежащих уплате средств.

В свою очередь ограничительная сторона, дает возможность плательщику сохранить часть платежа либо избежать его полностью, в случае если он не совершает тех или иных действий. Но при этом обе стороны налогового регулирования взаимно дополняют друг друга.

Соответствие критериям достаточности и эффективности показывают результативность налогового регулирования, которые определяют две оптимально допустимые границы налогообложения: нижнюю и верхнюю.

Нижняя граница - показывает уровень потребности бюджета: налогообложение не должно быть ниже предела потребностей бюджета для финансирования основных функций государства.

Верхняя граница - показывает уровень платежеспособности налогоплательщиков: налогообложение не должно быть выше допустимого предела, так как при его нарушении возможно снижение доходов налогоплательщика и налоговых поступлений, а также и его банкротство, что означает прекращение налоговых поступлений[2, с.294].

Таким образом, достаточность налогообложения означает соблюдение необходимых условий налогообложения для получения налоговых доходов.

Основной функцией действующей налоговой системы, как инструмента регулирования экономики, является - развитие экономики, однако она не выполняет данную функцию в полной мере. В связи с этим возникает необходимость исследовать и проанализировать действующий механизм функционирования налоговых отношений со стороны социально - экономических проблем затронув национальные особенности нашей страны, накопленный отечественный опыт налоговой политики и сложившуюся модель хозяйствования.

Анализируя реформаторские идеи, касающиеся налоговой системы можно заметить, что предлагаемые изменения затрагивают лишь

отдельные элементы налоговой системы (размер ставок, предоставляемые льготы и привилегии; объекты обложения; усиление или замена одних налогов на другие). Однако отсутствуют предложения о принципиально новых функциях налогов, которые бы соответствовали нынешним условиям развития рыночных отношений.

Эффективные налоговые отношения должны проявляться в оптимальном исполнении налогами фискальной, регулирующей и информационной функции, при этом приоритеты регулирования определяются социально-экономическими условиями, а также стратегией развития государства, определяемой руководством Казахстана. Причем основы функционирования налогов следует рассматривать в зависимости от состояния экономического базиса и общественно - политической надстройки.

Таким образом, эффективность налогового регулирования зависит от соблюдения следующих условий:

- соответствие налоговых инструментов, используемых в экономике задачам и целям государства;

- соответствие налоговых инструментов, используемых в экономике уровню развития региональной и национальной экономики, а также уровню жизни населения;

- нецелесообразность преобладания налогов, которые могут искажать оценку факторов производства (например, на фонд оплаты труда);

- необходимость применения корректирующих налогов и налоговых инструментов, которые будут стимулировать предпринимательскую деятельность в ключевых и социально значимых сферах экономики, и способствовать достижению самодостаточности регионов;

- обеспечения баланса интересов государства, регионов и налогоплательщиков.

Реализация налоговой политики государства осуществляется через налоговый механизм. Исследуя достоинства и недостатки, существующих подходов определения понятия "налоговый механизм", а также изучив содержание данного понятия, позволили сформулировать следующую его формулировку: налоговый механизм государства - это формы, методы, способы организации и регулирования налоговых отношений, соответствующих исторически сложившимся целям и задачам налоговой политики государства и закреплённых в налоговом законодательстве.

Но, наличие и действие данных элементов налоговой политики государства зависит от конкретной ситуации. Суть функционирования указанных элементов обуславливается, в необходимости их формализации с целью непосредственного их включения в налоговый механизм государства. По нашему мнению, понятия система налогов и налоговое законодательство существуют во взаимосвязи. Законодательство, как материальный носитель, является субстратом, то есть ключевым моментом оптимизации налоговой системы. Но нужно отметить, что налоговое

законодательство выражает налоговые отношения с юридической, то есть предметной стороны, тогда как система налогов выражается с экономической, функциональной стороны. Таким образом, взаимосвязь ключевых понятий, которые относятся к налоговой политике государства, отражены на рисунке 1[3, с.158].

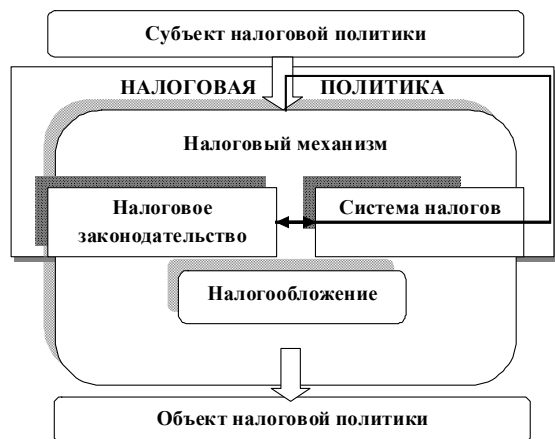


Рисунок 1- Формирование научного аппарата налоговой политики

Основные цели современной налоговой политики государства должны соответствовать сложившимся условиям развития рыночных отношений.

В 2008 году произошел процесс дальнейшего совершенствования налоговых отношений, а именно замена Налогового Кодекса 2002 года. Так в январе 2009 г., был сформирован единый документ, благодаря которому можно комплексно оценивать систему налоговых отношений Республики Казахстан, также в данном документе были установлены новые уровни налоговой нагрузки налогоплательщиков:

1) более высокие для сырьевых отраслей экономики;

2) более низкий для остальных секторов экономики.

Данные основополагающие нормы были введены в соответствии с Посланием Президента народу Казахстана, где говориться, что Правительству необходимо разработать новый Налоговый кодекс, благодаря которому будет проведена модернизация и диверсификация экономики, выхода бизнеса из "тени".

Новый Кодекс должен иметь характер закона прямого действия и ограждать от свободного толкования норм Налогового Кодекса налоговыми службами, сочетать качество администрирования и интересы налогоплательщиков [4].

Анализ поступления налоговых доходов позволяет получить представление о динамике налоговой нагрузки на экономику (таблица 1).

Происходящие в структуре налоговых доходов изменения показали, что наиболее существенные изменения наблюдаются по поступлениям по налогам на международную торговлю и внешние операции и налогам на собственность, так в 2014 году поступления по ним увеличились на 20,35 %, а в 2015 году снизились на 18,28%, по акцизам в 2014 году произошло увеличение поступлений на 40,78%, а в 2015 году на 10,68%, это связано с увеличением налоговых ставок на акцизную продукцию.

Большое значение во время экономического кризиса должно уделяться бюджетно-налоговому планированию на региональном уровне, так как в условиях дефицита информации данный процесс значительно усложняется. Для избежания негативных экономических тенденций, которые могут быть вызваны дальнейшим усугублением кризисных ситуаций, предлагается организационный механизм регионального бюджетно-налогового планирования, изображенный на рисунке 2.

Таблица 1- Поступление налогов в доходную часть государственного бюджета Республики Казахстан за 2013-2015 годы, млн. тенге

Виды налогов	2013	2014	2015	Темп роста 2013 к 2014 году, в %	Темп роста 2014 к 2015 году, в %
Подоходный налог на доходы	1309,3	1467,9	1374,9	12,11	-6,34
НДС	1214,7	1 116,70	893,5	-8,07	-19,99
Социальный налог	335,1	377,5	408,7	12,7	8,26
Налоги на международную торговлю и внешние операции	771,9	929	759,2	20,35	-18,28
Налоги на собственность	187,8	217,1	239	15,6	10,09
Акцизы	94,4	132,9	147,1	40,78	10,68
Итого	1389,2	1656,5	1554		

Примечание – Составлено автором по данным Комитета государственных доходов Республики Казахстан МФРК[5]



Рисунок 2 - Организационный механизм регионального налогового планирования

Исследуя налоговую политику Республики Казахстан, можно выделить основной фактор ее воздействия на экономическое состояние государства, он проявляется в соотношении величины экономического роста и налоговой нагрузки. Стоит отметить, что современные условия экономического развития страны, когда к внутренним экономическим проблемам государства добавляются и еще и внешнеэкономические проблемы, необходимо уделить внимание, а оптимизацию налоговой нагрузки на сектора экономики государства так, чтобы негативные последствия кризисных ситуаций в экономике были минимальными [6].

Для этого необходимо принять меры по совершенствованию налогового механизма и налоговой системы государства для приведения налоговой нагрузки Республики Казахстан к функционально - эффективному виду. При этом данные меры налогового регулирования должны быть рассмотрены с возможностью создать основу для модернизации экономики, ее долгосрочного роста, а также как фундамент новой, после кризисной, структуры экономики.

Автором предлагается модель оптимального налогового моделирования:

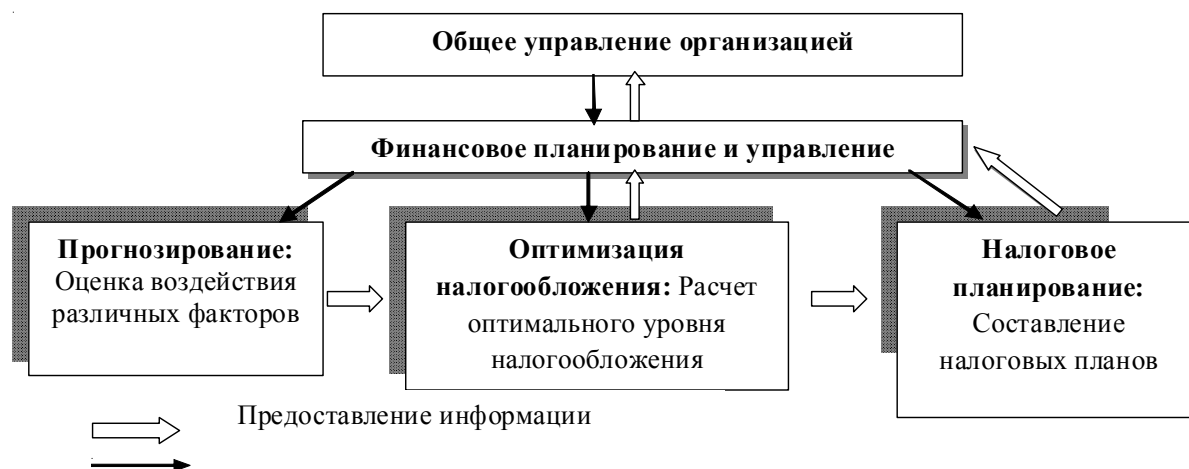


Рисунок 3 - Модель оптимального налогового моделирования

Суть предлагаемого метода идеального налогового моделирования это - формирование и анализ системы моделей, которая характеризует точку "идеального состояния". Эта точка отражает полное соответствие текущей налоговой политике государства, и выражается в показателях деятельности субъектов налогообложения и является в какой-то степени ориентиром для развития экономической деятельности.

В новых условиях развития современной экономики Республики Казахстан авторами статьи предлагаются новые функции налогов, которые будут соответствовать сложившимся экономическим отношениям государства:

- горизонтальное и вертикальное выравнивание местных бюджетов и бюджетов регионов;
- функция интервенции;
- обеспечение финансового равновесия;
- обеспечение сбалансированности;
- учетно-статистическая функция;
- защитная функция;
- информационная.

Также, в условиях финансового кризиса, когда принимаются жесткие меры по увеличению налоговых поступлений в бюджет, государству необходимо обратить внимание на пресечение незаконного вывоза капитала за рубеж и разработку мер по борьбе с оффшорным бизнесом, так как от их решения зависит реализация социальных проектов, которые влияют на благосостояние государства в целом.

Таким образом, можно сделать вывод, динамичное развитие экономики нашего государства обуславливается необходимостью

принятия комплекса мер по дальнейшему совершенствованию налоговой системы и налогового механизма, а также формированию такого налогового законодательства, которое будет отвечать принципу определенности, то есть сделать нормы налогового законодательства понятными для применения и не противоречащими экономической логике.

Список литературы:

1. Майбуров И.А. Налоги и налогообложение / Учебник. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2011. - 558с.
2. В.Д.Мельников - Основы финансов: учебник для вузов /Алматы: Издательство "LEM", 2009. - 600 с.
3. Бекболсынова А. С. Налоги и налогообложение /Астана: Фолиант, 2010. - 268с.
4. Послание Президента Республики Казахстан Н.А.Назарбаева народу Казахстана "Повышение благосостояния граждан Казахстана - главная цель государственной политики" от 7 февраля 2008 года
5. Официальный сайт Комитета государственных доходов министерства финансов Республики Казахстан. - Режим доступа: <http://kgd.gov.kz>
6. Елшибеков С.К. Основные тренды развития налоговой модели Казахстана// Сборник материалов Международной научно-практической конференции "Совершенствование финансово-экономической архитектуры в Казахстане в посткризисный период". - Караганда. - 2010. -С.248-251.

Роза БУГУБАЕВА, к.э.н., профессор, проректор по академическим вопросам и новым технологиям, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул. Академическая, 9, prur@keu.kz.

Асем КАБЫКЕНОВА, магистрант "государственного и местного управления", Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул. Академическая, 9, misskabykenova@mail.ru, +77053000750.

"ПРОГРАММА ЗАНЯТОСТИ 2020" И ПРОБЛЕМЫ ЕЕ РЕАЛИЗАЦИИ

Данная статья рассматривает основные проблемы занятости в Республике Казахстан. Особое внимание уделяется программе "Занятость-2020".

Ключевые слова: занятость, программа "Занятость-2020".

Роза БУГУБАЕВА, э.ғ.к., профессор, Академиялық мәселелер және жаңа технологиялар жөніндегі проректор, Казпотребсоюз Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академиялық, 9, prur@keu.kz.

Әсем КАБЫКЕНОВА, магистрант, "Мемлекеттік және жергілікті басқару", Казпотребсоюз Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академиялық, 9, misskabykenova@mail.ru, +77053000750.

"ЖҰМЫСПЕН ҚАМТУ 2020 БАҒДАРЛАМАСЫ" ЖӘНЕ ОНЫ ЖҮЗЕГЕ АСЫРУ ПРОБЛЕМАЛАРЫ

Бұл мақала Қазақстан Республикасындағы жұмыспен қамту басты мәселені қарастырады. Ерекше назар бағдарламасы "Жұмыспен қамту-2020" төленеді.

Түйін сөздер: Жұмыспен қамту, "Жұмыспен қамту-2020".

Rosa BUGUBAEVA, Ph.D., Professor, Vice-Rector for Academic Affairs and New Technologies, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya St., 9, prur@keu.kz.

Assem KABYKENOVA, master student of "the public and local administration", Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya St., 9, misskabykenova@mail.ru, +77053000750.

"EMPLOYMENT PROGRAMME 2020" AND PROBLEMS OF ITS REALIZATION

This article considers the main problems of an employment in the Republic of Kazakhstan. The special attention is paid to the program "Employment- 2020".

Keywords: employment, program "Employment-2020".

Лидер нации Нурсултан Назарбаев в Стратегии "Казахстан-2050": новый политический курс состоявшегося государства" отмечает новый принцип социальной политики модернизация обеспечения занятости. Как всем известно, причина мировой нестабильности кроется именно в росте безработицы, следовательно, и в самом уровне занятости. Фактическое трудоустройство всех граждан должно обеспечиваться государственными и отраслевыми программами. Ввиду чего были интегрированы предшествующие

программы по оказанию помощи бизнесу и предпринимательству, разработаны механизмы ассигнования бюджетных средств для регионов, где присутствует высокий процент нетрудоустроенных и людей с низкими заработками [1].

Со времён обретения независимости Республика Казахстан активными шагами развивала сферу занятости населения, которая осуществлялась в рамках специфических проектов занятости населения, указанных в таблице 1.

Таблица 1. Программы занятости населения Республики Казахстан.

3 июня 2000 год	Программа по борьбе с бедностью и безработицей 2000-2002 [2].
26 марта 2003 год	Программа по снижению бедности в Республики Казахстан 2003-2005 [3].
27 января 2005	Программа занятости населения Республики Казахстан на 2005-2007 [4].
20 ноября 2007 год	План мероприятий по совершенствованию системы занятости населения Республики Казахстан, сосредоточенный на предотвращении увеличения безработицы, благоприятствовании подъема продуктивной занятости, увеличение качества рабочей силы и защиту национального рынка труда 2008-2010 [5].
2008	Стратегия региональной занятости или Дорожная карта [6].
2010	Дорожная карта занятости [7].
2011	«Дорожная карта занятости 2020»[8].
Примечание – Составлено автором	

Как видим, развитие сферы занятости осуществлялось непрерывно на протяжении нескольких лет. Вместе с тем, в рамках мирового финансово-экономического кризиса, получившего своё начало в 2008 году и продолжающегося и в нынешнем 2015 году в Республике Казахстан наблюдается понижение темпов производства, рост инфляции, снижение занятости и, соответственно, уменьшение доходов населения. В таких условиях, по поручению Главы государства, впервые были разработаны новые программы и методы предупреждения массового высвобождения работников, содействия занятости и социальной защиты безработных: Стратегия региональной занятости или Дорожная карта занятости. Основная цель этих программ: обеспечение занятости и создание ситуации для стойкого посткризисного развития. Что касается мероприятий по борьбе с безработицей, то они включают в себя:

- 1) подписание меморандумов;
- 2) сокращение квоты на привлечение иностранной рабочей силы на внутренний рынок труда;
- 3) в целях поддержки рынка труда страны разработана система по определению потребности предприятий в рабочей силе и осуществлению в них контроля по сохранению рабочих мест.
- 4) реализация системы по переподготовке сокращенных работников;
- 5) поддержка малого и среднего бизнеса [9].

Также, Министерством труда и социальной защиты населения Республики Казахстан на основе антикризисных программ местных исполнительных органов была разработана карта занятости [9] и дана оценка возможного высвобождения работников, ставшая основой при выборе оптимальных и

эффективных путей реализации "Дорожной карты" и ее финансирования. Меры, принятые в рамках Дорожной карты, оказали позитивное влияние на обстановку на рынке труда в целом и стабилизацию численности безработного населения в стране, о чем свидетельствуют данные таблицы 2.

Исходя из данных таблицы 2, мы видим, что за время независимости Республики Казахстан произошло большое количество изменений в сфере занятости, результатом которых стал динамично развивающийся современный рынок труда. К примеру, уровень экономической активности населения страны возрос с 68,6% в 1991 г. до 71,7% в 2015 году, численность экономически активного населения повысилась с 7,7 млн. до 8,6 млн. человек. Благодаря качественному развитию экономики уровень безработицы понизился с 12,8% в 2000 г. до 5% в 2015 году. Численность безработного населения в 2015 году составила 459,2, тыс. человек, что в 2 раза меньше по отношению к 2000 годам [10]. Сегодня уровень и структура занятости находится в прямой связи от той экономической обстановки, что сформировалась в государстве в результате влияния мирового финансово-экономического кризиса и периода экономической стабилизации. Так, в 2014 году был выделен один триллион тенге из Национального фонда для поддержки экономического роста и занятости в 2014-2015 годы, двумя траншами по 500 миллиардов тенге [11].

Однако, несмотря на предпринятые меры по снижению уровня безработицы, в стране существует немало проблем в решении вопросов, связанных с занятостью населения, рассмотренные в таблице 3.

Таблица 2 - Основные индикаторы рынка труда в РК в 2008-2015гг.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Экономически активное население, тыс. человек	8415,0	8457,9	8610,7	8774,6	8981,9	9041,3	8962,0	9 023,8
Занятое население, тыс. человек	7857,2	7903,4	8114,2	8301,6	8507,1	8570,6	8510,1	8 575,3
Самостоятельно занятые, тыс. человек	2657,8	2665	2704,7	2720,2	2693,5	2620,9		2 311,6
Безработное население, тыс. человек	557,8	554,5	496,5	473,0	474,8	470,7	451,9	436,8
Уровень безработицы, %	6,6	6,6	5,8	5,4	5,3	5,2	5,0	4,9
Уровень молодежной безработицы, % (в возрасте 15-24 лет)	7,4	6,7	5,2	4,6	3,9	3,9	3,6	4,4
Уровень молодежной безработицы, % (в возрасте 15-28 лет)	8,2	8,5	6,6	6,3	5,4	5,5	4,0	4,5
Примечание – Составлено автором по данным комитета по статистике Республики Казахстан [10].								

Таблица 3. Проблемы занятости населения в Республике Казахстан.

Проблема	Последствия	Опыт решения проблем занятости
национальный рынок труда не сбалансирован	сохраняется безработица, в частности высокий уровень безработицы среди женского пола. Наблюдается скрытая форма безработицы. Не удовлетворяется спрос на работников массовых рабочих профессий, а также высококвалифицированных работников.	увеличение спроса на рабочую силу: субсидирование заработной платы, занятости, повсеместное открытие новых рабочих мест.
неформальный сектор экономики занимает значительную часть экономически активного населения высокий удельный вес неэффективной занятости	лишение социальной защиты. около трети наемных работников заняты в трудоемких отраслях экономики.	активация трудовой мотивации: профессиональная ориентация, оказание обусловленной социальной помощи. обеспечение политики занятости с институциональной и информационной стороны. То есть, совершенствование служб занятости и информационных систем.
качество трудовых ресурсов	не отвечает потребностям инновационной экономики.	переквалификация кадров, профессиональная подготовка.
глобализация экономики и сложная социально-экономическая ситуация в сопредельных странах, неэффективные механизмы регулирования и контроля за миграционными потоками	рост неуправляемой миграции, а так же нарушения национальных интересов.	разрешения на трудовую деятельность иностранным специалистам
Примечание – Составлено автором на основе официального сайта министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан [12].		

Как видим, одной из проблем занятости в стране является рост неуправляемой миграции, которая в основном обусловлена отсутствием представителей редких актуальных специальностей, а также высоких требований по заработной плате работников из близлежащих стран. В силу этих обстоятельств они пользуются высоким спросом на предприятиях страны. Так, в 2015 году было выдано 12663 разрешений на трудовую деятельность иностранным специалистам в Республике Казахстан [10].

Практическое решение актуальной проблемы занятости в Республике Казахстан осуществляется посредством программы "Занятость-2020", реализация которой была начата в июле 2011 года. Программа "Дорожная карта занятости 2020" представлена в таблице 4. Дорожная карта занятости 2020 служит закономерным продолжением осуществления дорожных карт 2009 и 2010 годов и программы занятости 2020.

Исходя из таблицы 4, следует, что первый этап программы предусматривает приобретение и заселение жилищ служебного пользования. В рамках повышения занятости населения и уменьшения безработицы были созданы и реализованы оперативные меры относительно создания новых повсеместных рабочих мест. Был разработан проект постановления Правительства Республики Казахстан "О внесении изменений и дополнений в постановление Правительства Республики Казахстан от 11 декабря 2014 года № 1300 "О реализации республиканского бюджета на 2015-2017 годы" [13].

Разработан проект постановления Правительства РК относительно создания Межведомственной комиссии по реализации программы. Внесены изменения и дополнения в приказ Министра здравоохранения и социального развития Республики Казахстан от 18 апреля 2014 года № 178 "Об утверждении форм социальных контрактов" [14], а также корректировка Закона Республики Казахстан от 23 января 2001 года "О занятости населения" [15]. В соответствии со вторым этапом - 2016-2020 годы - планируется разработать, согласовать и принять программы регионального масштаба. Реализация данной программы осуществляется посредством республиканского бюджета. Так, например на 2015 год было выделено 37,7 млрд. тенге [10].

Таким образом, мы видим, что Программа "Занятость - 2020" состоит из трёх ключевых направлений: первое направление - это "обеспечение занятости за счет развития инфраструктуры и жилищно-коммунального хозяйства", второе - "стимулирование предпринимательской инициативы и комплексное развитие опорных сел", третье - "содействие в трудоустройстве через обучение и переселение в рамках потребностей работодателя".

В соответствии с первым направлением осуществляется обеспечение занятости посредством инфраструктурного и коммунального развития, предусматривается содействие занятости населения за счёт реализации инфраструктурных проектов. Информация о ходе реализации программы занятости в Казахстане представлена в таблице 5.

Таблица 4 - Программа "Дорожная карта занятости 2020".

Программа «Дорожная карта занятости 2020».		
Первый этап - 2013 -2015 годы		второй этап -2016 - 2020 годы.
1 направление: обеспечение занятости через развитие инфраструктуры и жилищно-коммунального хозяйства	2 направление: поддержка частной предпринимательской деятельности. Бесплатное обучение базовому предпринимательству с предоставлением помощи в виде денег на проезд и проживание, а также содействие в разработке бизнес-плана. Выдача микрокредитов и сервисных услуг, а именно маркетинговых, юридических и бухгалтерских сроком до 1 года. Развитие и сооружение инженерно-коммуникационной инфраструктуры, приобретение технологического оборудования.	3 направление: обучение и содействие в трудоустройстве, переселение в рамках потребностей работодателя. Субсидии на переезд. Обучение на курсах профессиональной подготовки, переподготовки и повышения квалификации, а также помощь в трудоустройстве на новом месте жительства. Служебные жилища гражданам Республики Казахстан, участвующим в активных мерах содействия занятости.
Участники программы «Занятость 2020» представлены следующим образом:		
- выпускниками общеобразовательных школ 11 классов текущего календарного года, выпускниками технического и профессионального образования, организаций высшего и послевузовского образования в течение одного года после завершения обучения, молодежью в возрасте до двадцати девяти лет, - сохранившими трудоспособность инвалидами, воспитанниками детских домов, детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей в возрасте от восемнадцати до двадцати девяти лет.	- оралманами, получившими одобрение на участие в программе. - лицами, уволенных из рядов Вооруженных Сил Республики Казахстан, - лицами, освобожденных из мест лишения свободы и принудительного лечения, лицами, высвобожденных в связи с ликвидацией работодателя-юридического лица либо прекращением деятельности работодателя-физического лица, сокращением численности или штата работников,	- пенсионерами, вышедшими на пенсию до общеустановленного возраста, - лицами, занятыми на тяжелых работах, работах с вредными и опасными условиями труда и являющиеся получателями государственных специальных пособий, - лицами старше 50 лет до достижения пенсионного возраста, - самостоятельно занятыми, безработными, малообеспеченными, частично занятыми.
Примечание – Составлено автором по программе «Занятость 2020» [8].		

Таблица 5 - Информация о ходе реализации программы по Республике Казахстан по состоянию на 16 июня 2015 года (человек).

Обратилось	59911
Подписали социальный контракт	48137
Всего трудоустроено	46615
из них на постоянные рабочие места	34336
2 направление	
Выдано микрокредитов	616
Получили средства на обустройство инженерно-коммуникационной инфраструктуры	197
Численность участников Программы, трудоустроенных на доп. созданные рабочие места	378
3 направление	
Продолжают обучение	1432
Завершили обучение	1843
из них трудоустроено	1062
Трудоустроены на социальные рабочие места	6804
Трудоустроены на молодежную практику	4135
Заселено, чел	813
в т.ч. трудоспособных	438
Примечание - Составлено автором по программе «Занятость-2020» [8].	

Как видно из таблицы 5, из 59911 обратившихся граждан, всего трудоустроено 46615 и подписали социальный контракт 48137 человек. Получили средства на обустройство инженерно-коммуникационной инфраструктуры всего 197 человек. Можно отметить, что трудоустроено на социальные рабочие места - 6804, на молодежную практику - 4135. К сожалению, из завершивших обучение 1843 было трудоустроено всего - 1062. Наименьшее количество представляют собой трудоспособное количество заселенных граждан - 438.

Первое на что уделяется большое внимание со стороны программы, так это то, что объекты жилищно-коммунального хозяйства подвергнутся капитальному, среднему и текущему ремонту. Информация о ходе реализации программы по Карагандинской области представлена в таблице 6. Во-вторых, капитальному и текущему ремонтам подвергнутся социально-культурных объекты. В-третьих, капитальному, среднему и текущему ремонтам подвергнется инженерно-транспортная инфраструктура. В-четвёртых, пункты фельдшерско-акушерские, врачебные амбулатории также будут

продолжаться строиться. В-пятых, содействие благоустройству населенных пунктов. В-шестых, капитальному, текущему ремонту подвергнутся социально-культурные объекты, инженерно-транспортная инфраструктура в целях совершенствования доступа к ним инвалидов.

Как видно из таблицы 6 наиболее успешно реализуются проекты "Объекты системы газа, тепло, электроснабжения" и "Строительство Фельдшерско-Акушерских Пунктов, Врачебных Амбулатории в сельской местности". В тоже время по таким проектам как "Объекты образования", "Объекты Здравоохранения" отмечаются значительные недовыполнения между планируемым количеством новых рабочих мест и фактическим трудоустройством на созданных рабочих местах. Процент выполнения 59,1 и 43,1 соответственно по указанным выше программам.

Второе направление программы стимулирует предпринимательство и повышает экономическую активность населения. Информация о ходе реализации программы по Карагандинской области представлена в таблице 7.

Таблица 6 - Информация о ходе реализации программы по Карагандинской области по состоянию на 16 июня 2015 года. Обеспечение занятости за счет развития инфраструктуры и жилищно-коммунального хозяйства (человек).

Перечень проектов	Планируемое количество		Количество проектов		Численность участников Программы, трудоустроенных на созданные рабочие места
	проектов	создаваемых рабочих мест	начатых	завершенных	
Всего	15	146	15	1	107
из них по проектам					
Объекты Системы Газо, Тепло, Электроснабжения	1	10	1	0	10
Объекты Образования	4	44	4	0	26
Объекты Здравоохранения	3	51	3	0	22
Объекты Культуры	3	3	3	0	1
Строительство Фельдшерско-Акушерских Пунктов, Врачебных Амбулатории в сельской местности	4	38	4	1	48
Примечание - Составлено автором по программе «Занятость-2020» [8].					

Таблица 7 - Информация о ходе реализации программы по Карагандинской области по состоянию на 16 июня 2015 года. Создание рабочих мест через развитие предпринимательства и развитие опорных сел (человек).

	Бытовые товары и строительные материалы	Растениеводство	Животноводство	Услуги для населения
Получили микрокредит на открытие и развитие бизнеса	1	2	1	0
из них прошли обучение основам предпринимательства	0	0	0	0
Получили средства на обустройство инженерно-коммуникационной инфраструктуры	0	0	0	1
Численность участников Программы, трудоустроенных на доп. созданные рабочие места	0	0	0	0
Примечание - Составлено автором по программе «Занятость-2020» [8].				

Из таблицы 7 следует, что в Карагандинской области работы по стимулированию предпринимательской инициативы и комплексному развитию опорных сел практически не проводятся.

Третье направление программы ставит целью обеспечить устойчивую и продуктивную занятость населения через реализацию кадрового потенциала. Содействие в сфере трудоустройства, повышение кадровой мобильности. Участникам третьего направления программы предоставляется определенная государственная поддержка: оказание помощи и консультации относительно вопросов профессионального развития, обучение на бесплатных курсах повышения квалификации, профессиональное обучение, обучающие мастер-классы, предоставляется материальная помощь в целях профессионального обучения, выявление наиболее соответствующих вакансий, то есть оказание помощи в трудоустройстве, осуществление субсидирования социальных рабочих мест, молодежная практика оплачивается в размере минимальной заработной платы. (Информация о

ходе реализации программы по Карагандинской области по состоянию на 16 июня 2015 года. Содействие в трудоустройстве через обучение и переселение в рамках потребностей работодателя (человек) представлена в таблице 8).

Таблица 8 демонстрирует нам то, что из 3974 человек трудоустроенных по всей Карагандинской области, 1578 - трудоустроены в г. Караганда, то есть половина граждан. Из них большая часть направлена на постоянные рабочие места и небольшая на социальные рабочие места. В молодежной практике дело обстоит иначе. Всего по Карагандинской области, направленных на молодежную практику, составляет 104 человека, из которых лишь только 18 в г. Караганда.

Таким образом, в результате реализации программы до 2020 года активными мерами содействия занятости планируется охватить до полутора миллионов человек в Республике Казахстан. План обеспечения занятости до 2020 года для обеспечения 5% уровня безработицы представлен в таблице 9.

Таблица 8 - Информация о ходе реализации программы по Карагандинской области по состоянию на 16 июня 2015 года. Содействие в трудоустройстве через обучение и переселение в рамках потребностей работодателя (человек).

	Всего по Карагандинской области	г.Караганда
Продолжают обучение	198	61
Завершили обучение	12	0
из них трудоустроено	10	0
Трудоустройство, чел.	3974	1578
направлено на постоянные рабочие места	3360	1459
направлено на социальные рабочие места	512	101
направлено на молодежную практику	104	18
Примечание - Составлено автором по программе «Занятость-2020» [8].		

Таблица 9 - План обеспечения занятости до 2020 года для обеспечения 5% уровня безработицы (человек).

Регионы	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Акмолинская область	2569	2695	3046	3523	3860
Актюбинская область	2527	2652	2997	3466	3798
Алматинская область	5973	6267	7083	8191	8976
Атырауская область	1704	1788	2020	2337	2560
ЗКО	1938	2034	2299	2658	2913
Жамбылская область	3422	3590	4057	4692	5141
Карагандинская область	4318	4530	5120	5921	6488
Костанайская область	3125	3278	3705	4285	4695
Кызылординская область	2018	2118	2393	2768	3033
Мангистауская область	1570	1647	1861	2153	2359
ЮКО	7210	7565	8550	9888	10834
Павлодарская область	2547	2672	3020	3493	3827
СКО	2012	2111	2386	2759	3024
ВКО	4373	4589	5186	5997	6571
г. Алматы	2427	2547	2878	3329	3648
г. Астана	4498	4719	5333	6168	6758
Республика Казахстан	52231	54802	61934	71628	78485
Примечание - Составлено автором по программе «Занятость-2020» [8].					

Исходя из, вышеуказанной таблицы 9 следует то, что благодаря программе "Занятость 2020" произойдет повышение занятости и уменьшение безработицы, повысится производительность труда, а также доходы людей. В ближайшем будущем рынок труда страны, как по количеству наемных работников, так и по фонду заработной платы, будет расти в 2-3 раза быстрее. Таково экспертное мнение ведущих специалистов кадровых агентств Республики, которые отмечают актуальность и эффективность программы занятости-2020". Исследуя занятость в Республике Казахстан, мы видим, что прилагаются все возможные усилия со стороны государства в целях предотвращения роста безработицы и повышения уровня занятости.

В процессе реализации задач, утвержденных Дорожной картой занятости 2020, намечается достижение следующих результатов к 2016 году:

Во-первых, уровень бедности не будет превосходить 6,0 %.

Во-вторых, уровень безработицы не будет выше 5,2 %.

В-третьих, доля продуктивно занятых, в общей численности самостоятельно занятого населения возрастет до 64,5 %.

В качестве заключения хотелось бы отметить тот факт, что Республика Казахстан является наиболее динамичным экономическим и политическим игроком в Центральной Азии. За 24 года страна достигла значительных успехов в распределении ресурсов, создания делового климата, развития человеческого потенциала и качества государственного управления. Опираясь на этот успех, Республика Казахстан установила новую долгосрочную цель - вступить в топ-30 развитых стран мира к 2050 году [16]. Однако, несмотря на положительные последние трансформации, Казахстан по-прежнему сталкивается с рядом серьезных проблем, которые могут подорвать устойчивость страны и ее способность для достижения цели стать одной из самых передовых стран в мире. Эти проблемы включают растущие региональные диспропорции в распределении богатства, упорно высокий уровень бедности, особенно в сельских районах, ограниченность человеческого капитала, коррупция и необходимость укрепления верховенства закона, демократизации и открытости, в том числе участие граждан в политических процессах.

Так, одной из актуальных программ на сегодняшний день в Республике Казахстан является "План нации - 100 шагов" [17] по реализации пяти институциональных реформ Н. Назарбаева, которые состоят из таких реформ как:

Первое - сформировать современный государственный аппарат,

Второе - обеспечить верховенство закона,

Третье - индустриализация и экономический рост,

Четвёртое - нация единого будущего,

Пятое - транспарентное подотчётное государство.

В соответствии с данным планом, предусматривается разработать и реализовать национальную проект идеи общества всеобщего труда. Общество всеобщего труда будет продвигаться в соответствии с реализуемыми инфраструктурными программами развития "Нурлы жол". Также свой вклад в данное развитие внесут истории успешных казахстанцев, имеющих высокие результаты во всех сферах жизнедеятельности, которые отвечают потребностям государственной политики индустриализации и реализации Стратегии "Казахстан-2050"[1].

Таким образом, на данном этапе развития Республика Казахстан разработала свою стратегию, основанную на инновационном подходе. Как известно, внедрение инноваций - весьма сложный и долгий процесс, особенно в социально - экономической сфере. Ведь здесь необходимо учитывать стереотипы мышления граждан страны, их поведение, менталитет. "Программа занятости 2020" воплощает в себе все вышеуказанное и создаёт свой динамичный рынок труда, свойственный стране. На наш взгляд, инновационное направление данной программы заключается в выделении рынка труда в специфическую сферу регулирования. Как известно, рынок труда обладает особыми индикаторами, которые позволяют оценить эффективность государственного регулирования. Например, продолжительность безработицы. Так, Правительство Республики Казахстан в рамках реализации "программы занятости 2020" ставит целью - достижение сокращения степени отсутствия работы и её продолжительности. Ввиду того, что Республика Казахстан располагает обширными территориями, что является достаточно своеобразным и уникальным, то Программа нацелена на подъём динамичности рынка труда в его пространственно временном разрезе. Оно сопряжено с миграцией и передислокацией населения страны в русле реализации индустриально-инновационной программы, схемы размещения человеческих ресурсов страны на перспективу. Думается, что не требует доказательств то, что переход к индустриально-инновационному обществу взаимосвязан с концентрацией производства, развитием определенных мест экономического роста, урбанизацией. Как правило, это представляется весьма закономерным процессом развития человеческой цивилизации: - и изменение пространственных границ жизнедеятельности человека и, в частности, приложения его труда, ведет к изменению оценки им временных ценностей, пространства и в целом изменения его мышления. В итоге, на наш взгляд, результаты реализации программы и в частности, выше представленного направления, приведут казахстанское общество на совершенно иной уровень жизни - качественный [18].

Список литературы:

1. Назарбаев Н.А. "Стратегия Казахстан - 2050: Новый политический курс, состоявшегося государства". Послание Президента страны народу Казахстана. /Казахстанская правда, 15.12.2012г.

2.О Программе по борьбе с бедностью и безработицей на 2000-2002 годы. Режим доступа: http://adilet.zan.kz/rus/docs/P000000833_

3.Об утверждении Программы по снижению бедности в Республике Казахстан на 2003-2005 годы. Режим доступа: <http://adilet.zan.kz/>

4.Об утверждении Программы занятости населения Республики Казахстан на 2005-2007 годы. Режим доступа: http://adilet.zan.kz/rus/docs/P050000068_

5.Статья Нурымбетова Б. Б. Вице - министра труда и социальной защиты населения Республики Казахстан

Программа занятости 2020 - решение социальных проблем. Режим доступа: http://www.gfss.kz/ru/Konferenciya/Tezisy_i_Doklady/Statii/Vice.php?print=Y

6.О мерах по реализации "Послания Главы Государства народу Казахстана" от 6 марта 2009 года "Через кризис к обновлению и развитию". Режим доступа: http://adilet.zan.kz/rus/docs/P090000264_

7.Об утверждении Дорожной карты занятости 2020

8."Дорожная карта занятости 2020". Режим доступа: <http://dkz.mzsr.gov.kz/>

9.Карта занятости. Официальный сайт министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан. Режим доступа: <https://mzsr.gov.kz/node/327581>

10. Официальный сайт статистики Республики Казахстан. Режим доступа: stat.gov.kz

11.Еженедельная газета города Астаны от 29.11.2014 года

12.Официальный сайт министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан. Режим доступа: <https://mzsr.gov.kz/node/327581>

13.О республиканском бюджете на 2015-2017 годы. Режим доступа: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1400000259>

14.Об утверждении форм социальных контрактов. Режим доступа: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/V1400009407>

15.Закон Республики Казахстан "О занятости населения" от 23 января 2001 года. Режим доступа: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1021547

16. Послание Президента РК Н.Назарбаева народу Казахстана. "Нұрлы жол - путь в будущее" от 11 ноября 2014 г. Режим доступа: http://www.akorda.kz/ru/page/page_218341

17.Сто конкретных шагов Президента Н.Назарбаева от 20 мая 2015 г. Режим доступа: <http://www.zakon.kz/4713070>

18.Татибеков Б.Л.. Инновационные прорывы на национальном рынке труда. Режим доступа: http://www.gfss.kz/ru/Konferenciya/Tezisy_i_Doklady/Tatibekov%20B.L..docx

Павел ЕМЕЛИН, *д.т.н., профессор, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, +7 701 660 40 18, г.Караганда, ул. Академическая 9/2, кв.3*

Евгений КАРНАУХОВ, *магистрант кафедры товароведения и сертификации Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая, 9, shenja_karnauchov@mail.ru, +77017792512*

ОСОБЕННОСТИ ТЕХНОЛОГИЙ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ МЯСА ПТИЦЫ

Данная статья рассматривает особенности технологии при производстве мяса птицы. Анализирует принципы, стадии и этапы технологического процесса производства мяса птицы на примере ТОО "Акнар ПФ"

Ключевые слова: технология производства мяса птицы, принципы промышленной технологии производства мяса птицы, этапы технологии производства мяса птицы.

Павел ЕМЕЛИН, *техника ғылымдарының докторы, профессор, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көшесі № 9, yemelina_n@mail.ru*

Евгений КАРНАУХОВ, *магистрант, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, shenja_karnauchov@mail.ru, +77017792512*

ҚҰС ЕТІН ӨНДІРУ ТЕХНОЛОГИЯСЫНЫҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

Бұл мақала құс етін өндіру технологиясының ерекшеліктерін қарастырады. Құс етін өндіру технологиялық процесінің кезеңдері мен сатыларын, қағидаларын талдайды.

Түйін сөздер: құс етін өндіру технологиясы, өнеркәсіптік құс өндіріс технологиясының принципі, құс етін өндіру технологиясының кезеңдері.

Pavel YEMELIN, *Doctor of Technical sciences, professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, yemelina_n@mail.ru*

Eugene KARNAUKHOV, *Master's Degree Student of the Department of Commodity and Certification, Karaganda Economical university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya street, 9, shenja_karnauchov@mail.ru, +77017792512*

PECULIARITIES OF TECHNOLOGY FOR POULTRY PRODUCTION

This article reviewed the peculiarities of technology for poultry production. It analyzes the principles, steps and stages of the technological process of poultry production on the example of LLP "Akнар PF".

Keywords: technology of poultry production, principles of industrial poultry production technology, stages of technology of poultry production.

Животноводство - одна из важнейших отраслей сельского хозяйства, производящая важнейшие продукты питания, являющиеся основным источником белка животного происхождения.

В данной статье рассмотрена отдельная отрасль - птицеводство - одна из самых скороспелых отраслей животноводства. Это наиболее наукоемкая и динамичная отрасль агропромышленного комплекса.

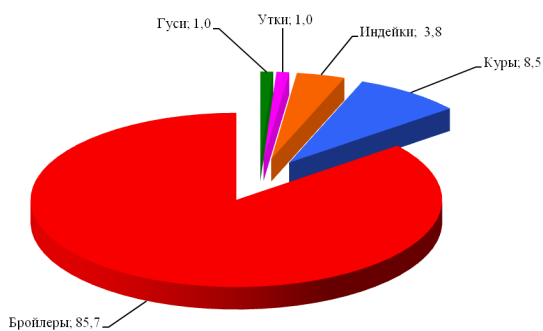
Сельскохозяйственная птица отличается быстрыми темпами воспроизводства, интенсивным ростом, высокой продуктивностью и жизнеспособностью. Выращивание и содержание птицы требует меньших затрат живого труда и материальных средств на единицу продукции, чем в других отраслях животноводства. Из сельскохозяйственных птиц наибольшее распространение имеют куры, индейки, гуси, утки.

Все большее развитие в последние годы получает разведение цесарок, перепелов, страусов [1, с.7].

В настоящее время промышленное птицеводство Казахстана представляют 59 действующих птицефабрик, из них 3 - яичного направления, 21 - предприятия по производству бройлерного мяса, 5 предприятий - смешанного типа [2].

Анализ современного состояния производства мяса птицы помог выявить следующее: положение птицеводства в условиях кризиса выглядит наиболее благоприятно по сравнению с другими отраслями мясного рынка. Куриное мясо дешевле говядины, свинины и тем более баранины - ценовой фактор по-прежнему является существенным фактором выбора продуктов для многих казахстанцев.

На рисунке 1 показана структура мяса птицы по востребованности населения:



Примечание - Составлено авторами по данным [3]

Рисунок 1 - Структура мяса птицы по востребованности населения РК (тыс. тонн убойной массы, %)

Специализация предприятий по отдельным технологическим процессам дает возможность увеличить выпуск бройлерной продукции, улучшить зоотехнические и экономические показатели этой отрасли.

Современная технология производства мяса птицы базируется на использовании продуктивного молодняка, кормлении его полноценными сухими комбикормами, интенсивных методах выращивания и содержания птицы в оптимальных условиях среды, механизации и автоматизации основных производственных процессов и научной организации труда.

В нашей стране используют два способа выращивания мясных цыплят: клеточное содержание и выращивание на глубокой подстилке. Бройлеров на предприятии выращивают 42 дня на глубокой подстилке до 2300 грамм живого веса.

Существуют основные принципы промышленной технологии производства мяса бройлеров:

1. Использование высокопродуктивной птицы различных пород и кроссов: Хабарт Ф15, Росс 308, Кобб 500.

2. Создание оптимального микроклимата. Биология птицы такова, что очень большое значение имеет параметры микроклимата. Снижение температуры в брудерный период с 2 нед. до 18^oC увеличивает затраты кормов на 5-10%. При повышении температуры воздуха во II период выращивания с 18 до 24 ^oC живая масса бройлеров снижается на 3,4-8,7%, высокая влажность (более 60%) вызывает легочные заболевания, низкая 30% и ниже - замедление роста.

3. Выращивание бройлеров в птичниках, оборудованных средствами механизации и автоматизации производственных процессов.

4. Применение полнорационных сухих комбикормов.

5. Применение ресурсосберегающих технологических приемов.

6. Выполнение производственного процесса по технологическому графику, обеспечивающий ритмичное круглогодичное выращивание бройлеров.

7. Соблюдение санитарно-ветеринарных правил, обеспечивающих высокую сохранность птицы [4].

На сегодняшний день выделены общие стадии при производстве мяса птицы:

1. приемка птицы (сортировка по количеству, массе, виду, весу, возрасту)

2. первичная обработка (оглушение, убой, обескровливание, удаление оперения)

3. потрошение тушек (отделение голов и ног, извлечение и обработка внутренностей)

4. подготовительное охлаждение (снижение температуры тушки до +4^oC воздушным или водным способом)

5. сортировка и упаковка тушек и субпродуктов (отбирание по сортам, упаковка в пленку и взвешивание, расфасовка в ящики)

6. охлаждение или замораживание (в зависимости от сроков хранения)

7. сбор и переработка технических отходов [5].

Был произведен анализ технологии производства мяса птицы на базе убойного цеха ТОО "Акнар ПФ" г. Караганды.

На рисунке 2 показана схема рабочего процесса по убою и переработке птицы на данном производстве.

В начале рабочего дня силами рабочих цеха по убою и переработке птицы осуществляется промывка оборудования и помещения цеха от дезинфектантов и санитарная обработка морозильных камер согласно рабочей инструкции "По санитарной обработке и дезинфекции".

Птица, предназначенная для убоя, доставляется с цеха по производству бройлера в специально оборудованной автомашине согласно "Графику поставки машин под погрузку". Каждая партия птицы сопровождается ветеринарной справкой, выписанной ветеринарным врачом птицефабрики и накладной (4 экземпляра), в которых указывается вес птицы полученный на Ботакаре.

Доставленную птицу взвешивают вместе с тарой на автомобильных весах. После разгрузки, автомашина с освободившейся тарой, взвешивается и определяется общий вес поставленной птицы. Вес регистрируется в "Журнале сведений о поступившей на убой птице" и накладной.

Рабочий, разгружающий машину, берёт тару с живой птицей и высыпает птицу в приемный бункер, а освободившиеся ящики укладываются в штабеля рядом на парапет. Живая птица по ленточному конвейеру попадает в отделение навески птицы. Рабочий навески берёт живую птицу, вставляет ее лапами в пазы навесок движущегося конвейера, по которому она отправляется на убой. Птица должна быть лапами зафиксирована в пазах подвески.

В конце разгрузки каждой машины обнаруженную при приемке павшую птицу осматривает ветврач, на специально оборудованном столе проводит вскрытие тушек, определяет причину падежа и заносит информацию в "Журнал сведений о поступившей на убой птице". Падеж передается в цех гидролизной переработки.

Накладная на внутреннее перемещение, в которой указываются

- живой вес, по данным взвешивания на СПЗ,

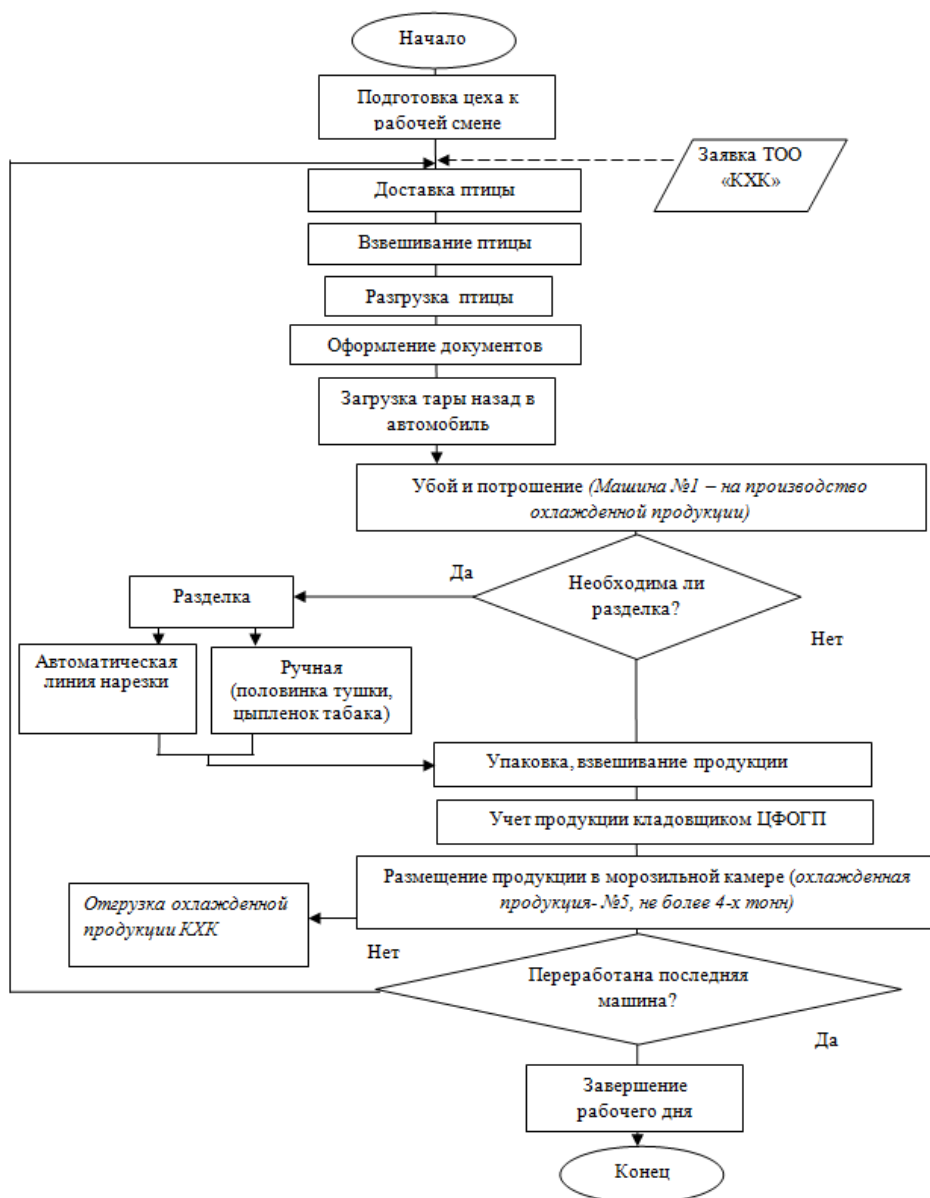


Рисунок 2 - Блок-схема процесса "Убой и переработка птицы" ТОО "Акнар ПФ"

- вес комбикорма из зоба птицы (средний показатель по данным 10 измерений),
- количество падежа,
- количество травмированной птицы, (в случаях превышения нормативных показателей травмированной птицы, гематом крыла, графика прибытия машин сведения оперативно сообщаются начальнику цеха по производству бройлера).
- общее количество птицы, поступившей на убой, заполняется и подписывается начальником цеха.

Два экземпляра передаётся с автомашиной в цех по производству бройлера, один экземпляр - в бухгалтерию (на следующий день), один - остаётся в цехе по убою и переработке.

Накладная хранится в течение 3-х месяцев, потом сдается в архив на 14 месяцев.

Загрузка ящиков в автомобиль. Рабочий берет ящик и загружает в автомобиль, контролируя при этом целостность ящиков.

Убой и потрошение птицы. Убой и потрошение происходит в соответствии с "Картами контроля выполнения технологического процесса при убое и переработке птицы".

Заявка на производство охлажденной продукции выполняется с 1-й машины

Далее производится разделка птицы. В соответствии с заявленным ассортиментом, потрошенные тушки разделяются, согласно рабочей инструкции "Разделка птицы" или упаковываются в пакеты целиком.

Упаковка продукции в полимерные пакеты или лотки из полистирола, взвешивание, укладка в гофротару, маркировка, размещение на тележке

осуществляется в соответствии с "Картами контроля выполнения технологического процесса при убойе и переработке птицы".

Ассортимент представлен целой птицей и продуктами разделки. В целом производство выпускает до 20 видов полуфабрикатов. Также предусмотрены 4 весовых категории птицы.

Далее рабочие осуществляют учет продукции. Учет веса продукции в тележках осуществляется на выходе из цеха по убою и переработке птицы кладовщиком ЦФОГП согласно п.4.5 Рабочей инструкции "Функциональные обязанности кладовщиков ЦФОГП". Он заносит данные в "Листы приема продукции" и вводит их в программу 1С.

Размещение тележек с продукцией в морозильной камере осуществляется грузчиками цеха по убою и переработке птицы по мере готовности, согласно рабочей инструкции "Эффективное размещение и глубокая заморозка продукции".

Охлажденная продукция размещается в камеру №5 объемом не более 4-х тонн.

Отгрузка охлажденной продукции в торговые точки города Караганды производится в первую очередь.

Отгрузка охлажденной продукции в другие города осуществляется на следующий день приоритетно с 7.00 часов.

Стратегической задачей предприятия является выпуск охлажденной продукции, который составит 20% от суточного убойе птицы.

После окончания убойе:

- персоналом производится механическая и влажная уборка рабочих мест;
- ветврачом составляется "Акт выхода технических отходов". Экземпляры итогового акта до 5-го числа следующего месяца передаются в бухгалтерию и инженеру по охране труда и экологии;
- составляется "Акт на падёж", экземпляры которого передаются в цех по производству бройлера в плановый отдел;
- заполняются:
 - "Журнал сведений о поступившей на убой птице",
 - "Журнал учета ветеринарно-санитарной экспертизы мяса и субпродуктов",
 - "Журнал дезинфекций";
- учетчиком по таре по результатам трех убойе оформляется "Отчет по таре" и информация передается директору по коммерческим вопросам;
- рабочий-дезинфектор, под руководством ветврача цеха, после завершения всех работ согласно "Рабочей инструкции по санитарной обработке и дезинфекции" осуществляет дезинфекцию оборудования и помещения цеха с отметкой в "Журнале дезинфекций".

При производстве мяса птицы постоянно происходит мониторинг критических точек: температура воды охлаждения, температура цеха, температура в толще тушки птицы, простой оборудования. Отдел качества анализирует рабочий процесс и с помощью диаграмм Парето и карт

Шухарта выявляет эффективность и качество производства.

Вся продукция, выпущенная ТОО "Акнар ПФ" соответствует требованиям "Халал", системе менеджмента и качества ISO 9001:2008. Производство построено с учетом принципов ХАССП (НАССР - Hazard Analysis and Critical Control Point). На основе ХАССП разрабатываются и внедряются системы управления, в которых безопасность пищевых продуктов обеспечивается за счет анализа и контроля биологических, химических и физических рисков на всех этапах производства.

Таким образом, технология производства мяса птицы в ТОО "Акнар ПФ" является отлаженным, мощным, объемным механизмом. Вся работа заключается в максимальном использовании производственных площадей, достаточном уровне механизации и автоматизации производственных процессов, сокращении затрат на инженерные коммуникации, обогрев и освещение помещения, улучшение санитарно-ветеринарных условий, увеличение выхода мяса.

Список литературы:

1. Малыш М.Н. Аграрная экономика: Учебник. - 2-е изд., перераб. и доп. / Под ред. М.Н. Малыша. - СПб.: Издательство "Лань", 2002. - 688 с.
2. <http://www.furazh.ru/n/945F>
3. Агентство РК по статистике - 2013. - [Электронный ресурс] - Режим доступа. - URL: http://www.stat.kz/digital/selskoe_hoz/Pages/default.aspx
4. <http://hitagro.ru/tehnologiya-proizvodstva-myasa-brojlerov/>
5. <http://www.agro-biz.ru/pticevodstvo/tehnologiya-proizvodstva-myasa-ptitsyi-biznes-plan.html>

Сайранбек КУРМАНАЛИН, магистрант Карагандинский экономический университет
Казпотребсоюза, Караганда, kurmanalin_sairan@mail.ru

СТРАХОВАЯ ЗАЩИТА КАК ФИНАНСОВЫЙ СТАБИЛИЗАТОР ОБЩЕСТВА И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ПЕНСИОННОГО СТРАХОВАНИЯ

Данная статья рассматривает роль страховой защиты населения в развитии пенсионного страхования. В данный момент особое внимание к этому аспекту наблюдается со стороны государства. Это связано с рядом причин: демографическими изменениями, выражающимися в увеличении продолжительности жизни и старении населения; исчерпание внутренних возможностей и резервов солидарных принципов и форм пенсионного обеспечения.

Ключевые слова: пенсионное страхование, социальное обеспечение

Сайранбек КУРМАНАЛИН, магистрант Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті,
Караганда, kurmanalin_sairan@mail.ru

САҚТАНДЫРУ ҚОРҒАНЫСЫ ҚАРЖЫЛЫҚ ТҰРАҚТАНДЫРҒЫШ ҚОҒАМНЫҢ ЖӘНЕ ОНЫҢ ДАМУЫНДАҒЫ РОЛІ ЗЕЙНЕТАҚЫ САҚТАНДЫРУ

Аталмыш мақала зейнетақы сақтандыру жүйесін дамыту халықтың сақтандыру қорғанысы рөлін зерттейді. Қазіргі уақытта осы аспектісіне ерекше назар мемлекет тарапынан байқалады. Бұл бірқатар себептерге байланысты: өмір сүру ұзақтығы мен халықтың қартаю ұлғайту нәтижесінде демографиялық өзгерістер; зейнетақы ынтымақтастық қағидаттары мен нысандарын ішкі ресурстары мен қорларын сарқылуы.

Түйін сөздер: зейнетақылық сақтандыру, әлеуметтік қамтамасыз ету

Sairanbek KURMANALIN, undergraduate Karaganda Economic University Kazpotrebsoyuz, Karaganda,
kurmanalin_sairan@mail.ru

INSURANCE PROTECTION AS FINANCIAL STABILIZERS SOCIETY AND ITS ROLE IN THE DEVELOPMENT PENSION INSURANCE

This article examines the role of the insurance protection of the population in the development of the pension insurance. Currently particular attention to this aspect is observed from the state. This is due to several reasons: the demographic changes resulting in an increase in life expectancy and the aging of the population; exhaustion of internal resources and reserves of solidarity principles and forms of pensions.

Keywords: pension insurance, social security

Социальная область в жизни каждого развивающегося государства занимает важное место, управляемое внутренней политикой страны. Конкретно обстановка, складывающаяся в социальной системе, подтверждает степень становления общества и достойную жизнь всего населения. Одним из приоритетных направлений стратегии развития государства "Казахстан -2030: Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех граждан" является "улучшение материального и социального уровня жизни населения". Уровень и качество пенсионного обеспечения населения - являются одними из важных элементов экономического и социального положения граждан страны. Устойчивое развитие накопительной пенсионной системы способствует ускорению экономического развития Республики Казахстан.

Проблема совершенствования системы социального обеспечения в Республике Казахстан в критериях перехода государства к устойчивому развитию стало уже актуальной, и это подтверждается самой Конституцией Республики Казахстан: так, ст. 1 Конституции Республики Казахстан гласит: "Республика Казахстан признает себя демократическим, светским, правовым и

социальным государством, высшими ценностями которого являются человек, его жизнь, права и свободы". Президент Республики Казахстан в ежегодных посланиях народу Казахстана постоянно отмечает важность проводимых преобразований в социальной сфере, акцентируя внимание на ее пенсионной составляющей. В условиях мирового финансового кризиса Правительство разрабатывает ряд антикризисных мер по уменьшению удара на казахстанскую экономику и общество. В частности, большое внимание уделено социальному блоку, где говорится, что "многие годы динамичный экономический рост позволял нам проводить активную социальную политику, в несколько раз повысить качество жизни людей. Несмотря на все трудности, которые наша экономика испытывала из-за негативного влияния всех глобальных кризисов, мы всегда повышали благосостояние казахстанцев. На фоне экономических рисков, несмотря ни на что, мы продолжим реализацию мер социальной поддержки населения. Мы всегда помогали нуждающимся. Но в то же время социальная справедливость не должна искажаться. Ведь каждая социальная выплата - это дополнительная нагрузка не просто на бюджет, а на каждого работающего

казахстанца. Надо чётко понимать, что идея социальной справедливости не должна превращаться в социальную несправедливость по отношению к работающим казахстанцам"[1].

Основные цели выделяемые для достижения долгосрочных приоритетов: экономический рост, основанный на развитой рыночной экономике с высоким уровнем иностранных инвестиций и внутренних сбережений, а также здоровье, образование и благополучие граждан страны. Уровень жизни пенсионеров является одним из основных факторов, влияющих на благополучие граждан в обществе и на экономический рост государства в целом. Одной из важных и сложных социально-экономических проблем является пенсионное обеспечение достойной старости граждан.

Главными отличительными признаками пенсионной системы были ее комплексный характер и высокий уровень огосударствления. Их сущность заключалась в полном финансировании пенсионной системы за счет средств государственного бюджета. Государственная поддержка дополнялась большим количеством пенсионных льгот общественными фондами потребления. К этому следует добавить стабильность цен на потребительские товары и практически полное отсутствие открытой инфляции, обесценивающей денежную составляющую пенсии.

Переход к рыночной экономике представлял собой разгосударствление собственности, преобразование в частную собственность и сокращение централизации доходов в государственном бюджете, за счет которых обеспечивалась выплата пенсий. Появилась потребность перехода к системе пенсионного страхования - изъятию пенсионных взносов из доходов (в основном из заработной платы) работающего населения. Вся система социального, в том числе пенсионного, обеспечения в условиях рынка лежит на заработной плате наемного работника. Никаких льгот и никаких бесплатных общественных фондов рыночная экономика не признает и отвергает их, что и показывает эволюция казахстанской пенсионной системы.

Одна из главных социальных гарантий устойчивого становления и развития общества является пенсионное обеспечение, так как рассматривает интересы всех граждан. Как показывает мировой опыт, существует четыре основных метода материального обеспечения людей в нетрудоспособном возрасте: им предоставляется возможность работать наравне с молодыми, их может взять на свое попечение семья, и имеют возможность получать пенсию или жить на ранее сделанные сбережения. Таким образом, современная система пенсионного обеспечения представляет собой сложный механизм, каждый из компонентов которого имеет конкретное действие, направленное на государственное регулирование социальных и экономических процессов.

Пенсионное обеспечение относится к числу приоритетных направлений социальной защиты населения. Одним из рычагов государственного воздействия на экономику является политика проводимая в области пенсионного обеспечения. Постоянно растущую часть общества составляют -

пенсионеры, поэтому проводимая пенсионная политика является не только инструментом экономической политики государства, но и инструментом политического влияния. Влияние института пенсионного обеспечения на экономическую систему трудно переоценить. Пенсионные трансферты изменяют бюджетные ограничения и мотивацию потребителей, затрагивают процессы экономического выбора и формирования микро- и макроравновесия.

Тип и модель экономического развития страны значительно влияют на социально-экономический механизм пенсионного обеспечения. В плановой экономике государство выступало как собственник производства, и как основной работодатель, и как орган, контролирующий социальную сферу общества. Это гарантировало экономическую и социальную стабильность со стороны государства, а также всю ответственность за экономические и социальные риски несло правительство. Переход к рыночной экономики связан с повышением цен и тарифов, появлением безработицы, а также ослаблением контроля за заработной платой. Весь этот кризисный период в экономике определенным образом отразился на уровне жизни людей, что не могло не отразиться на качестве пенсионного обеспечения граждан [2].

В настоящее время все сферы жизни общества Казахстана находятся в процессе постоянного реформирования, создания и развития социальных институтов. Наблюдается неустойчивость в социально-экономической сфере, в политической, присутствует некий разрыв между доходами низших и высших слоев общества, что в какой-то степени приостанавливает динамическое развитие экономики страны. В такой ситуации особую роль играют финансовые институты. В этой связи остро стоит проблема формирования системы государственного регулирования страховой сферы, которая может помочь обеспечить социально-экономический подъем, являясь одним из факторов, определяющих благосостояние страны. Одним из критериев устойчивого развития государства является обеспечение безопасности общества в условиях развития рыночных отношений.

На наш взгляд роль страхования особенно важна в контексте экономических реформ, оно стимулирует развитие рыночных отношений и деловой активности, улучшает инвестиционный климат. Содействуя перераспределению рисков, страхование позволяет повысить эффективность экономики. Существует тесная взаимосвязь между социальными расходами общества и уровнем развития страхования. Страхование имеет возможность заменить в некоторых случаях государственные социальные программы. Страхование представляет интерес, как для населения, так и для государства в целом.

В последнее время государством предпринимаются действия по усилению контроля над деятельностью страховых компаний. Эти действия проявляются, прежде всего, в создании и реформировании институциональной основы социальной защиты, которая опирается на принципы социального страхования. Механизмы социального страхования, в основе функционирования которых

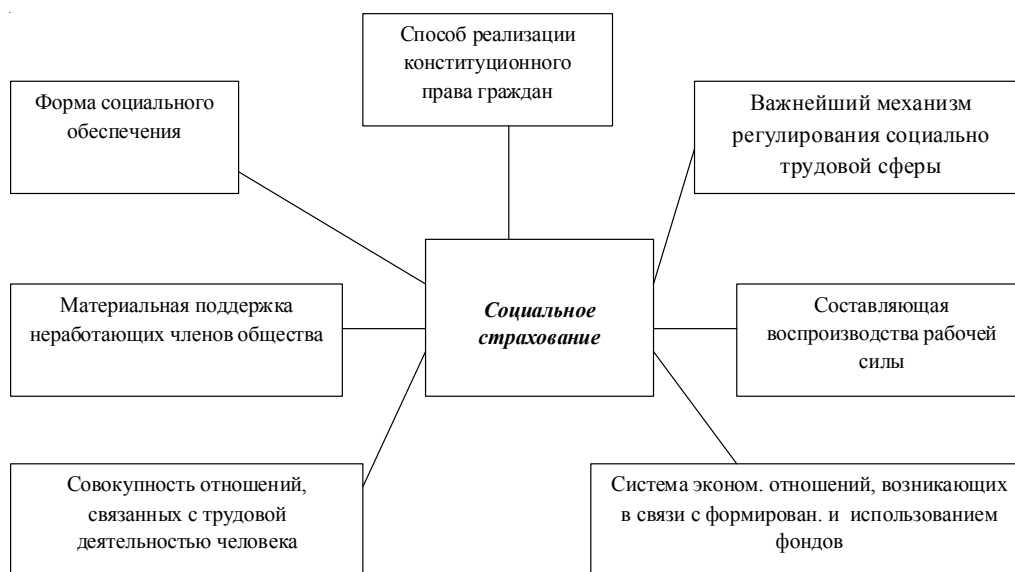
лежат принципы личной ответственности страхователей, наиболее адекватен природе современных развивающихся рыночных отношений. Реформируется и совершенствуется система социальной защиты, пенсионного и медицинского страхования, страхования по болезни и материнству, по безработице и инвалидности, страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

На данный момент страхование является финансовым стабилизатором общества и играет немаловажную роль в развитии экономики. Функциональная особенность состоит в том, что выступая финансовым стабилизатором, приобретает форму солидарной защиты общества, позволяя компенсировать население ущерб, который несут за собой неблагоприятные и непредвиденные события, а также, представляет возможность инвестирования накопленных ресурсов. Поэтому возникает заинтересованность со стороны общества в финансовой надежности и стабильности данного института. Актуален этот вопрос и для Казахстана, где страховой рынок только начинает свое становление.

Одним из основателей современного социального страхования является канцлер О.Бисмарк, именно он обосновал необходимость его введения в 90-х годах XIX века, отмечая его несомненные преимущества перед институтами государственной защиты (государственным попечением), поступление денежных ресурсов в которые обеспечивается за счет средств государственного бюджета. Учитывая мнение канцлера, в масштабах существования социальной государственной помощи невозможно воспитать свободного, самостоятельного, в необходимой мере сознательного человека - того, кто сумеет эффективно действовать в условиях развивающихся рыночных отношений. Если сравнивать развитие отечественного рынка страхования с зарубежными рынками, то можно сказать, что страхование в Казахстане также стало неотъемлемой частью жизни общества.

Также известно, что социальное страхование выступает как эффективно действующий механизм построения гражданского общества (носят демократический характер, массовый характер вовлеченности в него населения, прозрачность финансовых потоков), способствующий его развитию. Именно поэтому социальное страхование является механизмом достижения социального равновесия, а степень его развития служит своеобразным критерием определения уровня социальной защиты, как работающего населения, так и всего в целом. Страхование является институтом финансовой защиты, который преследует цель - снижение различных экономических потерь, связанных с наступлением страховых случаев. А, значит, должен существовать эффективный механизм, позволяющий функционировать в условиях рыночных отношений. Ведь рынок страховых услуг является и крупной системой перераспределения ресурсов и дохода, которая функционирует в условиях риска и имеет цель - получение прибыли. Страховые компании участвуют в формировании финансовой системы государства, в макроэкономической стабилизации. Страховой рынок, способствуя развитию экономики, должен занять соответствующие положения на современном этапе. Высокая значимость этого института характеризуется опытом функционирования социального страхования в промышленно развитых странах, где на него приходится 75-80% всех затрат систем социальной защиты населения. Исполнительные и законодательные органы Казахстана разработали законодательную базу социального страхования, регламентирующую деятельность основных субъектов правоотношений в данной сфере, но она требует доработок [3].

По результатам наших исследований, нам представилась возможность представить характеристику социального страхования в виде схемы (рисунок 1).



Примечание - составлено автором по данным [4]

Рисунок 1- Характеристика социального страхования

Исходя из представленных характеристик социального страхования (рисунок 1), предлагаем более полное определение понятия "социальное страхование".

Социальное страхование как форма социального обеспечения - это система экономических отношений, возникающих в связи с использованием денежных фондов для материальной поддержки как работающих, так и неработающих членов общества, являющаяся важнейшим механизмом регулирования социально трудовой сферы и способом реализации конституционного права граждан.

На наш взгляд и, по мнению многих ученых социальное страхование имеет определяющее значение для благополучия работающих, их семей и всего общества в целом. Оно входит в число основных прав человека и является одним из средств достижения согласия в обществе, содействуя социальному миру и участию в жизни общества всех социальных групп населения, способствует укреплению человеческого достоинства, равенства и социальной справедливости. Оно также влияет на развитие демократии. Перечисленные и другие качества социального страхования выдвигают задачу формирования и совершенствования данного института социальной защиты в число приоритетных задач в настоящее время. Сформированные финансовые инструменты и механизмы социального страхования, хотя они являются ещё довольно несовершенными, позволили осуществить приемлемое в этих условиях социальное обеспечение пенсионеров, привлечь значительные финансовые ресурсы для медицинской помощи. Однако в целом действующая система социального страхования не обеспечивает полную реализацию целей.

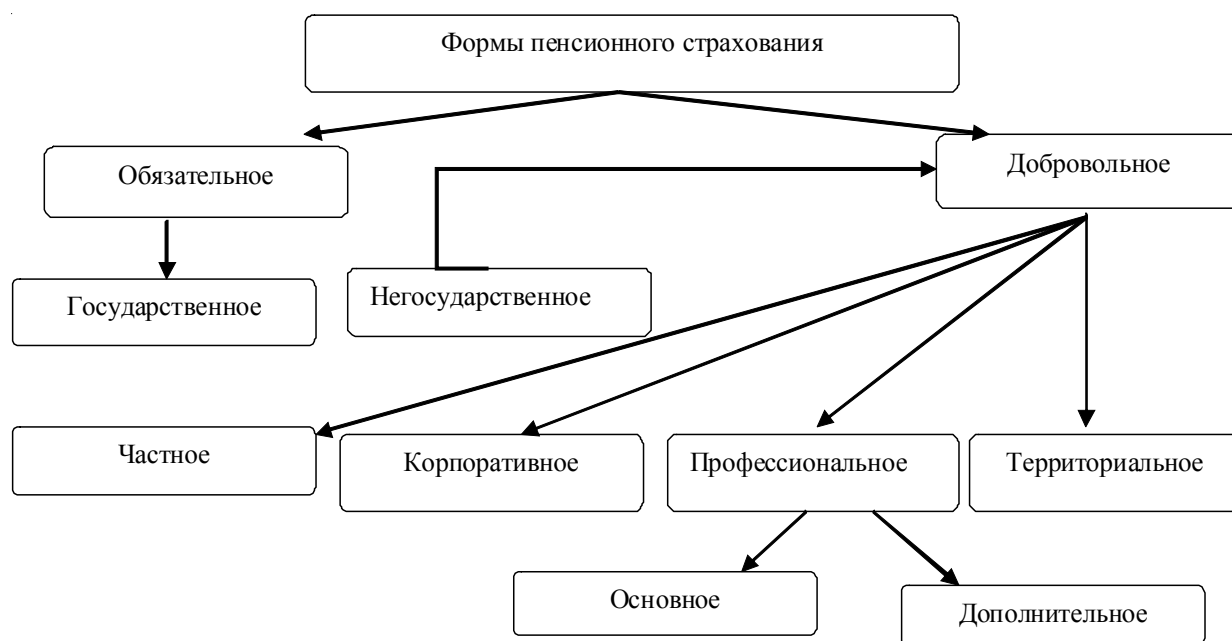
Как показал наш анализ, система государственного социального страхования зародилась еще при кардинальной перестройки

экономической и политической структуры общества. Изменения коснулись в частности и социальной защиты населения, так как система не соответствовала новым потребностям общества, что повлекло за собой не мало проблем, связанных с переходом к рыночной экономике. В дальнейшем административно-плановая экономическая система не смогла адаптироваться к новым изменениям, что повлекло за собой целую цепочку проблем, которые необходимо было решать. Несоответствие механизма социальной защиты населения поставила под угрозу экономическую стабильность общества.

На сегодняшний день процесс старения населения набирает все большие обороты, и вносит свои значительные изменения в структуру производства и состав рабочей силы, и влияет на социальное обеспечение тем, что влечет за собой рост расходов на пенсионное обеспечение.

Также известно что, страхование гарантирует возможность сохранить материальный достаток и высокий уровень жизни, так как произойдет компенсация испорченного или утраченного имущества граждан. Сегодня остро стоит вопрос, касающийся повышения размера пенсионных выплат. Вследствие существенных государственных расходов рост пенсионных выплат становится фактически невозможным. Договор пенсионного страхования помогает не только увеличить уровень жизни людей вышедших на пенсию, но и существенно снизить финансовую нагрузку, приходящуюся на бюджет. Договор заключается за счет денежных средств работодателя и работника. Потребность в накоплении своих сбережений реализуется посредством договора страхования. Уровень безработицы значительно падает благодаря тому, что многие страховые компании создают новые рабочие места.

Механизм страхования позволяет с максимальной эффективностью аккумулировать и



Примечание - Составлено автором по данным [5]

Рисунок 2. Формы пенсионного страхования

распределять финансы, обеспечивая социальную защиту гражданам. Итак, можно назвать такие виды социального страхования.

1. Обязательное страхование граждан: - пенсионное; - медицинское; - страхование на случай временной потери трудоспособности.

2. Необязательное (добровольное) страхование от несчастных случаев на производстве, а также риски профессиональных заболеваний.

Общая структура форм пенсионного страхования представлена на рисунке 2.

Пенсионным страхованием называется система мер, призванная обеспечить защищённость занятого населения от возможных изменений в их материальном или социальном положении.

Она предусматривает создание:

- пенсионного
- медицинского
- страхование на случай временной потери трудоспособности

Обязательное социальное страхование:

- страхование от несчастных случаев на производстве

- о риски профессиональных заболеваний.

Необязательное социальное страхование источников финансирования с целью выплат денежных средств человеку по достижении им установленного законодательством пенсионного возраста, в случаях наступления инвалидности, а также при потере кормильца. Эти источники образуются из накапливаемых на специальном индивидуальном счету работающего человека взносов (обязательных и добровольных) в пенсионный фонд (базовой и страховой части), а также из прибыли от инвестирования этих взносов (накопительной части). Расчёт размера пенсии при пенсионном страховании производится по специальным формулам, закреплённым законом и учитывающим индивидуальные данные каждого конкретного пенсионера (стаж работы, величина средней заработной платы, объём страховых взносов и др.). На пенсию такого вида имеют право все граждане, проработавшие зафиксированную законодательно норму продолжительности трудового стажа. Пенсионное страхование и пенсионное обеспечение имеют некоторые отличия. Пенсионное обеспечение – это выплата гражданам денежных средств со стороны государственных органов и других субъектов, установленных законодательством. Как и в пенсионном страховании, пенсии по пенсионному обеспечению бывают по пенсионному возрасту, из-за потери кормильца и по инвалидности. Однако, кроме того, существует ещё и социальное пенсионное обеспечение, а некоторые категории работающих получают пенсионное обеспечение после определённого срока выполнения ими своих профессиональных обязанностей (за выслугу лет). Пенсионное страхование и пенсионное обеспечение также имеют разные размеры выплат. Размеры пенсионного обеспечения, в отличие от пенсионного страхования, устанавливается обычно в определённом размере (не считая пенсии за выслугу лет, которая выплачивается государственным служащим). На эту пенсию имеют

право государственные служащие, участники военных действий, пострадавшие от техногенных или радиационных аварий и катастроф, космонавты и лётно-испытательный состав, а также нетрудоспособные лица, которые не имеют права на получение выплат по пенсионному страхованию. Если человек одновременно имеет право и на пенсионное страхование, и на пенсионное обеспечение (например, уже получая выплаты за выслугу лет, по инвалидности и так далее, достигает пенсионного возраста), то ему выплачивается только одна из этих пенсий – по его выбору [4].

Однако как показали наши исследования, существует множество проблем, недоработок, пробелов в системе пенсионного страхования, которые следовало бы исправить со временем, усовершенствовать систему, что указывает на неполное использование потенциала института страхования. Тем не менее, эта сфера развивается довольно успешно, хотя и существуют свои недостатки.

Итак, можно отметить более очевидные препятствия и проблемы формирования институтов социального страхования специалисты, эксперты выделяют следующие. Во-первых, отсутствуют тщательно выведенные теории по построению институтов социального страхования, которые были бы органически увязаны с системами заработной платы, налоговыми системами, политикой и состоянием рынка труда, демографическим положением. Во-вторых, механизмы демократического управления системами социального страхования слабо развиты. Средства внебюджетных фондов в ряде государств интегрированы в состав государственного бюджета. В случае если рассматривать опыт РК – значительная часть единого социального налога в Казахстане, что приводит к финансированию выплат нестрахового характера, использованию их страховых финансовых ресурсов не по их прямому назначению. В-третьих, отмечается слабое становление инфраструктуры и инструментария управления социальным страхованием, собственно, что выражается в отсутствии официально одобренных моделей и способов актуарных расчетов, а также статусов актуарных центров. Не существует абсолютной и надежной информационной базы, а также систем проведения реабилитации застрахованных.

Можно сделать вывод, что действующая система социальной защиты не в полной мере использует потенциал института обязательного социального страхования. Правовая сторона данного института социальной защиты также находится в процессе формирования. Отсутствует разделение системы социального страхования и системы социальной помощи. Принципы и инструментарий организации финансовых институтов и систем представляются не настолько чётко, как следовало бы. Кроме того, все еще не обрели своей законодательной формы страхование досрочных пенсий. Все социальные риски не охвачены страхованием равномерно, существуют пробелы и недостатки, что приводит к ослаблению сферы социальной защиты.

Также существуют недостатки, которые препятствуют институционализации социального страхования. Например, наличие значительного по объему теневого рынка труда и доходов, нерегистрируемых форм занятости, существование неофициальных и неучитываемых выплат заработной платы, что как раз и воздействует на снижение уровня социальных гарантий для занятых работников и существенно сокращает экономические возможности финансирования фондов. А так же одной из причин является сохранение устаревших положений законодательства в социальной сфере, которые тормозят механизмы пенсионного и других видов социального страхования, следствием этого является возникающее уклонение работников и работодателей от установленных законодательством процедур оформления трудовых отношений, выплаты в полной мере налогов и страховых взносов.

Стоит подметить наличие высокой дифференциации в системе заработной платы и доходов населения по разным секторам экономики и в регионах, которая при этом считается причиной замедления развития системы социального страхования. Социальное страхование делает возможным приближение социальной защиты непосредственно к трудящимся и трудовым коллективам, их семьям. Обеспечивает рыночный механизм регулирования, являясь социальным стабилизатором общества.

На сегодняшний день уже приняты Законы Республики Казахстан "О пенсионном обеспечении", "Об обязательном социальном страховании", "О социальной защите граждан, пострадавших вследствие ядерных испытаний на Семипалатинском испытательном ядерном полигоне", "О пенсионном обеспечении военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел" и другие.

Социальная сфера является одной из главных сфер жизни общества, и ориентация на социальную защищенность граждан стала неотъемлемой частью современного государства. В современных условиях реформирование социального страхования, как и всей системы социальной защиты, происходит в нашей стране на фоне экономического кризиса, который с одной стороны усиливает риски безработицы, бедности, с другой стороны, сужает источники финансовых ресурсов, направляемых на эти цели. В этих условиях особенно важно определить наиболее эффективные методы социальной защиты.

Большая часть ученых относят пенсионное обеспечение к системе социальной защиты населения, рассматривая его как важнейший компонент государственной социальной политики. Социальная защита включает в себя систему различных форм и направлений. Так, некоторые авторы выделяют следующие основные формы социальной защиты: личная материальная самозащита, общественная благотворительность, общественная солидарность, государственное социальное обеспечение и помощь, а также фирменные (предприятия) системы социальной защиты [2].

Другая группа авторов среди форм социальной защиты выделяет: социальное обеспечение, социальную помощь, социальное страхование и благотворительность.

Пенсионное обеспечение - это понятие, обхватывающее предназначение и выплату всех имеющихся видов пенсий, а понятие "пенсионное страхование" является формой пенсионного обеспечения граждан, и данные понятия относятся как общее к частному.

Узкая трактовка термина предполагает, что из пенсионного обеспечения исключается пенсионное страхование. Однако ситуация осложняется тем обстоятельством, что сами указанные понятия четко не определены, а границы между ними подвижны. Довольно часто рассматривают вопрос о параллельном и равнозначном существовании процессов, обозначенных указанными определениями, в зависимости от способов финансирования и формирования денежных фондов. При финансировании в виде прямых ассигнований из бюджета используют термин "пенсионное обеспечение", а при применении страховых методов при формировании специальных фондов - термин "пенсионное страхование".

Организация и управление пенсионным обеспечением считается важной частью социальной функции государства, реализуемой в его социальной политике. Вместе с тем возможны различные варианты формирования и проведения данной политики в сфере пенсионного обеспечения.

По мнению многих ученых формирование эффективно функционирующих систем обязательного социального страхования считается задачей на государственном уровне. Требуется отметить правовые формы с учетом состояния экономики, сформировавшихся традиций и культуры, нужно создать различные организационные и экономические механизмы, которые смогли бы гарантировать реализацию принципов социального страхования таких, как взаимной ответственности застрахованных и страхователей за обеспечение защиты застрахованных; личной ответственности работников, за формирование их прав как застрахованных; ответственности государства за соблюдением прав работающих по защите от социальных и профессиональных рисков. Законодательное осуществление перечисленных принципов требует решения ряда крупных задач, наиболее важными из которых являются: формирования собственной правовой области социального страхования, которое имело бы четкие законодательные рамки, которые смогли зафиксировать и не допустить смещения с другими правовыми областями, например, личного страхования; необходимое разграничение функций, а также полномочий по управлению и организации системы; формирование механизмов участия представителей субъектов обязательного социального страхования в управлении; определение форм и механизмов реализации соц. гарантий, которые обеспечиваются различными видами социального страхования; определение финансовых

механизмов, определение их связи с политикой формирования заработной платы, налоговой политики и доходов, необходимо решать вопросы по обособлению финансовой системы обязательного социального страхования от бюджетов всех уровней; определение инфраструктуры управления социальным страхованием и инструментов воздействия. Немаловажным моментом является сотрудничество стран в этой сфере [6].

Как показал наш анализ, исследуя теоретические аспекты, роль социального страхования проявляется в решении целого ряда общественно-важных вопросов, обеспечения достойной пенсией пенсионеров, реализация сберегательных потребностей граждан. Основная деятельность страховой организации заключается в решении проблем в обществе. Государство гарантирует выплату населению социальных пособий. Однако их размер не так уж велик. В таком случае для граждан немаловажное значение принимает дополнительная страховая защита. При потере работоспособности либо инвалидности, застрахованные лица получают от страховых компаний помощь. В нее состав входит компенсация понесенных расходов на реабилитацию или лечение, а если наступит смерть застрахованного человека, то денежные средства будут выплачиваться его родным и близким.

Изучая проблемы финансовых отношений в социальном обеспечении, следует отметить, что построение институциональной базы социального страхования требует выработки адекватных моделей социального страхования, принятия и реализации

законов. Без создания и улучшения экономических, правовых, организационных и других механизмов социального страхования невозможно наладить функционирование всей системы.

Современная пенсионная система оказывает огромное влияние на стабильность всей финансовой системы государства, сбалансированность бюджета. В то же время следует отметить, что степень изученности экономических вопросов функционирования и развития пенсионной системы очень отстает от потребностей современной практики.

Список литературы:

1 Назарбаев Н.А. "Казахстан в новой глобальной реальности: рост, реформы, развитие" / Послание Президента Республики Казахстан народу Казахстана, г. Астана, 30 ноября 2015 года

2 Социальная политика. Энциклопедический словарь. Под ред. Волгиной Н.А. - М.: "Академический проект" 2005. - С. 414.

3 Мурзатаева М.Т. Социальная защита населения РК // АльПари. - 2004. - № 4(42). - С.147

4 Мельников В.Д., Ильясов К.К. Финансы. - Алматы, - 2001. - 512 с.

5 Турегельдинов Ж.. Пенсионная система Казахстана - становление и перспективы. // Казахстанская правда. - 2008-26 мая. С. 7-10.

6 Жолдасбаев С. Финансирование систем социального страхования: мировая и казахстанская практика // Каржы-Каражат. - 2005. - №5. - С. 71.

Еркеназым МУКАЖАН, магистрант, *Қарағандық экономикалық университет Қазпотребсоюзы, 100009, Республика Қазақстан, г.Қарағанда, ул.Академическая 9*

Назар УЛАКОВ, к.э.н., доцент, *Қарағандық экономикалық университет Қазпотребсоюзы, 100009, Республика Қазақстан, г.Қарағанда, ул.Академическая 9, nazar-123@mail.ru*

ПАРТНЕРСТВО В РАМКАХ ЕАЭС, КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ ДЛЯ СТРАН - УЧАСТНИЦ В ДОСТИЖЕНИИ ТРАНЗИТНЫХ КОРИДОРОВ В ИНТЕГРАЦИИ

Авторы в статье рассматривают факторы интеграции стран в современных условиях, в которых конкуренция со стороны мировых производителей товаров и услуг оказывает влияние. А также влияние интеграционных процессов на конкурентоспособность национальных экономик стран-участниц Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Интеграция в рамках ЕАЭС и ее влияние на экономику участников. Благоприятное развитие многосторонних взаимовыгодных деловых контактов и конкурируя между собой, отдельно взятую национальную экономику. Авторами комплексно исследованы современное состояние и проблемы. Статья написана на основе достоверных источников, исследованы интеграционные процессы в рамках ЕАЭС, особенности конкурентной борьбы внутри ЕАЭС, причины противоречий.

Ключевые слова: Интеграция, партнерство, Евразийский экономический союз (ЕАЭС), Казахстан, Россия, Белоруссия, Армения, Киргизия.

Еркеназым МУКАЖАН, магистрант, *Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9*

Назар УЛАКОВ, э.э.к., доцент, *Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, nazar-123@mail.ru*

ЕАЭО АЯСЫНДАҒЫ СЕРІКТЕСТІК ҮШІН ҚАЖЕТТІ ШАРТҚА ҚАТЫСУШЫ - ЕЛДЕРДІҢ ЖЕТКЕН ТРАНЗИТТІК ДӘЛІЗДЕРДІҢ ИНТЕГРАЦИЯ

Авторлары-бапта қарайды факторлар интеграция елдерінің қазіргі заман жағдайында, бәсекелестік жағынан әлемдік өндірушілер тауарлар мен қызметтерге әсер етеді. Сондай-ақ әсері интеграциялық үдерістердің ұлттық экономикалардың бәсекеге қабілеттілігі қатысушы елдердің Еуразиялық экономикалық одағы (ЕАЭО). Интеграция ЕАЭО аясында және оның экономикаға әсері. Қолайлы дамыту, көпжақты өзара тиімді іскерлік байланыстарды және конкурируя бір-бірімен жеке-жеке взятую ұлттық экономиканы. Авторлары кешенді түрде зерттелген қазіргі жай-күйі және проблемалары. Тіректі негізінде сенімді көздер зерттелді ЕАЭО аясында интеграциялық үдерістерді ерекшеліктері, бәсекелестік күрес ішінде ЕАЭО себептері қайшылықтар.

Түйін сөздер: Интеграция серіктестік, Еуразиялық экономикалық одақ (ЕАЭО), Қазақстан, Ресей, Беларусь, Армения, Қырғызстан.

Erkenazym MUCAJAN, undergraduate, *Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9*

Nazar ULAKOV, c.e.s., associate professor, *Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, nazar-123@mail.ru*

PARTNERSHIP WITHIN THE EAEC AS A PREREQUISITE FOR THE COUNTRIES - PARTICIPANTS IN THE ACHIEVEMENT OF TRANSIT CORRIDORS IN INTEGRATION

Authors in the article examine the factors of integration of countries in modern terms in that a competition has influence from the side of world producers of commodities and services. And also influence of integration processes on the competitiveness of national economies of participating countries of the Eurasian economic union (EAEC). Integration within the framework EAEC and her influence on the economy of participants. Favourable development of multilateral mutually beneficial business contacts and competing inter se, separately taken national economy. The modern state and problems are complex investigational authors. The article is written on the basis of reliable sources, integration processes within the framework of EAEC, features of competitive activity into EAEC, reason of contradictions are investigational.

Keywords: Integration, partnership, Eurasian Economic Union (EAEC), Kazakhstan, Russia, Belarus, Armenia, Kyrgyzstan.

Процветание государств и их роль в глобальной экономике все в большей степени зависит от способности эффективно функционировать в интеграционных объединениях. А это является актуальной и сложной проблемой.

Завершение первого года работы Евразийского экономического союза в его нынешнем составе Россия, Казахстан, Белоруссия, Армения и Киргизия, дает хороший повод к тому, чтобы подвести некоторые итоги и наметить перспективы развития. Хотя в плане экономики уходящий год был одним из самых сложных за всю историю постсоветского пространства, в развитии интеграционных процессов есть определенные успехи, которые, может быть, пока не так видны из-за обрушившихся на все союзные государства экономических трудностей.

С присоединением к союзу новых членов возникло много проблем. Армения не имеет общей границы с другими странами союза, будучи отделена от них Грузией и Азербайджаном. Для ее интеграции пришлось выработать специальную схему движения товаров, которые должны оформляться по правилам ЕАЭС на российско-грузинской границе. Киргизия долгое время не была готова к членству в союзе в плане оборудования контрольно-пропускных пунктов и центров сертификации продукции, прежде всего продовольственных товаров, а также сильно зависела от реэкспорта китайских потребительских товаров.

Кроме того, Армения и Киргизия располагают откровенно слабыми по меркам России и Казахстана экономиками, объем которых на общем фоне малозаметен. Для своевременного вступления в ЕАЭС им пришлось предоставить существенную экономическую помощь. Россия и Казахстан, например, профинансировали оснащение необходимым оборудованием киргизских контрольно-пропускных пунктов и лабораторий по сертификации продукции, так как денег на это у Бишкека просто не было.

Перспективы и вероятности расширения географической границы ЕАЭС не ограничиваются этими государствами. Согласно статье 1 "Договора о Евразийском экономическом союзе" от 29 мая 2014 года (подписан в г. Астане), ЕАЭС является "международной организацией региональной экономической интеграции, обладающей международной правосубъектностью, в рамках которого обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики, определенных настоящим Договором и международными договорами в рамках Союза" [1, с 1].

Перспективы международной торгово-экономической интеграции заключаются в развитии сотрудничества по трем направлениям:

1. интеграция внутри ЕАЭС с возможным вовлечением новых участников.
2. интеграция стран ЕАЭС с третьими странами, не входящими в зону свободной торговли СНГ.
3. выстраивание отношений со странами СНГ, по тем или иным причинам отказавшимися от перспективы членства в ЕАЭС.

По мнению Президента России В.В.Путина, создание ЕАЭС позволит облегчить прохождение этого кризисного периода. "В чем смысл предложения, которое было сделано президентом Казахстана Н.А.Назарбаевым в свое время и которое мы успешно реализуем с точки зрения интеграции? Что вместе это делать легче. Освобождая пространство для свободного передвижения товаров, рабочей силы и капитала. Конечно, вместе это сделать легче. С созданием Таможенного союза товарооборот стран-участниц продемонстрировал рост. За время существования Таможенного союза в последние годы наш товарооборот увеличился на 50%, это все, так серьезный объективный показатель и мы будем опираться в том числе на плюсы, связанные с интеграцией"[2, с 1].

В этой связи можно отметить поэтапное интегрирование стран-участниц ЕАЭС, которая реализует стратегию запланированного курса.

Исследуя, инициатива Президента Казахстана реализовывалась поэтапно:

В 1994 году Глава государства Н.А. Назарбаев в МГУ имени М.В. Ломоносова озвучил идею интеграции на евразийском пространстве.

В 2000 году подписан договор об учреждении Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), с 2010 года начал функционировать Таможенный союз (ТС), а с 2012 года Казахстан, Россия и Беларусь перешли на третий этап интеграционного строительства - Единое экономическое пространство (ЕЭП). Год назад был подписан вышеупомянутый Договор о создании Евразийского экономического союза. А с 1 января 2015 года начал функционировать Евразийский экономический союз (ЕАЭС).

Развитие Казахстана в условиях членства в ЕАЭС, мало кто берет во внимание тот факт, что определяющим фактором интеграции стран в современных условиях является конкуренция со стороны мировых производителей товаров и услуг. Значение этой доминанты с каждым годом все больше обретает характер глобального вызова, как для Казахстана и России, так и для других стран-партнеров. По большому счету мировые транснациональные корпорации и концерны рассматривают постсоветские страны не более чем один общий рынок сбыта своей массовой продукции, причем произведенной в близлежащих филиалах, чтобы транспортные расходы не утяжеляли ее стоимость [3, с 4].

Низкая рентабельность производственных секторов наших стран, некоторые из которых по-прежнему дрейфуют на стадии экстенсивности, когда выпуск продукции сопровождается высокими материальными и ресурсными издержками, не оставляет места росту полезной мощности экономики за счет емкого коэффициента технологического совершенства. Известно, что в конце 90-х годов экономика России пережила дефолт, а к 2008 году российский автопром балансировал на грани краха, в то время как легкая промышленность Казахстана и вовсе утратила все основные рыночные ниши, не будучи в состоянии конкурировать с массовой продукцией китайских и турецких

производителей. То же самое происходило и во многих других отраслях экономики, включая сферу производства жизненно важных продуктов - аграрный комплекс и пищевую промышленность.

Создание Таможенного союза и Единого экономического пространства внесло в эту ситуацию определенную паузу, которая была необходима экономикам стран для обеспечения конкурентоспособности собственной продукции, прежде всего на внутренних рынках. Тем не менее, если не использовать потенциальные возможности ЕАЭС для ускоренной технологической конвергенции, то в среднесрочной перспективе даже рамки интеграции не смогут обеспечить странам относительную устойчивость против внешней товарной интервенции.

По данному исследованию следует признать, что экономические итоги 2015 г. не вызывают особого удовлетворения. Но и резких оценок не заслуживают. Объем внешней торговли ЕАЭС за три квартала обвалился на треть, внутрисоюзной - на четверть. Главной причиной этого стало резкое падение цен на углеводороды, другие статьи сырьевого экспорта и металлы, поставляемые на внешний рынок двумя крупнейшими экономиками союза - Россией и Казахстаном. Падение экспортных доходов вынуждает сокращать государственные расходы, что ведет к снижению покупательной способности населения. В условиях быстрого роста цен все это ведет к заметному снижению уровня жизни населения, которое успело привыкнуть к его росту. В России впервые за долгое время зафиксировано снижение оборота розничной торговли, что говорит о сокращении платежеспособного спроса.

Интеграционные усилия государств-партнеров и Евразийской экономической комиссии постепенно дают свои результаты.

В соответствии с достигнутыми договоренностями стран-участниц ЕАЭС, с 2015 г. компенсация российскому бюджету экспортных пошлин за экспортируемые в третьи страны нефтепродукты, полностью отменена. Так анализируя товарооборот между странами - членами ЕАЭС, можно увидеть следующие показатели, перетока и оттока денежной массы в экономики стран - участниц.

Россия продает газ в Белоруссию, причем с 2012 г. без экспортных пошлин, что обуславливает цену поставок для этой страны: в 2012 г. - 168 долл./1000 куб. м, в 2013 г. - 166 долл./1000 куб. м, в 2014 г. - 171 долл./1000 куб. м (в отличие от 2011 г., когда цена составляла 266 долл./1000 куб. м). Для "Газпрома" продажа газа по цене 171 долл./1000 куб. м при условии освобождения от уплаты экспортной пошлины равносильна продаже по цене 244 долл./1000 куб. м с уплатой экспортной пошлины в размере 73 долл./1000 куб. м (30% от цены). Таким образом, можно считать, что с каждой 1000 куб. м газа российский бюджет недополучает 73 долл., передавая их в белорусскую экономику.

Также дело обстоит с поставками газа в Армению: отмена экспортной пошлины в 2014 г. (до вступления в ЕАЭС) снизила цену поставок с 271 долл./1000 куб. м до 189 долл./1000 тыс. куб. м, что

равносильно трансферту в экономику Армении 82 долл. с каждой 1000 куб. м поставляемого газа.

С Казахстаном фактически происходит обмен: газ из Казахстана в основном поступает на Оренбургский газоперерабатывающий завод, а Казахстан забирает газ обратно за счет SWOP - операций.

Согласно данным ФТС, разница между поставками минимальная (так, в 2014 г. в Казахстан поставлено 8,600 млрд куб. м газа, а в Россию - 8,594 млрд куб. м), поэтому для оценок величины трансферта газовой торговлей с Казахстаном составляет 0,006 млрд куб. м - это незначительно, можно пренебречь.

Анализируя данные по нефти. Россия экспортирует нефть в Белоруссию и Казахстан и импортирует ее из Казахстана в небольших объемах. До 2014 г. поставки в Казахстан были весьма значительными (в 2013 г. экспорт составил 7,58 млн т, импорт - 0,86 млн т), но с 2014 г. поставки осуществляются по SWOP схеме: в обмен на нефть из России Казахстан отдает свою нефть в том же объеме, а Россия направляет ее в Китай по цене, близкой к мировой, зачисляя экспортные пошлины в федеральный бюджет. Тем не менее небольшая торговля нефтью с Казахстаном происходит (в 2014 г. экспорт составил 0,501 млн т, импорт - 1,477 млн т), и это обстоятельство следует принимать во внимание.

Взаимная торговля Кыргызстана со странами ЕАЭС составляет \$1 млрд 868,2 млн, из них импорт - \$1 млрд 566 млн, экспорт - \$301,3 млн.

Объем взаимной торговли с государствами ЕАЭС составил \$1,6 млрд, что составляет более 45% от общего объема внешней торговли Кыргызстана.

При этом на долю импортных поступлений в общем объеме пришлось 87,5%, экспорт - 12,5%.

Основная доля в структуре импорта в структуре ЕАЭС в январе-августе приходилась на Россию, более 66%, и Казахстан около 32%. На Беларусь пришлось всего 2%.

Из России, в основном, импортировались нефтепродукты - 48% от общего объема импорта из РФ. Из Казахстана, в основном, также поставлялись нефтепродукты - 33% от общего объема импорта из РК, семена злаков - 13% и черные металлы - 6%.

Что касается экспорта товаров, то здесь на долю Казахстана пришлось около 69%, России - более 29% и Беларусь - более 2%.

В Россию экспортировались такие товары, как хлопок - 11% от общего объема экспорта в РФ, электрическое оборудование - 10%, табак - 7%, овощи и фрукты - 5%.

В Казахстан, в основном, поставлялись одежда и одежные принадлежности - 20% от общего объема экспорта в Казахстан, руда - 12%, молочная продукция - 9%, овощи и фрукты - 8%, обувь - 6%.

По данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 9 месяцев 2015 года рост ВВП Казахстана составил 4,2%. По итогам 9 месяцев прошлого года рост экономики составил 5,7%. Снижение этого показателя связано с замедлением темпов роста в промышленности, кризисными явлениями в российской экономике, санкциями, снижением спроса на экспортную продукцию Казахстана. Объем

валового выпуска продукции сельского хозяйства в январе-сентябре 2014 года составил 1,6 трлн. тенге. Это на 1,5% больше уровня за такой же период прошлого года. В отрасли "Транспорт" ИФО в январе-сентябре 2015 года составил 106,9%, по отрасли "Связь" показатель составил 109%, по отрасли "Торговля" - 109,1%. В Казахстане за 9 месяцев текущего года среднегодовая инфляция составила 7,8%.

Внешнеторговый оборот Республики Казахстан за 9 месяцев 2015 года составил 58,9 млрд. долл. США, что на 35,9% ниже по сравнению с аналогичным периодом 2014 года. При этом экспорт РК снизился на 42,4% и составил 35,7 млрд. долл. США, а импорт снизился на 22,2% и составил 23,1 млрд. долл. США. Сальдо торгового баланса положительное в размере 12,6 млрд. долл. США. В таблице 1 показана структура внешнеторгового оборота за 9 месяцев 2014-2015 гг.

Наибольшая доля экспорта РК направлялась в страны ЕС (54,1%). В Китай поставлялось 12% всего экспорта РК. Экспортная доля, поставляемая в страны Евразийского экономического союза, составила 10,7%, в страны СНГ - 5,6%. В страны остального мира направлялось 17,7% экспорта.

За 9 месяцев 2015 года объемы обработанного экспорта в страны ЕАЭС снизились по сравнению с 9 месяцами 2014 года на 40,2% и составили 2 млрд.

долл. США. Основная доля обработанного экспорта в страны ЕАЭС - это продукция химической промышленности (36,2%) и металлы (29,8%). Продукция других отраслей занимает долю 34% (машиностроение, минеральные продукты, продукция АПК, текстильная и др.). В таблице 2 показана структура оборотного экспорта РК в страны ЕАЭС.

В целом экспорт РК за январь-сентябрь 2015 года сократился на 42,4%, за счет влияния внешних факторов (падение мировых цен на энергоресурсы и металлы, колебание валют, сокращение спроса на целевых рынках). При этом экспорт сырьевых товаров снизился почти в 2 раза (47,3%), обработанных - на четверть (25,4%). Причинами снижения обработанных товаров в основном является сокращение поставок газов нефтяных (пропан, бутан), нефтепродуктов (переориентация на внутренний рынок), черных и цветных металлов (из-за сокращения спроса и волатильности мировых цен).

По причинам общей экономической ситуации в государствах ЕАЭС Тимур Сулейменов - Член коллегии (министр) по экономике и финансовой политике ЕЭК выразил мнение по сложной экономической ситуации в наших странах.

"Снижение цен на нефть негативно повлияло на динамику темпов экономического роста государств

Таблица 1 - Структура внешнеторгового оборота РК за 9 мес. 2014-2015 гг.

№ п/п	млрд. долл. США	январь-сентябрь 2014	январь-сентябрь 2015	прирост
1	Товарооборот в том числе:	91,8	58,9	-35,9%
2	Экспорт	62,1	35,7	-42,4%
3	Импорт	29,8	23,1	-22,2%
4	Торговый баланс (чистый экспорт)	32,3	12,6	
Примечание - Составлено по данным АО Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST» [4].				

Таблица 2 - Структура обработанного экспорта РК в страны ЕАЭС

№ п/п	млн. долл. США		январь-сентябрь 2014	январь-сентябрь 2015	прирост	доля
1	Весь экспорт РК в ЕАЭС		3 277,3	1 959,8	-40,2%	100%
2	2844	урановая продукция	355,1	313,7	-11,7%	16,0%
3	2818	оксид алюминия	203,5	253,0	24,3%	12,9%
4	7208-7210	прокат плоский из железа	436,6	315,9	-27,7%	16,1%
5	7108	золото	151,0	148,6	-1,6%	7,6%
6	7601	алюминий	160,2	73,7	-54,0%	3,8%
7	7304	металлические трубы	64,2	46,4	-27,8%	2,4%
8	7202	ферросплавы	348,8	44,0	-87,4%	2,2%
9	2710	нефтепродукты	43,0	43,5	1,1%	2,2%
10	7901	цинк	39,0	32,2	-17,4%	1,6%
11	2202	безалкогольные напитки и воды	23,3	24,0	3,1%	1,2%
12	остальные товары		1 452,6	665,0	-54,2%	33,9%
Примечание - Составлено по данным АО Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST» [4].						

союза. Так, темпы роста валового внутреннего продукта союза в 2014 году снизились до 1,1%, в I квартале 2015 года - до 1,4%. Снижение промышленного производства в январе-апреле 2015 года в государствах ЕАЭС составило 1,7%.

Инфляция выросла в целом по союзу в 2014 году до 11,3%, в том числе в Армении она составила 4,6%, Республике Беларусь - 16,2%, Казахстане - 7,4%, России - 11,4%. В апреле 2015 года по сравнению с апрелем 2014 года темп инфляции в целом по ЕАЭС возрос до 15%.

В течение 2014 и начале 2015 года наблюдалась тенденция снижения курсов национальных валют к ведущим мировым валютам, особенно усилившаяся в конце 2014 - начале 2015 года. В результате среднемесячный курс российского рубля за период с января 2014 года по январь 2015 года снизился на 83,6% (с 33,6 до 61,7 рубля за 1 доллар США), белорусский рубль за тот же период потерял 50,3% (главным образом, в течение января 2015 года в результате поэтапной девальвации). Курс армянского драма к доллару США в январе 2015 года по отношению к соответствующему периоду 2014 года снизился на 16,8%, а казахстанский тенге девальвировался в течение того же периода на 18,5%.

В этой связи на фоне ухудшения общей экономической ситуации в государствах ЕАЭС снизился экспорт в третьи страны, а также продемонстрировал снижение и импорт, поэтому стоимостной объем внешней торговли товарами в 2014 году по сравнению с 2013 годом снизился на 6,9%, при этом экспорт сократился на 5,3%, а импорт - на 9,6%. В I квартале 2015 года по сравнению с I кварталом 2014 года объем внешнеторгового оборота сократился на 31,4%, при этом экспорт - на 29,6%, импорт - на 34,8%" [5, с 3].

Что касается перспектив интеграции ЕАЭС со странами дальнего зарубежья, необходимо принимать во внимание, что союз обладает международной правосубъектностью, а значит, возможное торговое соглашение может быть подписано только с ЕАЭС в целом. Соглашения о свободной торговле способны создать для ЕАЭС в целом и для России и Казахстана в отдельности положительный экономический эффект как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективе, чего нельзя сказать о Белоруссии. Если соглашения о ЗСТ с развивающимися странами дают положительный результат для нее, то от ЗСТ с развитыми странами влияние будет в основном негативное из-за структуры экспорта РБ в РФ. При этом потери Белоруссии значительно меньше выигрыша остальных участников ЕАЭС, поэтому решение вопроса о перераспределении выигрыша внутри ЕАЭС станет необходимым условием интеграции с развитыми странами. При обсуждении перспектив различных ЗСТ предлагается учитывать существующие трансферты белорусской стороне, минимизировав их за счет налогового маневра в нефтегазовом секторе, а также разработать механизм компенсации возможных потерь для участников ЕАЭС от тех или иных ЗСТ. Сложная геополитическая ситуация накладывает свой отпечаток на экономические отношения с развитыми странами.

Одностороннее эмбарго России на поставки продовольственных товаров из ряда стран нарушает принцип проведения согласованной торговой политики ЕАЭС по отношению к остальным странам, а также входит в противоречие с функционированием единой таможенной территории. Возникают риски реэкспорта товаров через Белоруссию и (в меньшей степени) через Казахстан.

Ввиду исследования, по данным экспертов планируется, что до 2030 года эта интеграция даст России и Казахстану рост ВВП на 25%. Участники Евразийского экономического союза не планируют закрываться от мира, а продолжают активно сотрудничать с партнерами всех стран и расширять границы сотрудничества. ЕАЭС может сформировать льготные режимы торговли с другими странами. Если в будущем государствами-членами ЕАЭС станут Турция и Индия, то данная организация будет играть ключевую роль в мировой политике и экономике. По идее, конечная цель ЕАЭС не экспансия, а всесторонняя интеграция, модернизация, кооперация и повышение конкурентоспособности национальных экономик, создание условий для стабильного развития в интересах повышения жизненного уровня населения государств-членов [6, с 11].

Учитывая эффект от расширения интеграции, который составит более \$900 млрд. долларов до 2030 года, можно приблизительно рассчитать, что на страны ЕАЭС приходится около 1 тыс. банков с совокупным капиталом порядка \$250 млрд. долларов, с активами порядка \$2 трлн. долларов и совокупным объемом фондового рынка порядка \$1 трлн. долларов. Эксперты, однако, отмечают, что реального эффекта от интеграции можно ожидать лишь при фактическом открытии рынков и выравнивании регулирования.

Поэтому, в будущем Россия и Казахстан планируют договориться проводить единую макроэкономическую, антимонопольную, валютную и финансовую политику. В этой связи, необходима интеграция именно финансовых рынков, которая призвана сформировать в Евразийском экономическом союзе конкурентоспособный сегмент мирового финансового рынка.

Соглашение об осуществлении деятельности на финансовых рынках стран ЕАЭС предполагает гармонизацию различных аспектов финансового регулирования до 2022 года и направлено на создание единого финансового рынка. Реализация поставленной цели будет осуществляться в три этапа, каждый из которого представляет собой новый качественный уровень интеграционных отношений.

На первом этапе, до конца 2017 планируется создание единого понятийного аппарата, организационно-правовых форм участников единого финансового рынка и гармонизация законодательства по защите прав потребителей финансовых услуг.

На втором этапе, до 2020 года будет проводиться политика по гармонизации законодательства в области лицензирования и регулирования

деятельности участников единого финансового рынка.

На третьем этапе, до 2023 года будет упорядочен надзор и контроль на финансовом рынке ЕАЭС. [7, с 5].

К 2025 году запланировано создание наднационального органа по регулированию финансового рынка в городе Алматы Республики Казахстан. На ранних стадиях подготовки договора предлагалось создать Евразийский Центральный банк по аналогии с Европейским центральным банком

Стратегия развития финансовых рынков стран-членов ЕАЭС позволит определить ориентиры развития интеграционных процессов на перспективу и согласовать долгосрочную политику стран в области развития финансовых рынков.

Возможности союза очень велики при рациональном их использовании. ЕАЭС может не только обеспечить свои потребности, но и стать мировым поставщиком сырья, товаров и услуг. У ЕАЭС есть все возможности к расширению, в него могут вступать новые члены-союзники. Транзитные возможности ЕАЭС тоже очень высоки, особенно с запуском транзитного транспортного коридора "Западная Европа-Западный Китай", может возродиться Шелковый путь в новом формате. ЕАЭС в обозримом будущем может стать мировым финансовым центром, с развитой экономической зоной и благоприятным инвестиционным климатом. Эксперты отмечают, что рынок ЕАЭС - это всего 3% мирового рынка. Поэтому этот рынок должен быть территорией малого и среднего бизнеса, в то время как крупный бизнес или будущие транснациональные корпорации интеграционного блока должны направлять усилия на освоение 97% мирового рынка. Понимание этой стратегической перспективы народами наших стран является залогом успешного выхода на уровень устойчивого индустриально-инновационного развития, при котором интеллектуальный труд будет оплачиваться выше прочих [8, с 2].

Таким образом, следует признать наличие положительных процессов евразийской интеграции, стимулирующем взаимный торговый оборот. Международная экономическая интеграция представляет собой более развитую стадию процесса интернационализации, реализация которой предполагает совместные согласованные действия субъектов, хозяйственных объединений,

государственных аппаратов, межгосударственных институтов по регулированию и функционированию взаимосвязей стран и на наднациональном уровне.

Перспективы евразийской интеграции во многом определяются динамикой модернизации экономики в целом стран - партнеров ЕАЭС, темпами ее экономического развития. В этой связи выбор модели развития РФ должен учитывать ее ключевое место на евразийском пространстве. События последних месяцев свидетельствуют, что России следует более тесно координировать с партнерами по ЕАЭС и СНГ валютную, экономическую и внешнеторговую политику, стимулировать развитие малого и среднего бизнеса и его допуска к рынкам друг друга.

Список литературы:

1. "Договор о Евразийском экономическом союзе" от 29 мая 2014 года.
2. "От идеи Евразийского союза - к новым перспективам евразийской интеграции" Выступление Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева в Московском государственном университете имени М.В. Ломоносова 28.04.2014 //
3. Арыстанбеков К, Forbes.kz "Потери в экономике РФ хочет компенсировать за счёт геополитики" 27 марта 2015
4. Анализ состояния внешней торговли Казахстана АО "Национальное агентство по экспорту и инвестициям "KAZNEX INVEST". За 9 мес. 2015г.
5. Сулейменов Т. Член коллегии (министр) по экономике и финансовой политике ЕЭК "Конкуренция в рамках ЕАЭС повысит качество финансовых услуг" 2016 Информационное агентство "Интерфакс-Казахстан"
6. Дубнов А. Таможенный союз: плюс - Турция, минус - Украина, Индия - в уме? // РИА Новости <http://ria.ru/analytics/20131025/972555134.html#ixzz3VkJQdCc9Z>
7. ЕЭК работает над обеспечением продовольственной безопасности ЕАЭС. - Евразийская экономическая комиссия // <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/25-05-2015-4.asp>
8. Нурайхан Г. Интервью вице-министра национальной экономики РК // <http://lsm.kz/vitse-ministr-natsekonomiki-podvel-itogi-pyati-mesyatsev-veaes>

Бакыт НАСАКАЕВА, кандидат экономических наук, Карагандинский экономический университет
Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул. Академическая 9,
+7-7212-441624 (6500)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ В РК

В статье рассмотрено современное состояние организационно-экономического механизма охраны окружающей в Республике Казахстан. Исследованы элементы организационно-экономического механизма охраны окружающей.

Ключевые слова: экономический механизм, Экологический кодекс.

Бакыт НАСАКАЕВА, экономика ғылымдарының кандидаты, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ. Академическая көш. 9,
+7-7212441624 (6500)

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ҚОРШАҒАН ОРТАНЫ ҚОРҒАУ ДЫҢ ҰЙЫМДАСТЫРУ- ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТЕТІКТЕРІНІҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙЫ

Қазіргі кезде қолданылатын қоршаған ортаны қорғау тетігі, жер етудің әкімшілік әдістеріне және дәрежеде экологиялық төлемдер жүйесін білдіретін экономикалық әдістірге бағдарланады. Қазақстан экономикасын тұрақты және қорқынды дамыту мақсатында, ұсынылып отырған қоршаған ортаны қорғаудың экономикалық тетігін енгізу, біріншіден, жұмыс істеп тұрғын өндірістерді реконструкциялау және техникалық қайта жаратандыру жолымен қоршаған ортағы антропогендік жерді томендетуге, сондай ақ өндірістің озқалдықты технологияларын дамытуды ынталандыруға мүмкіндік береді.

Түйін сөздер: экономикалық тетіктер, экология кодексі.

Bakyt NASSAKAYEVA, Candidate of economical sciences, Karaganda Economic University of
Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan Karaganda Akademicheskaya str. 9,
+7-7212-441624 (6500)

CURRENT STATUS: ORGANIZATIONAL-ECONOMIC MECHANISM OF ENVIRONMENTAL PROTECTION IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

At this moment, existing mechanism of environmental protection orients on administrative and economic methods of influence which meaning is the system of ecological payments. With the object of stable and dynamic development of economy of Kazakhstan the introduction of economic mechanism of environmental protection allows at first, with the help of reconstruction and technical rearming of active industries, to decrease the antropogen influence on environment.

Keywords: economic mechanism, the Environmental Code.

Современный период социально-экономического развития Республики Казахстан характеризуется как период перехода к "зеленой" экономике, которую можно определить как "успешную экономику с высоким уровнем жизни населения, бережным и рациональным использованием природных ресурсов в интересах будущих поколений" [1]. В последние десятилетия наблюдается процесс ускорения и углубления экономической глобализации. Глобализация способствовала ускоренному усугублению и расширению масштабов экологических проблем. В связи с этим созрела необходимость смены сложившегося техногенного типа развития на устойчивый экологосбалансированный тип.

Главными факторами реализации экологически ориентированной модели развития стали резкое обострение проблем окружающей среды в первом десятилетии XXI в., растущая ресурсная зависимость мирового хозяйства и

стремление к кардинальному повышению эффективности использования природных ресурсов. Одними из ключевых причин новой направленности экономического развития становятся прагматические мотивы получения выгод компаниями и соответственно государствами от роста рынков новых экологически чистых технологий, которые становятся лидирующими в развитии мирового хозяйства в современном мире.

В последнее время в Республике Казахстан на правительственном уровне проблемам охраны окружающей среды уделяют большое внимание: активно утверждаются как республиканские, так и региональные программы охраны окружающей среды, ужесточаются требования законодательства по поводу загрязнения окружающей среды, что в целом ориентирует экономику на уменьшение или сохранение ресурсопотребления в природной среде. В настоящее время Казахстан присоединился к ряду

международных конвенций в области природопользования и охраны окружающей среды.

В таких условиях важную роль начинают играть методы экономического регулирования охраны окружающей природной среды и природопользования. Согласно статье 95 Экологического Кодекса Республики Казахстан к механизмам экономического регулирования охраны окружающей среды и природопользования относятся:

- экономическое стимулирование охраны окружающей среды (предельные ставки платы за эмиссии в окружающую среду);
- плата за эмиссии в окружающую среду;
- планирование и финансирование мероприятий по охране окружающей среды;
- плата за пользование отдельными видами природных ресурсов;
- рыночные механизмы и торговля квотами на эмиссии в окружающую среду;
- экологическое страхование;
- экономическая оценка ущерба, нанесенного окружающей среде [2].

Практическая реализация данных механизмов выявляет тот факт, что наиболее распространенными инструментами экономического механизма охраны окружающей среды являются плата за эмиссии и финансирование мероприятий по охране окружающей среды. При этом система платы за эмиссии достаточно сложна и обременительна с административной точки зрения. Плата за эмиссии не дифференцируется по отдельным основным загрязняющим веществам, а взимается совокупно за выбросы в атмосферу и воду, измеряемые в так называемых "условных тоннах". Согласно налоговому законодательству РК, платежи за выбросы вредных химических веществ в атмосферу предусмотрены лишь по 16 загрязняющим веществам, а по сбросам - по 13 ингредиентам. И это притом что, согласно действующим нормативно-правовым актам, установлены предельно допустимые концентрации по 3830 вредным химическим веществам и по 1443 ингредиентам сбросов.

Для местных органов управления плата за эмиссии выступает, главным образом, в качестве инструмента привлечения бюджетных доходов. В целом, существующая система не работает по принципу "загрязнитель платит".

Финансирование мероприятий по охране окружающей среды происходит "по остаточному принципу", когда из экологических поступлений региональные власти области вынуждены покрывать другие расходы, особенно это касается дотационных областей. В настоящее время, в среднем по республике соотношение объемов фактически профинансированных природоохранных мероприятий к фактическому поступлению платежей за загрязнения окружающей среды очень низкое и не превышает ?.

Казахстан обладает развитым экологическим законодательством, в состав которого входят около 10 законов и более 200 подзаконных нормативных

правовых документов. Принятие Экологического кодекса в 2007 г. отменило действие Законов РК "Об охране окружающей среды", "Об охране атмосферного воздуха", "Об экологической экспертизе". Однако, текущая работа исполнительных органов ведется по старым подзаконным нормативно-правовым документам. Помимо этого, практически не работают законодательные акты по внедрению обязательного экологического страхования и по вопросам отходов производства и потребления, экологического аудита. В этой связи, первым шагом в экологизации законодательства, является четкое определение в экологическом законодательстве нормирования качества среды, поскольку такие институты как экологическая экспертиза, эколого-правовая ответственность, экологические права человека, экологический риск и пр., во многом зависят от показателей качества среды.

Постепенно в наше законодательство вносятся поправки, касающиеся развития экологического аудита. Так, согласно Экологическому Кодексу экологический аудит представляет собой проверку отчетности по вопросам охраны окружающей среды аудируемых субъектов, направленную на выявление, оценку экологических рисков и разработку рекомендаций по повышению уровня экологической безопасности их деятельности, а также на соответствие другим критериям аудита. В Экологическом Кодексе РК также закреплена и другая институт - экологическая экспертиза, которая представляет собой "определение соответствия хозяйственной и иной деятельности нормативам качества окружающей среды и экологическим требованиям, допустимости реализации объекта экспертизы в целях предупреждения возможных отрицательных воздействий этой деятельности на окружающую среду и связанных с ними последствий". Экологический аудит отличается от экологической экспертизы тем, что аудиторы обследуют реальное производство. Экспертам же, проводящим экологическую экспертизу, в основном приходится ограничиваться анализом документов, так как их объект на момент проведения экспертизы еще не существует.

Государственная экологическая экспертиза проводится уполномоченным органом в области охраны окружающей среды и местными исполнительными органами в пределах их компетенции. В тоже время созрела необходимость пересмотреть данные нормы для исключения дублирования функций институтов оценки воздействия на окружающую среду (ОВОС) и экологической экспертизы. Дублирование задач усложняет процесс приобретения разрешения на начало экспертируемой деятельности компаний. Исключение необходимости сбора материалов по учету общественного мнения с института ОВОС будет оправданным и снизит развитие бюрократических процессов в стране, тем более, что данная процедура существует в общественной экологической экспертизе. Так, согласно п. 3 ст. 64 Экологического Кодекса, предметом разногласий в

области экологической экспертизы не может служить отрицательное заключение государственной экологической экспертизы.

Кроме того, в статье 13 Конституции РК говорится "каждый имеет право на признание его правосубъектности и вправе защищать свои права и свободы всеми законными способами, включая право на судебную защиту своих прав и свобод", а статья 64 Экологического Кодекса ограничивает предусмотренное право каждого на защиту в рамках закона своих прав, в том числе на судебную защиту. Это обусловлено тем что, отрицательное заключение государственной экологической экспертизы влечет запрет на осуществление экспертируемой деятельности, который является ограничением правосубъектности, свободы предпринимательской деятельности. Применение разного рода мер принуждения может быть результатом экологического контроля, но не экоаудита.

Следовательно, институты экологического аудита и экологической экспертизы до конца не разработаны, снятие противоречий создаст благоприятную обстановку для развития компаний природопользователей и экологического бизнеса в Казахстане [3].

Конкретным результатом согласованности действий в формировании системы экологической паспортизации, сертификации и лицензирования является определенный перечень природоохранных мероприятий, необходимых для устранения антропогенного воздействия хозяйственной деятельности предприятий реального сектора экономики.

Наиболее подходящим, на наш взгляд, решением реализации природоохранных мероприятий является оптимизация усилий государства и предприятий путем действия двух взаимосвязанных механизмов: механизма перераспределения рисков и механизма финансирования природоохранных мероприятий. Взаимосвязь этих двух механизмов заключается в добровольном выборе предприятием формы устранения последствий загрязнения окружающей среды посредством страхования своей ответственности или же своими силами. В свою очередь, механизм финансирования природоохранных мероприятий обуславливает природоохранную деятельность предприятий при стимулирующем участии государства.

Необходимо отметить, что стимулирующая роль государства заключается в применении механизмов налогообложения. Сюда относятся механизмы льготного налогообложения и кредитования мероприятий по повышению уровня безопасности (снижения риска) для тех предприятий, которые участвуют в финансировании собственных природоохранных мероприятий.

Для прочих предприятий механизмом налогообложения, по нашему мнению, должна быть предусмотрена смена экологических платежей за эмиссию на экологические налоги. Согласно этой идее, экономическое стимулирование охраны окружающей среды и ресурсосбережения,

посредством введения экологических налогов, должно одновременно сопровождаться пропорциональным снижением налогового бремени.

Таким образом, существующий в настоящий момент механизм охраны окружающей среды ориентируется на административные и, в меньшей степени, на экономические методы воздействия, суть которых сводится к системе экологических платежей. Вследствие этого, экономическим субъектам выгоднее производить отчисления в бюджет, а не вкладывать средства в экологически чистые технологии. В целях устойчивого и динамичного развития экономики Казахстана внедрение предложенного экономического механизма охраны окружающей среды позволит, в первую очередь, путем реконструкции и технического перевооружения действующих производств снизить антропогенное воздействие на окружающую среду, а также стимулировать развитие малоотходных технологий производства. Следовательно, если мы не создадим экономический механизм, который бы адекватно отражал ущерб от загрязнения окружающей природной среды в хозяйственной деятельности предприятий, то рыночные отношения будут способствовать разрушению природной среды.

Проведенные исследования показали разнонаправленное содержание воздействия экологического фактора на процессы глобализации, как ограничительное, так и стимулирующее, что в частности обусловлено международной и национальной политикой. Главным вектором в настоящее время, как представляется, является ускорение развития процессов глобализации, которое происходит путем увеличения экологической составляющей и повышения роли природоохранного фактора в мировой экономике, международной торговле, инвестировании, миграции рабочей силы, научно-техническом сотрудничестве и информационном обмене.

Список литературы:

1. Концепции по переходу Республики Казахстан к "зеленой экономике" / Справочная система ЮРИСТ.
2. Экологический Кодекс Республики Казахстан, 2007г.
3. Концепция развития систем менеджмента в РК до 2015 года.

Виктор ПОНАМАРЕВ, магистрант Карагандинский государственный технический университет, 100009 Республика Казахстан г. Караганда, ул. Бульвар Мира, 56, cscaner@ya.ru +77212564422
Юрий ОСИК, кандидат технических наук, старший научный сотрудник НИИ НЭСА Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009 Республика Казахстан г. Караганда, ул. Академическая 9, ossik2006_mail.ru +77009455456

Гулнара ЖҰМЖҰМАЕВА, магистр экономики, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009 Республика Казахстан г. Караганда, ул. Академическая 9, gulnara.77@inbox.ru +77212441612

ПРОЕКТНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ ОБЪЕКТОВ ПРОМЫШЛЕННОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Рассмотрено поэтапное выполнение проектных и изыскательских работ в строительстве: а) изучение ТЗ, знакомство с местом строительства и возможностями строительных организаций, установление деловых контактов; б) установление объемов и планирование проектных работ; в) выполнение полного объема проектных и изыскательских работ с определением сметной стоимости строительства.

Ключевые слова: проект, проектные работы, отрасль, строительство.

Виктор ПОНАМАРЕВ, магистрант Қарағанды мемлекеттік техникалық университеті, 100009 Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ. Бейбітшілік көш 56, cscaner@ya.ru +77212564422
Юрий ОСИК, техника ғылымдарының кандидаты, аға ғылыми қызметкері, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ. Академическая көш 9, ossik2006_mail.ru +77009455456

Гулнара ЖҰМЖҰМАЕВА, экономика магистрі, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ. Академическая көш 9, gulnara.77@inbox.ru +77212441612

ИНДУСТРИЯЛЫҚ ҚҰРЫЛЫС НЫСАНДАРЫНЫҢ БАСҚАРУ ЖОБАЛАРЫ

Құрылыста жобалау-іздістіру жұмыстарын орындау кезендері қарастырылған: а) іскерлік байланыстарды орнату, құрылыс ұйымдарының мүмкіндіктерімен және құрылыс орындарымен танысу, ТТ зерттеу; б) жоба жұмыстарының көлемі мен жоспарын анықтау; в) құрылыстың сметалық құнын анықтау бойынша жобалау-іздістіру жұмыстарының толық көлемде жүзеге асыру.

Түйін сөздер: жоба, жобалықтың жұмыстары, сала, құрылыс.

Viktor PONAMARIEV, master Karaganda State technical University, 100009 Republik of Kazakhstan, Karaganda, Bulvar mira 56, cscaner@ya.ru +77212564422
Yuri OSIK, Ph.D., associate professor of Karaganda Economical University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya, 9. ossik 2006_mail.ru +77009455456
Gulnara ZHUMZHUMAЕVA, Karaganda Economical University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya, 9. gulnara.77@inbox.ru +77212441612

PROJECT MANAGEMENT OF OBJECTS INDUSTRIAL BUILDING

Stage-by-stage implementation of project and finding works is considered in building: а) study of TT, acquaintance with a place of building subject and possibilities of building firms, establishment of business contacts; б) establishment of volumes and planning of project works; в) implementation of complete volume of project and finding works with determination of estimate cost of building.

Keywords: project, project works, branch, construction.

Проектирование включает разработку проектно-сметной документации, необходимой для проведения строительных работ. Это очень важный этап инвестиционного цикла, который в наибольшей мере определяет эффективность намеченного строительства. Без проектно-сметной документации вести строительные-монтажные работы в РК запрещается.

Проектирование выполняется организациями или отдельными специалистами ("юридическими" или "физическими" лицами), имеющими соответствующие лицензии. Так как органы

лицензирования обычно очень осторожно выдают лицензии на право выполнения проектных работ физическим лицам, проектные работы чаще всего выполняются проектными организациями (юридическими лицами) [1]. Содержание проектной документации, форма ее представления, правила составления чертежей регламентируются специальными нормативными документами [2].

Проектные организации, как правило, специализируются на проектировании объектов конкретной отрасли строительства - промышленного, гидротехнического, мелиоративного, гражданского,

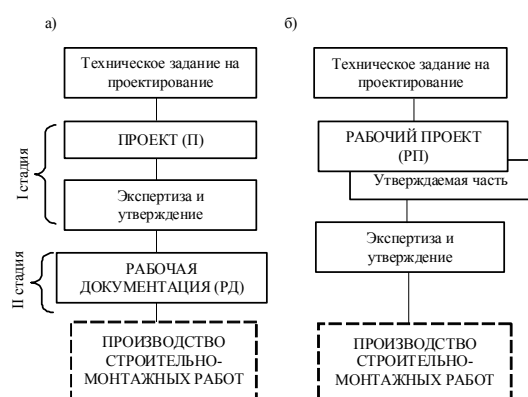
сельскохозяйственного, транспортного и т.д., что обычно отражается в их названиях (Промстройпроект, Гидропроект, ГИПРОводхоз). Различие между организациями разных отраслей обычно состоит в соответствующей специализации их отделов и кадровом составе, организационная же их структура, как правило, мало зависит от отраслевой направленности.

По организационно-правовому статусу мелкие проектные организации чаще всего бывают обществами с ограниченной ответственностью (ООО), средние и крупные - акционерными обществами (ЗАО, ОАО) или унитарными предприятиями (ГУП, МУП).

Перед началом проектных работ заказчик заключает договор с проектировщиком и выдает ему техническое задание на проектирование, прилагая к заданию основные документы, подготовленные на предпроектной стадии (в первую очередь "Обоснование инвестиций" и "Архитектурно-планировочное задание") [2]. В разработке технического задания обычно принимает участие и сам проектировщик, но его роль в основном сводится к конкретизации и уточнению задач, которые ставит заказчик. Окончательный текст задания подписывает заказчик.

Содержание технического задания зависит от вида строительства. Оно регламентируется нормами СН РК 1.02-03-2011, но подробный перечень данных и требований к проекту приводится только для объектов промышленного и гражданского строительства. В техническом задании должны быть указаны: основание для проектирования, особые условия строительства, основные технико-экономические показатели проектируемых объектов, требования к архитектурно-планировочным и конструктивным решениям, требования по охране природы.

Проектирование ведется в две или одну стадию [2].



Примечание - Составлено автором по данным [8]

Рисунок 1 - Стадии технического задания на проектирование

Сущность двухстадийного проектирования в том, что необходимая для строительства документация составляется не сразу, а поэтапно: на

первом этапе ("I стадия") принимаются решения по общим принципиальным вопросам, затем такие решения всесторонне оцениваются, корректируются, утверждаются и только после устранения всех выявленных недостатков составляется подробная рабочая документация для строительства. Преимущество такой системы в сведении к минимуму затрат по переработке проектной документации в случае неудачных общих решений.

Сущность одностадийного проектирования в том, что проектная документация подготавливается сразу же в полном объеме и содержит решения всех общих и частных вопросов. Это удобно при небольших объемах проектных работ.

Практически эти схемы осуществляются следующим образом.

При двухстадийном проектировании работа разделяется на 2 стадии:

- стадия "Проект"(П)
- стадия "Рабочая документация" (РД)

На стадии "Проект" принимаются без детализации основные архитектурно-планировочные и конструктивные решения (в том числе по генеральному плану), решения по инженерному оборудованию, сетям. Для промышленных предприятий выбираются принципиальные схемы технологических процессов, решаются общие вопросы управления, охраны труда. Выполняются сводные сметные расчеты, решаются вопросы организации строительства. Обязательным элементом проекта является экологический раздел.

Для составления "Проекта" заказываются и выполняются специальные инженерные изыскания. Такие изыскания делаются в сокращенном объеме, но они должны позволять делать выводы о пригодности площадки, о предпочтительности того или иного вида фундамента (мелкозаглубленного, свайного, глубоких опор и т.д.), т.е. позволять решать общие принципиальные вопросы. Данная документация направляется на государственную экспертизу, которая дает свои замечания и общую оценку проекта [3]. После устранения проектировщиком выявленных недостатков проект рассматривается и утверждается (или отклоняется) органами местной исполнительной власти или другой утверждающей инстанцией. Порядок утверждения зависит от источника финансирования. Если строительство ведется за счет бюджетных средств, утверждающая инстанция - государственный орган. Если оно финансируется конкретным предприятием, фондом или физическим лицом утверждающая инстанция - сам заказчик или инвестор.

После утверждения "Проекта" выполняют вторую стадию проектирования "рабочая документация". На этой стадии уточняются и детализируются решения, принятые на стадии "Проект", составляются рабочие чертежи, локальные сметы и прочая документация, необходимая для производства строительно-монтажных работ. Для выполнения этой стадии проектирования заказываются и выполняются подробные инженерные изыскания [4, 5, 6]. Они должны

содержать полную информацию для решения всех частных вопросов и составления рабочих чертежей, не требующих последующей корректировки.

"Рабочая документация" - это те чертежи и текстовой материал, который используется непосредственно на стройке (документация стадии "Проект", как правило, строителям не передается).

При одностадийном проектировании составляется документация называемая "Рабочий проект" (РП), она также должна подвергаться государственной экспертизе и утверждению. При этом утверждается не вся документация, а наиболее важная ее часть (так называемая "утверждаемая часть рабочего проекта").

Основным методом проектирования в РК является двухстадийное проектирование. Одностадийное проектирование применяется лишь для простых объектов или для привязки проектов массового или повторного применения.

Существующие нормы [2] существенно упрощают процедуру согласования проектной документации со службами различных надзоров. Почти все согласования смещены на предпроектную стадию [10]. Проектная документация, выполненная по действующим нормативным документам, согласований со службами государственных надзоров не требует (кроме особых случаев, оговоренных в специальных законах).

В дореформенный период в 50...80-е годы строительство в нашей стране велось преимущественно по типовым проектам. Типовой проект - это проект, обладающий достаточно высокими технико-экономическими показателями, принятый в качестве образца для массового применения и утвержденный правительственным органом. Принятию проекта в качестве типового предшествовали обязательные три этапа:

- научное обоснование;
- экспериментальное проектирование;
- экспериментальное строительство.

В настоящее время типовые проекты утратили свою законодательную силу, но многократное применение одного и того же проекта довольно широко практикуется и в настоящее время. Делается это на свободных условиях, т.е. могут использоваться проекты, не утвержденные правительственными органами, а также старые типовые проекты. Такие проекты теперь именуется "проектами массового применения".

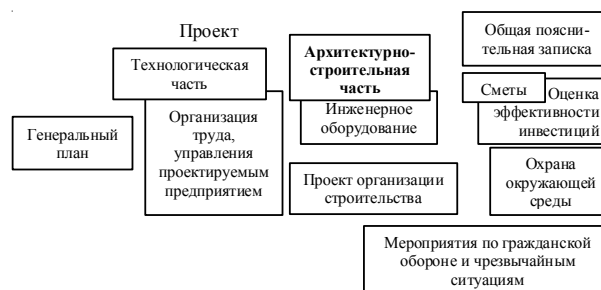
Другим случаем применения ранее подготовленных проектов было использование проектов повторного применения. Таким проектом мог быть любой проект, обладающий желаемыми технико-экономическими показателями, т.е. утверждения в правительственных органах не требовалось. В настоящее время такие проекты полностью сохранили свое значение и применяются очень широко. Упомянутые выше "проекты массового применения" с правовой точки зрения относятся к этому же виду проектов.

Проекты повторного (массового) применения требуют привязки к местным условиям, что подразумевает довольно большой объем работ. Привязка производится всегда в одну стадию.

Индивидуальный проект - это проект, который не повторяет уже готовых решений, а подразумевает свои решения архитектурных и конструктивных задач. В период планового хозяйства такие проекты разрабатывались лишь в особых случаях с разрешения Госстроя СССР, в настоящее время, напротив, - это основной вид проектной документации. При этом СНиП 11-01-95 требует разработки проектной документации преимущественно на конкурсной основе, в том числе через торги подряда (тендер).

Несмотря на различие характера работы по привязке проектов повторного (массового) применения и составления индивидуальных проектов, инженерные изыскания во всех случаях производятся одинаково. Это связано с тем, что задачи, относящиеся к размещению здания на генплане, к проектированию оснований и фундаментов, к защите от опасных природных факторов, не зависят от того, каким способом разработан проект. В частности, как бы ни были сходны здания, фундаменты у них все равно на каждой площадке будут различными.

Последние десятилетия в отечественной практике проектирования ощущается тенденция расширения круга вопросов, охватываемых проектом. В 50-60-е гг. проектировщики часто ограничивались рассмотрением лишь главных вопросов - генерального плана, технологической, архитектурно-строительной частей и инженерного оборудования. Подробные сметы зачастую не составлялись, и оплата строительно-монтажных работ в таких случаях шла по фактическим объемам. В конце 60-х годов сметы стали обязательным элементом работ, а несколько позже обязательным стал проект организации строительства, без которого не открывалось финансирование. В настоящее время, кроме названных разделов, обязательным для всех проектов является экологический раздел; добавились проектирование организации, условий труда и системы управления на будущем промышленном предприятии, мероприятия по гражданской обороне и предупреждению чрезвычайных ситуаций, а также раздел по уточнению эффективности инвестиций. В связи с этим содержание проектной документации стало очень широким и в настоящее время, включает (в общем случае) 11 разделов, показанных на рисунке.



Примечание - Составлено автором по данным [8]

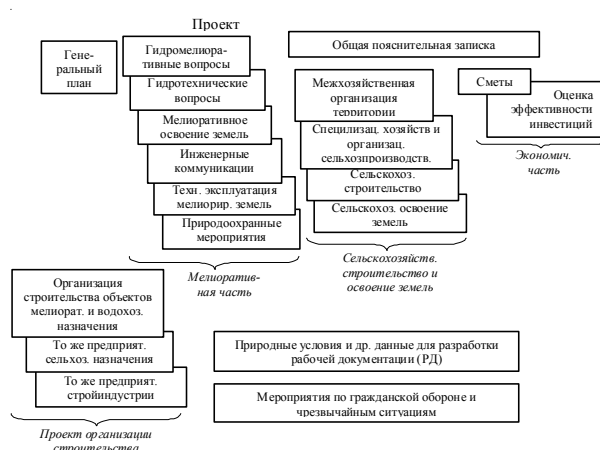
Рисунок2 - Разделы проектной документации

Естественно, что для объектов промышленного строительства проектная документация имеет свои особенности. Некоторые разделы проекта могут быть существенно расширены, другие, напротив, сокращены или могут отсутствовать полностью. Чаще всего присутствует или существенно увеличивается технологическая часть в зависимости от функционального назначения объекта или системы, добавляются или расширяются разделы, связанные со смежными отраслями. Инженерные коммуникации - это дороги, электроснабжение, водоснабжение, связь и автоматика объектов основного производственного назначения.

Общая пояснительная записка охватывает все части проекта [8]. Она характеризует природные и хозяйственные условия, рассмотренные и принятые варианты технических решений, конструктивные решения, сводные данные по объемам работ, потребным ресурсам и организации строительства, требуемые инвестиции и технико-экономические показатели.

Во многих случаях проектная документация может быть существенно сокращена. Для небольших объектов отдельные разделы можно объединять или исключать совсем. Например, для одноэтажного сельского дома генплан, архитектурно-строительная часть, инженерное оборудование могут быть объединены в единый комплект чертежей, а мероприятия по охране природы, ГО и чрезвычайным ситуациям изложены в общей пояснительной записке. Небольшим объемом документации можно ограничиться, разрабатывая, например, проект небольшой дамбы, проект благоустройства оврага, проект берегоукрепительных работ небольшого участка малой реки и т.д.

Тем не менее для большинства объектов все же приходится готовить обширную проектную документацию.



Примечание - Составлено автором по данным [8]

Рисунок 3 - Содержание проектной документации

Каждый раздел проекта, указанный, например, на рисунках, обычно выполняется различными

отделами (группами) проектной организации. Эти отделы должны работать в тесном взаимодействии друг с другом. По каждому объекту назначается координирующее лицо, ответственное за проект в целом, т.е. за его качество, сроки выполнения, за ведение финансовых операций и т.д. В зависимости от вида объекта это лицо может именоваться "главный инженер проекта" (ГИП), "главный архитектор проекта" (ГАП), а для особо крупных объектов "управляющий проектом".

Работа над крупным проектом - сложный вид деятельности не только с инженерно-технической, но и с организационной точки зрения. Показанные на рисунке стадии проектирования фактически включают множество этапов, состоящих, в свою очередь, из решения многих последовательно возникающих организационно-технических вопросов.

Практически это выглядит чаще всего следующим образом. Работа начинается с организационного этапа, на котором главный инженер проекта (ГИП) изучает техническое задание, знакомится в общих чертах с необходимыми архивными материалами, технической литературой, выезжает на место строительства. На месте строительства ГИП знакомится с природными условиями района, опытом строительства в этом районе, возможностями местных строительных организаций, устанавливает деловые контакты с заказчиком. Далее к работе подключаются руководители основных отделов-исполнителей, которые тоже знакомятся с задачами предстоящей работы и условиями ее выполнения.

Второй этап обычно подразумевает решение общих принципиальных вопросов, установление объемов и планирование организации проектных работ. Обычно ГИП проводит совещание с начальниками проектных отделов, на котором уточняются функции каждого отдела, содержание и основные сроки (календарный план) выполнения работ. Составляются сметы на выполнение проектно-изыскательских работ [9], выдается задание на инженерные изыскания [4, 5, 6].

Третий, основной этап имеет наибольшую продолжительность и включает выполнение полного объема изыскательских и проектных работ. Обычно разрабатывается сначала ведущий раздел проекта в нескольких вариантах, и на основании технико-экономического анализа выбирается наилучший вариант. В соответствии с этим выбором уточняются задания и исходные данные для проектирования остальных разделов проекта. Разработка этих разделов ведется параллельно с детализацией ведущего раздела. Ведущим разделом обычно считается раздел, отражающий основное назначение проектируемого объекта или системы и определяющий содержание остальных разделов. Например, для промышленных объектов - это технологическая часть проекта.

На этом же этапе делается предварительное определение сметной стоимости строительства [7], составляется общая пояснительная записка [8]. Этап заканчивается оформлением проекта и рассмотрением его на техническом совете проектной

организации (обычно с приглашением представителей заказчика и других заинтересованных сторон). Следующий (и последний при одностадийном проектировании) этап связан с окончательной корректировкой и утверждением проекта. Он включает, в частности, экспертизу проекта и доработку по замечаниям экспертизы [3].

Если проектирование ведется в две стадии (для крупного промышленного предприятия это, как отмечалось, делается всегда), добавляется еще этап - выполнение рабочей документации (РД).

Проектные работы должны быть экономичными, т.е. не допускать необоснованных затрат. Однако четкое разграничение затрат при проектировании на "обоснованные" и "необоснованные", как и при инженерных изысканиях, может быть довольно затруднительным. Проектные работы являются не самоцелью, а средством обеспечения надежности и экономичности строительно-монтажных работ, стоимость которых во много раз выше стоимости проектных работ. По этой причине вполне возможны ситуации, когда увеличение затрат на проектирование сопровождается удешевлением строительно-монтажных работ, значительно превосходящим удорожание проекта. Например, проектировщик принимает свои решения на основе разработки и технико-экономического анализа различных вариантов, по своей инициативе пользуется услугами научных учреждений, приобретает и применяет эффективные компьютерные программы, в результате чего стоимость проектных работ возрастает. Однако полученный в результате этого более качественный проект вполне может обеспечить такое снижение стоимости строительно-монтажных работ, которое в несколько раз превысит удорожание проекта. Это совершенно не исключает необходимости экономного использования всех ресурсов проектной организации, борьбы с простоями, обеспечения

рациональной загрузки персонала. Тем не менее, главным направлением нужно считать не удешевление проекта (составляющего по стоимости лишь 2-5% от общих затрат на строительство), а удешевление строительно-монтажных работ.

Список литературы:

1. Закон Республики Казахстан от 16 июля 2001 г. №242-III "Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Казахстан".
2. СН РК 1.02-03-2011 "Порядок разработки, согласования, утверждения и состав проектной документации на строительство".
3. Постановление Правительства Республики Казахстан от 19 августа 2002 г. №918 "О правилах проведения экспертизы предпроектной (технико-экономических обоснований) и проектной (проектно-сметной) документации на строительство независимо от источников финансирования, а также утверждения проектов, строящихся за счет государственных инвестиций" (с изменениями и дополнениями по состоянию на 19.12.2014г.).
4. СНиП РК 1.02-18-2004 "Инженерные изыскания для строительства".
5. СН РК 1.02-02-2008 "Инженерно-геодезические изыскания для строительства".
6. СН РК 1.02-18-2007 "Инженерно-геологические изыскания для строительства".
7. СН РК 8.02-02-2002 "Порядок определения сметной стоимости строительства в Республике Казахстан".
8. ГОСТ 21.101-97 "СПДС. Основные требования к проектной и рабочей документации".
9. РДС РК 8.02-03-2002 "Сборник цен на проектные работы для строительства".
10. Постановление Правительства Республики Казахстан от 6.06.2008 г. №425 "О некоторых мерах по упрощению порядка оформления и выдачи исходных материалов (данных) и разрешительных документов для строительства объектов".

Айнұра ОМАРОВА, доктор PhD, Қарағандинский Экономический Университет Казпотребсоюза, 1000009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, ainuraphd@mail.ru +77781088696
Юрий СЕСИН, студент 3 курса, Қарағандинский экономический университет Казпотребсоюза, 1000009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, Sesin_y@mail.ru, +77085228443

УПРАВЛЕНИЕ ЗАКУПКАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

В данной статье рассматриваются основные задачи снабжения. Управление снабжением на предприятии. Вопросы автоматизации процесса закупок.

Ключевые слова: менеджмент, снабжение, управление закупками.

Айнұр ОМАРОВА, PhD докторы, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің, 1000009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, ainuraphd@mail.ru +77781088696
Юрий СЕСИН, 3-курс студенті, Қазмұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 1000009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, Sesin_y@mail.ru, +77085228443

КӘСІПОРЫНДА САТЫП АЛУ БАСҚАРУ

Бұл мақалада жабдықтау негізгі тапсырмаларды талқылайды. Кәсіпорында жабдықтау басқару. Сатып алу процесінің автоматтандыру мәселелері.

Түйін сөздер: менеджмент, жабдықтау, сатып алу басқару.

Ainura OMAROVA, Doctor PhD, Karaganda Economic University Kazpotrebsoyuz, 1000009, Kazakhstan, Karaganda, Academic st. 9, ainuraphd@mail.ru +77781088696
Yuri SESIN, 3-year student, Karaganda Economic University Kazpotrebsoyuz, 1000009, Kazakhstan, Karaganda, Academic st. 9, Sesin_y@mail.ru, +77085228443

PROCUREMENT MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE

This article discusses the basic tasks of supply. Supply management in the enterprise. Questions of automation of the procurement process.

Keywords: management, logistics, procurement management.

Одной из важных задач на любом предприятии является осуществление закупок необходимого количества материалов, товара или сырья. Этот процесс весьма сложен и трудно контролируемый, однако от того, насколько данный процесс отлажен, зависит эффективная работа предприятия.

В современных условиях динамического рынка и жесткой конкуренции перед руководителями компаний встают стратегические вопросы повышения эффективности бизнеса и сохранения лидирующих позиций среди конкурентов. Одним из важнейших условий качественного и своевременного выполнения заказов на предприятии является своевременное получение сырья и материалов от поставщиков нужного качества и количества. Поэтому особое внимание руководству предприятия следует уделять организации и контролю закупок.

Стандартное определение общих целей функции закупок таково, что компания должна получать необходимое по качеству и количеству сырье в нужное время, в нужном месте, от надежного поставщика, своевременно отвечающего по своим обязательствам, с хорошим сервисом и по выгодной цене.

Изучением эффективного управления материальными и информационными потоками в сферах производства и обращения и, в частности,

организации процесса закупок на предприятии занимается логистика.

В терминологическом словаре по логистике, изданном в России в 1995 г., дается такое определение логистики: "Логистика - наука о планировании, контроле и управлении транспортированием, складированием и другими материальными и нематериальными операциями, совершаемыми в процессе доведения сырья и материалов до производственного предприятия, внутризаводской переработки сырья, материалов и полуфабрикатов, доведения готовой продукции до потребителя в соответствии с интересами и требованиями последнего, а также передачи, хранения и обработки соответствующей информации" [1, с.43].

Своевременные закупки гарантируют бесперебойность работы и положительный результат в сотрудничестве с клиентами. Все чаще руководители приходят к необходимости автоматизации процесса планирования и управления закупками, т.к. это позволяет четко увидеть схему системы снабжения и снизить возможность злоупотреблений.

Во многих компаниях роль подразделения по закупкам по-прежнему ограничена узким набором рутинных операций, таких как приобретение сырья, комплектующих и услуг. В то же время в некоторых компаниях подразделения по управлению закупками

и снабжением выводят свою деятельность на качественно новый уровень. Благодаря более тесному сотрудничеству с внутренними заказчиками некоторые отделы закупок добились значительного снижения затрат в нетрадиционных для них областях (таких, как проведение маркетинговых мероприятий и выплата пособий по болезни) - там, где усилили по оптимизации затрат прежде не приносили результата. Другие подразделения по управлению закупками идут еще дальше, включая в круг своих интересов вопросы производства и административные функции. Наконец, третьи превращают закупки в полигон для инноваций: привлекая новых поставщиков материальных и нематериальных товаров, эти подразделения способствуют расширению деятельности в области разработки новых продуктов.

Закупочная логистика - это управление материальными потоками в процессе обеспечения предприятия сырьем и материалами. На этом этапе выбираются поставщики, заключаются договоры и контролируется их исполнение, принимаются меры в случае нарушения условий поставки. Эти функции выполняет служба снабжения. Границы деятельности службы снабжения определяются условиями договора с поставщиками и составом функций службы внутри предприятия. Главная задача - решить вопрос "Сделать самим или купить".

В странах с рыночной экономикой основной целью закупочной логистики является удовлетворение потребностей производства в материалах с максимально возможной экономической эффективностью. Однако ее достижение зависит от решения целого ряда задач. В обобщенном виде эти задачи можно сгруппировать следующим образом:

1) Выдерживание обоснованных сроков закупки сырья и комплектующих изделий (материалы, закупленные ранее намеченного срока, ложатся дополнительной нагрузкой на оборотные фонды предприятий, а опоздание в закупках может сорвать производственную программу или привести к ее изменению);

2) Обеспечение точного соответствия между количеством поставок и потребностями в них (избыток или недостаточное количество поставляемых товарно-материальных ресурсов также негативно влияет на баланс оборотных фондов и устойчивость выпуска продукции и, кроме того, может вызвать дополнительные расходы при восстановлении балансового оптимума);

3) Соблюдение требований производства по качеству сырья и комплектующих изделий.

Основу экономической эффективности закупочной логистики составляют поиск и закупка необходимых материалов удовлетворительного качества по минимальным ценам. В изучении рынка, которое проводится соответствующими отделами фирм, вопрос цен - главный, но существенную роль также играет анализ других факторов, в том числе, возможных логистических расходов и сроков поставок.

В западной практике закупочной деятельности выработан ряд "общих правил" или рекомендаций,

которые не только существенно облегчают отношения с поставщиками и банковской сферой, но и упрочивают положение производства. Этот своеобразный кодекс характеризует этические нормы партнерства. Он может быть кратко сформулирован следующим образом: в основе успешной подготовки и производства продукции, при прочих равных условиях, лежат хорошие отношения между предпринимателем, с одной стороны, и кредиторами и поставщиками, с другой. Особое внимание следует уделять отношениям с кредиторами, поскольку их доверие и готовность помочь особенно важны.

В отношениях с поставщиками рекомендуется держаться нескольких основных принципов:

1) обращаться с поставщиками так же, как с клиентами фирмы;

2) не забывать демонстрировать на деле общность интересов;

3) знакомить поставщика со своими задачами и быть в курсе его деловых операций;

4) проявлять готовность помочь, в случае возникновения проблем у поставщика;

б) соблюдать принятые на себя обязательства;

7) учитывать в деловой практике интересы поставщика;

8) поддерживать по возможности стабильные контакты в деловой сфере.

Ни одной из компаний, опыт которых мы изучили, не удалось в полной мере реализовать имеющийся потенциал в области управления закупками и снабжением. Тем не менее анализ опыта наиболее эффективных предприятий может пролить свет на то, как добиться максимальных результатов в этой сфере. Во-первых, компании, преуспевшие в оптимизации закупок, уделяют больше внимания работе с персоналом: они прилагают усилия для развития навыков специалистов по снабжению и одновременно ищут эффективные пути к тому, чтобы объединить всех сотрудников организации общей целью. Во-вторых, эти компании ставят перед собой масштабные задачи, при планировании которых не только учитывается стратегическая концепция будущего развития, но и определяются конкретные пути достижения намеченных результатов. Наконец, предприятия с наиболее высокими показателями в области управления закупками и поставками уделяют особое внимание тому, чтобы задачи подразделений по снабжению соответствовали корпоративным стратегическим приоритетам. Это не только позволяет компаниям более эффективно использовать существующие в будущем, возможности снижения затрат, но и создает условия для получения еще большей выгоды в по мере усиления тенденций глобализации. Такие предприятия-первопроходцы формируют новый подход к снабжению - подход, к которому стоило бы присмотреться менее успешным компаниям [2, с. 12].

Значение деятельности по организации и управлению закупками можно рассматривать в двух аспектах - тактическом и стратегическом.

1. Снабжение (закупки) в тактическом, оперативном плане - ежедневные операции,

традиционно связанные с закупками и направленные на избежание дефицита, отсутствия материальных ресурсов или готового продукта.

2. Стратегическая сторона снабжения - совместно сам процесс управления закупками, связи и взаимодействия с другими отделами компании, внешними поставщиками, потребностями и запросами конечного потребителя, планирование и разработка новых закупочных схем и методов и т.п.

Основные вопросы, на которые следует ответить в процессе обеспечения предприятия, традиционны и определяются логикой снабжения:

- что закупить;
- сколько закупить;
- у кого закупить;
- на каких условиях закупить.

К традиционному перечню логистика добавляет свои вопросы:

- как системно увязать закупки с производством и сбытом;
- как системно увязать деятельность предприятия с поставщиками.

Обозначенный круг вопросов закупочной логистики определяет состав решаемых в данной функциональной области задач и характер выполняемых работ.

Рассмотрим задачи и работы, относящиеся к закупочной логистике:

1. Определение потребности в материальных ресурсах. В процессе определения потребности в материальных ресурсах необходимо идентифицировать внутрифирменных потребителей материальных ресурсов.

2. Исследование рынка закупок. Исследование рынка закупок начинают с анализа поведения рынка поставщиков. При этом необходимо идентифицировать всех возможных поставщиков по непосредственным рынкам, рынкам заменителей и новым рынкам.

3. Выбор поставщиков. Включает поиск информации о поставщиках, поиск оптимального поставщика, оценку результатов работы с выбранными поставщиками.

4. Осуществление закупок. Реализация данной функции начинается с проведения переговоров, которые должны завершиться оформлением договорных отношений, то есть заключением контракта.

5. Контроль поставок. Одной из значимых задач контроля поставок является контроль качества поставки, то есть учет количества рекламаций и брака.

6. Подготовка бюджета закупок. Существенной частью закупочной деятельности являются экономические расчеты, так необходимо точно знать, во что обходятся те или иные работы и решения. При этом определяют следующие виды затрат:

- затраты на выполнение заказа;
- затраты на транспортировку;
- затраты на грузопереработку;
- затраты по контролю за соблюдением условий договора;
- затраты на приемку и проверку ресурсов;
- затрат на поиск информации о потенциальных поставщиках.

8. Координация и системная взаимосвязь закупок с производством, сбытом, складированием и транспортированием, а также с поставщиками [3, с. 88].

Для эффективного управления становится необходимой группировка заказов по номенклатуре, их распределение во времени и по поставщикам, что довольно сложно и при решении традиционными методами может приводить к распылению и неэффективному использованию оборотных средств, не говоря уже о возможных срывах поставок, часто влекущих за собой существенные штрафные санкции.

Здесь при принятии решений на помощь могут прийти средства автоматизации: компьютерная техника и специальное программное обеспечение. Многие западные экономисты, основываясь на анализе соответствующей статистики, именно им отводят важнейшую роль при осуществлении целенаправленной деятельности по корректировке уровня запасов и их оптимизации.

Автоматизация процессов управления закупками и заказами является важной составляющей обеспечения качества производимой продукции, обеспечения непрерывного снабжения производства материалами и выполнения заказов в соответствии с запланированными сроками без превышения плановой себестоимости.

Тактический потенциал управления закупками и поставками как механизма снижения затрат хорошо известен. В целом расходы на приобретение товаров и услуг составляют до 70% совокупных затрат компании, поэтому руководители прекрасно знают о том, что оптимизация закупок может обеспечить повышение прибыли. Соответственно, роль управления закупками во многом связана с идеей сокращения затрат. Это достигается, например, за счет получения скидок от внешних поставщиков или путем внедрения процедур, направленных на сокращение ненужных расходов, не предусмотренных сметой. Сегодня подобные шаги являются обязательными во многих ситуациях, касающихся управления предложением и спросом (в первом случае речь идет преимущественно о контроле цен, во втором - об определении оптимального ассортимента приобретаемых товаров и услуг). Компании, игнорирующие эти ключевые методы оптимизации закупок, обычно с трудом добиваются снижения затрат, не говоря уже о получении дополнительных преимуществ.

Для проведения торгов или другой конкурентной процедуры в электронном виде существуют ЭТП, которые помимо прочего закрывают задачи размещения планов закупок, извещений, протоколов на порталах, сбор предложений от поставщиков. Многие ЭТП обеспечивают синхронизацию сведений с порталом госзакупок. Если будет налажена интеграция с информационными системами, то можно будет автоматизировать сбор и согласование заявок, подготовку и согласование документации.

На другом полюсе от ЭТП находятся системы класса ERP, которые обеспечивают планирование и ведение реестров заявок (потребностей) и закупок,

контроль лимитов бюджетов. Однако эти системы плохо закрывают те задачи, что касаются ведения документации, обеспечения архивного хранения, и, конечно, публикацию сведений на порталы.

Управление контентом - традиционно сильная сторона ЕСМ-систем. Какую роль могут сыграть эти системы в автоматизации закупочной деятельности? В первую очередь ЕСМ-системы позволят оптимизировать договорную деятельность, подготовку и согласование заявок, всей закупочной документации, протоколов. При этом процессы могут охватывать большое число пользователей. Таким образом возможно автоматизировать все активности, возникающие в рамках закупочной деятельности и сделать процесс максимально прозрачным и управляемым, тем самым существенно снизив издержки.

Максимально эффективно перевести управление закупками в электронный вид позволяет интеграция решений [4, с. 32].

Интеграция ЕСМ-системы и ERP уже дает автоматизацию части этапов. В ERP ведется реестр заявок и план закупок, в ЕСМ проходит их согласование, готовится и утверждается вся закупочная документация, протоколы и извещения,

договорные документы. Если дополнительно автоматизировать публикацию информации на сайте компании, на ЭТП и портале госзакупок, то будет обеспечено сквозное взаимодействие с поставщиками - сбор предложений, заключение договоров в электронном виде и т.д.

Таким образом, управление закупками на основе ЕСМ-систем, в отличие от ERP-систем и ЭТП, способно объединить разрозненные операции в единый прозрачный сквозной процесс и максимально охватить автоматизацией всех лиц, задействованных в процессе.

Список литературы:

1. Родников Н.Р. Логистика: терминологический словарь - М.: Экономика, 1995. - 340 с.
2. Вестник McKinsey, № 23, 2011. - 49 с.
3. Морозов О.Б. Основы логистической теории в практике успешного ведения современного бизнеса. Лекционные материалы к курсу - СПб.: СПбГУ, 2005. - 360 с.
4. Уайтхэд М. Покупки для бизнеса. Что такое снабжение/К.Баррат - М., 2012 - 184 с.

Dinara SIKHIMBAYEVA, *doctor of economic sciences, professor, Karaganda Economic University of Kazpotreboysuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, sdinara2007@ya.ru*
Bexultan IGILIK, *master student, Karaganda Economic University of Kazpotreboysuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, beka_joker@mail.ru, +77757820592*

IMPROVEMENT OF DIVERSIFICATION ACTIVITY OF OIL-EXTRACTING REGIONS

In article there are considered the directions of diversification of regions of an oil and gas complex of the Kazakhstan economy. Problems of transition of the subsurface extracting sector on the innovative way of development are defined. It is noted that without formation of new innovative policy it won't be possible to win over economic and technological backwardness of the country, to increase its competitiveness in the world markets that will demand creation of conditions for the advancing, innovative development of all branches of economy of the republic including oil and gas sector.

Keywords: diversification, oil-extracting regions, innovative development, oil and gas complex.

Динара СИХИМБАЕВА, *э.ғ.д., профессор, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, sdinara2007@ya.ru*
Бексұлтан ИГИЛИК, *магистрант, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, beka_joker@mail.ru. +77757820592*

МҰНАЙ ӨНДІРУШІ АЙМАҚТАРДЫ ДИВЕРСИФИКАЦИЯЛАУ ШАРАЛАРЫН ЖЕТІЛДІРУ

Мақалада Қазақстан экономикасының мұнай және газ кешені аймақтарын диверсификациялау бағыттары қарастырылған. Жер қойнауын пайдалану секторының инновациялық даму жолына ауысу мәселелері анықталған. Жаңа инновациялық саясат жүргізбестен мемлекеттің экономикалық және технологиялық артта қалушылық жағдайын жеңу, әлемдік нарықтағы бәсекеге қабілеттілігін арттыру мүмкін емес екендігі анықталған. Бұл мақсаттарды жүзеге асыру еліміздің экономикасының мұнай және газ секторы, сонымен қатар басқа да салаларында инновациялық даму жағдайларын жүзеге асыруды қажет етеді.

Түйін сөздер: диверсификация, мұнай өндіруші аймақтар, инновациялық даму, мұнай және газ кешені.

Динара СИХИМБАЕВА, *д.э.н., профессор, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, sdinara2007@ya.ru*
Бексұлтан ИГИЛИК, *магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, beka_joker@mail.ru. +77757820592*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДИВЕРСИФИКАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ РЕГИОНОВ

В статье рассмотрены направления диверсификации регионов нефтегазового комплекса казахстанской экономики. Определены проблемы перехода недродобывающего сектора на инновационный путь развития. Отмечено, что без формирования новой инновационной политики не удастся одержать победу над экономической и технологической отсталостью страны, повысить ее конкурентоспособность на мировых рынках, что потребует создания условий для опережающего, инновационного развития всех отраслей экономики республики, в том числе и нефтегазового сектора.

Ключевые слова: диверсификация, нефтедобывающие регионы, инновационное развитие, нефтегазовый комплекс.

Problem statement. Today for Kazakhstan there is essential question of diversification of export of hydrocarbonic resources that has to lead to strengthening of economic independence of the country, considering a modern level of development of an oil and gas complex of Kazakhstan, geopolitical situation, features of economic development and a role in this process of an oil and gas complex, important questions are influence of strategy on formation of energy security of the country.

A review of recent researches and papers. The comprehensive policy for oil and gas sector includes three interconnected tasks. The first is a development of the oil and gas industry, the second - transition to

production with higher value added or diversification of the first type, and the third are actions of diversification of the second type [1-4].

Improvement of the economic relations is characterized by improvement only of separate sectors of real sector of economic activity, in priority character, branch of a mining industry of the oil-extracting region. The majority of branches of a national economy still endure a number of economic and financial problems of economic development [5-6].

The highlighting of unsolved aspects of the problem. Dynamic changes in the industry of the oil-extracting region demand continuous monitoring which allows to reveal load level depending on types of

commodity raw products. It apparently allows to reveal first priority of those branches for which diversification of the industry of the oil-extracting region is necessary, and also according to scientists of Kazakhstan universities to reveal alternatives for perspective real investment [7-9].

The condition for overcoming questions of economic development considers sufficient financing necessary. In this connection, the role of institutes of development of the republic is great. The JSC Samruk-Kazyna is considered as the managing company of institutes of improvement. The priority purpose of activity the JSC Samruk-Kazyna company is considered assistance of diversification activity of economic activity of the country through formation of system of improvement and support of business at all levels and effective regulation investment resources. As key ways of activity the JSC Samruk-Kazyna company are considered: implementation of system and "breakthrough" projects, education of the latest subjects of innovative activity in the state, formation of complete system of support of initiatives of the private sector of diversification activity of economic activity.

As development institutions in Kazakhstan are considered:

- JSC Investment Fund of Kazakhstan company;
- JSC National Innovative Fund company;
- JSC Government Insurance Corporation on Insurance of the Credits and Capital Investments company;
- JSC Fund of Improvement of Small Business company;
- JSC Center of Marketing and Analytical Scientific and Scientific and Technical Researches company;
- Kazakhstan Center of Assistance to Investments LLP.

The purpose of research. The priority purpose is considered assistance to economic improvement of the state on the basis of support in financing of the innovative and investment projects directed on improvement of non-oil sectors of economic activity.

As the world practice testifies, questions of economic development of diversification activity in economic practice existed in experience of improvement of many states specializing on production and export of oil products. In Kazakhstan the favorable environment for diversification activity of structure of economic activity is considered the volume of capital investments increasing every year in the oil and gas industry.

At the present stage of economic activity of RK diversification of the industry of the oil-extracting region in oil-extracting branches is reduced, apparently to its target ways:

- increase in reserves of oil;
- growth of volumes of deep processing of hydrocarbons;
- diversification of the industry of the oil-extracting region of export routes of transportation of oil increase in the directions and volume of supply of oil products and gas for supply of requirements of an internal market mechanism and for export;
- production petrochemical raw products.

In Kazakhstan interests of oil and gas branch are represented by the integrated oil and gas corporation

JSC Oil Company KazMunaiGas controlling oil production in the main regions of Kazakhstan, including one of the leading oil and gas regions as the Western Kazakhstan. JSC KazMunaiGas - the Kazakhstan national operator on investigation, production, processing and transportation of hydrocarbons representing interests of the state in oil and gas branch of Kazakhstan of 100 percent of shares of the Company belongs to JSC Samruk-Kazyna.

JSC KazMunaiGas represents interests of the Republic of Kazakhstan in strategically significant oil and gas sector and is the representative of the state to implementation of its privileges concerning the private companies of sector in projects on exploration and production of oil and gas. JSC KazMunaiGas has the right to get 100% of all new projects or licenses in connection with development of land and 50% - in connection with development of offshore fields.

Diversification of the industry of the oil-extracting region of a production activity by JSC Oil Company KazMunaiGas corporation concentrates on key kinds of activity of a chain of creation of potretitelny cost in oil and gas branch:

1. Increase in participation in projects of exploration and production of hydrocarbons as development priority
2. Further improvement of the oil-extracting region of transportation of oil
3. Transit of gas with diversification of routes
4. Petrochemistry with processes of its processing
5. Improvement oil and gas processing

The JSC Oil Company KazMunaiGas company carries out considerable work on search and improvement of the latest directions and partnership, implementation of the latest investment projects.

Production of hydrocarbons. The JSC Oil Company KazMunaiGas company yavlyayetsya by the owner of 44 oil and gas fields on the land in Mangistauskaya and Atyrauskaya of the oil-extracting region, the area of fields makes 837,4 sq.km.

Further growth of oil production is closely interconnected with sea projects and results of scientific and scientific and technical projects of increase in fields Tengiz and Karachaganak. In the long term oil and gas condensate production in the republic will increase for the account implementation of scientific and scientific and technical projects of a field Tengiz by 1,5 million tons, by 3,5 million tons at the expense of the beginning of production in the Kazakhstan sector of the Caspian Sea in Kashagan. The increase in oil production will cause the gas production respectively growth as practically all gas in the republic is considered passing.

As a result growth of volumes of production of hydrocarbons in Kaspiysk the region will promote formation of a domestic source of raw materials for the petrochemical industry.

Main results of research. On internal communications between the extracting and non-oil branches the government has to play the leading role in adjustment of close connections as proves on internal communications the international experience of development of oil fields of the North Sea, positive results can bring Active and skillful modeling by the government of economic communications of subsoil users with the companies of non-oil sector.

Transportation. The JSC Oil Company KazMunaiGas company provides 65% of transportation of oil, 100% of transportation of gas, 50% of tanker transportations which actually in series of observations are carried out in the Republic of Kazakhstan. Oil transportation by pipelines the JSC KazTransOil company realizes, gas transportation - the JSC Kaztransgaz company, tanker transportations are realized by the JSC National Sea Shipping Company Kazmorttransflot company.

Processing. The company operates priority oil processing assets in the territory of Kazakhstan, and also owns the oil processing enterprises in Romania.

The analysis of diversification activity of production in oil-extracting regions in the JSC Oil Company KazMunaiGas Company shows that the company realizes such ways:

1. Increase in participation in projects of exploration and production of hydrocarbons

a) The operator of scientific and scientific and technical projects in Kazakhstan.

b) The cooperator of large scientific and scientific and technical projects in Kazakhstan and abroad.

Now participation in privatization of oil refinery of Belarus for acquisition of the equity stake of the companies and firms of deep processing is planned through Belarus to Realize deliveries to Europe. During the last Forum Kazenergy of the state of the European Union were interested in supply of the Kazakhstan hydrocarbons, but in the republic there are no opportunities for their transportation in this direction in view of lack of pipelines so far.

2. In the sphere of transportation of oil

a) Operator of a pipeline network of Kazakhstan

b) The share participant in internal communications the international pipelines and export routes.

c) The operator of tanker fleet on the Caspian Sea.

3. Improvement oil and gas processing

a) The operator of oil processing in Kazakhstan

b) Operator of oil processing abroad.

4. Petrochemistry

a) Implementation of scientific and scientific and technical projects within the government program.

5. Gas transit

a) Uniform operator of the gas transmission system of Kazakhstan)

b) The uniform importer of gas on Kazakhstan market space.

c) Uniform exporter of the Kazakhstan gas and operator of exchange operations with gas.

e) Operator oil-extracting regional gas transmission systems and gas-distributing networks.

e) The owner and the operator of the power plants consuming gas.

For improvement of diversification activity by the company the JSC Oil Company KazMunaiGas company is planned:

In the sphere of oil processing, petrochemistry and marketing of oil and oil products:

- to increase depth of processing and to increase quality of raw products;

- to increase a share of products of oil processing in the retail market of Kazakhstan to 20%;

- to stimulate achievement of high standards of a production activity;

- to provide further integration in a value creation chain;

- to develop competitive advantages in market space due to use of commercial and production competences;

- to provide implementation of the construction project of a petrochemical complex within the government program.

In the sphere of transportation of oil:

1. To become the uniform operator of domestic infrastructure for strengthening of own positions in the relations with partners of protection of economic interests of the state)

2. To expand and diversify export capacities for supply of export in the long term:

- Construction and increase in systems of KKTC, KKT, KTK

- Accumulation of capacities of the Caspian tanker fleet

3. To realize selective acquisition of shares in foreign petrotransport assets for supply of access to market spaces of end users.

4. To stimulate achievement of high standards of a production activity and growth of profitability.

In the sphere of transportation and marketing of gas:

1. To become the uniform operator of the national size on transportation, transit, export and import of gas)

2. To prepare and realize construction projects of the latest gas transmission systems:

- the gas pipeline for transit of gas to China,

- The Caspian gas pipeline, on condition of the maximum loading of the existing transit capacities.

3. To provide stability of supply of gas on internal market space with use of the gas pipeline of Beyneu-Bozoy-Akbulak.

4. To increase reliability and profitability of systems of distribution of gas (selective participation in projects of improvement of gas-distributing systems and the electrogenerating capacities.

As a result in the sphere of diversification activity of the JSC Oil Company KazMunaiGas company follows:

- to develop as the integrated oil and gas company and to realize growth of the industry of the oil-extracting region of non-core kinds of activity, for modernization of the industry of the oil-extracting region and increase of efficiency of operations, developing domestic engineering oil and gas industry;

- growth of diversification activity has to be provided at the expense of increase and diversification activity of export routes of hydrocarbons;

- in the sphere of processing to concentrate efforts on increase in the industry of the oil-extracting region of bitumens, asfalten and aromatic hydrocarbons.

References:

1. The message of the President of the Republic of Kazakhstan N. A. Nazarbayev to the people of Kazakhstan "Kazakhstan in new global reality: growth, reforms, development" - Astana, November 30, 2015

2. The message of the President of the Republic of Kazakhstan N.A. Nazarbayev to the people of

Kazakhstan "Nurla Zhol - a way to the future" - Astana, on November 11, 2014.

3. The state program on the forced industrial innovative development of the Republic of Kazakhstan for 2010-2014 - approved by the Decree of the President of the Republic of Kazakhstan of March 19, 2010, № 958: URL: <http://adilet.zan.kz>.

4. N.A. Nazarbayev. The Kazakhstan way - 2050: the uniform purpose, uniform interests, the uniform future//Message of the president of the Republic of Kazakhstan - the Nation Leader N.A. Nazarbayev to the people of Kazakhstan. - Astana, on January 17, 2014

5. Strategy of industrial and innovative development of the Republic of Kazakhstan for 2003-2015. - Astana, 2003. - P. 11

6. The program of the forced industrial and innovative development of the Republic of Kazakhstan for 2010-2014. - Astana, 2009. - P. 19

7. Sikhimbayeva D.R. Igilik B. Rent component of taxes and payments for subsoil use//Actual problems of economy. - Kiev, Ukraine, 2015, No. 5 (167). - P. 421-426.

8. Kelimbetov K. The oil and gas branch has to become a leader of economic development of the country//the Source: KAZINFORM - <http://www.investkz.com>.

9. Kiinov L.K. Strategic priorities of development of oil and gas branch of the Republic of Kazakhstan - a basis of ensuring energy security//the Blog of the Chairman of "KazMunaiGas": <http://president.kmg.kz>.

Гульмира ЕСЕНБАЕВА, доктор педагогических наук, профессор, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая 9, esenbaeva_keu@mail.ru

Асель ХАЙДАРОВА, магистрант, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, asel-92.92@mail.ru. 8 702 628 83 36

ОСОБЕННОСТИ ПИТАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В статье рассмотрены проблемы и особенности питания населения Казахстана. Проведен анализ питания населения Казахстана по регионам и рассмотрены проблемы питания казахстанцев в современных условиях

Ключевые слова: питание, продовольственные продукты

Гульмира ЕСЕНБАЕВА, педагогика ғылымдарының докторы, профессор, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көшесі 9, esenbaeva_keu@mail.ru

Асель ХАЙДАРОВА, магистрант, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, asel-92.92@mail.ru. 8 702 628 83 36

ЗАМАНАУИ ЖАҒДАЙДАҒЫ ҚАЗАҚСТАН ХАЛҚЫНЫҢ ТАМАҚТАНУ ЕРЕКШЕЛІГІ

Мақалада Қазақстан халқының тамақтану ерекшелігі мен мәселесі қарастырылған. Қазақстан халқының аймақ бойынша тамақтануына талдау жасалынған және қазақстандықтардың заманауи жағдайдағы тамақтану мәселесі талданған.

Түйін сөздер: тамақтану, азық-түлік өнімдері

Guimira ESENBAEVA, Doctor of Pedagogical sciences, professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, esenbaeva_keu@mail.ru

Assel KHAIDAROVA, Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, asel-92.92@mail.ru. 8 702 628 83 36

THE EATING HABITS OF THE POPULATION OF KAZAKHSTAN IN MODERN CONDITIONS

The article considers the problems and peculiarities of nutrition of the population of Kazakhstan. The analysis of the nutrition of the population of Kazakhstan by regions and the problems of nutrition of Kazakhstan in modern conditions

Keywords: food, food products

Питание - один из важнейших факторов, определяющих здоровье человека. Действительно, во все времена создание продовольственной базы было залогом выживания людей, основой процветания любого государства. Что такое здоровое питание? Напомним, что в теле человека содержится примерно 60 % воды, 25 % белка, 10 % жира, 4 % минеральных веществ, 1 % углеводов. При этом организм - не склад, где всё заложенное хранится в неприкосновенном виде. Здесь постоянно происходят процессы обмена, одни вещества сгорают, окисляются, выводятся, а взамен нужны новые. Именно питание тесно связывает нас с окружающей средой, а пища - это материал, из которого строится человеческий организм.

Важным приоритетом Казахстана, озвученным в Послании президента Нурсултана Назарбаева народу Казахстана "Казахстанский путь - 2050" - "Единая цель, единые интересы, единое будущее",

является достижение лидирующих позиций на мировом продовольственном рынке и наращивание сельскохозяйственного производства. Развитие пищевой промышленности Казахстана в настоящее время особо актуально в изменившихся условиях внешней среды - со вступлением в Таможенный союз и планируемым вхождением в ВТО, а также в связи с изменениями внутренней среды - в условиях роста населения страны, интенсивного прироста потребления продуктов питания и изменения структуры потребления в сторону более качественных и разнообразных продуктов [1].

Питание является важнейшим фактором сохранения здоровья, нормального роста и развития детей и подростков, профилактики ряда заболеваний, поддержания высокой работоспособности взрослого населения, сохранения активного долголетия.

Пищевая промышленность мира в экономически развитых и развивающихся странах

многообразна. Постоянно растёт производство продукции данной отрасли, обеспечивающей население продуктами питания.

Производство определенных видов продукции обуславливается спросом на нее. Некоторые отрасли пищевой промышленности испытывают кризис перепроизводства, но в это же время появляются новые отрасли.

В экономически развитых странах в связи с изменением структуры питания с целью улучшения состояния здоровья формируются новые производства пищевой промышленности, которые производят специальные товары.

Производство продуктов питания имеет прямую связь с одной из глобальных проблем человечества - продовольственной проблемой.

Пищевая промышленность связана с сельским хозяйством мира, потому что получает от него сырье: зерновые и бобовые, морепродукты, молоко, мясо, овощи, фрукты. Пищевая промышленность - это часть агропромышленного комплекса.

Наличие потребителей продукции пищевой промышленности и разнообразие сырья обуславливают повсеместное распространение предприятий этой отрасли.

В последнее время проблема обеспечения населения страны продуктами питания связывается с продовольственной безопасностью. Вместе с тем, проведенные исследования показывают, что в современной экономической литературе поднимается множество вопросов относительно содержания самого понятия продовольственной безопасности и ее оценки применительно Казахстану.

Пищевая промышленность является важной отраслью экономики любой страны, поскольку производство продуктов питания напрямую влияет на ее экономическую и продовольственную безопасность. Без учета основных факторов, влияющих на безопасность пищи, затрудняет дальнейшее развитие пищевой промышленности в Республике Казахстан.

Многочисленные профилактические проекты и оздоровительные программы, проводящиеся во всём мире, продемонстрировали роль и значение Улучшения структуры питания в повышении качества жизни, снижении заболеваемости и смертности.

Результаты широкомасштабных эпидемиологических исследований, направленных на изучение состояния физиологического питания и здоровья населения в различных регионах Казахстана свидетельствуют о том, что структура питания и пищевой статус как детского, так и взрослого населения у нас характеризуется серьёзными нарушениями. Нарушение пищевого статуса неминуемо ведёт к ухудшению здоровья и как следствие - к развитию заболеваний. Если принять всё население Республики Казахстан за 100 %, здоровых окажется только 20 %, людей в состоянии маладаптации (с пониженной адаптационной резистентностью) - 40 %, а в состоянии предболезни и болезни - по 20 % соответственно. Среди наиболее распространённых алиментарно-зависимых

заболеваний можно выделить такие: атеросклероз, гипертоническая болезнь, гиперлипидемия, ожирение, сахарный диабет, остеопороз, подагра, некоторые злокачественные заболевания.

Среди всей совокупности факторов, определяющих "качество" жизни, питанию принадлежит весьма важная роль. Если мы не можем контролировать окружающую среду, то мы должны стремиться контролировать питание население. Сделать питание более здоровым, а соответственно, улучшить здоровье населения является актуальной проблемой. По мнению большинства специалистов, ошибки в структуре питания современного человека стали одним из ведущих факторов риска развития и хронизации большинства неинфекционных заболеваний. Длительное нарушение питания может привести к разнообразным изменениям, в основе которых лежат изменения метаболизма клеток, связанные либо с повреждением генетического аппарата, либо с недостаточностью неизменяемых компонентов пищи или с их избыточностью. Основными причинами роста и распространения хронических неинфекционных заболеваний, занимающих ведущее место в структуре заболеваемости и смертности населения Казахстана, являются постоянными, круглогодичные дефициты эссенциальных макро- и микронутриентов в рационах питания всех категорий казахстанцев, то есть хронические неинфекционные заболевания можно отнести к категории алиментарно-зависимых заболеваний, а факторами, инициирующими их развитие, являются постоянные воздействия на организм комплекса экотопогенов окружающей среды, психоэмоциональные стрессы, современная индустрия производства продуктов питания, неаргументированное использование синтетических лекарственных средств, а также рекомендаций врачей по снижению энергоемкости пищевых рационов на фоне гиподинамии, которой подвержены большинство казахстанцев.

Гастрономическая карта Казахстана, которую можно составить, опираясь на данные Агентства по статистике РК о потреблении продуктов питания населением, не может не вызывать удивления. Например, картофеля больше всего потребляется там, где он вряд ли растет, в Мангистауской области. А жители Астаны не только употребляют меньше всех сладостей, но и ограничивают себя в более полезных для организма овощах, да и вообще питаются неважно.

Свои выкладки на эту тему статистики готовят путем обследования домохозяйств, которое проводится ежеквартально по всей стране. Хлебопродуктов и крупяных изделий среднестатистический казахстанец съел 30, 397 кг, то есть примерно по 10 кг в месяц. Больше всего таких изделий потребили жители Южно-Казахстанской (35,973) и Кызылординской (35,411) областей, а минимум статистики зафиксировали в Алматы - 22,961. Зато жители южной столицы лидировали по потреблению мяса и мясопродуктов - 23,075 кг на одного алматинца, и это при том, что статистики традиционно регистрируют здесь наиболее высокий

уровень цен на говядину. Вполне приличные мясоеды живут Мангистауской (22,775) и Атырауской (21,277) областях. Минимум же по этой позиции отмечен в Южно-Казахстанской области - 11,216 кг. Не балуют себя мясом и жители Астаны - в столице на душу населения приходилось 17,298 кг, это ниже среднего уровня по стране в 17,493 кг.

Лидером по потреблению рыбы и морепродуктов является Атырауская область - 5,217 кг на жителя в третьем квартале при среднем показателе по Казахстану в 2,573 кг. В Южно-Казахстанской области и в Астане эти полезные для организма продукты явно не жалуют - там статистики зафиксировали минимумы, соответственно, в 1,514 кг и 1,952 кг. удивительно и то, что живущих у Каспия жителей Мангистауской области не особо тянет на рыбу - на душу населения приходилось 2,149 кг.

Молока и молочных продуктов на одного казахстанца было потреблено 59,120 кг. Впереди по этому показателю шли Восточно-Казахстанская (78,605) и Павлодарская (78,222) области, а в аутсайдерах оказались Южно-Казахстанская (41,982) и Жамбылская (42,685). Жители Астаны и здесь недотянули до среднего уровня - в столице на жителя пришлось 53,867 кг, тогда как в Алматы оказалось 62,704 кг.

Лидером по потреблению яиц оказалась Костанайская область - 51,587 штук, а минимум сложился в Кызылординской (25,313) и Жамбылской (26,024) областях при среднем показателе по стране в 39,660 штук. Южно-Казахстанская область идет впереди по маслу и жирам - 5,698 кг, тогда как другие южане - жители Алматинской области - оказались почему-то на последнем месте здесь с 3,287 кг. Примечательно и то, что ниже среднего уровня по этим продуктам питания в 4,574 кг их потребляют в Астане (3,783) и Алматы (4,322).

Хотя картофель самый дорогой в Актау, среднестатистический житель Мангистауской области съел его за третий квартал больше всех в Казахстане, - 14,584 кг при среднем показателе в 11,994

кг. Минимум же отмечен в Кызылординской области - 10,155 кг. Не дотягивают до среднего уровня в Астане (11,399) и Алматы (11,257), хотя картофель в этих регионах растет прекрасно. Не менее удивительным выглядит и лидерство Кызылординской области по объему потребления фруктов на душу населения - 38,919 кг, хотя, казалось бы, впереди здесь должны идти Алматы (33,049), Алматинская (30,599), Жамбылская (32,021) и Южно-Казахстанская (23,436) области. Зато с минимумами по этой позиции все в порядке. Их статистики зарегистрировали там, где они и должны быть, то есть в суровых природных условиях - в Костанайской (15,269), Северо-Казахстанской (15,670) и Восточно-Казахстанской (15,697) областях. Астанчанам и здесь можно посочувствовать - на одного жителя столицы пришлось 21,072 кг фруктов при среднем уровне по стране в 24,876 кг. Впрочем, схожая картина и по овощам - соответственно, 20,854 кг и 26,275 кг, тогда как, к примеру, один алматинец съел их в среднем за третий квартал 29,259 кг, а максимум был в Южно-Казахстанской области - 34,069 кг. Меньше жителей столицы потребляли овощи только в Северо-Казахстанской области - 19,168 кг.

По сладостям - сахару, джему, меду, шоколаду и кондитерским изделиям - минимум потребления зафиксирован статистиками в Астане, где оказалось 7,783 кг. Сладкоежками же оказались жители Актюбинской (11,789) и Восточно-Казахстанской (11,345) областей, а в среднем на одного казахстанца потребление составило 10,016 кг.

В заключение о тех, кому не повезло в этой жизни по части хлеба насущного. Из данных статистиков хорошо виден ужасающий разрыв, сложившийся в Казахстане в потреблении основных продуктов питания между беднейшими и зажиточными группами населения. Так, в домохозяйствах, которые статистики отнесли к 10% наименее обеспеченных, на душу было потреблено в третьем квартале мяса и мясopодуKтов 8,151 кг, тогда как у тех, кто входит в группу 10% наиболее обеспеченных, - 30,156 кг, то есть в 3,7 раза больше. По рыбе и морепродуктам

Таблица 1 - Потребление основных продуктов питания в домохозяйствах по 10% наименее и 10% наиболее обеспеченным (децильным) группам населения 2014 г. (в среднем на душу населения, кг)

Основные продукты питания	10% наименее обеспеченного населения	10% наиболее обеспеченного населения
Хлебопродукты и крупяные изделия	27,249	34,624
Мясо и мясopодуKты	8,151	30,156
Рыба и морепродукты	1,162	4,410
Молоко и молочные продукты	33,136	86,817
Яйца (штук)	25,352	60,097
Масла и жиры	3,821	5,458
Фрукты	13,454	39,325
Овощи	18,640	35,215
Картофель	8,875	15,670
Сахар, джем, мед, шоколад, кондитерские изделия	7,310	14,160

разрыв составил 3,8 раза, молоко и молочным продуктам - 2,6, яйцам - 2,4, фруктам - 2,9, овощам - 1,9, картофелю - 1,8, сладостям - 1,9. Менее впечатляющей выглядит разница лишь по хлебопродуктам и крупяным изделиям - она составила немногим более четверти (27,1%). Так что государству впору вводить по примеру некоторых развитых стран ваучеры для малообеспеченных на получение основных продуктов питания, чтобы остановить рост взрывоопасного класса люмпенов. А зажиточным казахстанцам можно рекомендовать отдавать свой ужин не врагу, а малообеспеченным соотечественникам.

Максимальное значение темпов роста, связанные с покупкой продовольственных товаров оказалось в Актюбинской области (122,1%), при этом наибольший рост отмечен среди расходов на питание вне дома (146,2%) и табачные изделия (130,9%).

Напомним, что 46,1% в структуре потребительских расходов занимают расходы на продовольственные товары, 32,7% составляют расходы на непродовольственные товары и 21,2% - на платные услуги. Рассматривая региональный аспект в расходах на продовольственные товары, лидирующую позицию занимает город Алматы, где данный показатель превысил среднереспубликанский уровень в 1,5 раза. Вместе с тем, наибольший удельный вес расходов на продовольственные товары зарегистрирован в Павлодарской (52,7%), а также Атырауской (51,7%) и Жамбылской областях (51,2%).

Максимальные темпы роста расходов на продукты питания и безалкогольные напитки приходятся на приобретение фруктов (112,4%), рыбы и морепродуктов (111,9%), овощей (108,4%), безалкогольных напитков (107,8%). Если говорить о снижении темпов роста расходов на продукты питания, то здесь можно отметить незначительное снижение расходов на хлебопродукты и крупяные изделия, яйца, масла и жиры, а также сахар и сладости.

Анализ структуры экспорта, в свою очередь, показывает, что наибольшая доля экспортируемой продукции приходится на муку (68,1%), крупу, включая рис (41,9%), рыбу и рыбные продукты (30,4%). Сельское хозяйство РК интегрировалось в мировые рынки продовольствия и активно участвует в формировании торгового баланса, занимая 17,6% от совокупного мирового экспорта и 15,3% от совокупного мирового импорта.

В настоящее время пищевая промышленность Казахстана находится в относительно стабильном состоянии, но требует дальнейшего развития, повышения конкурентоспособности и экспортного потенциала. Принятие следующих мер способствовало бы повышению качества, объемов и экспортной способности казахстанской пищевой промышленности:

о Развитие органического животноводства

Казахстан занимает 5-е место в мире по размерам пастбищных ресурсов. По данным Агентства РК по управлению земельными ресурсами, площадь пастбищ в Казахстане составляет более 182,2 млн. гектаров или 70% всех

сельскохозяйственных угодий. Однако под выпас скота в последние годы практически использовалось всего около 30% пастбищ по причине их необходимости и удаленности от населенных пунктов. Таким образом, целесообразным было бы развитие пастбищного скотоводства и органического животноводства посредством освоения пастбищных ресурсов. Динамика рынка органической продукции в мире показывает достаточно высокие темпы роста, несмотря на более высокие цены в сравнении с продукцией откормочного животноводства. Повысить конкурентоспособность отечественных продуктов органического производства может внедрение системы сертификации органического производства, признанной в развитых странах мира. В этой связи обязательным является развитие централизованной системы ветеринарного контроля с использованием лучших методик.

о Развитие семеноводства кормовых.

В целях повышения объемов производства и улучшения качества мясной и молочной промышленности, необходимо активно развивать семеноводство кормовых. В настоящее время Казахстан производит вместо требуемых 200 тыс. тонн всего 70 тыс. тонн семян кормовых культур. Собственные потребности страны не покрываются ни по одному из видов кормов. Между тем, как отмечено в "Стратегии - 2050", у Казахстана есть большой потенциал для создания кормовой базы животноводства мирового уровня. Первые шаги к развитию комбикормовой промышленности были предприняты в результате разработки программы "Масло, жиры, комбикорм - 2020". Реализация данной программы позволит снять проблему кормовой базы в животноводстве, часть проблем в растениеводстве и в перспективе может генерировать экспорт комбикормов в Россию.

о Введение в оборот дополнительных сельскохозяйственных земель и восстановление орошаемых земель

С целью увеличения объемов продукции растениеводства и ее диверсификации, является целесообразным введение в оборот дополнительных сельскохозяйственных земель из числа нерационально используемых, переход на научно-обоснованные влагоресурсосберегающие технологии возделывания культур, обеспечение рационального использования земель сельскохозяйственного назначения. Президент РК Н. Назарбаев в "Стратегии-2050" особо подчеркнул необходимость обеспечения значительного подъема урожайности, прежде всего за счет внедрения новых технологий. Также необходимо принятие мер по восстановлению орошаемых земель (чистка каналов, восстановление гидроузлов, создание системы обслуживания оросительных систем), которые находятся в крайне критическом состоянии.

о Объединение мелких хозяйств

Достижению высокого уровня конкурентоспособности в значительной мере способствовало бы создание условий, стимулирующих объединение мелких хозяйств и связанную работу потребительских кооперативов

сельхозтоваропроизводителей с производителями, перерабатывающими сельскохозяйственную продукцию. Сохранение налоговых льгот, предоставление субсидий и низкопроцентных кредитов может эффективно способствовать этому объединению. Н. Назарбаев поручил Правительству РК в 2013 г. выработать систему законодательных и экономических стимулов по созданию средних и крупнотоварных сельскохозяйственных производств, ориентированных на применение новейших агротехнологий.

о Снижение себестоимости продукции

С целью поддержки казахстанских товаропроизводителей пищевой промышленности необходимо, посредством принятия нормативно-правовых документов, реализовать меры по снижению расходов на их коммунальные услуги, на сертификацию и на прохождение аккредитации. Дополнительными мерами по снижению расходов и повышению конкурентоспособности могут служить дотации и субсидирование сельхозпроизводителей.

о Развитие перспективных отраслей АПК

Необходимо концентрирование на развитии перспективных отраслей АПК, которые позволят республике обеспечить внутренний спрос и экспортировать сельскохозяйственные товары на внешние рынки. Целью Казахстана является не полная самообеспеченность продовольствием, а высокая экспортная конкурентоспособность в перспективных отраслях пищевой промышленности. Президент РК Н. Назарбаев поставил задачу перед Министерством сельского хозяйства в 2014 г. определить ряд продуктов, на которых Казахстан должен концентрироваться с целью завоевания крупных экспортных рынков. К примеру, является целесообразным дальнейшее развитие перерабатывающих отраслей пищевой промышленности на базе высококачественного сырья, таких как мукомольное и макаронное производство, переработка масличных культур и мясная промышленность.

о Совершенствование технологий производства

Путем научной модернизации сельского хозяйства, промышленной переработки и увеличения финансирования НИОКР необходимо улучшать технологии производства пищевой промышленности. Также необходимо повысить доступность образовательных и консультационных услуг для всех групп и категорий сельхозтоваропроизводителей.

о Создание нового бренда Казахстана

Президент РК Н. Назарбаев в "Стратегии-2050" отметил, что необходимо создание национальных конкурентоспособных брендов с акцентом на экологичность. У Казахстана есть большой потенциал в построении бренда "Хлеб Казахстана". Необходимым условием в построении данного бренда является государственное стимулирование агрессивного вхождения казахстанских предпринимателей на рынок хлеба и в перспективе покупка и создание экологически чистых хлебокомбинатов и розничных сетей (фирменных магазинов) в других странах, особенно в крупных многомиллионных городах. Создание экологически

чистого хлебного бренда будет гарантировать высокий спрос на казахстанскую муку и пшеницу, развитие мукомольного производства и положительно скажется на имидже страны.

Таким образом, мировое лидерство Казахстана в производстве пшеницы и пшеничной муки, обеспеченность земельными ресурсами, высокий потенциал производства и экспорта органической продукции представляют значительные возможности для развития казахстанской пищевой промышленности. В то же время, процесс развития усложняют следующие актуальные отраслевые проблемы: мелкотоварность производства, низкий уровень внедряемости НИОКР, устаревшие технологии производства, низкий уровень ветеринарной безопасности и высокий уровень импортозависимости.

В то же время, потенциал пищевой промышленности РК позволяет данной отрасли значительно повысить объемы выпуска, обеспечив тем самым как потребности внутреннего рынка, так и экспортные заявки по основным группам продуктов питания. Казахстан имеет реальные шансы стать не только крупным сырьевым экспортером, но и развитой аграрной державой с широкой экспортной линейкой экологически чистой органической сельскохозяйственной продукции. Повышение динамики показателей пищевой промышленности и АПК будет способствовать улучшению качества жизни населения и обеспечению продовольственной безопасности Казахстана.

Список литературы:

1. Сайт Агентства Республики Казахстан по статистике //www.stat.gov.kz
2. Тармаева И.Ю. Особенности структуры питания на современном этапе // Успехи современного естествознания. - 2007. - № 3 - С. 16-17
3. Ефремов А.А. Проблемы здорового питания населения отдельных регионов России // Успехи современного естествознания. - 2012. - № 9 . - С. 7-9
4. Алексеева Н.В. Проблемы производства, переработки, реализации и контроля качества продовольствия // Новый университет. Серия: Экономика и право. - 2013. - № 1. - С. 9-11.
5. Лукьянов, В.И., МУхорьянова, О.А., Недвижай, С.В. Теоретические аспекты устойчивого экономического развития региона: Монография / Под общ. ред. д-ра экон. наук В.И. Лукьянова. - Ставрополь: Издательство "АГРУС", 2013. - 120 с.

Болат САРСЕМБАЕВ, химия ғылымдарының кандидаты., Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің ЭҚЗҒЗИ аға ғылыми қызметкері, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, bolat_s@mail.ru

Даурен БАЛГИМБЕКОВ, заң ғылымдарының кандидаты, доцент., Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің ЭҚЗҒЗИ бас ғылыми қызметкері, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, balgimbekovdy@mail.ru

Булат СЕЙТХОЖИН, заң ғылымдарының кандидаты, доцент., Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің ЭҚЗҒЗИ аға ғылыми қызметкері, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, bulat-1960@mail.ru

Айман САРСЕМБАЕВА, жаратылыс тану ғылымының магистрі, Е.А. Букетов атындағы Қарағанды Мемлекеттік университетінің оқытушысы, 100028, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Университетская к., 28.

АДАМ САУДАСЫ ҚЫЛМЫСЫНЫҢ КРИМИНАЛИСТИКАЛЫҚ СИПАТТАМАСЫ

Мақалада осы қылмыстың криминалистикалық сипаттамасы егжей-тегжейлі талданылады, сондай-ақ адам саудасы қылмысын тергеудің ерекшеліктері қарастырылады.

Түйін сөздер: адам саудасы, қанау, қылмысты тергеу және ашу, криминалистикалық зерттеу.

Болат САРСЕМБАЕВ, кандидат химических наук, старший научный сотрудник НИИ экономических и правовых исследований, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, bolat_s@mail.ru

Даурен БАЛГИМБЕКОВ, кандидат юридических наук, доцент, ведущий научный сотрудник НИИ ЭИПИ КЭУ Казпотребсоюза, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9, balgimbekovdy@mail.ru,

Булат СЕЙТХОЖИН, кандидат юридических наук, доцент, старший научный сотрудник НИИ экономических и правовых исследований, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, bulat-1960@mail.ru,

Айман САРСЕМБАЕВА, магистр естественных наук, преподаватель КарГУ имени Е.А. Букетова, 100028, Республика Казахстан, г. Караганда ул. Университетская, 28.

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТОРГОВЛИ ЛЮДЬМИ

В данной статье детально анализируются криминалистическая характеристика данных преступлений, а также рассматриваются особенности расследования торговли людьми.

Ключевые слова: торговля людьми, эксплуатация, расследование и раскрытие преступлений, криминалистическое исследование.

Bolat SARSEMBAYEV, candidate of chemical science, Senior researcher at the Research Institute of Economics and Legal Studies, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya street, 9, bolat_s@mail.ru.

Dauren BALGIMBEKOV, candidate of legal sciences, associate professor, leading scientist of research Institute of economic and legal research, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya street, 9, E-mail: balgimbekovdy@mail.ru, +77212441634

Bulat SEYTHOZHIN, Candidate of Law, docent, Senior researcher at the Research Institute of Economics and Legal Studies Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, bulat-1960@mail.ru,

Aiman SARSEMBAYEVA, master of natural science, teacher of Karaganda State university E.A. Buketov, 100028, Republic of Kazakhstan, Karaganda, University Street, 28.

CRIMINALISTIC CHARACTERISTIC OF HUMAN TRAFFICKING

In this article are analyzes criminalistics characteristic of these crimes in detail, also features of investigation of trafficking is considered.

Keywords: human trafficking, exploitation, investigation and detection of crime, forensic investigation.

Адам саудасы заңсыз кәсіпкерліктің бір түрі болып табылады және бұл жеке тұлғаларға, сондай-ақ мемлекетке қарсы жасалатын қылмыстардың бірі болып саналады.

Адам саудасы - әлемнің кез келген елінде миллиондаған адамдарды адамдық қасиетерден айыруға әкеп соқтыратын жаһандық мәселелердің бірі болып табылады.

Адам саудасының ең белгілі бір формаларының бір болып жыныстық қанау десек те, жүз мыңдаған құрбандар ықтиярсыз еңбек, үйдегі малай, қайыршы балалар немесе органдарын алу объектісі ретінде қолданылады.

Көптеген зерттеушілер адам саудасын есірткі мен қару-жарақ саудасына қарағанда анағұрлым пайдалы кәсіпкерлік деп атап көрсетеді.

Есірткі мен қару-жарақтарды тек бір рет қана сатуға болады, ал әйелдердің көрсететін қызметін қайта-қайта сатуға болады.

Адам саудасының дүниежүзілік табыстары АҚШ долларымен санағанда миллиардтаған долларлармен бағаланады. Мысалы, қазіргі құл иеленушілердің құлдарды сатудағы табысы жылына 7 миллиардтан аса жығылады [1].

ОБСЕ-нің мәліметтері бойынша осындай құқыққа қарсы әрекеттердің құрбандарының саны 800-900 мың адамға жетсе, олардың 30 % балалар және 18 толмаған жастар екен [2].

ҚР ПМ мәліметтері бойынша Қазақстан Республикасында тек 2014 жылы ғана адам саудасы

қылмысымен байланысты 300 қылмыстық іс қозғалған, оны ішінде 23 қылмыс кәмелеттік жасқа толмағандарға қарсы жасалған қылмыстар. Қылмыстық істің осы категориясы бойынша жасалған қылмыстардың көпшілігі Алматы қаласы мен Оңтүстік Қазақстан облысына тиесілі екен.

Бүгінгі күні елімізде адамдарды ішкі трафиктеу қылмысы кеңінен таралуда. Қазақстанда адам саудасы формасының кеңінен орын алып отырған түрі - жыныстық және еңбектік қанау болып отыр.

ҚР ПМ мәліметтері бойынша 2015 жылдың басынан бастап кәмелетке толмағандарды жезөкшелікке тарту бойынша 9 қылмыстық іс қозғалды, кәмелетке толмағандарды саудаға салу бойынша 8 қылмыстық іс қозғалды.

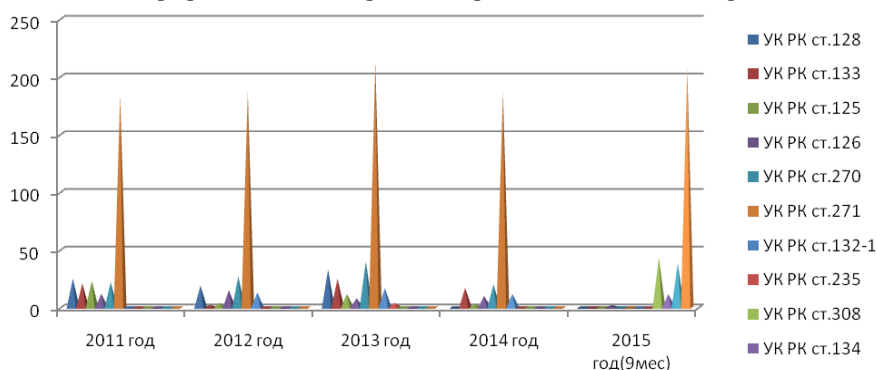
Қазақстан Республикасы территориясында 2011 жылдан 2015 жылдың 9 айы ішінде ҚР Қылмыстық Кодексінің әртүрлі баптары бойынша тіркелген қылмыстардың санын мына төмендегі 1 кестеден көруге болады [3].

Зерттеліп отырған мәселенің кең таралғанына қарамастан оны зерттеу тек қылмыстық және

1 кесте. Қазақстан Республикасы территориясында 2011 жылдан 2015 жылдың 9 айы аралығында ҚР ҚК әртүрлі баптары бойынша тіркелген қылмыстар саны

Қылмыстық кодекстің баптары	Жылдар				
	Жасалған қылмыстар саны				
	2011	2012	2013	2014	2015 (9 айда)
128- бап. Адамды саудаға салу	25	19	33	17	
125-бап. Адамды ұрлау	23	4	12	3	1
126-бап. Бас бостандығынан заңсыз айыру	12	15	8	10	2
132-баптың 1т. Кәмелетке толмаған адамды қоғамға қарсы іс-әрекеттер жасауға тарту		13	17	12	
133-бап. Кәмелетке толмағандарды саудаға салу	21	2	25	17	
134-бап. Кәмелетке толмаған адамды жезөкшелікпен айналысуға тарту					12
135-бап. Кәмелетке толмағандарды саудаға салу					38
235-бап. Ұйымдасқан қылмыстық топты немесе қылмыстық қауымдастықты (қылмыстық ұйымды) құру және оны басқару, қылмыстық қоғамдастыққа қатысу			4		
270-бап. Жезөкшелікпен айналысуға тарту	22	27	40	20	
271-бап. Жезөкшелікпен айналысуға арналған притондар ұйымдастыру немесе ұстау және жеңгетайлық	184	187	213	187	
308-бап. Жезөкшелікпен айналысуға тарту					43
309-бап. Жезөкшелікпен айналысуға арналған притондар ұйымдастыру немесе ұстау және жеңгетайлық					207

2011 жылдан 2015 жылдар аралығындағы көрсеткіштердің динамикалық диаграммасы мына төмендегідей:



Сурет 1. 2011-2015 жылдар аралығындағы көрсеткіштердің динамикасы.

криминологиялық бағыттарда ғана жүргізілуде, ал тергеу тәжірибесі және бизнес оның алдын алу мен тергеуге қатысты әдістемелік ұсыныстарға мұқтаж болып отыр.

Қылмыстық жазаланатын әрекеттің криминалистикалық сипаттамасы кез келген қылмыстарды тергеудің жеке әдістемесінің бір элементі болып табылады [4].

Қылмыстық бизнестің басқа да түрлері сияқты адам саудасы қылмысы да нарықтық қатынастың белгілі бір заңдылықтарына бағынады және бұларға алдымен сұраныс және ұсыныс, даму, тиімділік, есепке алу қажеттілігі, өз тауарлары мен қызметін жарнамалау сияқты заңдылықтарды жатқызуға болады.

Аталған факторлардың маңызды криминалистикалық мәні бар, себебі олар заңды түрде қылмыс жасау жолдарының белгілі бір түрін, сондай-ақ оның жеке элементтерін анықтауға мүмкіндік береді.

Тергеу тәжірибесіне жасалған талдаулардың көрсеткеніндей адам саудасы қылмысы мына төмендегідей сатылардан тұрады:

1-ші саты. Адамдармен сауда жасау мақсатында потенциалдық құрбандарды іздеу.

Бұл мақсатқа жету келесі іс-әрекеттерді жүзеге асыру нәтижесінде жүргізіледі:

- құрбандықты достары, таныстары арқылы іздестіру;
- потенциалдық құрбандықтармен көшеде, клубтарда, барларда және басқа да мекемелерде танысу;
- жарнамалық хабарландыруларды баспа, электрондық және басқа да бұқаралық ақпараттық - журналдарда, газеттерде, теледидарларда Интернеттік ғаламторда орналастыру;
- потенциалдық құрбандықтарды жұмыссыздар арасынан, еңбек биржаларынан іздеу;
- құрбандықтарды белгілі бір әлеуметтік топтардан, белгілі бір қызмет саласымен айналысатын топтардан, мамандандырылған мекемелердің ақпараттық жүйелерінен, мысалы жезөкшелікпен араласатындардың арасынан, медициналық мекемелерде сау органдар мен тіндер картотекасын қолданушылар арасынан, денсаулығы және қан тобы туралы ақпарат көздерінен, әйелдер босанатын үйлерден жаңа туған нәрестелерден ата-аналары бас тартуы туралы ақпараттардан, ақыл-есі кем адамдар арасынан, мүгедектер мен қайыршылар арасынан іздестіру.

2-ші саты. Потенциалдық құрбандықты белгілі бір істі жүргізуге мәжбүрлеу және оны адам саудасы жүргізуге тарту, немесе оны зорлықпен иелену.

Бұл мақсатқа жету потенциалдық құрбандықтың мінез-құлқына бақылау жасау, күштеп зорлау немесе оны бағынуға мәжбүрлеу арқылы жүргізіледі.

Осы мақсатты жүзеге асыру жолында адам саудасымен айналысындар мына келесі әрекеттерді жүргізеді:

- потенциалдық құрбандықты ұрлап әкету және оның қарсыласуға деген жігерін бақылаудағы бөлмеде ұстау арқылы жасыту немесе оның

организміне психикалық процесстерді тежейтін, әртүрлі әсер ететін, заттарды енгізу арқылы;

- алдап тарту (вербовка) арқылы

3-ші саты. Қарсы агенттерді іздеу және олармен өздерінің бақылауындағы тұлғаларға қатысты мүліктік сипаттағы заңсыз мәмілер жасау.

Қарсы агенттерді іздестіру мына жолдармен жүргізілуі мүмкін:

- достары немесе таныстары арқылы;
- ғаламтордың жағандық жүйесі арқылы;
- жұмысқа орналастыру, осы саладағы қызметкерлерге мұқтаж жұмыс берушілер туралы ақпараттық жүйеге ие компания қызметкерлері арқылы;

• адамдарды қанайтын (адам еңбегін заңсыз қолданатын) тұлғалар арқылы мысалы, жезөкшелікпен айналысатындар үшін притондарды ұстайтындар, әртүрлі заңсыз немесе жартылай заңды өндіріс иелері, адам органдары мен тіндерін трансплантациялау немесе медицина саласында ғылыми зерттеумен айналысатын медициналық мекеме қызметкерлері арқылы;

• адамдардың еңбегін заңсыз қолдануды, мысалы қайыршыларды немесе басқа да криминалдық бизнестерді бақылайтын ұйымдасқан қылмыстық құрылым басшылары арқылы.

4-ші саты. Құрбанды белгіленген орынға жеткізіп оларды еңбегін қанаушы қарсы агенттерге беру.

Бұл жұмыс мынандай іс-әрекеттерді жүргізу арқылы жүзеге асырылады:

- жәбірленушілерді шыққан жерінен баратын жеріне дейін транзитсіз тасмалдау;
- жәбірленушілерді бір немесе бірнеше транзиттік мемлекеттер немесе аймақтар арқылы тасмалдау. Бұл тасмалдау мына мақсаттарда жүргізілуі мүмкін:

а) құрбанның жүру жолдарын жасыру;

Бұл үшін жасырылған құрбандар біраз уақыт уақытша пәтерлерде ұсталынып, тек содан соң ғана баратын орнына жіберіледі;

б) оларды баратын жеріне топтап жинап апару үшін қажетті құрбандар санын жинау;

в) транзиттік мемлекеттер аумағында олардың еңбегін уақытша қанау;

г) транзиттік мемлекеттер аумағында қайтадан сату;

д) құрбанды шығатын мемлекетінен тікелей шығару қиындық туғызған жағдайда оның жіберілетін мемлекетін ауыстыру.

Адам саудасымен айналысатындарды құрбандарды тасмалдау формасына байланысты былайша бөлуге болады:

• жәбірленушілердің баратын жеріне адам саудасымен айналысытындардың көрсеткен бағдары бойынша, бақылаусыз, өз еркімен баруы, бұл жерде қылмыскерлер бақылаусыз тасымалдауды қаржыландырады және оларды баратын жерінде қарсы алуды ұйымдастырады;

• жәбірленушіні өз еркімен курьерге еріп жүруі арқылы тасмалдау;

• жәбірленушіні оның қарсыласуға деген еркін жою арқылы, яғни - транспорт құралдарында байлап, қамап ұстау, оны организміне психикалық

процесстерді тежейтін заттарды зорлап енгізу арқылы тасмалдау және т.б.

Бұл қарастырылып отырған саты құрбандарды оларды баратын жеріне жеткізу үшін қажетті құжаттармен қамтамасыз ету арқылы жүзеге асырылады. Мұндай құжаттарға мыналарды жатқызуға болады:

- жеке куәлік;
- Қазақстан Республикасы азаматының паспорты;
- шақыртулар, визалар, белгіленген елдерге бару үшін мемлекеттік шекаралардан өту үшін виза алуға қажетті медициналық, сақтандыру құжаттары;

Бұл құжаттар жасанды болуы мүмкін немесе заңды түрде алынуы мүмкін.

5 -ші саты. Жәбірленушіге қатысты оның қарсыласуға деген еркін жою және оның осы күйіне мойын ұсынып, көнбісті болғызу мақсатында әрекеттер жасау.

Осы аталған мақсатқа жету үшін адам саудасымен айналысушылар жәбірленушілерге қатысты мынандай әрекеттер қолдануы мүмкін:

1. Алдау.

Потенциалдық құрбандарды адам саудасына тарту барысында жәбірленушілерге олардың жұмысы туралы, жұмыс жағыдайы, еңбек ақысы, жұмыс күнінің ұзақтығы т.с.с. әдейі жалған мәліметтер беру арқылы шатастырып алдап түсіреді.

2. Жәбірленушіні оның кім екендігін дәлелдейтін құжаттарынан айыру.

Мұндай құжаттардан айырылу жәбірленушіні баратын еліне бару мүмкіндігінен, құқыққорғау органдарымен хабарласу мүмкіндігінен айырады.

3. Психикалық әсер ету.

Жәбірленушіге әсер етудің бұл формасы жәбірленушінің өзін және оның жақындарын өлтірем деп қорқыту, заттарын бүлдіру, адамдық қасиетін қорлау және тіл тигізу және т.б. арқылы жүргізіледі.

Психикалық әсер етудің ерекше түрі ретінде атап өтуге болатыны, жәбірленушіні қылмыс немесе құқықбұзушылықтың бір түрін жасауға итермелеп сол арқылы оны құқыққорғау органдарына ұстап берем деп қорқыту.

Құқық бұзушылықтың осындай көп тараған түрлеріне: көрнеу жалған құжаттарды заңсыз дайындау (төлқұжаттар, визалар), мемлекеттік шекараларды заңсыз кесіп өту, баратын елдерінің тұру режимдерін және миграциялық заңдарды бұзу жатады.

4. Физикалық зорлық жасау және белгілі бір әрекеттер жасауға күштеп көндіру.

Мәжбүрлеудің бұл формасы жәбірленушіні бір рет немесе жүйелі түрде ұру, денсаулығына әр түрлі дәрежеде зиян келтіру, азаптау, бостандығын күштеп шектеу, жәбірленушіні жабық бақылаудағы ғимаратта ұстау, осы жабық бөлмеден басқа жерге бару тек күзетшінің бақылауымен ғана жүзеге асырылуы және т.б.

Тұлғаны жезөкшелікпен айналысуға тарту мақсатында оны зорлау, әр түрлі сексуалдық сипаттағы күш қолдану әрекеттері жүргізілуі мүмкін.

5. Жәбірленушіні әдейі қарыздық кіріптарлыққа кіргізу немесе басқа да кіріптарлық жағдайларда ұстау.

Мысалы, жәбірленушіні қанау орнына жеткізгеннен кейін одан жол қаражаттарын, құжаттармен қамтамасыз етуге кеткен ақшаны және т.б. қаражаттарды қайтаруды талап етеді.

Адам саудасын тергеу әдістемесін құраушы элементтерінің құрылымын талдау барысында мына төмендегідей қорытынды жасауға болады:

1) Адам саудасының криминалистикалық сипаттамасының мазмұнын мыналар құрайды: алғашқы ақпараттардың сипаттамасы, қылмыс жасау жағыдайының сипаттамасы, қылмыс жасау және оны жасыру әдістері туралы мәліметтер, адам саудасын жасау механизмі туралы мәліметтер, жәбірленушінің типтік тұлғалық ерекшеліктері туралы мәліметтер, қылмыскерлердің типтік тұлғалық ерекшеліктері туралы мәліметтер, қылмыстардың барынша көп таралған себептері туралы толық мәліметтер, анықтауға жататын негізгі жағдайлардың шеңбері.

2) Анықталуға жататын қылмыстық іс бойынша дәлелдеуге жататын негізгі жағдайлар адам саудасының қылмыстық-құқықтық құрамының элементтері түрінде топтастырылып баяндалуы тиіс: қол сұғу объектісіне қатысты негізгі жағдайлар (қол сұғу неге бағытталған, залал неге келтірілді, оның көлемі және т.б.), қол сұғушылықтың объективтік жағына жататын негізгі жағдайлар (қайда, қашан, қалай, бір адам немесе бірнеше адамдардың әрекетімен жасалған, олардың әрқайсысының ролі, қандай жағыдайда, келтірілген зардабы қандай, келтірілген залал, әрекет пен зардаптың арасындағы себепті байланыс, қылмыс жасауға мүмкіндік туғызған жағдайлар және т.б.), қол сұғушылықтың субъектісіне қатысты негізгі жағдайлар (қол сұғушылықты кім жасады, осы тұлғаны сипаттайтын мәліметтер, егер адамдардың тобымен жасалса олар кімдер және олардың әрқайсысының ролі және т.б.), қол сұғушылықтың субъективтік жағына жататын негізгі жағдайлар (кінә, оның формасы, қасақана жасалған кінәдегі - себеп және мақсат).

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Аргументы и факты. 2004. № 1.
2. <http://www.sedmitza.ru/index>.
3. Аналитическая справка по торговле людьми за 2011 по 2015 годы. Учебный Центр подготовки специалистов по борьбе с нелегальной миграцией и торговлей людьми при Карагандинской Академии Министерства Внутренних Дел Республики Казахстан имени Баримбека Бейсенова, 2015 г. с.10.
4. Дворкин А.И. Криминалистическая характеристика торговли людьми. Журнал Бизнес в законе. Вып. №1. 2007.

АВТОРЛАРҒА АҚПАРАТ

"Қарағанды экономикалық университетінің Жаршысы" журналы: Экономика, Философия, Педагогика, Юриспруденция бағыттары бойынша мақалалар жариялайды.

Пікірсайыс материалдары үшін журналдың беттері әрқашан ашық, сондықтан оның мазмұны міндетті түрде құрылтайшылардың және редакция алқасының көзқарасын көрсетпейді.

Жариялауға берілетін мақалалар ғылыми жарияланымдар әдебіне сәйкес келуі тиіс.

- Авторлар келтірілген фактілердің, дәйексөздердің, экономикалық-статистикалық деректердің, өз аттарының, жағрафиялық атаулардың және өзге де мәліметтердің іріктелімі мен дұрыстығы үшін, сондай-ақ ашық баспасөзде жариялауға арналмаған деректерді пайдаланғаны үшін жауап береді.

- Нақты деректерді, бүкіл мәліметтерді, әдебиеттерден алып пайдаланған және өзге де дерек көздерін, сондай-ақ мақалада келтірілетін дәйексөздерді тиісті сілтемелермен растау қажет.

- Авторлар жарияланымдарға қойылатын талаптарды сақтауы тиіс.

- Түпнұсқа жұмыс ретінде плагиатты табыс етуге және бұрын жарық көрген жарияланымға жол берілмейді.

Қарағанды экономикалық университетінің Жаршысы" журналы тоқсанына бір рет (жылына төрт рет) шығады. Қайта басылған кезде журналға сілтеме жасау міндетті.

Қарауға қабылданған мақалалар бойынша екі апта ішінде оларды жариялаудың әлеуетті мүмкіндіктері туралы мәселе шешіледі. Түпкілікті шешім Редакция алқасының талқылау нәтижелері бойынша қабылданады. Мақалалардың өтуі туралы бүкіл ақпаратты авторлар +7 (7212) 44-16-24 (6500) телефоны бойынша ала алады.

Автор Интернет желісінде Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті сайтының "ҚЭУ Жаршысы" бөлімінде, "ҚЭУ Жаршысы" журналында жарияланған, өз мақаласының электронды нұсқасын өтеусіз негізде жаңғыртуға келісім береді. Автор сайтқа шығу мүмкіндігі реттелмегенін түсінуге сүйенеді.

Жариялауға қабылданбаған мақалалар авторларға қайтарылмайды.

Жарияланым үшін қаламақы төлеу қарастырылмаған.

Қолжазбаның жарияланым ақысы 3 000 теңге (эквиваленті 20\$).

Назар аударыңыз: Автордың ҚЭУ Жаршысына жариялау үшін мақаланы беруі ғылыми жарияланымдар әдебінде айтылған ережелер мен талаптарға келісім беру ретінде автоматты түрде қабылданады.

Мақалалар мәтінінің форматына қойылатын талап:

- мәтіндік редактор Microsoft Word;
- қарып түрі Times New Roman 11 кегль (мақалалардың негізгі мәтіні үшін);
- бір жол аралық интервал;
- бос орын: жоғарғы, төменгі, оң жақтағы, сол жақтағы - 2 см қалдырылады;
- азат жолдан шегініс - 1 см.

Көрсетілген форматтағы мақала көлемі 8 беттен аспауы тиіс.

Жарияланымдардың міндетті элементтері болып саналады:

- мақаланың тақырыбын жеткілікті түрде толық көрсетуі тиіс УДК индексі, одан әрі азат жолдан шегініс қарып түрі Times New Roman 11 кегль;

- орыс, қазақ және ағылшын тілдеріндегі автордың (теңавторлардың) аты (бас әріптермен) және тегі (барлық әріптер бас әріппен) қарып түрі Times New Roman 10 кегль, курсив;

- авторлар туралы мәлімет: регалия, авторлардың жұмыс орны және байланыс ақпараты (орыс, қазақ және ағылшын тілдерінде), қарып түрі Times New Roman 11 кегль, курсив;

- мақала атауы бас әріптермен, майлы қарып түрімен (орыс, қазақ және ағылшын тілдерінде), қарып түрі Times New Roman 11 кегль, ары қарай азат жолдан шегініс;

- мақаланың андатпасы және түйінді сөздер орыс, қазақ және ағылшын тілдерінде, қарып түрі Times New Roman 10 кегль.

- **Назар аударыңыз:** кез келген қысқартуға, оның ішінде аббревиатураға, түпнұсқа тілінде ғана рұқсат етіледі (өзге тілдік форматтарда мағынасы толық ашылып берілуі тиіс).

Мақала мәтінінің ұсынылған құрылымы:

1. Проблемалардың қойылысы.
2. Соңғы зерттеулерді және жарияланымдарды талдау.
3. Жалпы проблемалардың бұрын шешілмеген бөліктерін бөліп көрсету.
4. Зерттеу мақсаты.
5. Зерттеудің негізгі нәтижелері.

Мақалаларды табыс ету формасына қойылатын талаптар:

Мәтін электронды түрде табыс етіледі (e-mail редакция алқасына: vestnik_keu@mail.ru).

Мақалаға мыналарды (сканирленген түрде) тіркеу қажет:

- ғылыми жетекшінің ұсынысын (студенттер мен магистранттар үшін);
- пікір жазушының ғылыми дәрежесі мен координаттары көрсетілген, аталған зерттеу саласындағы маманның (сканирленген) пікірі (Қазақстанның, ТМД елдерінің және шетелдердің оқу және ғылыми мекемелерінде жұмыс істейтін оқытушылар мен ғылыми қызметкерлер үшін).

Редакция алқасының мекен жайы: Қарағанды, Академиялық көшесі, 9, Қарағанды экономикалық университеті, 359 каб, т. +7 (7212) 44-16-24 (6500). Email: vestnik_keu@mail.ru

ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АВТОРОВ

Журнал "Вестник Карагандинского экономического университета" публикует статьи по следующим направлениям: Экономика, Философия, Педагогика, Юриспруденция.

Страницы журнала открыты для дискуссионных материалов, поэтому его содержание не обязательно отражает точку зрения учредителей и редакционной коллегии.

Передаваемые для публикации статьи должны соответствовать этике научных публикаций:

- Авторы несут ответственность за подбор и достоверность приведенных фактов, цитат, экономико-статистических данных, имен собственных, географических названий и иных сведений, а также за использование данных, не предназначенных для открытой печати.

- Фактические данные, все сведения, заимствованные из литературных и иных источников, а также цитаты, приводимые в статье, необходимо подтверждать соответствующими ссылками.

- Авторы должны соблюдать требования к публикациям.

- Не допустимым является представление плагиата в качестве оригинальной работы и публикация ранее опубликованной статьи.

Журнал "Вестник Карагандинского экономического университета" выходит один раз в квартал (четыре раза в год). При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

По принятым к рассмотрению статьям в течение двух недель решается вопрос о потенциальной возможности их публикации. Окончательное решение принимается по результатам обсуждения на Редколлегии. Всю информацию о прохождении статьи авторы могут получить по телефону: +7 (7212) 44-16-24 (6500).

Автор дает согласие на воспроизведение на безвозмездной основе в сети Интернет на сайте Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза в разделе "Вестник КЭУ" электронной версии своей статьи, опубликованной в журнале "Вестник КЭУ". Автор исходит из понимания, что доступ к сайту не регламентирован.

Отклоненные статьи не возвращаются авторам.

Выплата гонорара за публикации не предусматривается.

Плата за публикацию рукописей составляет 3 000 тенге (эквивалент 20\$).

Внимание: Передача автором статьи для публикации в Вестнике КЭУ автоматически воспринимается как согласие с перечисленными положениями и требованиями этики научных публикаций.

Требования к формату текста статей:

- текстовый редактор Microsoft Word;
- шрифт Times New Roman 11 кегль (для основного текста статьи);
- одинарный межстрочный интервал;
- поля: верхнее, нижнее, правое, левое - по 2 см;
- абзацный отступ - 1 см.

Объем статьи в указанном формате не должен превышать 8 страниц.

Обязательными элементами публикации являются:

- индекс УДК, который должен достаточно подробно отражать тематику статьи, далее абзацный отступ шрифт Times New Roman 11 кегль;

- имя (с прописной буквы) и фамилия автора (соавторов) (все буквы прописные) на русском, казахском и английском языках, шрифт Times New Roman 10 кегль, курсив;

- сведения об авторах: регалии, места работы авторов и контактная информация (на русском, казахском и английском языках), шрифт Times New Roman 10 кегль, курсив;

- название статьи прописными буквами, жирным шрифтом (на русском, казахском и английском языках), шрифт Times New Roman 11 кегль, далее абзацный отступ;

- аннотация статьи и ключевые слова на русском, казахском и английском язык, шрифт Times New Roman 10 кегль.

- **Обратите внимание:** любые сокращения, в том числе аббревиатура, допускаются только на языке оригинала (в других языковых форматах должна быть приведена полная расшифровка).

Рекомендованная структура текста статьи:

1. Постановка проблемы.
2. Анализ последних исследований и публикаций.
3. Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы.
4. Цель исследования.
5. Основные результаты исследования.

Требования к форме предоставления статей:

Текст предоставляется в электронном виде (e-mail редколлегии журнала: vestnik_keu@mail.ru).

К статье необходимо приложить (отсканированную):

- **рекомендацию научного руководителя** (для студентов и магистрантов);

- **рецензию** (отсканированную) специалиста в данной области исследования с указанием научной степени и координат рецензента (для преподавателей и научных сотрудников, работающих в учебных и научных учреждениях Казахстана, стран СНГ и дальнего зарубежья).

Адрес редколлегии: Караганда, ул. Академическая, 9, Карагандинский экономический университет, каб. 359, т. +7 (7212) 44-16-24 (6500). **Email:** vestnik_keu@mail.ru

INSTRUCTIONS TO AUTHORS

The journal "Karaganda Economic University Bulletin" publishes papers in the following areas: Economics, Philosophy, Pedagogics, and Law.

Papers are open to discussion, so their content does not necessarily reflect the views of the founders and the Editorial Board.

Manuscripts submitted for publication should correspond to the Ethics of scientific publications.

Authors are responsible for the choice and the accuracy of the facts, quotations, economic and statistical data, proper names, place names and other information, as well as the use of data which are inappropriate for public media.

The actual data and all the information taken from references and other sources, as well as citations given in the manuscript need to be confirmed by the appropriate links.

Authors should meet the publication requirements:

Original research papers can be submitted on the understanding that the paper was not previously published or under consideration for publication elsewhere. Please, avoid plagiarism!

The journal "Bulletin of Karaganda Economic University " is issued once a quarter (four times per year). In terms of reprint the reference to the journal is required.

The final decision about publishing manuscripts accepted for the submission is made within two weeks. The final decision is made according to the results of the Editorial Board discussion. Authors can get information about manuscript evaluation by tel.: +7 (7212) 44-16-24 (int. 6500).

By submitting a manuscript to the editor authors are deemed to have granted permission to publish free electronic version of the manuscript in "Karaganda economic university Bulletin" at the web-site of Karaganda economic university.

Author understands that access to the web-site is not regulated.

Rejected manuscripts are not returned to the authors.

Payments of honoraria for the publication are not provided.

The fee for the publication of manuscripts is 3,000 tenge (equivalent to \$ 20).

Please, pay attention that the submission of manuscripts for publication in the "Bulletin of KEU" automatically means that the author agrees with the provisions and requirements of scientific publications ethics mentioned above.

Format:

- Text editor - Microsoft Word;
- Times New Roman, 11 point font (for the main text);
- Single line spacing;
- Margins: head, bottom, right, left - 2 cm;
- Indention - 1 cm

The volume of manuscripts in the specified format should not exceed 8 pages.

Obligatory elements:

- the universal decimal classification index, which should reflect the research area of publication in details; indention; Times New Roman 11 point font;
- the name (in capital letters) and the surname of the author (co-authors) (in capital letters) in the Russian, Kazakh and English languages, Times New Roman 10 point font, italic;
- information about the authors: regalia, institution and contact information (in Russian, Kazakh and English), Times New Roman 10 point font, italic;
- manuscript title must be in capital letters, bold type (in Russian, Kazakh and English), Times New Roman 11 point font, later indention;
- manuscript's abstract and key words must be in Russian, Kazakh and English, Times New Roman 10 point font.

Please, pay attention that abbreviations must be in the original language (in other language formats full transcript should be given).

Recommended structure:

1. Problem statement.
2. Analysis of the recent research and publications.
3. Selection of the unsolved aspects of the problem.
4. Purpose of the study.
5. Main results.

Requirements for submission

Please submit all manuscripts to the Editorial Board in Word documents by e-mail: vestnik_keu@mail.ru

Master and Bachelor students should attach:

- a scanned version of the scientific Supervisor's recommendation for manuscript submission.
- a scanned version of the review from the specialist in this area of research. The review should contain reviewer's scientific degree and contact information (for teaching staff, scientific researchers working in educational and research institutions in Kazakhstan, and other countries).

Editorial Board address: Karaganda Economic University, office 359, 9 Akademicheskaya str., Karaganda
Tel: +7 (7212) 44-16-24 (6500). E-mail: vestnik_keu@mail.ru

www.keu.kz

№4 (39) 2015

ISSN 1998-7862

**ҚЭУ Жаршысы: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция
ЖУРНАЛЫ**

Ж У Р Н А Л

**Вестник КЭУ: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция**

JOURNAL

**Bulletin of KEU: Economy, Philosophy,
Pedagogics, Jurisprudence**

Мнение авторов не всегда отражает точку зрения редакции.
Перепечатка материалов, опубликованных в журнале, допускается только
с письменного разрешения редакции. Ссылка на журнал обязательна.

Басуға қол қойылды	25.12.2015 г.	Подписано к печати
Пішімі	A4	Формат
Көлемі, ес.б.т.	14,6	Объем, п.л.
Таралымы	300	Тираж
Тапсырыс	№ 1247	Заказ
Келісімді баға		Цена договорная



Редакцияның мекен-жайы - Адрес редакции
100009, г.Караганды, ул.Академическая, 9.

Отпечатано в типографии Карагандинского экономического университета

